



Digitized by the Internet Archive
in 2022 with funding from
University of Toronto

<https://archive.org/details/31761115505844>



60



Trade Update

2002

*Third Annual Report on
Canada's State of Trade*

CAI
EA
-A51



Third Annual Report on Canada's State of Trade

Trade Update
MAY 2002

This publication is available on-line at www.dfait-maeci.gc.ca/eet/state-of-trade-e.asp

Updates to the data appearing in the Statistical Annex of this publication are available at www.dfait-maeci.gc.ca/eet/stats-e.asp

ABOUT THIS DOCUMENT

As international trade and investment have led to improved opportunities and prosperity over time while simultaneously influencing and touching on day-by-day developments for each and every one of us, issues in the international economic domain are becoming increasingly of interest to Canadians. This important aspect of our economy has led to an increased demand from those in all walks of life for continuing and comprehensive information and analysis on Canada's international trade and investment performance. This document, prepared and published annually, is intended to help fill this demand. It reviews and analyzes key developments and outcomes with respect to Canada's international trade and investment in 2001 against the background of economic trends and performance at home and abroad.

The Economic and Trade Analysis Division (EET) of the Department of Foreign Affairs and International Trade prepared this third annual report under the direction of John M. Curtis, Senior Economic Advisor and Coordinator. Hung-Hay Lau, Deputy Director and Senior Research Coordinator, oversaw and wrote the report, with contributions from Shenjie Chen, Suzanne Desjardins, Bjorn Johansson, Samad Uddin and Mira Patel.

Suggestions for next year's edition would be welcome. Please e-mail John Curtis at john.curtis@dfait-maeci.gc.ca.



TABLE OF CONTENTS

A MESSAGE FROM THE MINISTER.....	1
THE YEAR IN TRADE 2001.....	3
HIGHLIGHTS OF CANADA'S TRADE AND ECONOMIC PERFORMANCE.....	3
Box: 2001 Economic and Trade Highlights.....	3
Table 1: Trade as a Percent of GDP, 1989-2001	6
Table 2: Two-way Trade, Canada and the United States, 1990 - 2001	7
Table 3: Shares of U.S. Goods Imports From, and Exports To, Five Main Trading Partners, 1994-2001.....	7
I. MERCHANDISE TRADE	9
The Direction of Trade in 2001	9
Table 4: Shares of Canada's Merchandise Exports (percent) 1971 - 2001.....	9
Review of export performance by major partner economies and regions in 2001	9
Box A: Canada and Mexico Trade with the United States	10
Table A.1: U.S. Merchandise Imports and Percentage Distribution by Country, 1988-2001.....	10
Table 5A: Canada's Merchandise Exports to the EU Economies, 1989-2001.....	11
Table 5B: Intra-EU Trade and Imports from Selected Trading Partners, 1989-2000.....	11
Table 6: Canada's Merchandise Exports To East Asian Economies (\$ billions), 1989-2001.....	12
Table 7: East Asian Economies' Share of Canada's Merchandise Exports (percent), 1989-2001	12
Table 8: Intra-Asia Trade and Imports from Selected Trading Partners, 1989-2000.....	13
Table 9: Canada's Merchandise Exports to Key Latin American Economies, 1989-2001	13
Box B: Trade and Investment with Africa	14
Table B.1: Canada's Trade with Africa, 1980-2000.....	14
Table 10: Canada's Merchandise Imports, 1950-2001	16
Structural developments in import growth	16
Table 11: Canada's Merchandise Import by Sector - Growth (percent) in 2001	16
Merchandise Exports and Imports by Sector	16
Box C: Canada's Energy Trade from a Global Perspective.....	19
Table C.1: Decompositions Canadian Energy Trade, 1992-2001	19
Table C.2: Exports of Electricity by Province, 1992-2001	20
Table 12: Value, Share and Growth of Canada's Goods Trade, (Balance of Payments Basis).....	22
Merchandise Trade Balance	23
Developments with respect to the Terms of Trade	23

II. TRADE IN SERVICES.....	24
Table 13: Average Annual Trade in Services, 1960-2001	26
Knowledge-based sectors drive commercial services trade	26
Table 14: Components of Commercial Services, 1993-2001	26
Box D: Canada's Services Trade - Is There Room to Grow?	27
Table D.1: GDP and Domestic Exports as a Share of Current Dollar GDP by Industry in 1997	27
Table D.2: Sales of Services to U.S. Persons by Majority-owned Non-bank U.S affiliates of the Canadian firms, 1989-98.....	28
Table D.3: Trade Restrictiveness Index for Foreign Services Suppliers in Selected Services.....	29
III. INVESTMENT INCOME.....	30
IV. CURRENT ACCOUNT.....	31
Table 15: Domestic Savings and Investment, as Share of GDP, 1981 -2001	31
V. CAPITAL AND FINANCIAL ACCOUNTS.....	33
Direct Investment.....	33
Table 16A: Contribution to Net Change in Book Value of Investment Stocks, 1994 and 2001	34
Table 16B: Stocks of CDIA and FDI by Sector, Year End 2001	34
Portfolio Investment.....	35
International Investment Position	35
VI. SUMMARY OF BALANCE OF PAYMENTS	36
Table 17: Canada's 2001 Balance of International Payments Accounts	36
STATISTICAL ANNEX	37



**A MESSAGE FROM THE
HONOURABLE PIERRE S. PETTIGREW,
MINISTER FOR INTERNATIONAL TRADE**

Buffed by dramatic downward evaluations in technology stocks and rocked by terror attacks, the North American and global economy in 2001 seemed very vulnerable indeed. While Canada's prospects appeared equally uncertain, one word – resilience – best describes Canada's economy and its trade and investment performance last year. Far from succumbing to these and other negative forces, Canada posted a surprisingly strong performance on the international trade and investment fronts. This year's Trade Update report highlights two impressive realities about Canada's international performance in 2001.

First, Canada recorded strong trade and investment results last year despite the global economic slowdown. Our exports and imports of goods and services with the world totalled \$880.5 billion for the year, on average \$2.4 billion per day in 2001. About \$43 billion in new direct investment flowed into Canada in 2001, bringing the stock of foreign direct investment (FDI) in Canadian wealth-creating enterprises to \$320.9 billion. Canadians invested more abroad in the form of both direct and total investment flows in 2001 reflecting the mature state of our economy.

Taking exports and imports separately, Canadians in 2001 exported nearly \$468 billion in goods and services, about 43.1 percent of Canada's gross domestic product (GDP) and imported \$413 billion in goods and services or 38.1 percent of GDP. This impressive trade performance had immediate job-creating benefits for Canadians. A total of 167,100 net new jobs were created in Canada last year, linked in part to trade and investment with the world. In fact, an estimated one of every four jobs in Canada has been linked to our export success in global markets.

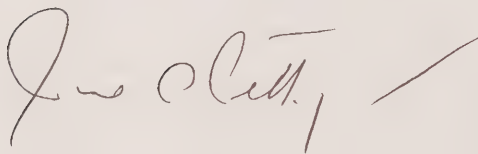
Second, Canada's 'new economy' played an increasingly important part in our overall trade success. New or knowledge-based industries are now more prominent than ever in our exports. Moreover, the widespread application of new technology has enhanced Canadian productivity, improving our capabilities even in many of

our traditional export industries. Exports of machinery and equipment continued to be the most important component of our merchandise exports. Exports of services have generated royalty and licence fees that grew 26.6 percent annually since 1993 to \$2.04 billion last year. Imports in this and other sectors have increased as well, reflecting strong investment in the future knowledge base of the Canadian economy.

With Canada as host of the G-8 Summit this summer, and given the Prime Minister's agenda for this meeting arising from Genoa last year, Canadians will be interested in facts about Canada-African trade. Since 1993, Canadian merchandise imports from Africa have expanded by 63 percent to \$2.3 billion in 2001, reflecting greater Canadian purchases of goods produced in Africa. Canadian also sold more to Africa, some 48 percent more over the period 1993-2001. Canadian investment in Africa has also increased rapidly over the years – by more than 600 percent between 1993 and 2001 to \$2.8 billion.

Coming off the enormously successful trade year in 2000, I cautioned when I reported last May on that year's performance that it was no time for complacency. As the year evolved, we saw clearly how important an open, rules-based international trade and investment system underpinning the continued flow of goods and services was to our economy and to the millions of Canadians whose livelihoods are linked directly or indirectly to our trade success.

As Minister for International Trade, I invite you to help build on our successes with renewed determination to harness as many benefits of globalization as we can through our international trade and related investment activities. We want all Canadians to share in those benefits – better and higher-paying jobs, greater competitiveness of our companies, more choices for consumers, and brighter futures for all Canadians in a more stable and more peaceful world.



THE YEAR IN TRADE 2001

HIGHLIGHTS OF CANADA'S INTERNATIONAL TRADE AND ECONOMIC PERFORMANCE

For Canada, 2001 was a noticeably slower year of economic growth. Nevertheless, it marked the tenth consecutive year of economic expansion, the longest and most stable economic expansion since the 1960s.

2001 Trade and Economic Highlights¹

- ◆ **Gross domestic product** at current prices rose to \$1.08 trillion in 2001, or \$36,128 per capita for a population of just over 30 million.
- ◆ **Real GDP** (adjusted for inflation) grew by 1.5 percent in 2001.
- ◆ **Consumer price inflation** on an annual basis edged down to 2.6 percent in 2001, from 2.7 percent in 2000. Core inflation, which excludes food and energy, was 2 percent in 2001, up from 1.5 percent in 2000.
- ◆ **Job growth** in 2001 as a whole was 1.1 percent (167 thousand), with more than 80 percent of the increase occurring in full-time employment.
- ◆ **However, the unemployment rate** rose to 7.2 percent for 2001 as a whole, after having fallen to 6.8 percent in 2000, the lowest since 1974. The rise in the unemployment rate in 2001 was due to increased participation in the labour force
- ◆ **Exports of goods and services** decreased by 2.1 percent in 2001, following a dramatic increase of 14.6 percent in 2000. This decline was the first since 1991. By major groups, the decline in exports in 2001 was confined to machinery and equipment, forestry and automotive products, as well as to freight and shipping services.
- ◆ **Imports of goods and services** declined by 2.9 percent in 2001, after rising by 10.5 percent in 2000. This was the first such decline since 1982. The decline in imports was widespread among most major groups such as machinery and equipment, industrial materials, automotive and forestry products. Services imports associated with foreign travel and freight and shipping also fell.
- ◆ **The current account balance** established a new record surplus of \$29.1 billion in 2001, up from \$26.9 billion in 2000, because of the smaller decline in exports than in imports. This included a merchandise trade surplus of \$61.5 billion in 2001
- ◆ **Canada's net foreign liability** fell to 18.8 percent of GDP, the lowest since mid-1940.
- ◆ **The Canadian dollar** closed the year 2001 at US\$0.634, down from US\$0.667 at the close of 2000. For 2001 as a whole, it averaged US\$0.6458, down 4.1 percent from US\$0.6733 in 2000. Against the euro, its average value was down by 1.2 percent to 0.72 euro per dollar. Against the Japanese yen, however, the average value of the Canadian dollar strengthened by 8.0 percent in 2001.

International trade affected by the substantial slowdown in global economic growth in 2001.

- ◆ In 2001, the economies of a number of Canada's trading partners lapsed into recession. In this unfavourable international environment, Canada's exports of goods and services declined slightly by 2.1 percent to \$467.6 billion after increasing by 14.6 percent in 2000. Exports of goods and services represented 43.1 percent of Canada's nominal GDP in 2001, down somewhat from the peak level of 45.3 percent in 2000.
- ◆ Imports of goods and services declined by 2.9 percent in 2001 to \$412.9 billion, after a 10.5 percent jump in 2000. The ratio of imports of goods and services to GDP fell to 38.1 percent in 2001, after reaching a peak of 40.3 percent in 2000.

¹ All monetary amounts throughout this report are expressed in Canadian dollars, unless otherwise indicated.

- The current account surplus rose to a new record of \$29.1 billion in 2001 or 2.7 percent of GDP, from \$26.9 billion or 2.5 percent of GDP in 2000. This improvement reflected the increase in Canada's merchandise trade surplus to a new record high of \$61.5 billion in 2001 from \$59.3 billion in 2000.

On a regional basis:

- Exports of goods and services to the United States were hurt by the decline in economic growth in that country accentuated by trade interruptions associated with the September 11 terrorist attacks. Growth in real GDP in the United States moderated sharply, from 4.1 percent in both 1999 and 2000 to 1.2 percent in 2001. Canada's exports of goods and services to the United States fell by 2.2 percent to \$382.6 billion in 2001 from a record high of \$391.2 billion in 2000.
- ◆ Sales to the European Union declined by 2.4 percent in 2001, following a 13.2 percent jump in 2000, as growth in several major Western European economies slowed, especially in the second half of the year.
- ◆ Exports of goods and services to Japan fell sharply by 8.9 percent, a continuation of the steady declines observed between 1994 and 1998. This occurred as Japan slid back into recession for the third time in a decade, with three quarterly declines in GDP starting with the second quarter of 2001.
- ◆ Exports of goods and services to countries other than the United States, the EU, and Japan rose by 0.4 percent to a record high of \$43.2 billion in 2001.
- ◆ Trade with most East Asian economies outside of Japan was little changed. In the case of the People's Republic of China, however, Canada's merchandise exports grew strongly, by 14.6 percent in 2001, reflecting continued robust growth in the Chinese economy.
- ◆ Merchandise exports to most major Latin American destinations grew further in 2001, with much of the increase concentrated in shipments to Mexico and Venezuela.
- ◆ Canada's merchandise trade with most African economies rose in 2001. However, since exports to several of Canada's major African trading partners such as Algeria and South Africa fell sharply, exports to the African region as a whole declined (see Box B on page 14).

The product mix of Canada's merchandise exports experienced significant shifts in 2001.

- Exports of machinery and equipment, automotive, and forestry products dropped sharply in 2001. On the other hand, a number of other major exports, such as agricultural products, consumer goods and energy products, increased strongly. Energy trade played a particularly dominant role in Canada's merchandise trade performance. In 2001, the energy surplus reached a new record high of \$37.6 billion, building on the strength of high energy prices, accounting for 61.1 percent of Canada's 2001 merchandise trade surplus of \$61.5 billion. (Box C on page 19 reviews Canada's energy trade from a global perspective.)
- ◆ While exports of machinery and equipment fell by 7.6 percent in 2001, more sharply than that of 5.3 percent for exports of automotive products, this sector's exports continued to be the most important among all major sectors in Canada's export sales at 24 percent of total Canadian goods exports. The decline in the value of machinery and equipment exports was led by exports of high-tech products such as telecommunications equipment, which dropped by more than 60 percent in the year.
- ◆ Exports of agricultural and fishing products increased by 12.6 percent in 2001, reflecting widespread gains in shipments of live animals, meat products, beverages, food, feed and tobacco products.
- ◆ Exports of services edged down by 0.4 percent in 2001, as exports of freight and shipping services fell along with the decline in merchandise exports. Interestingly, tourism receipts rose by 2.8 percent in the fourth quarter, even though tourism was hurt by the September 11 terrorist attacks. (See Box D on page 27 for a review of potential growth in services trade.)



Two-way direct investment flows with the world continued at historically high levels, though down from the 2000 peak. Canada's net external indebtedness as a percent of GDP declined to its lowest point since the mid-1940s.

- ◆ As it did in the period from 1993-1998, Canadian direct investment abroad (CDIA) in 2001 exceeded the inflow of foreign direct investment (FDI) in Canada. This trend reversed the situation that had occurred in 1999-2000, when large mergers and acquisitions of several Canadian-based assets had taken place.
- ◆ The flow of CDIA remained at a very high level of \$57.3 billion in 2001, though down from a record \$65.4 billion in 2000, largely as a result of a sharp drop in investment in the EU.
- ◆ Meanwhile, FDI from the EU to Canada fell to \$0.1 billion in 2001 after unusual merger activities had led to a dramatic jump to \$72.1 billion in 2000. As a result, FDI from the world as a whole fell to \$42.8 billion in 2001, from the record \$94.1 billion in 2000. Nevertheless, inflows of FDI from the United States reached a record high of \$40 billion in 2001 while FDI from Japan edged down from \$0.9 billion in 2000 to \$0.8 billion in 2001.

Canada's Trade and Investment, 1997-2001 (\$ billions)

	Exports of Goods and Services					Imports of Goods and Services				
	1997	1998	1999	2000	2001	1997	1998	1999	2000	2001
World	347.1	375.5	417.0	477.9	467.6	330.3	359.3	385.0	425.3	412.9
United States	267.4	297.9	340.0	391.2	382.6	244.3	268.4	285.3	305.9	293.1
EU	25.0	27.1	28.0	31.7	30.9	32.8	34.8	38.0	43.7	45.4
Japan	13.5	11.0	11.0	11.9	10.8	9.9	11.0	12.4	13.6	12.5
ROW*	41.1	39.5	37.9	43.0	43.2	43.3	45.2	49.3	62.0	61.8

	Exports of Goods					Imports of Goods				
	1997	1998	1999	2000	2001	1997	1998	1999	2000	2001
World	303.4	326.2	365.2	422.6	412.5	277.7	303.4	326.8	363.3	351.0
United States	242.5	269.3	309.2	359.6	350.8	211.5	233.8	249.3	267.7	255.5
EU	17.9	19.0	19.3	22.1	21.8	24.2	25.2	28.4	33.4	35.1
Japan	11.9	9.6	9.6	10.3	9.3	8.7	9.7	10.6	11.7	10.6
ROW	31.0	28.2	27.2	30.6	30.6	33.3	34.7	38.5	50.5	49.9

	Exports of Services					Imports of Services				
	1997	1998	1999	2000	2001	1997	1998	1999	2000	2001
World	43.8	49.4	51.7	55.3	55.1	52.6	56.0	58.2	62.0	61.9
United States	24.9	28.5	30.8	31.7	31.8	32.9	34.6	36.0	38.3	37.7
EU	7.1	8.1	8.7	9.6	9.2	8.6	9.6	9.6	10.3	10.3
Japan	1.6	1.4	1.5	1.6	1.5	1.2	1.3	1.8	1.9	1.9
ROW	10.2	11.3	10.7	12.4	12.6	10.0	10.5	10.8	11.6	12.0

	Canadian Direct Investment Abroad					Foreign Direct Investment in Canada				
	1997	1998	1999	2000	2001	1997	1998	1999	2000	2001
Flows										
World	31.9	51.3	27.4	65.4	57.3	16.0	33.5	37.4	94.1	42.8
United States	12.5	26.7	18.5	40.5	38.9	11.7	24.6	37.5	17.3	40.0
EU	6.8	10.4	1.8	9.7	4.9	2.8	6.7	2.8	72.1	0.1
Japan	0.7	-0.2	0.9	3.5	1.3	0.6	0.5	-4.2	0.9	0.8
ROW	11.9	14.5	6.2	11.8	12.1	0.9	1.8	1.3	3.8	1.8
Stocks										
World	218.6	262.9	283.2	340.4	389.4	194.3	219.4	248.6	302.3	320.9
United States	110.7	133.3	143.6	164.5	198.4	129.0	146.9	172.8	191.0	215.0
EU	45.1	54.1	53.4	72.2	76.5	41.3	48.2	50.8	82.8	76.3
Japan	3.0	3.3	3.9	5.6	6.4	8.0	8.4	8.2	7.9	8.3
ROW	59.8	72.3	82.3	98.0	108.1	16.1	15.9	16.8	20.6	21.4

Source: Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue 67-001-XIB, 4th Quarter
 Statistics Canada, *Canada's International Investment Position*, Catalogue 67-202-XIB, 4th Quarter

* Rest of World

- ◆ The cumulative stock of CDIA rose by 10.5 percent in 2001 to \$389.4 billion. The U.S. accounted for 51 percent, followed by the United Kingdom at 9.8 percent. The EU as a whole accounted for 19.6 percent in 2001, down from 21.2 percent in 2000.
- ◆ With respect to FDI, the U.S. accounted for 67 percent of the \$320.9 billion cumulative stock in 2001. The EU's share fell to 23.8 percent in 2001, from 27.4 percent in 2000.
- ◆ Canada's net external indebtedness, which had been declining rapidly since 1976 as a share of GDP, was little changed at \$203 billion in 2001, after falling in absolute value in 1999 and 2000.

Trends

- ◆ Trade in 2001 sustained a mild decline following a decade of exceptional growth. Over the period 1990-2001, during which real (inflation-adjusted) GDP grew by 2.5 percent at a compound annual rate, growth was 6.8 percent for real exports of goods and services and 5.3 percent for imports of goods and services.
- ◆ The sustained high rate of expansion of trade relative to GDP is associated with the reorientation of Canada's industrial structure. This reorientation was encouraged by the new opportunities and competitive pressures created by the Canada-U.S. Free Trade Agreement (FTA) and its successor, the North American Free Trade Agreement (NAFTA), as well as by the multilateral reduction of trade barriers pursuant to the agreements reached in the Uruguay Round of trade negotiations.
- ◆ The higher rate of growth of exports over imports over the last decade reflected principally the more robust rate of economic growth in the United States than in Canada.

Table 1: Trade as a percent of GDP, 1989-2001

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total exports	26.5	25.4	25.6	24.9	26.8	29.9	33.8	37.1	38.1	39.2	41.0	42.8	45.3	43.1
Goods	23.4	22.3	22.3	21.5	23.3	26.1	29.5	32.7	33.4	34.3	35.6	37.4	40.0	38.1
Services	3.1	3.2	3.3	3.4	3.6	3.9	4.2	4.4	4.8	4.9	5.4	5.3	5.2	5.1
Total imports	25.8	25.5	25.5	25.5	27.3	30.0	32.6	34.0	34.2	37.3	39.2	39.5	40.3	38.1
Goods	21.6	21.1	20.7	20.5	22.0	24.3	26.9	28.3	28.3	31.4	33.1	33.5	34.4	32.4
Services	4.2	4.4	4.8	5.1	5.3	5.7	5.7	5.7	5.8	5.9	6.1	6.0	5.9	5.7

Source: Statistics Canada, *National Income and Expenditure Accounts*, Catalogue no. 13-001-PPB, 4th Quarter 2001.

Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue, no. 67-001-XPB, 4th Quarter 2001.

The dominant position of the United States in Canada's trade remained in 2001²

- ◆ In 2001, two-way trade in goods and services with the United States dropped by 3.1 percent, mainly as goods trade was down by 3.3 percent while services trade fell by just 0.7 percent. The interruption of Canada-U.S. trade flows associated with the terrorist attacks in September 2001 affected imports more substantially than exports, as Canadian imports are more dependent on road and air transport than are exports.
- ◆ In Canadian dollar terms, two-way trade in goods and services fell to \$675.7 billion in 2001 from \$697.2 billion in 2000. On a daily basis, two-way trade in goods and services with the U.S. edged down to \$1.85 billion in 2001 from \$1.91 billion in 2000. In U.S. dollar terms, two-way trade in goods and services with the U.S. averaged US\$1.20 billion per day in 2001, a decline from US\$1.28 billion daily in 2000. The somewhat steeper decline in this U.S. dollar measure reflects a 4.1 percent drop in Canada's exchange rate from 67.33 cents U.S. in 2000 to 64.58 cents U.S. in 2001.
- ◆ As exports declined less substantially than imports, Canada's surplus in goods and services trade with the United States rose to a new record of \$89.5 billion in 2001, from \$85.3 billion in 2000. This improvement reflected both an expansion of the traditional bilateral surplus in merchandise trade, as well as a substantial reduction in the long-standing deficit in services trade.

² A review of regional trade between Canada's provinces and U.S. states is shown on pp. 10-14 of the *Annual Report on Canada's State of Trade*, Department of Foreign Affairs and International Trade, May 2001.

- ♦ Canada's current account surplus with the United States also increased to an all-time high of \$66.8 billion in 2001, from \$63.3 billion in 2000.

Table 2: Two-way Trade, Canada and the United States, 1990-2001

	Value (millions of current dollars)			Annual growth (percent)		
	Goods	Services	Goods & Services	Goods	Services	Goods & Services
1990-2001	399,573	52,088	415,661	10.0	8.0	9.8
1997	453,993	57,798	511,791	12.8	7.8	12.2
1998	503,095	63,149	566,244	10.8	9.3	10.6
1999	558,525	66,812	625,337	11.0	5.8	10.4
2000	627,226	69,950	697,175	12.3	4.7	11.5
2001	606,282	69,461	675,744	-3.3	-0.7	-3.1

Source: Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue, no. 67-001-XPB, 4th Quarter 2001.

- ♦ The trading relationship with the United States dominates Canada's statistics on foreign trade: the U.S. accounted for 81.8 percent of Canada's exports of goods and services in 2001, a small decline from 81.9 percent in 2000. In 2001, exports of goods and services to the United States represented 35.3 percent of Canada's GDP. Imports of goods and services from the United States represented 71 percent of total imports from the world in 2001, down from 71.9 percent in 2000. Thus, Canada's imports are more diversified geographically than its exports.
- ♦ However, data on Canada's exports to the United States, which are compiled from U.S. import data sources, are overstated as they include some shipments to third countries via the United States. As a result, Canada's exports to the rest of the world are correspondingly understated. This is one major reason why our trading partners' import data reveal that Canada's exports to these countries are invariably higher than are indicated by our own official export statistics. Ongoing work on data reconciliation with Canada's major trading partners such as Japan, the EU, Mexico, China and Korea will improve our knowledge of the actual destination of Canadian exports.³
- ♦ From the U.S. perspective, Canada is its largest trading partner, in terms of both exports and imports. Canada carries a trade weight in the U.S. market that is substantially greater than our economic weight in the global economy. In 2001, Canada accounted for 18.7 percent of U.S. exports of goods and services and 17.5 percent of its imports. In terms of merchandise, Canada's share of U.S. trade is even larger (Table 3). As a percent of U.S. merchandise imports, Canada's market presence in the United States increased from 18.8 percent in 2000 to 19 percent in 2001. In 2001, the value of U.S. merchandise imports from Canada was about two thirds higher than that of U.S. merchandise imports from Mexico. (See Box A on page 10 for an analysis of the comparative position of Canada's and Mexico's merchandise trade in the U.S. market.)

Table 3: Shares of U.S. Goods Imports From, and Exports To, Five Main Trading Partners, 1994-2001

	As percent of total U.S. Imports					As percent of total U.S. Exports				
	1994-1997	1998	1999	2000	2001	1994-1997	1998	1999	2000	2001
Canada	19.4	19.0	19.4	18.8	19.0	21.8	23.0	23.7	22.6	22.4
EU	18.0	19.3	19.1	18.1	19.3	20.7	21.8	21.9	21.1	21.8
Mexico	8.8	10.4	10.7	11.2	11.5	9.4	11.5	12.6	14.3	13.9
Japan	15.6	13.4	12.8	12.0	11.1	10.4	8.5	8.3	8.4	7.9
China	6.5	7.8	8.0	8.2	9.0	1.9	2.1	1.9	2.1	2.6

Source: U.S. Census Bureau, *International Trade Statistics*. Note: Data are on a Customs basis.

³ For details on the analysis, see *CanadExport*, Vol. 19, No. 1, January 15, 2001 Supplement: Canadian Trade Review, Third Quarter 2000, "The Impact of Transshipments on Canada's International Trade Statistics," Department of Foreign Affairs and International Trade.

Prospects for trade contingent on economic developments in the United States and abroad.

- ◆ Canada's long-standing reliance on trade with the United States exposed Canada directly and quickly to the slowdown in U.S. economic activity in 2001. By the same token, Canada stands to benefit from the current recovery in economic growth in the United States. At present, the consensus forecast calls for an acceleration in U.S. economic growth, particularly in the second half of this year.
- ◆ Historically, any rebound in the U.S. economy is also likely to propagate quickly also through the economies of Canada's other major trading partners. Most forecasters are expecting a rebound in economic growth in the European economy this year and next. In addition, economic prospects in most Asian economies other than that of Japan have also improved. In effect, the current upswing in U.S. economic growth will, in turn, impact indirectly but favourably on Canada's exports of goods and services to the EU, Asia and the rest of the world.
- ◆ The forceful actions taken by the U.S. monetary and fiscal authorities throughout 2001 to revitalize economic expansion continue to bolster the housing sector and big-ticket consumer purchases via reduced mortgage payments, lower financing costs, and higher after-tax income. These interest rate sensitive sectors figure prominently in Canada's exports of building materials and consumer products such as motor vehicles and parts. In addition, exports of machinery and equipment, which were hard hit by the decline in high-tech spending in 2001, will most likely rebound strongly in the cyclically strengthening international economy.
- ◆ Canada's energy trade will continue to contribute increasingly to Canada's overall trade surplus with the United States, given high demand for Canada's energy exports and growing production from tar sand and offshore sources as well as increased pipeline capacities in Canada. In 2001, fully 100 percent of Canada's \$45 billion worth of exports of crude petroleum, natural gas and electricity was shipped to the United States, accounting for 13 percent of Canada's merchandise exports to the United States.

I. MERCHANDISE TRADE

The high degree of economic uncertainty in the global economy in 2001 was generally unfavourable for Canada's exporters: economic growth eased steadily throughout the year, investment spending declined, and prices for key commodity exports, such as metals and chemicals, fell markedly. In 2001, the value of Canada's merchandise exports fell by 2.4 percent to \$412.5 billion, led by declines in exports to Japan, the United States and the EU. Meanwhile, Canada imported goods worth \$351 billion, down 3.4 percent from \$363.3 billion in 2000, as a result of widespread declines in imports from Canada's major trading partners other than the EU. This resulted in a record merchandise trade surplus of \$61.5 billion, an increase from \$59.3 billion in 2000.

The Direction of Trade in 2001

The share of Canada's merchandise exports to the United States edged down to 85 percent in 2001, after rising steadily over the last decade to a peak of 85.1 percent in 2000. As Japan again slid into recession in 2001, that country's share in Canada's merchandise exports declined further, reaching 2.3 percent. In 2001, the declines in the share of the United States and Japan were mirrored by an increase in the shares of the European Union and of the rest of the world.

Table 4: Shares of Canada's Merchandise Exports (percent) 1971–2001

	1971-1980	1981-1990	1991-2001	1998	1999	2000	2001
U.S.	67.7	74.1	81.2	82.6	84.7	85.1	85.0
EU	11.5	7.8	6.0	5.8	5.3	5.2	5.3
Japan	5.8	5.5	3.6	3.0	2.6	2.4	2.3
ROW	14.9	12.6	9.2	8.6	7.4	7.2	7.4

Source: Statistics Canada, CANSIM. Table 228-0001: "Merchandise Exports on a Balance of Payments Basis by 64 Major Groups and by 6 Principal Trading Areas based on the Standard Commodity Classification."

Review of export performance by major partner economies and regions in 2001

The United States

As set out in detail above, market conditions in the United States worsened in 2001, after the longest peacetime economic expansion dating from early 1991. According to the U.S. National Bureau of Economic Research, the authority in dating recessions and expansions, the U.S. economy lapsed into recession in March 2001. For 2001 as a whole, growth in the U.S. economy moderated to 1.2 percent, from 4.1 percent in both 1999 and 2000. Business investment in plants and equipment fell sharply in 2001, reducing U.S. demand for imports of machinery and equipment from Canada.

- ◆ The value of business investment in equipment and software in the United States fell by 6.5 percent in 2001, reflecting declines in both price and volume.
- ◆ Two-way cross border shipments were interrupted by intensified security measures implemented in the aftermath of the September 2001 terrorist attacks.

In this environment, Canada's exports of goods to the United States declined by 2.4 percent in 2001 after a robust gain of 16.3 percent in 2000. Exports to the United States represented 85 percent of the goods total in 2001, down marginally from 85.1 percent in 2000.

Box A: Canada's and Mexico's merchandise trade with the United States

Both Canada and Mexico rely on U.S. import demand to fuel much of their respective economic activity. In 2001, shipments to the United States accounted for 88.5 percent of Mexican and 87.3 percent of Canadian merchandise exports.⁴ In the last decade, both Canadian and Mexican exports to the United States have risen sharply. Canada has been the premier source of imports into the United States since 1992, when it surpassed Japan.⁵

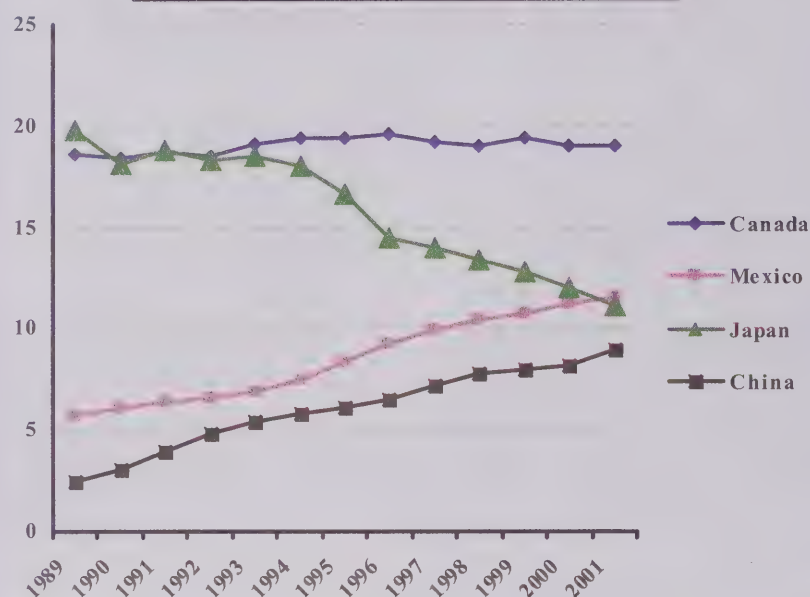
Chart A.1: U.S. Merchandise Imports, 1989-2001

Chart A.1 (based on data presented in Table A.1) depicts the respective shares of U.S. merchandise imports occupied by Canada, Mexico, Japan and China. In the period from 1988 to 2001, Canada has maintained a fairly stable share of between 18.4 percent and 19 percent. On the other hand, Mexico's share of U.S. imports has grown from 6.9 percent in 1993 to 11.5 percent in 2001.

The rise in Mexico's share of the U.S. import market has largely been at the expense of a falling market share for Japan, combined with a rapidly developing China, which is also emerging to occupy an increasingly large share of U.S. imports. As of 2001, Canada's share of the U.S. market was 65 percent larger than that of Mexico. Based on current trends, Canada will continue to occupy a predominant position of trade on a bilateral basis with the United States in the foreseeable future.

Source: U.S. Census Bureau, U.S. Department of Commerce (data on U.S. Census basis)

Table A.1: U.S. Merchandise Imports and Percentage Distribution by Country, 1988-2001**U.S. Merchandise Imports (US\$ billions)**

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
World	441	473	495	487	533	580	663	744	795	870	912	1,025	1,218	1,142
Canada	81	88	91	91	99	111	128	144	156	167	173	198	231	217
Mexico	23	27	30	31	35	40	49	62	74	86	95	110	136	131
Japan	90	94	90	92	97	107	119	123	115	122	122	131	146	127
China	9	12	15	19	26	32	39	46	52	63	71	82	100	102

Percentage Distribution of U.S. Merchandise Imports

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
World	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Canada	18.5	18.6	18.4	18.7	18.5	19.1	19.4	19.4	19.6	19.2	19.0	19.4	19.0	19.0
Mexico	5.3	5.7	6.1	6.4	6.6	6.9	7.5	8.4	9.3	9.9	10.4	10.7	11.2	11.5
Japan	20.3	19.8	18.1	18.8	18.3	18.5	18.0	16.6	14.5	14.0	13.4	12.8	12.0	11.1
China	1.9	2.5	3.1	3.9	4.8	5.4	5.8	6.1	6.5	7.2	7.8	8.0	8.2	9.0

Source: U.S. Census Bureau, U.S. Department of Commerce (data on U.S. Census basis)

⁴ These figures are based on customs data, which are somewhat different from balance of payments information that is available for Canada and used as the primary basis for this Report overall.

⁵ For details on the analysis, see *CanadExport*, Vol. 20, No. 1, January 15, 2002 Supplement: Canadian Trade Review, Third Quarter 2001, Canada and Mexico Trade with the United States, pp. 4-8.

The European Union

Economic growth in the European Union moderated to 1.6 percent in 2001, from more than 3 percent in 2000. In the fourth quarter of 2001, real GDP declined by 0.2 percent, the first decline in almost nine years. Reflecting this moderation in foreign income growth, Canada's exports of goods to the EU fell by 1.5 percent in 2001. The average value of the euro rose by 1.2 percent in 2001 relative to the Canadian dollar, to \$1.39 per euro, after falling by 13.5 percent in 2000 to \$1.37 per euro from the 1999 rate of \$1.58 per euro.

In the case of merchandise, for which comprehensive country information is available, Canada's exports to the key countries in the EU increased over the last decade in all categories (Table 5A). However, these increases over the last decade were smaller than the growth in Canada's overall exports. As a result, the EU's share of Canada's merchandise exports fell from 8.3 percent between 1989 and 1992 to 4.5 percent in 2001. This decline in export share was widespread among all of the principal EU members.

Table 5A: Canada's Merchandise Exports to the EU Economies, 1989-2001

Economies	Average 1989-1992	Average 1993-1996	1997	1998	1999	2000	2001
<i>Level in \$ billions</i>							
Germany	2.2	2.9	2.7	2.7	2.4	3.1	2.9
France	1.4	1.6	1.7	1.7	1.9	1.9	2.2
United Kingdom	3.3	3.6	3.9	4.4	4.8	5.7	5.0
Italy	1.1	1.4	1.5	1.5	1.4	1.7	1.6
Other EU	4.4	4.7	5.6	5.9	6.0	6.6	6.5
EU-15	12.4	14.1	15.4	16.2	16.5	19.1	18.2
<i>As percent of total exports</i>							
Germany	1.5	1.2	0.9	0.9	0.7	0.8	0.7
France	0.9	0.7	0.6	0.5	0.5	0.5	0.5
United Kingdom	2.2	1.5	1.3	1.4	1.4	1.4	1.2
Italy	0.8	0.6	0.5	0.5	0.4	0.4	0.4
Other EU	2.9	2.0	1.9	1.8	1.7	1.6	1.6
EU-15	8.3	5.9	5.2	5.1	4.7	4.6	4.5

Source: Statistics Canada, *Canadian International Merchandise Trade 2001*. Catalogue no. 65-001-XPB, December 2001.

Regional integration in both Europe and North America in the past decade or so has tended to favour intensified intra-regional trade at the expense of trade with the rest of the world. However, it is surprising to note that intra-EU trade as a percent of total EU trade declined substantially from 62.9 percent in 1989-1990 to 57.9 percent in 2000 (Table 5B). Canada's share of imports of the European Union (from outside of the EU) edged up to 1.9 percent in 2000, from 1.8 percent in 1999. This occurred even though the Canadian dollar appreciated sharply against the euro from 0.63 euro per Canadian dollar in 1999 to 0.73 euro per dollar in 2000. Meanwhile, there were notable declines in the share of the EU market accounted for by the United States, Japan and Switzerland in 2000.

Table 5B: Intra-EU Merchandise Trade and Imports from Selected Trading Partners, 1989-2000

	1989-1990	1993-1994	1998-1999	2000
<i>Share of EU-15 Imports from major trading partners (percent)</i>				
Intra-EU	62.9	59.8	60.2	57.9
EU - ROW	37.1	40.2	39.8	42.1
<i>Percentage breakdown of EU-15 imports from ROW</i>				
Total	100	100	100	100
Canada	2.4	1.8	1.8	1.9
U.S.	20.2	19.4	20.3	19.6
Japan	12.1	11.3	9.2	8.5
China	2.2	4.3	5.4	6.2
Switzerland	8.1	7.7	6.6	5.8
Other countries	55.0	55.5	56.7	58.0

Source: International Monetary Fund, *Direction of Trade Statistics*, various issues.

However, the recovery in Canada's share in total EU imports (from non-member countries) in 2000 followed a period of declining market shares to 1.8 percent in 1998-1999 from 2.4 percent in 1989-1990. The market share of the United States, the EU's largest supplier, recovered during 1998-1999 but fell back to below 20 percent in 2000. China's market presence continued to expand rapidly. By contrast, the market shares of Japan and Switzerland dropped steadily through the 1990s.

East Asian Economies

Exports to most of Canada's major markets in East Asia fell in 2001 after having staged a marked rebound in 2000 from the financial and economic crisis of 1997-1998. Table 6 summarizes developments in Canada's merchandise exports to these East Asian markets.

Table 6: Canada's Merchandise Exports to East Asian Economies (\$ billions), 1989-2001

Economies	1989-1992	1993-1996	1997	1998	1999	2000	2001
Japan	7.93	10.38	11.17	8.64	8.5	9.2	8.1
South Korea	1.63	2.38	3.03	1.82	2.0	2.3	2.0
People's Republic of China	1.78	2.62	2.41	2.50	2.7	3.7	4.2
Hong Kong	0.85	1.25	1.75	1.43	1.1	1.5	1.2
Taiwan	0.95	1.35	1.62	1.18	1.1	1.2	1.0
Indonesia	0.35	0.64	0.80	0.55	0.5	0.7	0.5
Malaysia	0.25	0.41	0.70	0.48	0.4	0.4	0.3
Philippines	0.21	0.25	0.43	0.26	0.3	0.4	0.3
Singapore	0.35	0.45	0.55	0.42	0.38	0.37	0.37
Thailand	0.39	0.48	0.47	0.30	0.3	0.4	0.4
Nine Major East Asian economies	6.76	9.83	11.76	8.95	8.9	10.9	10.3
Total East Asia	14.70	20.21	22.92	17.58	17.3	20.0	18.4

Source: Statistics Canada, *Canadian International Merchandise Trade 2001*. Catalogue no. 65-001-XPB, December 2001. Customs basis.

The decline in Canada's exports to East Asia in 2001 was sharper than that of Canada's overall merchandise exports. As a result, the share of these nine East Asian economies in Canada's exports fell to 4.6 percent in 2001 (Table 7), despite notable gains in Canadian exports to China and Singapore.

Table 7: East Asian Economies' Share of Canada's Merchandise Exports (percent) 1989-2001

Economies	Average 1989-1992	Average 1993-1996	1997	1998	1999	2000	2001
Japan	5.32	4.36	3.75	2.71	2.39	2.23	2.02
South Korea	1.10	1.00	1.02	0.57	0.56	0.55	0.49
People's Republic of China	1.19	1.10	0.81	0.78	0.75	0.89	1.04
Hong Kong	0.57	0.52	0.59	0.45	0.31	0.36	0.29
Taiwan	0.64	0.57	0.54	0.37	0.32	0.28	0.25
Indonesia	0.24	0.26	0.27	0.17	0.15	0.17	0.17
Malaysia	0.17	0.17	0.23	0.15	0.12	0.10	0.08
Philippines	0.14	0.11	0.14	0.08	0.08	0.09	0.09
Singapore	0.23	0.19	0.18	0.13	0.11	0.09	0.09
Thailand	0.26	0.20	0.16	0.10	0.08	0.09	0.11
Nine East Asian economies	4.54	4.09	3.94	2.81	2.49	2.63	2.56
Total East Asia	9.89	8.46	7.69	5.52	4.88	4.85	4.58

Source: Statistics Canada, *Canadian International Merchandise Trade 2001*. Catalogue no. 65-001-XPB, December 2001

Table 8: Intra-Asia Trade and Imports from Selected Trading Partners, 1989-2000

	1989	2000
Share of Asia's imports from major trading partners (percent)		
Intra-Asia	28.7	40.8
ROW	71.3	59.2
Percentage breakdown of Asia's imports from ROW		
Total	100.0	100.0
Canada	2.0	1.6
United States	22.2	20.9
Australia	3.9	3.9
France	2.7	2.5
Germany	6.1	5.5
United Kingdom	3.7	3.3

Source: International Monetary Fund, *Direction of Trade Statistics*.

Canada's market penetration measured in terms of Canada's share in total Asian countries' data on merchandise imports, excluding intra-Asian imports, was 1.6 percent in 2000, down from 2 percent in 1989 (Table 8). Similarly, market shares fell in the case of the United States, France, Germany and the United Kingdom over the same period. At the same time, intra-Asian trade expanded rapidly over the last decade.

Latin America

Notwithstanding the economic performance of Mexico and Argentina, Canadian exports to the major Latin American economies rose by 6 percent in 2001. These economies absorbed 1.25 percent of Canada's merchandise exports in 2001, an improvement from 1.15 percent in 2000. Double-digit rates of growth were recorded in exports to Mexico, Colombia and Venezuela.

Table 9: Canada's Merchandise Exports to Key Latin American Economies, 1989-2001

	1989-1992	1993-1996	1997	1998	1999	2000	2001
Exports (\$ millions)							
Mexico	673	1,082	1,277	1,467	1,612	2,044	2,461
Argentina	67	198	409	343	211	244	132
Brazil	575	1,123	1,693	1,382	1,043	1,052	914
Chile	155	333	392	340	360	444	359
Colombia	204	401	473	471	255	309	357
Venezuela	356	656	954	705	524	636	792
Total	2,029	3,792	5,198	4,708	4,006	4,730	5,014
Share in Canada's total exports to the world (percent)							
Mexico	0.45	0.46	0.43	0.46	0.45	0.49	0.61
Argentina	0.04	0.08	0.14	0.11	0.06	0.06	0.03
Brazil	0.39	0.47	0.57	0.43	0.29	0.25	0.23
Chile	0.10	0.14	0.13	0.11	0.10	0.11	0.09
Colombia	0.14	0.17	0.16	0.15	0.07	0.07	0.09
Venezuela	0.24	0.28	0.32	0.22	0.15	0.15	0.20
Total	1.36	1.59	1.74	1.48	1.13	1.15	1.25

Source: Statistics Canada, *Exports by Country*, Catalogue no. 65-003-XPB.

Box B: Trade and Investment with Africa

Building a new and strengthened partnership with Africa is a key priority for the Kananaskis G-8 Summit to be hosted by Canada in June this year. In the interest of providing background information from a Canadian perspective, this section analyzes Canada's trade and investment relationship with Africa in the context of global developments.

- ◆ In 2001, Canada's trade with Africa represented less than 1 percent of Canada's global merchandise exports and imports. From the perspective of Africa's global trade, however, the African-Canadian bilateral relationship is much more important.
- ◆ Over the last two decades, the pattern of Canada's trade with Africa has undergone substantial changes. A distinct feature is that Canada's merchandise imports from Africa (based on the latest IMF customs data measured in U.S. dollars) have grown substantially, while exports were essentially unchanged over the last 20 years—in contrast to developments in Canada's trade with the rest of the world. Over much of the 1980s, Canada recorded a merchandise trade surplus in transactions with Africa. With imports increasing more than 300 percent over the last two decades, Canada's balance turned into growing deficits to the tune of US\$1.1 billion by 2000.
- ◆ With little growth in exports to Africa, in combination with rapid expansion in Canada's exports to the rest of the world, the share of Canada's exports to Africa has declined steadily from 1.4 percent in the early 1980s to only 0.3 percent in 2000. On the other hand, Canada's imports from Africa have kept pace with the rapid growth in Canada's global imports over time. As a result, Africa's share in Canada's merchandise imports from the world did not experience any decline over the last two decades.
- ◆ One factor behind the sluggish performance of Canada's exports to Africa is the slow growth in Africa's overall import demand from the world. In the context of Africa's trade with the world, imports from Canada only edged down from 1.3 percent of the region's overall merchandise imports in the early 1980s to 0.9 percent by 2000.
- ◆ The expansion in African exports to Canada over the last two decades has been much more robust than that in the region's exports to the rest of the world. As a result, Canada's share in African exports to the world rose from 0.5 percent in the early 1980s to 1.3 percent by 2000.

Table B. 1: Canada's Trade with Africa (US\$ millions) 1980 -2000

Trade	1980	1982	1984	1986	1988	1990	1992	1994	1996	1998	2000
Africa's merchandise trade with the world											
Exports	64,854	65,118	66,333	54,506	64,324	82,275	81,623	80,079	102,786	92,935	121,435
Imports	60,991	74,329	60,286	55,270	65,260	83,618	92,841	91,110	108,642	110,106	114,562
Balance	3,863	-9,211	6,047	-764	-936	-1,343	-11,218	-11,031	-5,856	-17,171	6,873
Canada's merchandise trade with Africa											
Exports	918	987	916	650	927	851	594	694	907	940	912
Imports	504	588	806	752	815	1,033	940	1,238	1,653	1,490	2,011
Balance	415	400	110	-101	112	-182	-346	-544	-746	-550	-1,099
Share of Canada's merchandise trade with Africa (Canada as the reporting country)											
Exports	1.4%	1.4%	1.0%	0.7%	0.8%	0.7%	0.4%	0.4%	0.5%	0.4%	0.3%
Imports	0.8%	0.9%	1.0%	0.8%	0.7%	0.8%	0.7%	0.7%	0.9%	0.7%	0.8%
Share of Canada's merchandise trade with Africa (Africa as the reporting country)											
Exports	1.1%	1.5%	1.0%	0.8%	0.8%	0.6%	0.8%	1.1%	1.1%	1.1%	1.3%
Imports	0.5%	0.6%	0.7%	0.4%	0.4%	1.2%	0.9%	1.1%	1.0%	1.2%	0.9%
Canada's merchandise trade with the world											
Exports	67,730	71,237	90,293	89,706	116,418	126,447	133,447	161,269	200,146	211,355	275,183
Imports	67,105	62,389	83,521	91,639	121,110	131,640	137,314	166,670	187,042	219,150	262,721

Source: IMF, *Direction of Trade Statistics*, Customs valuation.

- ◆ More than 80 percent of the value of Canada's trade with Africa (a region comprising 53 countries) is represented by trade with just five countries. On the export side, the top five countries are Algeria, South Africa, Morocco, Nigeria and Ghana. With respect to imports, the top five countries are Algeria, South Africa, Nigeria, Morocco and Côte d'Ivoire.
- ◆ The commodity mix of exports to African countries has changed substantially over the years. In 2000, the key exports were wheat, rail locomotives, lentils, sulphur, clothing and textiles, aircraft, and wood pulp. Exports of wheat have dominated the picture, representing slightly more than 50 percent of total exports in 2000. However, a number of Canada's commodity exports such as asbestos, sulphur, milk products and electrical apparatus have fallen precipitously—a major development that has impeded the growth in Canadian exports to the region. Manufactured products figure more prominently in Canada's exports to Africa than imports from Africa.
- ◆ On the import side, the dominant commodities are crude petroleum, non-crude petroleum oils, uranium, and agricultural products such as mandarins, cocoa beans and oranges. In 2000, imports of crude petroleum accounted for about two thirds of the value of Canada's merchandise imports from Africa. Most of the items among the top 25 import categories in 2000 are resource products such as platinum, metals and minerals, and cotton, in addition to oil and agricultural products mentioned above.
- ◆ The global inflow of FDI to Africa has been rather volatile in recent years. It surged by 72 percent in 1997 to US\$11 billion and seesawed over the next three years. In 2000, it declined more than 13 percent to US\$9.1 billion, reflecting a 50 percent drop in Angola, Morocco and South Africa, the main recipient countries of FDI. Africa's share in world FDI inflow is very small, at below 1 percent in 2000. As a percentage of total business investment, FDI inflow into Africa was at about 10 percent in 1999, the latest year for which information is available. This 10 percent ratio is about four times as high as in 1990, primarily because many countries in Africa have made substantial improvements to their investment climate.
- ◆ Direct investment transactions with Africa represented a small portion of Canada's global total in 2001, despite very rapid increases since 1988. In 2001, the stock of African direct investment in Canada was \$100 million, up sharply from just \$7 million in 1988. The \$100 million amount was about 0.03 percent of Canada's total FDI stock in 2001. The stock of Canadian direct investment in Africa amounted to \$2,819 million in 2001, which accounted for 0.7 percent of Canada's total CDIA. Over 1988-2001, CDIA in Africa recorded a twelvefold increase.

Sources of Canada's Merchandise Imports

As noted earlier, Canada's merchandise imports declined by 3.4 percent in 2001 to \$351.0 billion. The drop in imports was broadly distributed among Canada's trading partners, except for the EU. Imports from the United States and Japan fell more substantially than imports from the rest of the world. As a result, the U.S. share of Canada's total imports decreased from 73.7 percent in 2000 to 72.8 percent in 2001 (Table 10). While the share of imports from the EU fell during the 1990s, some recovery occurred over the last three years, reaching 10 percent in 2001. In 2001, imports from the EU grew strongly, led by increases in consumer goods, automotive products, industrial goods and agricultural products.

Table 10: Canada's Merchandise Imports, 1950–2001

	1950-1959	1960-1969	1970-1979	1980-1989	1990-2001	1998	1999	2000	2001
Share (percent)									
U.S.	71.6	70.8	70.1	70.4	77.4	77.1	76.3	73.7	72.8
ROW	28.4	29.2	29.9	29.6	26.8	22.9	23.7	26.3	27.2
EU	n.a.	n.a.	9.5	10.0	9.4	8.3	8.7	9.2	10.0
Japan	n.a.	n.a.	4.2	5.8	3.9	3.1	3.2	3.2	3.0
Annual Growth (percent)									
U.S.		10.4	16.1	7.5	8.4	10.6	6.7	7.4	-4.7
ROW		8.1	15.4	7.4	7.1	5.0	11.3	23.3	-0.2
EU		n.a.	n.a.	11.5	7.5	4.1	12.7	17.6	4.8
Japan		n.a.	n.a.	6.6	2.0	10.9	9.6	10.6	-9.6

Source: Statistics Canada, CANSIM, Table 228-0001: "Merchandise Imports on a Balance of Payments Basis by 63 Major Groups and by 6 Principal Trading Areas based on the Standard Commodity Classification.." n.a. = not available.

Structural developments in merchandise import growth

In volume terms, merchandise imports dropped by 5.8 percent in 2001, reflecting the deceleration in Canada's output growth to 1.5 percent in 2001 (Table 11). The decline in the value of Canada's imports of goods in 2001 was notably smaller, at 3.4 percent, reflecting the impact of the higher average price of imports.

Table 11: Canada's Merchandise Imports by Sector - Growth (percent) in 2001

Products	Value of imports (\$ billions)	Growth in current dollars	Real growth in 1997 constant dollars
Agriculture and fishing	20.4	9.7	5.9
Energy	17.7	-0.9	2.2
Forestry	2.9	-5.8	-5.7
Industrial goods and materials	68.5	-2.9	-6.3
Machinery and equipment	112.4	-8.4	-10.1
Automotive products	72.5	-6.3	-8.7
Other consumer goods	42.9	7.1	2.5
Total	351.0	-3.4	-5.8

Source: Statistics Canada, *Canadian International Merchandise Trade 2001*. Catalogue no. 65-001-XPB, December 2001.

The double-digit rate of decline in the volume of machinery and equipment imports in 2001 occurred at a time when domestic business spending fell in an environment of very low rates of capacity utilization. The decline in imports of machinery and equipment and parts also reflected reduced demand for inputs into domestic production of machinery and equipment destined for markets abroad.

Merchandise Exports and Imports by Sector

The main developments in the composition of Canada's merchandise trade by sector in 2001 included the following:

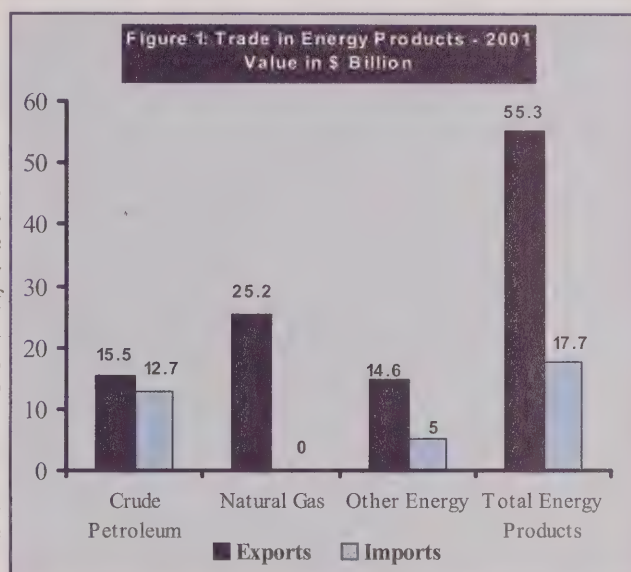
- ♦ The machinery and equipment sector remained the largest in Canada's exports and imports, despite the collapse in global investment and related activity in electronic and telecommunications equipment;
- ♦ The resource sector's contribution to merchandise trade rose marginally; and
- ♦ Trade in energy products continued to account for the lion's share of Canada's trade surplus.

Resources

- ◆ Since 1994, Canada's exports of resources and related commodities have represented less than half of its annual merchandise trade. Indeed, the portion of Canada's trade in commodities and other resource products has declined sharply in the last decade. Commodity exports, which accounted for almost 61 percent of total merchandise export volume in 1981, fell to 41.4 percent in 2000 before rising to about 42.8 percent in 2001.⁶ Factors behind this long-term decline include the greater use of raw materials for processing in Canada to enhance higher value-added exports, as well as the rapid expansion of trade in manufactured and other non-resource products.
- ◆ As in the case of exports, imports of resource products have also declined in importance over time. Imports of resource commodities represented 29.2 percent of the total merchandise import volume in 2000, down from 36.1 percent in 1981. In 2001, this ratio edged up to 30 percent, reflecting the large declines in imports of machinery and equipment and other manufactured products.

Energy products

- ◆ Higher prices, on an annual average basis, led to a 4.5 percent rise in the value of exports of energy in 2001, even though the volume of exports was down slightly. As imports of energy products fell back by 0.9 percent in the year, Canada's surplus in energy trade rose to a new record high of \$37.6 billion, representing 61.1 percent of Canada's merchandise trade surplus of \$61.5 billion. In response to strong demand from the United States, exports of natural gas shot up by 23.6 percent in 2001, to \$25.2 billion.
- ◆ The energy trade surplus in 2001 was derived 67.1 percent from natural gas, 14.3 percent from coal, 11.2 percent from electricity and 7.4 percent from crude petroleum.



Source: Statistics Canada, *Canadian International Merchandise Trade* no. 65-001-XPB, December 2001

Agriculture and fishing and forestry products

- ◆ In 2001, exports of agricultural and fishing products rose by 12.6 percent as a result of increases in both price and volume of shipments. Exports of forest products fell by 7.5 percent reflecting, in part, declines in the export of lumber in the face of antidumping and countervailing duties imposed by the United States. Imports of these two categories also behaved similarly, up by 9.7 percent for agricultural and fishing products and down by 5.8 percent for forest products.
- ◆ The combined surplus in trade in these two sectors fell to \$46.2 billion in 2001, from \$47.5 billion in 2000.

Industrial goods and materials

- ◆ Exports of industrial goods (a category that includes intermediate inputs such as metals, chemicals, plastics and fertilizers) edged up by 0.5 percent in 2001, as the impact of higher demand offset that of lower prices.
- ◆ By contrast, imports of these products declined by 2.9 percent, even though the average price for the basket of imports rose in 2001.
- ◆ This disparate pattern of trade resulted in a sharp reduction in Canada's deficit on trade in industrial products, to \$2.2 billion in 2001, from \$4.6 billion in 2000.

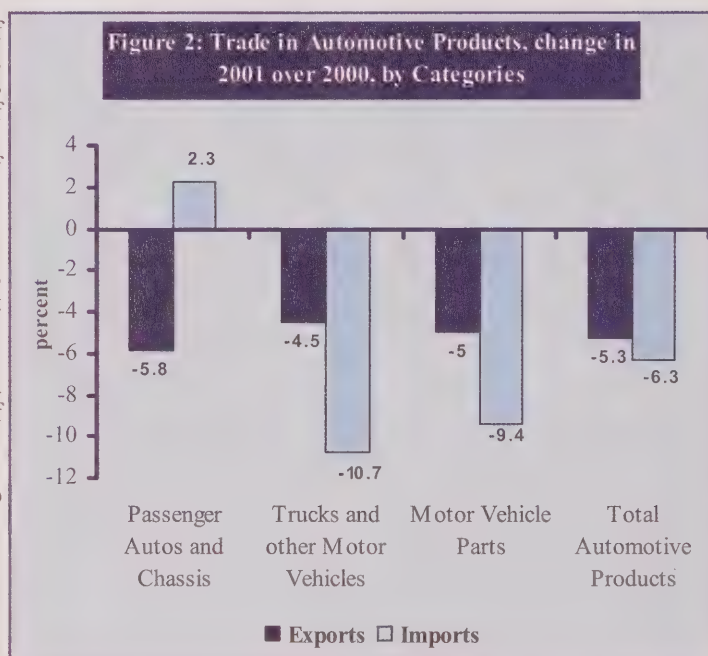
⁶ Resources include energy such as crude petroleum, natural gas, electricity, coal and other energy products, agricultural products such as wheat and other farm and fish products, forest products such as lumber, pulp and paper, and industrial materials such as metals, minerals, chemicals and fertilizers. The subaggregates of volume series rebased to 1997 Fisher-chained dollars are close mathematical approximations. For detailed information on chain Fisher aggregations, please visit the Statistics Canada Web site: www.statcan.ca/english/concepts/snachanges.htm.

Machinery and equipment

- ◆ In 2001, machinery and equipment (M&E) exports fell by 7.6 percent, the largest rate of decline among all major exports. Despite this decline, exports in this sector remained at a near-peak level of \$98.8 billion. Within this category, exports of “other machinery” (which includes telecommunications equipment, computers and other office machines), fell by 17.6 percent, led by a 39 percent decrease in exports of telecommunications equipment in the wake of the global reductions in M&E investment spending. Despite the impact of September 11, exports of aircraft and parts for the year as a whole increased by 26.3 percent, moderating the decline in other M&E exports.
- ◆ M&E imports also decreased sharply, by 8.4 percent, to \$112.4 billion. Imports of communications equipment declined most substantially among the various subcategories of M&E, by 29.7 percent, reversing the increase observed in 2000.⁷
- ◆ Canada’s deficit in trade in machinery and equipment dropped from \$15.8 billion in 2000 to \$13.6 billion in 2001, the lowest level since 1991.
- ◆ In 2001, M&E represented 24 percent of merchandise exports and 32 percent of merchandise imports, remaining as the most important among all major groups of exports and imports.

Automotive products

- ◆ After attaining a record high in 2000, exports of automotive products fell by 5.3 percent in 2001, reflecting falling demand from the United States as the year progressed, as well as the interruption of cross-border shipping of merchandise (Figure 2). This decline was widespread among shipments of passenger autos, trucks, and motor vehicle parts.
- ◆ Imports of automotive products also fell in 2001 by 6.3 percent from a record high in 2000. Imports of trucks and motor vehicle parts fell sharply, but imports of passenger autos rose by 2.3 percent.
- ◆ In 2001, trade in automotive products accounted for 22.5 percent of exports and 20.7 percent of imports.
- ◆ Canada’s surplus in automotive trade eased to \$20.2 billion in 2001, from \$20.5 billion in 2000.



Source: Statistics Canada, *Canadian International Merchandise Trade* no. 65-001-XPB, December 2001

Consumer goods other than motor vehicles⁸

- ◆ Exports of consumer products, an item representing less than 4 percent of merchandise exports, grew by 6.7 percent in 2001, in continuation of a decade of exceptional growth.
- ◆ Imports of consumer goods rose 7.1 percent to a new record high in 2001, reflecting buoyant consumer spending in Canada.
- ◆ Historically, Canada runs a deficit in consumer goods trade; in 2001, the deficit widened further to \$27.1 billion.

⁷ For a review of Canada’s position in global high-tech trade, see pp. 23-28 of the 2001 issue of *the Annual Report on Canada’s State of Trade*, Department of Foreign Affairs and International Trade, May 2001.

⁸ Consumer goods include furniture and other household goods, apparel, footwear, photographic goods, medicinal and pharmaceutical products and other personal items.

Box C: Canada's Energy Trade from a Global Perspective

Introduction

As a net exporter of energy resources, Canada is one of the few industrialized countries that benefits from higher world energy prices. During the 1990s, for example, the energy sector contributed to more than 65 percent of Canada's merchandise trade surplus. However, as energy prices have tended to be volatile, so too has Canada's surplus in trade in energy products. Since the second half of last year, energy prices have come down substantially, and have had an impact on Canada's energy trade. This section analyzes past trends in the energy market and attempts to determine what the future may hold for Canada's energy trade. It focuses on the extent to which Canada's trade balance would be affected in the event of a decline in oil prices.

Canadian Trade in Energy Products

Through much of the 1990s, Canada's energy exports kept pace with the growth in merchandise exports. In 2000, however, trade in energy grew substantially more rapidly than overall merchandise trade as a result of the dramatic increase in energy prices. Canada's surplus in energy trade shot up from \$19.1 billion in 1999 to \$35.1 billion in 2000, representing 3.3 percent of GDP in 2000. Energy trade accounted for 59.2 percent of the merchandise trade surplus of \$59.3 billion in 2000.

Traditionally, much of the energy surplus emanates from trade in natural gas. In 2000, 58.2 percent of the energy surplus was in natural gas, 16.3 percent in crude petroleum, 11.6 percent in electricity and 14.4 percent in coal. Imports of energy products, such as crude petroleum and coal, are significantly lower than those of exports. Provinces in Eastern Canada consume much of Canada's energy imports, while all of Canada's exports of oil, gas and electricity are destined for the United States.

Through the second half of 2001, Canada's energy trade was affected by the downturn in energy prices associated with weak demand. While trade in crude petroleum dropped sharply in 2001, Canada's energy exports increased by 4.5 percent on the strength of exports of natural gas, coal and electricity. The value of energy imports edged down by 0.9 percent in 2001, reflecting a 5.7 percent drop in imports of crude petroleum. In 2001, trade in natural gas accounted for more than two thirds of the energy surplus. Trade in coal became the second most important contributor to the energy surplus, followed by electricity and crude petroleum.

Table C.1: Decomposition of Canadian Energy Trade (\$ millions), 1992-2001

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Change (%)
Crude Oil											
Exports	5,885	6,223	6,507	8,264	10,497	10,366	7,830	11,017	19,166	15,469	-19.3
Imports	4,175	4,688	4,609	4,833	6,708	7,189	5,227	7,160	13,445	12,684	-5.7
Balance	1,710	1,535	1,898	3,430	3,789	3,177	2,602	3,857	5,721	2,785	-51.3
Natural Gas											
Exports	4,730	5,903	6,428	5,649	7,433	8,626	8,967	10,951	20,421	25,231	23.6
Imports											
Balance	4,730	5,903	6,428	5,649	7,433	8,626	8,967	10,951	20,421	25,231	23.6
Coal											
Exports	4,123	4,768	4,937	5,294	6,905	6,809	5,415	5,929	9,283	10,393	12.0
Imports	2,303	2,281	2,350	2,404	2,898	3,438	3,406	3,548	4,419	5,028	13.8
Balance	1,820	2,487	2,587	2,890	4,008	3,370	2,009	2,382	4,863	5,365	10.3
Electricity											
Exports	714	857	1,329	1,186	1,218	1,377	1,600	1,923	4,059	4,218	3.9
Imports											
Balance	714	857	1,329	1,186	1,218	1,377	1,600	1,923	4,059	4,218	3.9
Total Energy											
Exports	15,452	17,751	19,201	20,393	26,053	27,178	23,812	29,821	52,928	55,311	4.5
Imports	6,478	6,969	6,960	7,237	9,605	10,628	8,634	10,708	17,864	17,712	-0.9
Balance	8,974	10,782	12,241	13,156	16,448	16,550	15,179	19,113	35,064	37,599	7.2
Energy as percent of total merchandise											
Exports	9.5	9.3	8.4	7.7	9.3	9.0	7.3	8.2	12.5	13.4	
Imports	4.2	3.9	3.3	3.1	4.0	3.8	2.8	3.3	4.9	5.1	
Balance	99.3	82.4	60.3	37.2	38.8	64.5	66.6	49.8	59.2	60.1	

Source: Statistics Canada, CANSIM tables 226-0001, 226-0002 "Exports and Imports by Commodities, Customs basis"

Crude oil: As the world's tenth-largest conventional oil producer, Canada accounted for 3.5 percent of the world production of 74.51 million barrels daily in 2000. With more than 60 percent of crude oil production destined for exports, Canada contributed 4 percent of global exports of crude oil in 2000, making it the twelfth-largest exporter of crude oil in the world. Canada's exports of oil accounted for 14.5 percent of U.S. oil imports, equivalent to 9 percent of U.S. consumption in 2000. Crude oil accounted for 36.2 percent of the value of Canada's energy exports in 2000. In 2001, however, crude oil's contribution to total energy exports dropped to 28 percent.

Although the value of crude oil exports jumped by about 75 percent in 2000 to \$19.2 billion, from \$11 billion in 1999, much of the increase resulted from gains in the price of exports. The benchmark WTI (West Texas Intermediate) crude priced at US\$19.31 a barrel in 1999 jumped to US\$30.37 a barrel in 2000, an increase of 57 percent. The volume of oil exports also increased strongly, by about 10 percent, from 1.27 million barrels a day in 1999 to 1.38 million barrels a day in 2000. A large part of the increase in the value of oil exports was offset by a corresponding jump in the value of oil imports. Canada's trade in crude petroleum only accounted for 16.3 percent of Canada's overall energy surplus in 2000. In 2001, this contribution to the energy surplus fell to 7.4 percent, as the surplus in oil trade dropped from \$5.7 billion in 2000, to \$2.8 billion in 2001.

Natural gas: As the world's third-largest producer, Canada accounted for 6.9 percent of global production of natural gas in 2000. In recent years, more than 60 percent of gas production has been exported. Natural gas exports have shot up by 86 percent from 1999, to \$20.4 billion in 2000. Imports of natural gas, chiefly from Venezuela and Trinidad, are trivial in value terms relative to exports. As a result, Canada has a growing surplus in natural gas trade that accounted for about 60 percent of the overall energy surplus in 2000. In 2001, Canada's natural gas exports surged by 24 percent to \$25.2 billion, accounting for 46 percent of total energy exports and 67 percent of the energy surplus.

In 2000, Canada exported a record volume of 9,683 million cubic feet a day of natural gas to the United States, accounting for 93.8 percent of U.S. natural gas imports and 14 percent of U.S. natural gas consumption. This volume of exports was up by 4.4 percent from 1999. As in the case of crude petroleum, the increase in the value of natural gas exports was dominated by the gains in the price of exports. Canada's natural gas export price increased by 74 percent from \$3.02 per gigajoule in 1999 to \$5.25 per gigajoule in 2000, reflecting increased demand from the United States.

Coal: Canada produced 37.2 million tonnes and consumed 29.3 million tonnes oil equivalent, and had a proven reserve of 8.6 billion tonnes in 2000. Canadian coal consumption is predominantly for electricity generation, with the balance for steel making.

Trade in coal and coal products increased by more than 12 percent in 2001, resulting in a further increase in the energy surplus to \$5.4 billion, substantially higher than the \$2.8 billion surplus in crude petroleum trade. Exports of coal and coal products represented 18.8 percent of Canada's energy exports in 2001, somewhat higher than that of 17.5 percent in 2000. About 80 percent of exports of coal belong to the metallurgical category, and these are destined mostly for Japan and South Korea.

Electricity: Canada's electricity exports more than doubled in 2000 as a result of strong demand from the United States and higher prices associated with increased generation costs in the wake of a jump in the price of natural gas. In 2001, Canada's electricity exports increased by a further 3.9 percent, to a new record high. However, its share in total energy exports edged down from 7.7 percent in 2000 to 7.6 percent, and its contribution to the energy surplus fell from 11.6 percent in 2000 to 11.2 percent in 2001.

Table C.2: Exports of Electricity by Province (\$ millions), 1992-2001

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Change (%)
BC	197.2	106.5	145.0	62.6	120.7	222.6	323.3	458.0	1,986.6	2085.3	5.0
Quebec	271.3	328.3	454.3	488.0	533.3	515.2	608.2	715.8	1,062.6	929.0	-12.6
Manitoba	96.2	203.9	280.7	279.9	284.8	309.8	356.2	343.0	442.7	534.7	20.8
Ontario	59.8	134.7	360.8	238.2	162.2	161.6	121.1	172.6	288.8	201.8	-30.1
NB	87.8	80.5	87.6	115.8	113.5	165.1	183.9	225.3	254.2	247.0	-2.8
Sask	1.7	3.5	0.4	1.8	3.6	3.0	6.6	7.8	17.8	16.2	-9.4
Alberta	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	1.2	0.8	6.3	203.6	5.0
Total Canada	714.0	857.4	1,328.7	1,186.2	1,218.0	1,377.4	1,600.4	1,923.4	4,059.0	4,218	3.9

Source: Statistics Canada, CANSIM Table 127-0001 "Electricity Power Statistics."

British Columbia accounted for about half of the export revenue in 2000 and 2001, although it was ranked second to Quebec in terms of export volume. The provinces of Manitoba, Ontario and New Brunswick also accounted for an important share of electricity exports (Table C-2).

In 2001, Canada's trade in electricity accounted for 11.2 percent of the energy surplus of \$37.6 billion. The \$4.2 billion surplus in electricity trade in 2001 was substantially larger than that of the \$2.8 billion surplus in Canada's crude petroleum trade.

Energy Prices and the Impact on the Trade Balance

Canada's energy trade surplus typically fluctuates along with the growth in energy prices. Historically, energy prices have tended to be very volatile, as they reflect a number of economic and political developments. Events such as the Gulf war, the Asian economic and financial crisis, cyclical developments in the U.S. economy, the September 11 attacks on the United States, and OPEC production cutbacks, have affected world oil prices in a major way. Over the short term, weather conditions and changes in the level of inventories also have affected energy prices. Changes in the price of crude petroleum also have implications on the demand for natural gas, coal and electricity, which in turn impacts the prices of such alternative forms of energy over time.

In the course of 2001, the price of Canada's exports of crude petroleum fell by 10.5 percent, a major factor behind the decline in the value of crude petroleum exports. However, the price impact on Canada's balance of crude petroleum trade was mitigated by a corresponding drop in the value of crude petroleum imports. The value of Canada's imports of crude petroleum was 82 percent that of Canada's crude petroleum exports. In the case of coal, the import offset is somewhat lower, as the value of imports is typically half of that of exports. By contrast, movements in natural gas and electricity have a direct impact on the energy balance, as there are virtually no imports of natural gas and electricity. In any event, Canada's energy exports increased to a new record high in 2001, as there were widespread increases in the prices of Canada's exports of electricity, natural gas and coal.

It appears that the decline in the international price of crude petroleum seen throughout 2001 had halted by the end of the year. Indeed, Canada's crude petroleum export and import prices shot up in December 2001, resulting in increases in the value of exports and imports. Energy prices have increased further in the first quarter of 2002. With economic growth in the United States and elsewhere in the world picking up steam as the year progresses, further increases in energy prices and then on Canada's trade balance can be expected.

Canada's Energy Export Potential

Measured in gigajoules, Canadian production of all types of energy commodities and products increased by 33 percent between 1989 and 2000, at twice the rate of the growth of domestic consumption. As a result, Canada's exports of energy shot up by 84 percent over the same period. As production increased at a much faster rate than the growth in consumption, the share of energy production that is exported rose from 38 percent in 1989 to 53 percent by 2000. Canada's surplus in energy trade has more than doubled since 1989, despite robust increases in oil and coal imports in the second half of the 1990s. As of 2000, Canada's energy surplus represented 35 percent of Canada's energy production.

Canada has substantial potential in oil production even though its proved conventional oil reserves (recoverable under existing economic and operational conditions) of 6.4 billion barrels are just 0.6 percent of the world total of 1,046.4 billion barrels in 2000.⁹ Canada's offshore reserves for Hibernia totalled 515 million barrels, and Terra Nova has reserves of 370 million barrels. In addition to conventional and frontier oil reserves, Canada's Athabasca has the world's largest recoverable oilsand reserves of 300 billion barrels, a level that exceeds the 262 billion conventional oil reserves of Saudi Arabia.

Canada is the world's third-largest producer of natural gas, after the United States and Russia. In 2000, Canadian production accounted for 6.9 percent of world production of 2,422 billion cubic metres, compared with 22.9 percent for the United States and 22.5 percent for Russia. Over the last decade, Canada's natural gas production has trended up sharply. U.S. reliance on imports of natural gas from Canada has increased sharply, with the volume of imports having quadrupled since 1985. However, Canada's proved natural gas reserves of 1.73 trillion cubic metres represented only 1.1 percent of the world total of 150.2 trillion cubic metres at the end of 2000. Deliverability in the conventional producing

⁹ Essentially, Canada's level of reserve would be depleted in only 8.5 years at the current rate of production in the absence of new discoveries.

areas is becoming a greater challenge with the aging of the Western Canada Sedimentary Basin. On the positive side, Canada's Sable Island has natural gas reserves of 85 billion cubic metres. Over the longer term, Canada has an abundant natural gas supply. Developments are ongoing to deliver gas from Deep Panuke, a new field, and from deep-water projects on the East Coast. There are also unconventional sources of natural gas from drilling coalbed methane wells and liquefied natural gas (LNG). There is also tremendous natural gas potential from the Grand Banks and from offshore British Columbia.

Conclusion

Energy is an extremely important contributor to Canada's merchandise trade surplus. Movements in world energy prices play a dominant role in Canada's surplus of energy trade. However, the impacts associated with crude petroleum prices alone are much smaller relative to those associated with natural gas and electricity export prices because of the high level of Canada's petroleum imports.

Prospects for Canada's energy exports appear excellent in view of the country's abundant supply potential, combined with the needs of its largest market, the United States. This development should further boost Canada's future surpluses in energy trade.

Table 12: Value, Share and Growth of Canada's Goods Trade, (Balance of Payments Basis)

Industry	Level (\$ billions)			Share of total in percent			Cumulative % Growth 1989-2001	Growth 2000-2001 (percent)
	1989	2000	2001	1989	2000	2001		
Exports								
Total	147.0	422.6	412.5	100.0	100.0	100.0	180.7	-2.4
Agricultural & fishing	11.6	27.4	30.8	7.9	6.5	7.5	166.2	12.6
Energy	13.7	52.9	55.3	9.3	12.5	13.4	303.0	4.5
Forestry	21.5	41.8	38.6	14.6	9.9	9.4	80.0	-7.5
Industrial	32.3	65.9	66.3	22.0	15.6	16.1	105.3	0.5
M&E	24.0	106.9	98.8	16.3	25.3	24.0	312.4	-7.6
Automotive	34.0	97.9	92.7	23.1	23.2	22.5	172.9	-5.3
Consumer goods	2.6	14.8	15.8	1.8	3.5	3.8	499.0	6.7
Imports								
Total	139.2	363.3	351.0	100.0	100.0	100.0	152.1	-3.4
Agricultural & fishing	8.3	18.6	20.4	5.9	5.1	5.8	146.6	9.7
Energy	6.2	17.9	17.7	4.5	4.9	5.0	184.7	-0.9
Forestry	1.4	3.1	2.9	1.0	0.8	0.8	112.6	-5.8
Industrial	26.9	70.5	68.5	19.3	19.4	19.5	154.2	-2.9
M&E	43.3	122.7	112.4	31.1	33.8	32.0	159.6	-8.4
Automotive	31.9	77.4	72.5	22.9	21.3	20.7	127.1	-6.3
Consumer goods	15.0	40.1	42.9	10.8	11.0	12.2	185.7	7.1
Balance								
Total	7.7	59.3	61.5					
Agricultural & fishing	3.3	8.8	10.5					
Energy	7.5	35.1	37.6					
Forestry	20.1	38.7	35.7					
Industrial	5.3	-4.6	-2.2					
M&E	-19.3	-15.8	-13.6					
Automotive	2.0	20.5	20.2					
Consumer goods	-12.4	-25.3	-27.1					

Source: Statistics Canada, *Canadian International Merchandise Trade*. Catalogue no. 65-001-XPB, December 2001. Note: Sums may not add up to 100 because special transactions and inland freight and other balance of payments adjustments figures, which are part of the merchandise trade account, are not included.

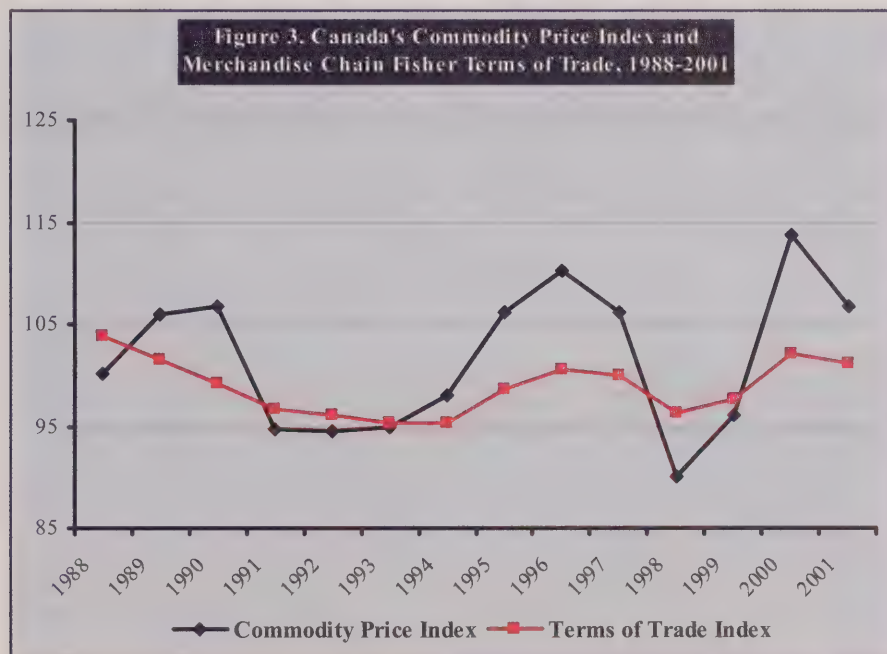
Merchandise Trade Balance

In 2001, the merchandise trade surplus increased to a record high of \$61.5 billion from \$59.3 billion in the previous year (Table 12). The overall surplus in agriculture and fishing and energy products trade continued to expand sharply, while the deficit in trade in industrial products and machinery and equipment fell substantially. The surplus on trade in automotive and forestry products dropped in 2001, while the deficit on trade in consumer goods increased.

In terms of trading partners, the merchandise trade surplus with the United States grew to a record \$95.4 billion in 2001, up from \$91.9 billion in 2000. The merchandise trade deficit with Japan improved to \$1.3 billion in 2001, from \$1.4 billion in 2000. However, the deficit in merchandise trade with the EU widened, to \$13.3 billion in 2001 from \$11.3 billion in 2000. The balance on trade with countries other than the U.S., the EU and Japan improved slightly in 2001, to a deficit of \$19.3 billion from \$19.9 billion in 2000.

Developments with respect to the Terms of Trade¹⁰

Canada is a net exporter with respect to commodity trade: in 2001, exports of food, energy, forestry products and industrial materials totalled \$190.1 billion, while imports amounted to \$109.4 billion, generating a surplus of \$81.6 billion. The price of all merchandise exports rose by 1.6 percent in 2001, moderated by a decline in commodity prices. At the same time, merchandise import prices rose by 2.5 percent, resulting in a 0.9 percent decline in the terms of trade. Although Canada's dependence on commodity trade has been declining steadily, commodity prices continued to affect Canada's terms of trade. The direction of movement in the terms of trade followed closely the movement of commodity prices (Figure 3). In general, fluctuations in the terms of trade are smaller than those in commodity prices, since the prices of non-commodity products such as automotive products, machinery and equipment and consumer goods that dominate Canada's trade do not fluctuate sharply over time.



Source: Bank of Canada, *Banking and Financial Statistics*.

¹⁰Movements in the price of exports relative to the price of imports are referred to as changes in a country's "terms of trade." An improvement in the terms of trade (i.e. a rise in export prices relative to import prices) means that a country's purchasing power has increased. In other words, earnings from a given quantity of exports purchase a greater quantity of imports. Conversely, a decline in the terms of trade requires a country to export more to pay for a given quantity of imports. The terms of trade are commonly measured as the index of average export prices, divided by the index of average import prices. This measure of the terms of trade is influenced by many factors, including commodity price changes, exchange rate movements, domestic and international supply and demand conditions, changes in the mix of products exported and imported, and domestic cost and productivity trends; accordingly, care must be exercised in interpreting changes in this indicator. In this analysis, the chain Fisher series is used, since it is more indicative of pure price movements than other price indices.

II. TRADE IN SERVICES

In 2001, Canadian exports of services edged down by 0.4 percent to \$55.1 billion, which accounted for 11.8 percent of total Canadian exports of goods and services. At the same time, imports of services also edged down by 0.1 percent to \$61.9 billion in 2001, which accounted for 15 percent of total Canadian imports of goods and services.

Services trade is classified into four categories: travel services, transportation services, commercial services (which includes accounting, legal, insurance, architecture, engineering, and management consulting), and government services.

With regard to Canadian services exports in 2001:

- ◆ Commercial services exports increased by 0.1 percent to a record high of \$27.2 billion or 49.4 percent of total services.
- ◆ Travel receipts grew by 2.8 percent to \$16.3 billion, representing 29.7 percent of total services exports.
- ◆ Transportation services fell by 6.6 percent to \$10.1 billion, or 18.4 percent of total services exports.
- ◆ Government services rose further, by 2.9 percent, to \$1.5 billion, accounting for 2.7 percent of total services exports.

With regard to Canadian services imports in 2001:

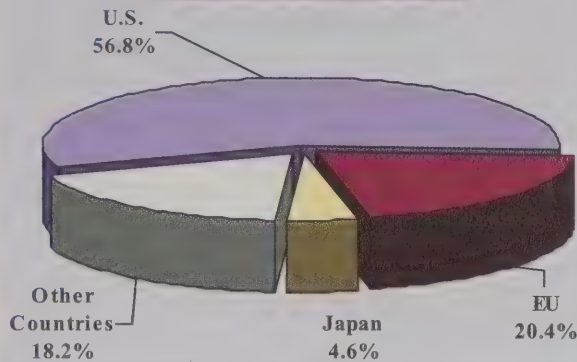
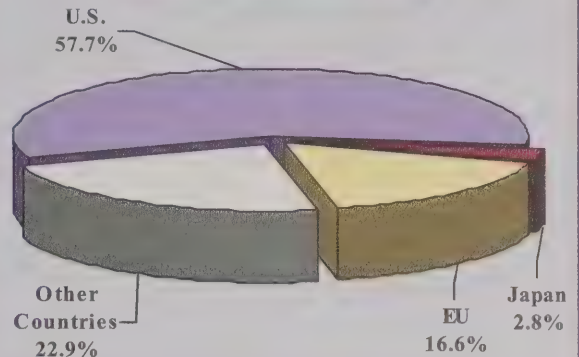
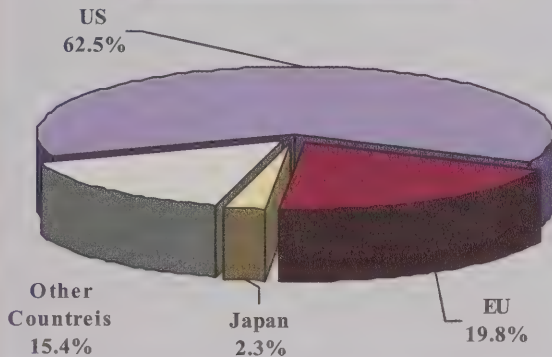
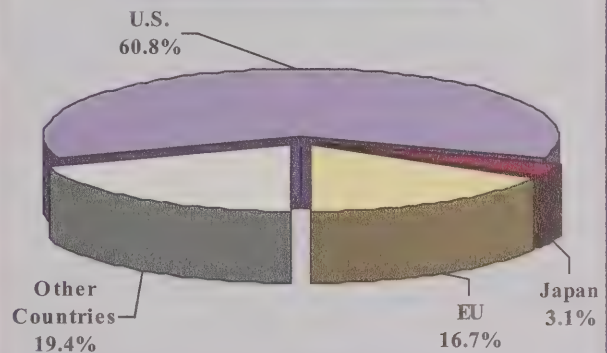
- ◆ Commercial services imports grew by 1.4 percent to a peak of \$30 billion or 48.5 percent of total services imports.
- ◆ Travel payments declined by 2.2 percent to \$17.6 billion, as spending by Canadians in the United States fell by 5.4 percent. The appreciation of the Canadian dollar against the yen appeared to have contributed to increased travel to Japan. In 2001, travel payments represented 28.5 percent of total services imports.
- ◆ Transportation services declined by 0.6 percent to \$13.6 billion or 22 percent of total services imports. This decrease reflected the drop in two-way merchandise trade.
- ◆ Government services imports edged up by 0.1 percent to \$0.70 billion, accounting for only 1.1 percent of total services imports.

Canada has traditionally been a net importer of services, overall and in all of the individual services categories except government services, which accounted for 1.9 percent of two-way services trade in 2001. The largest deficit has traditionally been in the commercial services account and in the transportation sector, followed by travel services. In 2001, the deficit in overall services trade was \$6.8 billion (0.6 percent of GDP), down from \$13.6 billion (or 1.9 percent of GDP) in 1993, though up slightly from \$6.7 billion in 2000 (0.6 percent of GDP). This reduction over the years was due in large part to improvements in the commercial services and travel balances.

With regard to the direction of Canada's trade in services, the United States remains Canada's principal trading partner. The share of the United States in Canada's two-way trade is smaller for services (59.4 percent) than for merchandise (79.4 percent). The United States is becoming an increasingly important market, accounting for 57.7 percent of Canada's services exports in 2001, compared to 56.8 percent in 1989. Turning to imports, the U.S. share fell from 62.5 percent in 1989 to 60.8 percent in 2001.

The share of the EU declined both as a source and as a destination of services trade. The share of exports to Japan dropped sharply as well over the 1989-2001 period, but Japan's share in Canada's services imports was 3.1 percent in 2001, somewhat higher than its 1989 level of 2.3 percent. The relative shares of other countries increased over 1989-2001 for both exports and imports.

With these developments, Canada's deficit in services trade with both the U.S. and the EU fell between 1989 and 2001, while the small surplus with Japan in 1989 turned into a small deficit by 2001.

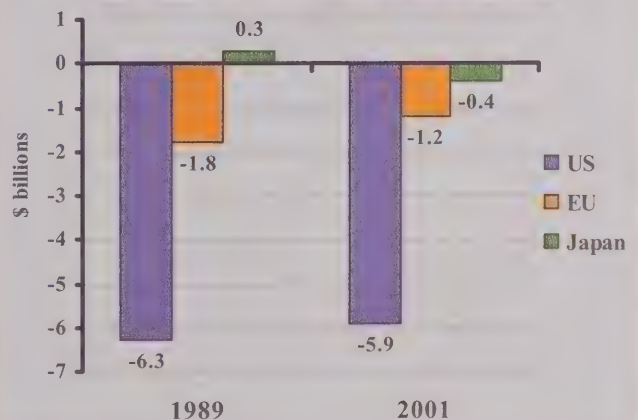
Figure 4: Service Exports to Selected Economies, 1989**Figure 5: Service Exports to Selected Economies, 2001****Figure 6: Service Imports from Selected Economies, 1989****Figure 7: Service Imports from Selected Economies, 2001**

Source: Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue no. 67-001-XPB, 4th Quarter 2001.

Developments in Canada's Services Trade

Canada's exports and imports of services have risen at a steady pace over the last two decades. As a share of GDP, Canada's services exports rose to 5.1 percent in 2001 from 3.4 percent in 1989-1992 and 4.4 percent in 1993-1996. Services imports have also expanded faster than GDP; in this case, however, the expansion has been more moderate—from 4.9 percent in 1989-1992 to 5.8 percent in 1993-1996—and easing to 5.7 percent in 2001.

Compared to merchandise trade, the pace of growth of services trade has lagged over the last decade despite the rising importance of trade in commercial services. Accordingly, the share of services in Canada's goods and services trade fell to 11.8 percent in 2001 for exports, and to 15 percent for imports, from the recent peaks of 13.6 percent, and 19.8 percent, respectively, in 1991. Note that because the decline in services trade in 2001 was somewhat smaller than that in merchandise trade, the share of services in total trade in goods and services increased slightly in 2001 from 2000.

Figure 8: Canada's Services Trade Balance with Selected Economies, 1989 and 2001

Source: Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue no. 67-001-XPB, 4th Quarter 2001.

Table 13: Average Annual Trade in Services, 1960-2001

	1960-1969	1970-1979	1980-1989	1990-2001	1999	2000	2001
\$ millions							
Total exports of services	1,543	4,381	13,867	38,559	51,723	55,291	55,095
Total imports of services	1,984	6,588	19,284	48,070	58,176	62,005	61,926
percent							
Share of services in total exports	14.0	11.2	10.8	12.4	12.4	11.6	11.8
Share of services in total imports	18.3	16.9	16.1	16.5	15.1	14.6	15.0

Source: Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue no. 67-001-XPB, 4th Quarter 2001.

Knowledge-based Sectors Drive Commercial Services Trade

The commercial services sector has established by far the largest share and the fastest growth record in Canada's trade in services. In 2001, commercial services accounted for 49.4 percent of exports of services and 48.5 percent of imports, up from corresponding figures of 40.8 percent and 41.5 percent in 1989.

Commercial services include many of the sectors in which knowledge-based activities predominate. Accordingly, success in this sector is important to Canada's continued evolution as a knowledge-based economy. As shown in the table below, the fastest growth has been recorded in the knowledge-intensive subsectors of commercial services, particularly in royalties and licence fees, research and development, and audio-visual services.

Table 14: Components of Commercial Services Exports, 1993-2001

Components of commercial services	Value (\$ millions)		Annual percent growth 1994-2001
	1993	2001	
Communications services	1,417	1,751	2.7
Construction services	88	286	15.9
Insurance services	2,810	3,498	2.9
Other financial services	850	2,281	13.1
Computer and information services	1,043	1,976	8.3
Royalties & licence fees	308	2,039	26.6
Non-financial commissions	383	682	7.5
Equipment rentals	204	323	5.9
Management services	1,120	2,904	12.7
Advertising & related services	160	306	8.4
Research and development	997	3,171	15.6
Architectural, engineering, & other technical services	1,398	2,467	7.4
Miscellaneous services to business	1,603	3,813	11.4
Audio-visual services	599	1,678	13.7
Total	13,113	27,174	9.5

Source: Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue no. 67-001-XPB, 4th Quarter 2001.

Box D: Canada's Services Trade – Is There Room to Grow?

Production in Canada's services sector is almost twice that in Canada's goods sector. However, the value of Canada's exports of services is substantially smaller than that of merchandise exports. This section reports on a number of factors that help explain the lower export orientation of Canada's services sector. It also suggests that there is plenty of scope for Canada's services exports to expand rapidly, especially in the event of significant liberalization in services trade.¹¹

Table D.1 presents industry data on exports as shares of the particular industry's GDP, using IO data for 1997 as an illustration. These "artificial" indicators of export orientation show that manufacturing, agriculture and mining are among the most trade-dependent sectors in the Canadian economy.¹² This export-orientation measure is most prominently high in the case of manufacturing, a sector in which the import content of exports is particularly large.

Table D.1: GDP and Domestic Exports as a Share of Current Dollar GDP by Industry in 1997

	GDP (\$ millions)	Share of GDP (%)	Domestic Exports (\$ millions)	Exports/GDP (%)
Agriculture	11,676	1.5	9,730	83.3
Fishing & logging	7,311	1.0	782	10.7
Mining	34,179	4.5	26,394	77.2
Manufacturing	144,293	18.9	223,773	155.1
Construction	40,785	5.4	61	0.1
Utilities	26,025	3.4	1,537	5.9
Transportation & storage	34,661	4.6	20,368	58.8
Communications	22,755	3.0	2,169	9.5
Wholesale trade	43,150	5.7	10,560	24.5
Retail trade	41,781	5.5	680	1.6
Finance, insurance & real estate	124,051	16.3	6,710	5.4
Finance & real estate	58,590	7.7	3,653	6.2
Owner occupied dwellings	54,138	7.1	0	0.0
Insurance	11,323	1.5	3,057	27.0
Business services	41,576	5.5	9,737	23.4
Professional services	18,565	2.4	7,123	38.4
Advertising	2,078	0.3	252	12.1
Other business services	20,932	2.8	2,362	11.3
Education	41,798	5.5	592	1.4
Health and social services	51,187	6.7	188	0.4
Accommodation & food	19,494	2.6	5,536	28.4
Other services	31,333	4.1	4,467	14.3
Amusement & recreation services	8,286	1.1	2,918	35.2
Personal and household services	6,105	0.8	344	5.6
Membership organization	14,509	1.9	74	0.5
Other services	16,942	2.2	1,131	6.7
Government services	45,798	6.0	905	2.0
Total services	497,584	65.3	61,912	12.4
Non-tradable services	192,921	25.3	1,876	1.0
Tradable services	304,663	40.0	60,036	19.7
Total merchandise	264,269	34.7	262,277	99.2
All industries	761,853	100.0	324,189	42.6

Sources: Statistics Canada's CANSIM database and 1997 input-output statistics.

¹¹ For more detail, see Trade Policy Research 2002, Department of Foreign Affairs and International Trade, 2002.

¹² Note that the value of exports could exceed that of the industry's GDP, because GDP measures value added in Canada while an important percentage of exports consists of imports from abroad. For this reason, these artificial constructs overstate industrial export-orientation, especially for merchandise because import contents are substantially higher for exports of merchandise than for exports of services. See Cameron, G. and P. Cross. "The Importance of Exports to GDP and Jobs," *Canadian Economic Observer*, November 1999, p. 3.3, figure 3.

Services industries appear to be far less trade-dependent than the goods sectors, since services exports represented just 12.4 percent of services production in 1997, compared with that of 99.2 percent for merchandise exports (Table D.1). In all subsectors among services industries, the services export share of sectoral GDP in 1997 was well below that for merchandise exports. The measure of export orientation is low for services, as a large number of Canada's private commercial services remain almost completely outside of the global trading system. For instance, exports of retail trade, real estate, as well as personal and household services, represent only minuscule shares of their sectoral GDP.

Why do services industries lag behind goods industries in their propensity to export? The following addresses some barriers that limit services production from reaching its export potential, and reviews areas in which services trade can be enhanced. First of all, services are not as trade-dependent as goods because they include a number of activities that are non-commercial in nature. Typically, non-commercial services are neither cross-border tradable nor commercial deliverable through establishing affiliates abroad. These activities include much of those associated with owner-occupied dwellings, governmental, education, health and social services, and are mainly carried out within national boundaries. In 1997, total output of these non-tradable services combined represented 25.3 percent of Canada's GDP. This means that while services production represented 65.3 percent of GDP in 1997, the potentially tradable group of services was equivalent to 40 percent of GDP. Secondly, services delivery in a number of industries requires the physical presence of suppliers in proximity to the consumers. For these industries, commercial presence is needed in order to provide services where they are consumed. For instance, a Canadian-based company must deliver its services by sending suppliers abroad to where the services production is needed. This process involves either the movements of "natural" persons across the border or the establishment of an affiliate abroad. Since commercial presence implies residency in the economic territory, supplies of services within the same country represent transactions between residents. By convention, such supplies by Canadians abroad escape trade data accounting, even though the resident suppliers are affiliates of Canadian institutions. In fact, Canadian firms provide a significant amount of services production abroad through their affiliates abroad, not only because of commerce-presence requirements, but also for other reasons such as the

Table D.2: Sales of Services to U.S. Persons by Majority-owned Non-bank U.S. affiliates of the Canadian firms, 1989-98 (\$ millions)

	1989	1998	Annual average growth (%)
All industries	22,351	64,318	12.5
Wholesale trade	199	n.a.	n.a.
of which: auto vehicles	n.a.	242	n.a.
Retail trade	292	24	-24.4
Finance, except depository institutions	230	4,488	39.1
Insurances	10,479	15,196	4.2
Real estate	4,930	3,533	-3.6
Hotels & other lodging places	123	258	8.6
Advertising	7	99	34.1
Equipment rental & leasing	n.a.	222	n.a.
Computer & related services	173	1,065*	22.4*
Motion pictures, including TV tape & film	552	5,632	29.4
Engineering & architecture	197	310	5.2
Accounting, management, R. & D.	18	191	30.2
Transportation	n.a.	5,862	n.a.
Services component in other sectors			
Agriculture, forestry & fishing	6	34	21.5
Mining	24	96	16.9
Manufacturing	n.a.	630	n.a.
Public utilities	n.a.	3,233	n.a.
Construction	n.a.	49	n.a.

Sources: U.S. Department of Commerce, Bureau of Economic Analysis, converted to Canadian dollars.

*Supplemented by data available for 1996.

n.a. – not available.

prevalence of trade barriers. Such sales in the United States, shown in Table D.2, are reported by the U.S. Department of Commerce in Foreign Affiliates Trade Statistics (FATS). They can be used to supplement Canada's balance of payments export data to provide a more comprehensive measure of Canada's services exports. Thirdly, various barriers and impediments limit trade in services. Even in industrialized countries that have relatively liberal merchandise trade regimes, barriers to trade in services and movements of natural persons can be particularly restrictive.¹³ Table D.3 presents trade indexes in selected services in a number of major trading countries. This index quantifies the nature and extent of governments' regulatory restrictions that prohibit a foreign services supplier from entering and operating services activities in the host country.¹⁴ Finally, while natural barriers such as languages, cultures and the legal systems apply to both goods and services trade, they appear to be a more formidable challenge to service suppliers. Engineers would find it extremely difficult to market their skills to foreign customers if they do not know the language of their customer. Service suppliers would hesitate to establish a permanent presence in a host country in which the language, culture and legal systems depart drastically from those in the home country.

From the above analysis, it can be seen that a large proportion of services activity is still confined to within a national boundary and carried out by domestic producers within their own borders, despite tremendous growth in cross-border services trade over the last decade. Nevertheless, there remains plenty of scope for trade in services to increase over time, to the extent that regulatory trade barriers are relaxed. A recent study indicates that an assumed 33 percent reduction of services barriers could increase world services exports by US\$118.6 billion, with US\$35.5 billion for the United States and US\$6.6 billion for Canada.¹⁵ This would raise Canada's services exports by about 20 percent in the short term.

Table D.3: Trade restrictiveness index for foreign services suppliers in selected services

	Accountancy	Architecture	Banking	Distribution	Engineering	Legal	Maritime	Telecom
Argentina	0.29	0.16	0.07	0.09	0.15	n.a.	0.33	0.29
Australia	0.41	0.15	0.12	0.10	0.08	0.42	0.42	0.04
Brazil	0.39	0.16	0.51	0.23	0.23	n.a.	0.52	0.31
Canada	0.42	0.33	0.07	0.19	0.16	0.52	0.32	0.44
Chile	0.35	0.14	0.40	0.13	0.24	n.a.	0.50	0.09
France	0.31	0.14	0.07	0.33	0.03	0.58	0.33	0.21
Germany	0.39	0.15	0.07	0.24	0.28	0.49	0.39	0.05
Hong Kong	0.32	0.22	0.09	0.05	0.13	0.27	0.40	0.21
India	0.44	0.08	0.60	0.32	0.10	0.40	0.61	0.69
Indonesia	0.56	0.30	0.55	0.32	0.24	0.57	0.56	0.67
Italy	0.43	0.30	0.07	0.29	0.17	0.54	0.38	0.14
Japan	0.43	0.19	0.19	0.25	0.18	0.52	0.41	0.04
South Korea	0.48	0.19	0.43	0.33	0.12	0.44	0.58	0.68
Malaysia	0.51	0.33	0.65	0.40	0.26	0.54	0.52	0.58
Mexico	0.36	0.31	0.17	0.11	0.33	0.49	0.48	0.53
Philippines	0.63	0.33	0.53	0.37	0.15	0.54	0.64	0.45
Singapore	0.41	0.08	0.37	0.07	0.11	0.42	0.21	0.44
South Africa	0.44	0.11	0.19	0.07	0.10	n.a.	n.a.	0.59
Thailand	0.49	0.12	0.39	0.39	0.11	0.44	0.60	0.79
United Kingdom	0.19	0.07	0.07	0.19	0.07	0.31	0.24	0.00
United States	0.33	0.23	0.06	0.16	0.19	0.48	0.60	0.03

Sources: The Australian Productivity Commission's Trade Restrictiveness Index database,
<http://www.pc.gov.au/research/memoranda/servicesrestriction/index.html>

Note: The value of the restrictiveness index ranges from 0 to 1. The higher the index value, the greater the restrictions imposed on a foreign supplier.

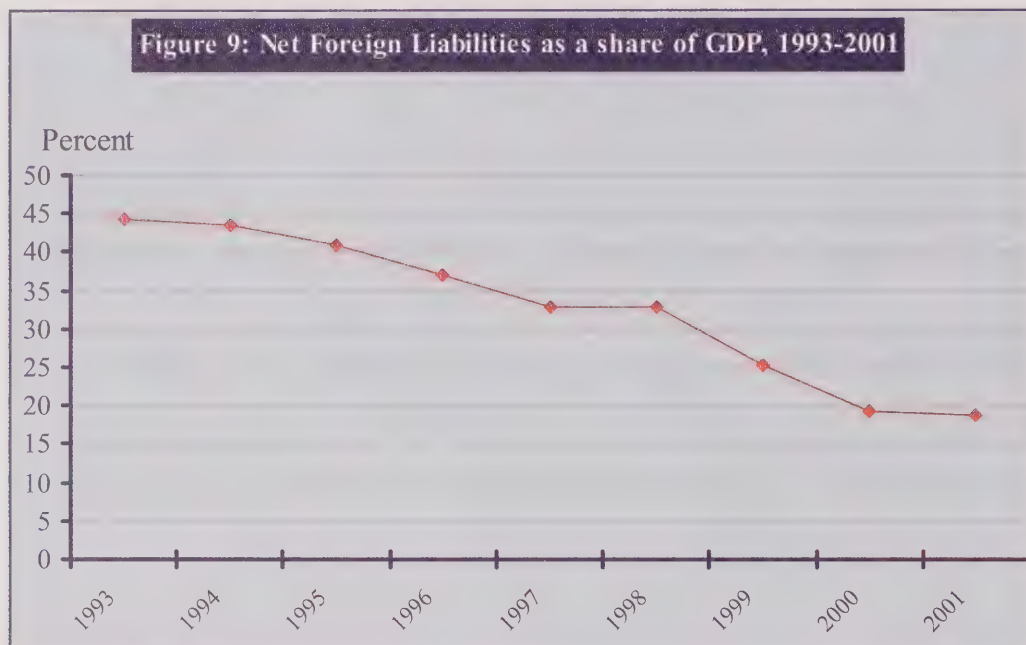
¹³ McCallum, J. (1996) "National borders matter: Canada-U.S. regional trade patterns." *American Economic Review* 85 (June): 615-623. Helliwell, J. (1998) *How Much Do National Borders Matter?* Washington, D.C.: Brookings Institution.

¹⁴ For each service subsector, the trade restrictiveness index calculated by the Australian Productivity Commission is based the government regulation pertaining to the subsector. Restrictions on establishment often include licensing requirements for new firms, restrictions on direct investment in existing firms and restrictions on the permanent movement of people. Scores are assigned to each restriction on the basis of how stringent it is. The restriction categories are then weighted according to a judgment about their relative economic cost for foreign services suppliers. The weights are generally chosen so that the value of the total restrictiveness index ranges from 0 to 1. The more stringent the restriction, the higher the index value.

¹⁵ Brown, Deardorff and Stern (2001) "CGE Modeling and Analysis of Multilateral and Regional Negotiating Options," Discussion Paper no. 468, University of Michigan.

III. INVESTMENT INCOME

Canada has historically run a deficit on its net investment income account, as money earned by non-residents on their Canadian investments has substantially exceeded the earnings of Canadians on their investments abroad. This reflects the fact that, for the most of its history, Canada has been a net capital importing country because of its abundance of investment opportunity. Accordingly, the stock of Canada's external liabilities (on which foreigners earn investment income), which stood at \$1,107.9 billion at the end of 2001, was substantially greater than the stock of Canadian assets abroad (on which Canadians earn investment income), which was \$904.5 billion. As a result, Canada had a net international investment position of \$203.4 billion or about 18.8 percent of GDP, the lowest level since the mid-1940s. This share has been declining steadily in recent years (see Figure 9).



Sources: Statistics Canada, *National Income and Expenditure Accounts*, Catalogue no. 13-001-PPB, 4th Quarter 2001.
Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202-X1B, 2001.

For the Year 2001:

- ◆ Investment income earned by Canadian residents on investments abroad totalled \$37.4 billion. Of this, 48.6 percent was on direct investment, 20.2 percent on portfolio investment and the remaining 31.2 percent on other investment (including loans, deposits, reserves and other assets).
- ◆ Income earned by foreign residents on investments in Canada totalled \$64.9 billion. Of this, about 36.7 percent was on FDI, 44.5 percent on portfolio investment, and the remaining 18.8 percent on other investment.
- ◆ Canada thus had a deficit of \$27.4 billion on the investment income account, an increase of \$0.3 billion from the previous year. About 78 percent of this deficit was contributed by the deficit in portfolio investment earnings.
- ◆ The deficit on investment income was 44.6 percent as large as Canada's record merchandise trade surplus of \$61.5 billion.

IV. CURRENT ACCOUNT

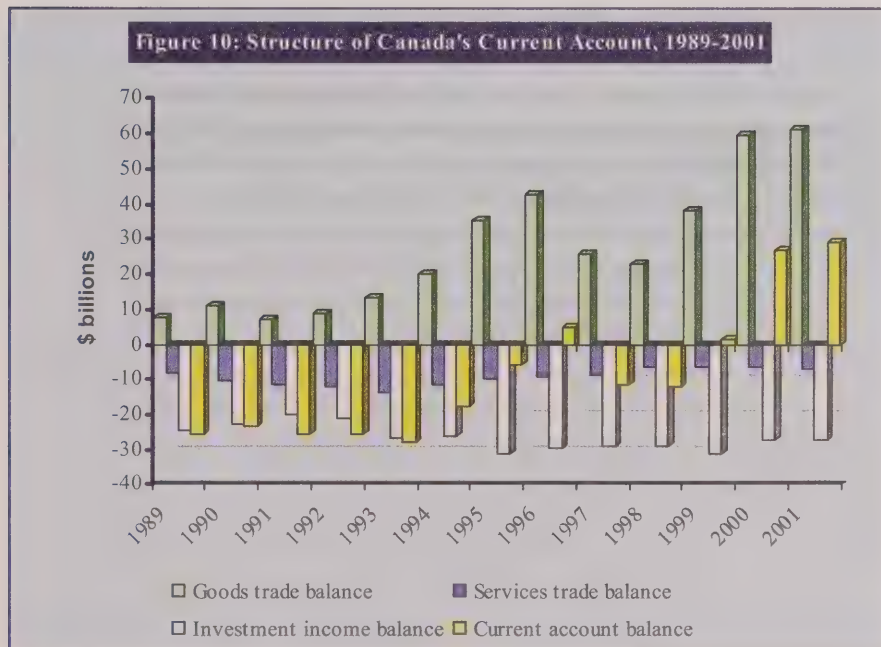
Through most of the period since the early 1970s, Canada has run deficits on the current account, coinciding with the emergence of a structural deficit in its public-sector finances.¹⁶ At the same time, however, the share of private savings in Canadian GDP has fallen continuously, to a low of 16.8 percent in 1998, from 23.4 percent in the first half of the 1980s. As a result, Canada has consistently required net borrowing from abroad to finance domestic investment through much of the last three decades. In the 1990s, Canada brought the public-sector deficit down dramatically (at the fastest pace among the G7 economies) and, since 1997, has turned the balance into a surplus. The improvement in the budget surpluses implies a corresponding reduction in debt-servicing costs and has contributed favourably to Canada's current account balances in recent years.

Table 15: Domestic Savings and Investment, as Percent of GDP, 1981–2001

	Private			Public	Current account balance
	Saving	Investment	Excess saving over investment	Budget surplus (+) Budget deficit (-)	
1981-1985	23.4	17.9	5.5	-5.1	-1.2
1986-1990	21.0	19.2	1.8	-4.0	-3.3
1991-1995	19.8	15.6	4.2	-6.7	-2.8
1996	19.1	15.7	3.4	-2.5	0.5
1997	17.4	18.4	-1.0	0.1	-1.3
1998	16.8	18.3	-1.5	0.4	-1.3
1999	17.3	18.0	-0.7	1.5	0.2
2000	18.0	18.1	-0.1	3.6	2.5
2001	17.5	16.8	0.6	2.8	2.7

Source: Statistics Canada, *National Income and Expenditure Accounts*, Catalogue no. 13-001-PPB, 4th Quarter 2001.

Note: Due to the statistical discrepancy in the national accounts, the sum of the shares of excess private saving over private investment and budget surplus or deficit in GDP may not add to the share of current account deficit in GDP.



Source: Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue no. 67-001-XPB, 4th Quarter 2001.

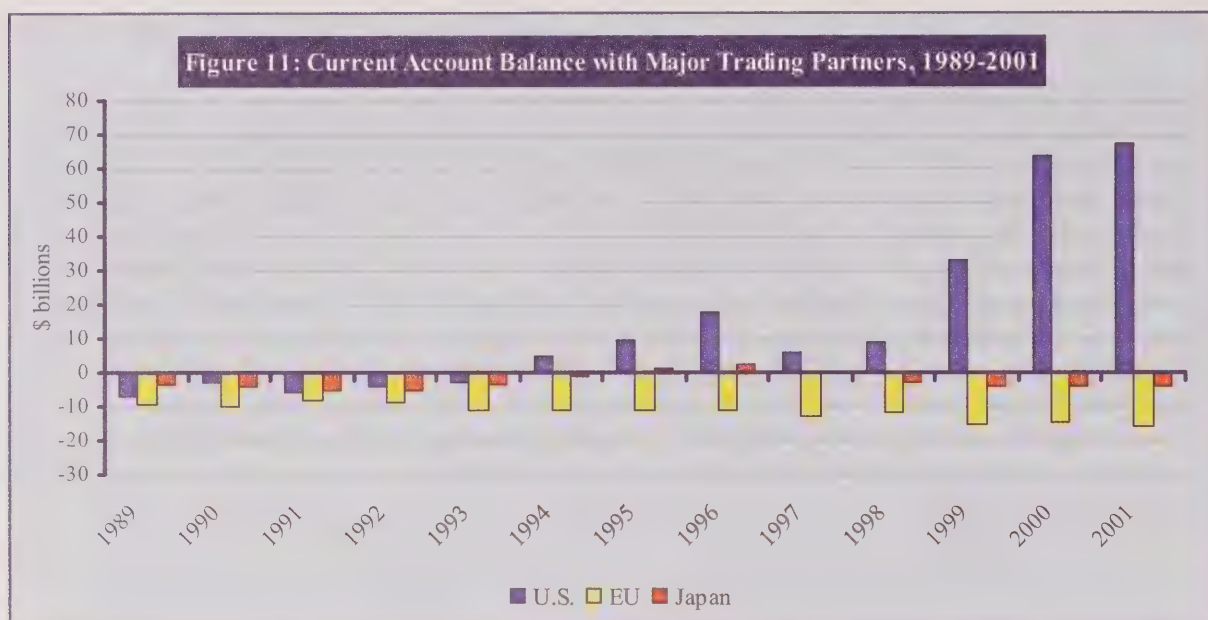
For 2001, Canada had a surplus on the current account of \$29.1 billion, representing 2.7 percent of GDP (see Table 15 and Figure 10). The improvement in the current account in 2001 was largely driven by an increase in the merchandise surplus with the United States, to a record high of \$95.4 billion.

During 1994-2001, Canada's growing current account surplus with the U.S. was partly offset by a rising deficit with the EU. The balance with Japan has tended to be small, with some cyclical variation (see Figure 11). Canada's current account surplus with the United States—\$66.8 billion in 2001—was the largest ever on this account. Canada's current account deficit with the EU widened to \$16.1 billion in 2001 from \$14.9 billion in 2000. With respect to Japan, Canada

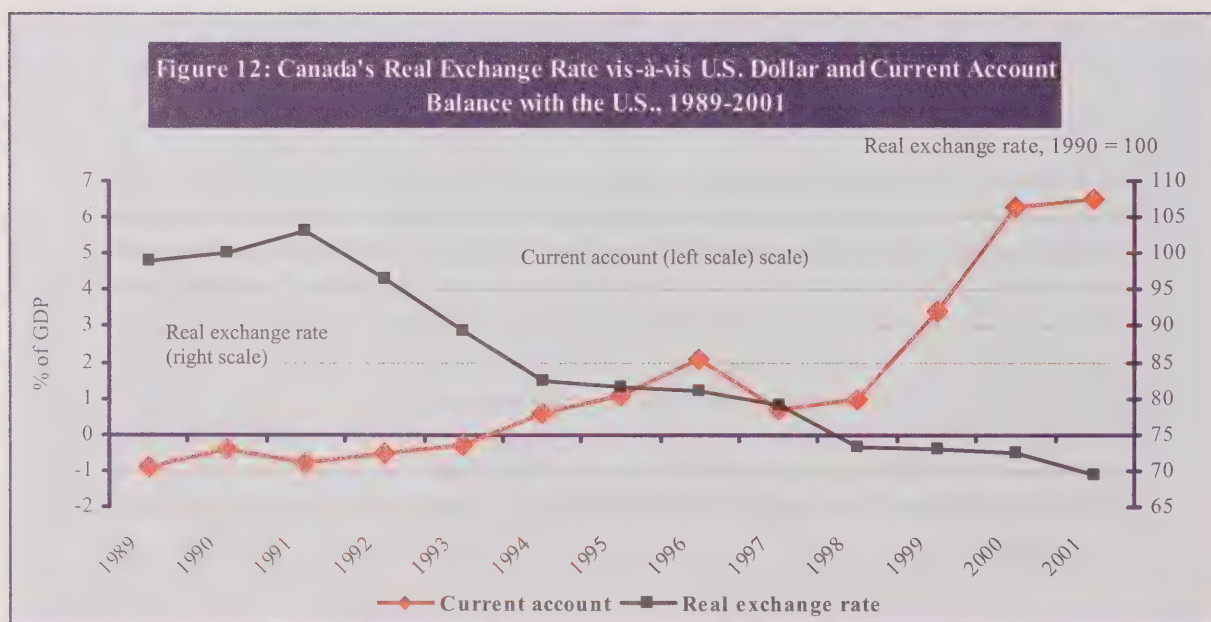
¹⁶ The current account balance is the sum of the balances on trade (in merchandise and services), investment income and transfers. A surplus on the current account indicates that a country has earned (or obtained via transfers) more money abroad than it has paid out, and is thus a net saver internationally. This surplus, which is mirrored in a deficit on the capital and financial accounts, requires a net outflow of capital. Theoretically, the cumulation through time of the current account is equivalent to the net international investment position. By the same token, a current account deficit means that a country is a net borrower internationally (as reflected in a net inflow of capital and thus a surplus on the capital and financial accounts). In an accounting sense, a current account deficit reflects a shortage of domestic savings relative to domestic investment.

had a brief period of current account surpluses during the period 1995-1997, but these turned into deficits of \$3.2 billion in 1998, widening to \$4.2 billion in 1999, before narrowing to \$4.1 billion in 2000 and \$4 billion in 2001. Canada's current account deficit with countries other than the United States, the European Union and Japan rose slightly in 2001, to \$17.6 billion from \$17.5 billion the previous year.

As can be seen from Figure 12, the improvement in Canada's bilateral balance with the U.S. from deficit to surplus since 1994 was associated, among other things, with the depreciation of the Canadian dollar in real terms over this period;¹⁷ other factors, such as the stronger economic expansion in the United States over the years and the FTA/NAFTA, were also important.



Source: Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue no. 67-001-XPB, 4th Quarter 2001



Sources: Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue no. 67-001-XPB, 4th Quarter 2001.
Bank of Canada, *Banking and Financial Statistics*.

¹⁷ In Figure 12, Canada's real exchange rate vis-à-vis the U.S. is calculated as the price of Canadian goods (measured in U.S. dollars) in terms of the price of U.S. goods (as the term "real" implies). This series is calculated as the U.S. dollar value of the Canadian dollar multiplied by the Canadian consumer price index and divided by the U.S. consumer price index. The results, converted to an index with 1990 = 100, show that in 2001 the real price of a bundle of Canadian goods in terms of that of the U.S. has come down to 70 percent as much as that in 1990.

V. CAPITAL AND FINANCIAL ACCOUNTS

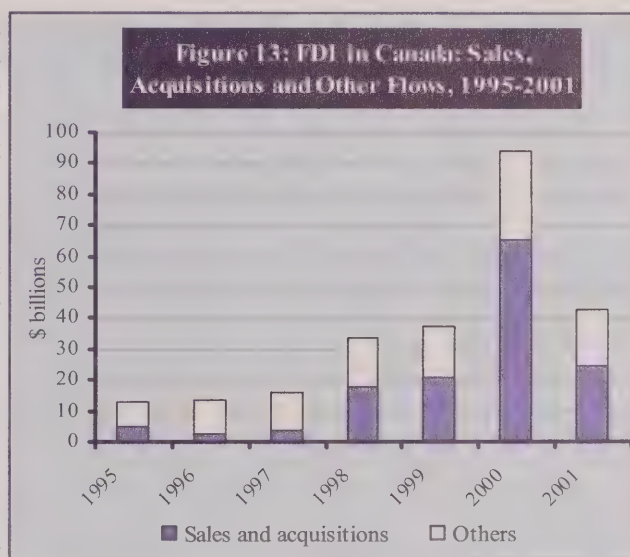
The capital and financial accounts consist of transactions in financial assets and liabilities. The capital account includes capital transfer such as migrants' assets and inheritances, and federal government superannuation. The financial account covers inflows and outflows of direct investment, portfolio investment and other investment.¹⁸

Direct Investment

FDI flows into Canada fell sharply in 2001, coinciding with a drop of 40 percent in FDI inflows for the world as a whole, the first decline since 1991 and the largest year-on-year global fall over the past three decades. The global decline was associated with the slump in the dollar value of cross-border mergers and acquisitions, in part because the prices paid for many companies have come down substantially from "overvalued" levels in 2000, especially for those in the technology sector. (The shocks such as September 11 and the Argentine default later in the year had marginal impact on global FDI flows in 2001.) Inflow of FDI into Canada remained at an historical high level of \$42.8 billion in 2001, though it fell by about 55 percent, after surging by more than 150 percent in 2000 to a record level \$94.1 billion. This drop in FDI in 2001 occurred as inflows from the EU collapsed from \$72.1 billion in 2000 to just \$0.13 billion in 2001, following the completion of takeovers of Seagram Co. by Vivendi SA of France and of Newbridge Networks Corp by Alcatel SA of France in 2000. In contrast, inward FDI flow from the United States jumped to a record high of \$40 billion in 2001 from \$17.3 billion in 2000, as a result of takeovers of several Canadian companies in the energy sector.

The outflow of direct investment (CDIA) in 2001 stayed at a high level of \$57.3 billion, despite a 12.5 percent drop. This drop in investment outflow was concentrated in markets in the U.S., the EU and Japan. CDIA into the United States fell to \$38.9 billion in 2001, from \$40.5 billion in 2000, representing 67.9 percent of total outflows. CDIA into the EU fell to \$4.9 billion in 2001, from \$9.7 billion in 2000. The movement in CDIA resulted from acquisitions of foreign companies in the United States and Europe, and was concentrated in the finance and insurance sector and in the traditional sectors such as energy and metallic industries.

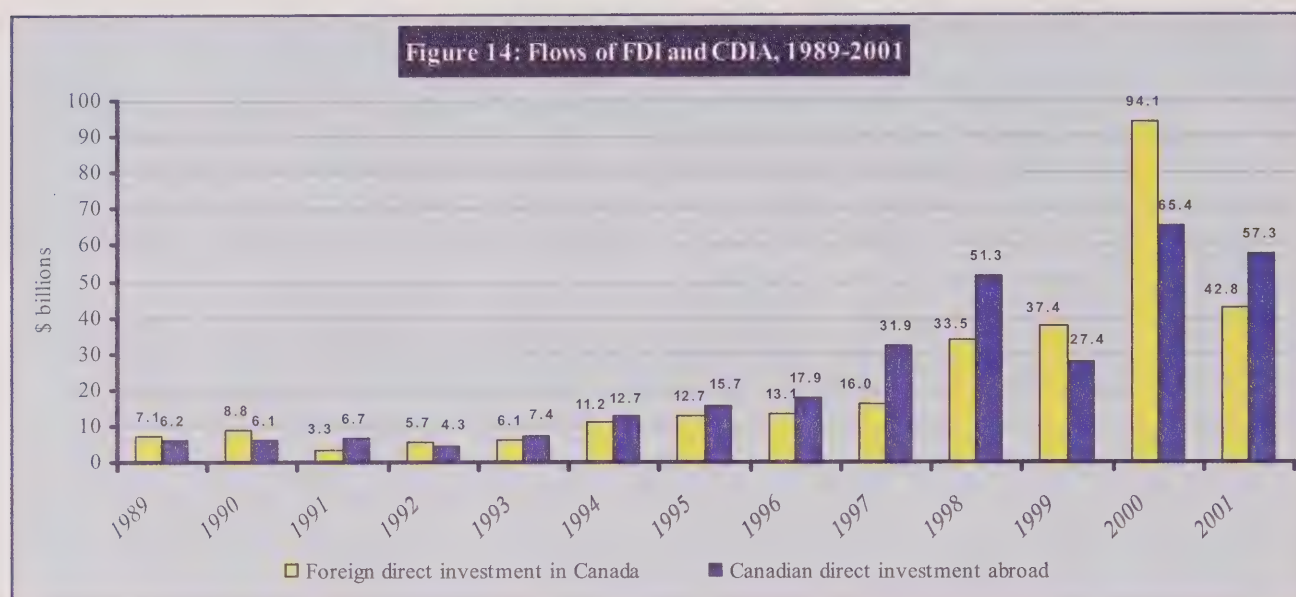
Over the period 1993-1998, CDIA consistently exceeded FDI. In 1999 and 2000, the flow of FDI exceeded CDIA (Figure 14). In 2001, however, CDIA again exceeded FDI. The high level of two-way flows in 2000 and 2001 suggests that the main driving forces have been shifts in the underlying structure of industry and trade in response to globalization pressures, rather than transient factors such as exchange rate movements or cyclical fluctuations.



Source: Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue no. 67-001-XP, 4th Quarter 2001

The stock figures represent values recorded in the balance sheets of the enterprises where the investment is made. They include not only the stream of past investment flows cumulated through time, but also capital gains/losses on existing assets, reinvested earnings, exchange rate revaluations and other adjustments (Table 16A). The exchange rate revaluation takes account for the change in the position of an asset or a liability, denominated in foreign currencies, due to changes in the value of the currency of issue versus the Canadian dollar from December 31 of the previous year to December 31 of the current year. Other revaluation changes take account of the difference between the price at which the transactions occurred and the value recorded in the balance sheet, as well as write-ups or write-downs of investment. Reinvested earnings are earnings that the enterprises do not distribute as dividends, which are treated as direct investment in the balance of payments investment position. Other changes include corporate reorganizations, which lead to reclassifying a portfolio investment to direct investment when ownership increases to 10 percent or more of that stock.

¹⁸ Direct investment refers to investment that allows investors a significant influence in the management of an enterprise. For practical purpose, direct investment pertains to transaction in which the investor has ownership of at least 10 percent of an enterprise's voting equity. Recent data show that 88 percent of the outward investment stock went into Canadian subsidiaries with ownership of more than 50 percent. Portfolio investment includes transactions between non-residents and Canadian residents in bonds and stocks and Canadian money market papers, which are debt instruments with original maturities of one year or less. Other investment includes loans, deposits, official international reserves, and assets such as trade credits, deferred immigrants' funds and progress payments.



Source: Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue no. 67-001-XPB, 4th Quarter 2001.

Exchange rate and other valuation changes contributed almost as much as the flow of new investment in increasing the stock of CDIA in 1994 (Table 16A). In 2001, exchange rate revaluation accounted for about 28% of the increase in the stock of CDIA, largely reflecting the depreciation of the Canadian dollar against the U.S. dollar. In the case of FDI, reinvested earnings contributed to more than 50 percent of the increase in the book value of the stock in 2001.

Table 16A: Contribution to Net Change in Book Value of Investment Stocks – 1994 and 2001

	CDIA (\$ millions)		FDI (\$ millions)	
	1994	2001	1994	2001
Book value of investment stock at year end	146,315	389,426	154,594	320,931
Net change in book value of stock	23,888	49,061	13,101	18,631
Net investment flow	12,694	57,268	11,206	42,767
Capital flows from direct investment	8,381	48,253	8,514	32,767
Reinvested earnings	4,313	9,015	2,692	10,000
Exchange rate valuation	6,311	13,886	n.a.	n.a.
Net change, all other factors	4,883	-22,094	1,895	-24,136

Source: Statistics Canada, *Canada's International Investment Position*, Catalogue no. 67-202-XIB, 2001.

Table 16B: Stocks of CDIA and FDI by Sector, Year End 2001

Industry Group	CDIA		FDI	
	\$ billions	% of total	\$ billions	% of total
Wood & paper	10.8	2.8	18.3	5.7
Energy & metallic minerals	75.1	19.3	67.2	20.9
Machinery & transportation equipment	23.5	6.0	47.9	14.9
Finance & insurance	147.9	38.0	45.3	14.2
Services & retailing	54.1	16.0	26.0	8.1
Other industries	77.9	20.0	115.9	36.1
Total	389.4	100.0	291.5	100.0

Source: Statistics Canada, *Canada's International Investment Position*, Catalogue no. 67-202-XIB, 2001.

With respect to the country of source, the U.S. accounted for 67 percent of the total FDI stock in Canada in 2001, up from 63.2 percent in 2000. The EU's share fell to 23.8 percent in 2001, after rising to 27.4 percent in 2000, up from 20.4 percent in 1999. As for the stock of CDIA, the United States accounted for 51 percent, followed by the United Kingdom, at 9.8 percent. The EU accounted for 19.6 percent in 2001, down from 21.2 percent in 2000.

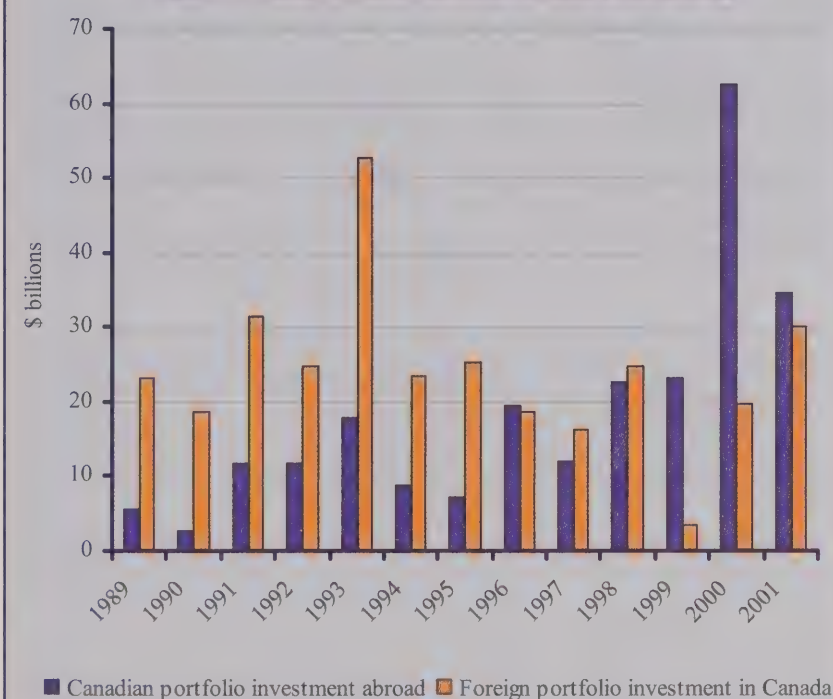
Portfolio Investment

Portfolio investment, which is interest-rate sensitive, historically has fluctuated sharply, reflecting projected financial returns in the respective host countries. Inflows, which include investments in Canadian bonds, stocks and money markets, rose from \$19.6 billion in 2000 to \$30.1 billion in 2001. Foreign investors acquired a record \$33.6 billion of Canadian bonds in 2001, largely due to increased purchases from the United States.

The flow of Canadian portfolio investment abroad declined from \$62.7 billion in 2000 to \$34.5 billion in 2001. The composition of Canadian portfolio investment outflows shifted to purchases of foreign stocks, as the foreign content limit for tax-sheltered registered pension plans rose to 30 percent in 2001 from 25 percent in 2000. Canadian investment in foreign stocks remained at a near-record high of \$34.6 billion in 2001, though down substantially from \$58.7 billion in 2000.

The year 2001 marked the fourth time since 1956 that the flow of Canadian portfolio investment abroad exceeded foreign portfolio investment in Canada. The other years were 1996, 1999 and 2000, when outflow exceeded inflows by \$0.6 billion, \$17.6 billion and \$43 billion respectively. In 2001, Canada's portfolio investment abroad exceeded foreigners' corresponding investment in Canada by \$4.4 billion (Figure 15).

Figure 15: Foreign Portfolio Investment in Canada and Canadian Portfolio Investment Abroad, 1989-2001



With the developments in 2001, the stock of portfolio investment abroad by Canadians reached \$231.2 billion, whereas the stock of foreign portfolio investment in Canada rose \$527.1 billion.

International Investment Position

Canada relies heavily on inflows of foreign capital to finance domestic investment activity and to finance imports of technology from abroad. As a result, Canada's foreign accumulated debt has traditionally exceeded its corresponding assets. However, Canada's foreign indebtedness fell from 44.7 percent in 1993 to 18.8 percent by 2001, reflecting a marked improvement in the FDI account from the traditional debtor position to that of a creditor since 1996, as well as the surge in investment in foreign stocks in response to the higher foreign content limits for tax-sheltered Canadian investment funds.

Source: Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue no. 67-001-XPB, 4th Quarter 2001.

VI. SUMMARY OF BALANCE OF PAYMENTS

Table 17 summarizes Canada's overall balance of payments picture in 2001. By standard accounting practices, a country's balance of payments account is always balanced. In 2001, Canada registered a current account surplus of \$29.1 billion. Statistically, this surplus is offset exactly by a deficit in the capital and financial accounts, as explained in footnote 16 above.

Of particular note, the Canadian official settlement balance was a positive (the table shows negative in the same way as direct investment abroad) \$3.4 billion, which indicates that the Bank of Canada added that much to its foreign exchange reserve (primarily in the form of U.S. dollar and other foreign currencies).

The statistical discrepancy refers to the net position on transactions with non-residents not adequately captured or measured in the BOP entries. It covers unrecorded transactions and measurement errors. It is derived as the arithmetic sum (with the reverse sign) of the current account balance and the financial account and capital account balance. In 2001, this discrepancy was negative, indicating net outflows of funds (of \$8.3 billion) from Canada to the rest of the world.

Table 17: Canada's 2001 Balance of International Payments Accounts (\$ millions)

CURRENT ACCOUNT		
♦ Exports of goods and services	\$467,605	
♦ Imports of goods and services	\$412,925	
<i>a. Trade balance</i>		\$54,676
♦ Investment income abroad	\$37,436	
♦ Investment income of foreigners	\$64,883	
<i>b. Net investment income</i>		-\$27,446
<i>c. Net current transfer</i>		\$1,870
1. Current account balance (a + b + c)		\$29,100
FINANCIAL ACCOUNT*		
♦ Canadian direct investment abroad	-\$57,268	
♦ Foreign direct investment in Canada	\$42,767	
<i>d. Net foreign direct investment</i>		-\$14,501
♦ Portfolio investment abroad	-\$34,544	
♦ Portfolio investment in Canada	\$30,119	
<i>e. Net portfolio investment</i>		-\$4,425
<i>f. Other net investment</i>		-\$7,572
2. Financial account balance (d + e + f)		-\$26,499
Of which:		
- official international reserve		-\$3,353
3. Capital account balance		\$5,678
4. Statistical discrepancy		-\$8,280
Balance of payments (1 + 2 + 3 + 4)		\$0

*A negative sign denotes an outflow of capital associated with an increase in assets or a decrease in liabilities.

Source: Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue no. 67-001-XPB, 4th Quarter 2001.

State of Trade 2002 - Content of Statistical Annex

Section 1 - Major Indicators

Table 1A:	Indicators of Globalization
Table 1B:	International Comparison of Market Openness
Table 1C:	Distribution of Canada's International Trade by Country, Balance of payments basis (percent)
Table 1D:	Canada's Market Share in Key Markets vis-à-vis its Major Partners, (percent)
Table 1E:	Canada's Trade and Investment with its NAFTA Partners, (millions of dollars)
Table 1F:	NAFTA Country Trade and Investment, (millions of US\$)

Section 2 - Current Account

Table 2A:	Canada's Current Account with All Countries, (millions of dollars)
Table 2B:	Canada's Current Account with the United States, (millions of dollars)
Table 2C:	Canada's Current Account with the United Kingdom, (millions of dollars)
Table 2D:	Canada's Current Account with the European Union, (millions of dollars)
Table 2E:	Canada's Current Account with Japan, (millions of dollars)
Table 2F:	Canada's Current Account with Countries other than the U.S., the EU and Japan, (millions of dollars)

Section 3 - Financial Accounts

Table 3A:	Canada's Financial Account with All Countries, (millions of dollars)
Table 3B:	Canada's Financial Account with the United States, (millions of dollars)
Table 3C:	Canada's Financial Account with the United Kingdom, (millions of dollars)
Table 3D:	Canada's Financial Account with the European Union, (millions of dollars)
Table 3E:	Canada's Financial Account with Japan, (millions of dollars)
Table 3F:	Canada's Financial Account with Countries other than the U.S., the EU and Japan, (millions of dollars)

Section 4 - Merchandise Trade

Table 4A:	Canada's Merchandise Trade by Geographical Area, Balance of payments basis, (millions of dollars)
Table 4B:	Canada's Merchandise Trade by Product Type, Balance of payments basis, (millions of dollars)
Table 4C:	Distribution of Canada's Value of Merchandise Trade, (percent)
Table 4D:	Distribution of Canada's Merchandise Trade in Resource/Non-Resource Products, (percent of total trade in 1997 chained dollars)
Table 4E:	Distribution of Canada's GDP and Employment in Resource/Non-resource Industries according to North American Industry Classification System (NAICS), (percent)
Table 4F:	Distribution of Canada's Merchandise Trade in High Technology Products, Balance of payments, (percent based on current dollars)
Table 4G:	Canada's Merchandise Trade by Product Type - Customs basis, (millions of dollars)
Table 4H:	Proportion of Canada's Merchandise Trade in High Technology Products Canada & Provinces, Customs basis, (percent based on current dollars)

Section 5 - Services Trade

Table 5A:	Canada's Services Trade with All Countries by Type, (millions of dollars)
Table 5B:	Canada's Services Trade by Geographical Area, (millions of dollars)
Table 5C:	Canada's International Transactions in Commercial Services, (millions of dollars)
Table 5D:	Canada's International Transactions in Services by Selected Country, (millions of dollars)

continued...

State of Trade 2002 - Content of Statistical Annex

Section 6 - Investment Flows

Table 6A:	Canada's Direct Investment Flows by Selected Country, (millions of dollars)
Table 6B:	Canada's Portfolio Investment Flows in Stocks by Selected Country, (millions of dollars)
Table 6C:	Canada's Portfolio Investment Flows in Bonds by Selected Country, (millions of dollars)
Table 6D:	Flow of Canada's Direct Investment by Industry with the World, (millions of dollars)
Table 6E:	Flow of Canada's Direct Investment by Industry with the United States, (millions of dollars)

Section 7 - Direct Investment Stocks

Table 7A:	Stock of Canada's Direct Investments by Selected Countries, (millions of dollars)
Table 7B:	Stock of Canadian Direct Investment by Industry with All Countries, (millions of dollars)
Table 7C:	Stock of Canadian Direct Investment by Industry with the United States, (millions of dollars)
Table 7D:	Stock of Canadian Direct Investment by Industry with the United Kingdom, (millions of dollars)
Table 7E:	Stock of Canadian Direct Investment by Industry with the European Union, (millions of dollars)
Table 7F:	Stock of Canadian Direct Investment by Industry with Japan and Other OECD Countries, (millions of dollars)
Table 7G:	Stock of Canadian Direct Investment by Industry with All Other Countries

Section 8 - Total Investment Stocks

Table 8A:	Total Canadian Investment Stocks with All Countries, (millions of dollars)
Table 8B:	Total Canadian Investment Stocks with the United States, (millions of dollars)
Table 8C:	Total Canadian Investment Stocks with the United Kingdom, (millions of dollars)
Table 8D:	Total Canadian Investment Stocks with the European Union -15, (millions of dollars)
Table 8E:	Total Canadian Investment Stocks with Japan, (millions of dollars)
Table 8F:	Total Canadian Investment Stocks with Countries other than the U.S., the EU-15 and Japan, (millions of dollars)

Section 9 - Provincial Trade

Table 9A:	Provincial Trade in Goods and Services with the World - National Accounts basis, (millions of dollars)
Table 9B:	Provincial Trade in Goods with the World - National Accounts basis, (millions of dollars)
Table 9C:	Provincial Trade in Services with the World - National Accounts basis, (millions of dollars)
Table 9D:	International Merchandise Trade - Customs basis, (millions of dollars)
Table 9E:	Interprovincial Exports in Goods and Services - National Accounts basis, (millions of dollars and percent of GDP)
Table 9F:	Interprovincial Imports in Goods and Services - National Accounts basis, (millions of dollars and percent of GDP)

Section 10 - Energy Trade

Table 10A:	International Trade in Energy Products, Year 2001 - Canada and the Provinces, (millions of dollars)
Table 10B:	Distribution of Canada's Energy Trade by Province, Year 2001, (percent)

Table 1A: Indicators of Globalization

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Exports of goods and services as percent of GDP - Canada and Provinces														
Canada	26.5	25.4	25.6	24.9	26.8	29.9	33.8	37.1	38.1	39.2	41.0	42.8	45.3	43.1
Newfoundland	31.9	31.0	28.5	22.1	19.1	22.3	22.9	28.7	30.7	32.2	34.3	38.1	44.8	37.1
Prince Edward Island	12.2	14.7	12.7	12.7	14.6	14.3	17.8	19.3	19.1	22.6	27.0	28.3	29.2	31.8
Nova Scotia	15.9	15.8	15.7	16.7	17.6	18.6	19.7	21.2	24.3	25.3	24.6	25.7	29.6	29.0
New Brunswick	27.6	26.2	26.8	24.3	26.4	27.2	28.9	32.8	34.6	35.8	35.5	38.8	44.2	45.7
Quebec	21.4	21.2	21.7	20.3	21.7	25.1	30.2	33.2	33.5	34.7	37.0	37.9	41.1	39.6
Ontario	29.9	28.6	29.2	29.2	31.9	37.0	41.0	44.9	46.5	47.9	51.0	53.3	54.3	51.5
Manitoba	20.0	18.5	18.5	19.1	20.1	21.3	24.0	25.5	26.5	29.8	31.7	31.0	30.9	30.7
Saskatchewan	29.0	22.7	25.0	24.6	29.1	29.2	35.2	36.8	38.7	41.6	40.5	41.2	46.1	44.2
Alberta	24.0	24.5	24.3	24.1	27.5	28.2	29.9	32.6	35.6	35.5	35.0	36.1	42.1	41.3
British Columbia	31.3	28.7	26.8	25.0	24.7	26.0	29.6	32.8	30.9	30.8	30.7	32.2	34.2	31.3
Territories	27.3	27.4	31.2	26.2	29.2	19.3	21.4	22.4	25.9	21.1	17.3	26.3	24.4	n.a
Exports of merchandise as percent of Canada's GDP														
Canada's exports to the world	23.4	22.3	22.3	21.5	23.3	26.1	29.5	32.7	33.4	34.3	35.6	37.4	40.0	38.1
Canada's exports to the U.S.	17.1	16.4	16.4	15.8	17.6	20.4	23.4	25.3	26.5	27.4	29.4	31.7	34.0	32.4
Proportion of merchandise exports shipped to the United States (percent)														
Canada	72.8	73.2	74.9	75.1	77.2	80.3	81.2	79.2	80.9	81.8	84.8	86.8	87.0	87.3
Newfoundland	n.a.	68.4	68.3	53.4	50.2	55.5	52.3	49.3	56.8	62.5	65.4	66.7	72.9	65.6
Prince Edward Island	n.a.	60.2	60.0	53.5	58.6	71.8	63.3	60.4	74.3	78.1	80.2	85.1	90.1	89.9
Nova Scotia	n.a.	66.0	65.4	69.2	68.6	73.6	75.1	72.5	72.2	72.3	74.2	77.0	81.5	82.7
New Brunswick	n.a.	66.5	66.2	65.1	63.9	71.3	72.6	69.5	74.7	78.4	81.2	84.0	86.7	89.1
Quebec	n.a.	75.7	74.8	72.0	74.5	78.5	81.1	80.2	80.4	81.4	83.3	84.7	85.6	84.8
Ontario	n.a.	85.9	85.4	87.2	87.7	88.8	89.8	88.3	89.8	90.4	92.2	93.5	93.3	93.3
Manitoba	n.a.	62.6	59.9	60.0	61.4	68.3	72.5	72.6	72.9	73.7	75.4	80.8	81.8	80.0
Saskatchewan	n.a.	45.0	44.7	40.7	42.2	54.9	51.4	48.2	51.4	51.0	54.4	57.4	60.9	59.0
Alberta	n.a.	75.7	75.4	73.6	77.2	81.6	79.0	77.0	79.8	80.4	81.5	84.0	88.1	88.8
British Columbia	n.a.	43.4	42.3	44.2	49.1	51.4	53.6	49.4	54.6	56.0	63.5	67.8	67.2	70.9
Territories	n.a.	5.9	5.5	9.1	1.4	2.0	6.7	3.6	3.3	4.3	5.2	3.6	3.0	2.8
Stock of inward and outward investments in relation to Canada's GDP (percent)														
Inward - World total		18.6	19.2	19.7	19.6	19.4	20.0	20.7	21.7	22.0	24.0	25.5	28.6	29.6
Outward - World total		13.0	14.4	15.9	15.9	16.8	18.9	19.8	21.6	24.7	28.7	29.0	32.2	35.9
Inward - U.S.		12.4	12.3	12.6	12.6	12.4	13.3	13.9	14.5	14.6	16.0	17.7	18.1	19.8
Outward - U.S.		8.3	8.8	9.2	9.2	9.3	10.1	10.4	11.2	12.5	14.6	14.7	15.6	18.3

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-01-XPB.

Source: Statistics Canada, Provincial Economic Accounts, Catalogue no. 13-213.

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202-XPB

Table 1B: International Comparison of Market Openness

Exports of goods and services as percent of each country's GDP													
	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Canada	25.6	25.7	25.0	27.0	30.1	34.0	37.3	38.4	39.3	41.2	43.0	45.3	43.1
France	24.0	23.9	24.1	24.1	22.8	23.0	23.6	23.5	26.0	26.8	26.6	28.6	n.a
Germany	29.6	28.9	27.3	25.4	23.4	24.3	25.1	25.5	28.1	29.1	29.6	33.7	n.a
Italy	19.8	20.1	18.8	19.4	22.5	24.1	27.2	25.8	26.4	26.0	25.0	28.4	n.a
Japan	10.7	10.9	10.4	10.2	9.5	9.5	9.6	10.2	11.4	11.5	10.8	10.8	n.a
United Kingdom	23.7	24.5	23.6	24.1	25.8	26.9	28.9	29.2	28.5	26.6	25.8	27.1	n.a
United States	9.3	9.6	10.0	10.1	9.9	10.3	11.1	11.2	11.6	11.0	10.7	11.2	10.3
G7 Total	15.2	15.9	15.5	15.5	14.8	15.3	16.4	16.5	17.4	17.2	16.6	n.a.	n.a
Russia	n.a	n.a	n.a	62.3	38.2	27.8	27.7	24.8	23.9	31.1	44.4	45.8	n.a

The world's top 8 exporters - percent distribution of world exports in U.S. dollars

	1990		1995		2000	
	Ranking		Ranking		Ranking	
World (US\$B)		3,442		5,079		6,364
United States	2	11.4%	1	11.5%	1	12.3%
Germany	1	12.2%	2	10.3%	2	8.7%
Japan	3	8.4%	3	8.7%	3	7.5%
France	4	6.3%	4	5.6%	4	4.7%
United Kingdom	5	5.4%	5	4.8%	5	4.5%
Canada	8	3.7%	8	3.8%	6	4.3%
China	14	1.8%	11	2.9%	7	3.9%
Italy	6	4.9%	6	4.6%	8	3.7%

Stock of inward foreign direct investment as percent of each country's GDP

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Canada	18.6	19.2	19.7	19.6	19.4	20.0	20.7	21.7	22.0	24.0	25.5	28.6	29.6
France	6.3	8.4	7.8	9.0	10.0	10.7	12.1	10.0	10.0	11.6	16.7	20.6	n.a
Germany	6.9	7.3	3.9	6.6	6.7	6.1	8.0	5.8	9.9	9.3	13.5	24.7	n.a
Italy	5.7	5.3	5.2	5.1	5.3	5.9	5.8	6.1	7.0	8.6	9.2	10.7	n.a
Japan	0.3	0.3	0.4	1.0	0.4	0.4	0.7	0.7	0.6	0.7	1.0	1.1	n.a
United Kingdom	19.0	20.9	22.1	16.5	20.9	21.0	18.0	20.2	21.0	22.7	25.2	33.8	n.a
United States	7.0	7.1	7.3	7.0	7.0	7.5	7.6	8.1	8.2	9.2	10.4	12.5	n.a
G7 Total	6.7	7.1	6.7	6.7	6.6	6.7	7.1	7.2	8.1	9.1	10.6	13.4	n.a
Russia	n.a	n.a	n.a	0.2	0.4	0.6	1.6	1.5	3.2	5.0	8.6	7.7	n.a

Source: OECD, National Accounts.

Source: WTO, International Trade Statistics.

Source: Statistics Canada, Canada's International Balance of Payments, Catalogue no. 67-001-XPB, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202-XPB.

Source: UNCTAD, World Investment Report.

Table 1C: Distribution of Canada's International Trade by Country, Balance of payments basis (percent)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Exports of goods and services														
United States	71.8	71.4	71.2	71.1	72.9	75.7	76.6	75.0	76.5	77.0	79.3	81.5	81.9	81.8
United Kingdom	3.1	3.0	3.1	2.7	2.6	2.2	2.1	2.2	2.2	2.1	2.2	2.2	2.2	2.2
European Union - 15	9.0	9.4	9.6	9.6	8.9	7.5	7.0	8.1	7.5	7.2	7.2	6.7	6.6	6.6
Japan	6.0	6.1	5.4	5.1	5.0	4.7	4.6	4.9	4.4	3.9	2.9	2.6	2.5	2.3
Merchandise exports														
United States	73.4	73.5	73.4	73.6	75.5	78.4	79.3	77.5	79.4	79.9	82.6	84.7	85.1	85.0
United Kingdom	2.6	2.5	2.5	2.2	2.1	1.7	1.6	1.6	1.6	1.5	1.6	1.6	1.6	1.6
European Union - 15	8.2	8.5	8.6	8.5	7.8	6.3	5.7	6.9	6.2	5.9	5.8	5.3	5.2	5.3
Japan	6.3	6.3	5.6	5.2	5.0	4.8	4.7	5.0	4.4	3.9	3.0	2.6	2.4	2.3
Imports of goods and services														
United States	68.3	68.6	68.1	68.7	70.3	71.4	72.4	72.8	73.7	74.0	74.7	74.1	71.9	71.0
United Kingdom	4.2	3.9	4.1	3.7	3.2	3.2	3.1	2.9	3.0	3.0	2.9	3.1	3.9	3.9
European Union - 15	12.8	11.7	12.1	11.4	10.3	9.5	9.5	10.3	9.9	9.9	9.7	9.9	10.3	11.0
Japan	5.5	5.4	5.2	5.4	5.1	4.3	3.8	3.5	2.9	3.0	3.0	3.2	3.2	3.0
Merchandise imports														
United States	69.7	69.9	69.2	69.4	71.5	73.5	74.9	75.0	75.7	76.1	77.1	76.3	73.7	72.8
United Kingdom	3.6	3.4	3.6	3.1	2.6	2.5	2.3	2.1	2.3	2.2	2.0	2.4	3.4	3.4
European Union - 15	11.7	10.5	11.0	10.3	9.0	7.9	7.9	8.8	8.7	8.7	8.3	8.7	9.2	10.0
Japan	6.0	6.0	5.9	6.2	5.8	4.8	4.0	3.7	3.0	3.1	3.2	3.2	3.2	3.0

Source: Statistics Canada, Canada's International Balance of Payments, Catalogue no. 67-001-XPB.

Table 1D: Canada's Market Share in Key Markets vis-à-vis its Major Partners (percent)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
United States merchandise imports from the world														
Canada	17.7	18.2	18.1	18.4	18.3	18.8	19.1	19.2	19.5	19.1	18.8	19.0	18.5	n.a.
Mexico	5.1	5.6	6.0	6.3	6.5	6.8	7.3	8.1	9.1	9.7	10.2	10.4	10.9	n.a.
European Union - 15	21.0	19.6	20.0	19.0	18.9	18.1	18.0	17.8	18.0	18.1	19.3	19.0	18.0	n.a.
Canada	4.4	4.1	3.6	3.3	3.3	3.4	3.2	3.2	2.9	2.9	2.7	2.5	2.2	n.a.
United States	22.5	23.0	22.5	22.7	22.6	23.2	23.0	22.6	22.9	22.4	24.0	21.7	19.3	n.a.
Mexico	0.8	0.8	0.8	0.7	0.5	0.4	0.5	0.4	0.5	0.5	0.4	0.5	0.6	n.a.
China	5.3	5.3	5.1	6.0	7.3	8.5	10.1	10.7	11.6	12.4	13.2	13.9	14.5	n.a.
Canada	1.9	1.9	1.8	1.6	1.5	1.4	1.3	1.4	1.4	1.4	1.4	1.6	1.2	n.a.
United States	10.2	11.2	11.2	11.6	11.0	12.0	12.0	12.2	12.7	13.6	13.8	13.1	12.4	n.a.
Japan	6.1	5.8	5.4	5.7	5.9	6.2	6.0	5.8	5.0	5.1	5.1	4.9	4.4	n.a.
Mexico	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	n.a.
China	0.4	0.4	0.5	0.6	0.8	1.0	1.1	1.2	1.2	1.4	1.6	1.8	1.9	n.a.
Canada	3.4	1.8	2.8	2.6	2.4	1.3	1.6	2.0	1.8	1.4	1.6	1.4	1.4	n.a.
United States	12.0	13.3	12.2	12.5	10.9	10.3	12.1	12.2	11.6	11.5	12.1	11.8	8.7	n.a.
Japan	20.0	17.8	14.2	15.7	16.7	22.5	22.7	21.9	21.0	20.4	20.2	20.4	16.6	n.a.
United Kingdom	1.6	1.8	2.6	1.5	1.2	1.6	1.5	1.5	1.4	1.4	1.4	1.8	1.5	n.a.
Mexico	0.3	0.3	0.2	0.2	0.1	0.1	0.1	0.1	0.2	0.1	0.1	0.1	0.1	n.a.
Canada	2.5	1.8	3.0	2.7	2.6	1.8	1.9	2.1	1.9	1.7	1.7	1.8	n.a.	n.a.
United States	19.6	16.2	25.7	26.0	25.4	19.5	19.4	19.1	19.4	18.7	20.4	20.2	n.a.	n.a.
Japan	12.9	9.4	15.3	15.6	15.9	11.8	10.9	10.3	9.3	8.4	9.3	9.2	n.a.	n.a.
Mexico	0.7	30.5	0.9	0.8	0.8	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.6	n.a.	n.a.
China	1.9	10.0	3.0	3.9	4.4	4.2	4.4	4.3	4.6	4.6	5.1	5.7	n.a.	n.a.

Source: IMF, Direction of Trade Statistics.

Table 1E: Canada's Trade and Investment with its NAFTA Partners (millions of Canadian dollars)

A. Trade (Customs basis)		1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Canada's merchandise trade with the United States															
Exports		100,851	101,592	111,557	109,693	125,670	150,657	183,303	207,753	223,177	243,888	269,909	308,076	359,289	351,454
Imports		86,021	88,104	87,895	86,416	96,470	113,988	137,345	150,682	156,953	184,414	203,578	215,533	229,658	218,408
Balance		14,830	13,488	23,662	23,278	29,200	36,669	45,958	57,070	66,225	59,475	66,330	92,544	129,631	133,046
Canada's merchandise trade with Mexico															
Exports		501	638	656	583	813	826	1,084	1,161	1,259	1,277	1,467	1,612	2,044	2,461
Imports		1,328	1,708	1,749	2,580	2,774	3,723	4,525	5,353	6,035	7,022	7,682	9,542	12,067	12,110
Balance		-827	-1,070	-1,093	-1,997	-1,960	-2,898	-3,442	-4,192	-4,776	-5,744	-6,215	-7,929	-10,023	-9,649
Canada's merchandise trade with its NAFTA partners															
Exports		101,352	102,230	112,213	110,276	126,484	151,483	184,386	208,913	224,436	245,166	271,375	309,689	361,333	353,914
Imports		87,349	89,812	89,644	88,995	99,243	117,711	141,870	156,035	162,988	191,435	211,260	225,074	241,725	230,518
Balance		14,003	12,419	22,569	21,281	27,240	33,771	42,516	52,878	61,449	53,730	60,116	84,614	119,607	123,396
Canada's two-way merchandise trade with its NAFTA partners															
United States		186,872	189,695	199,451	196,109	222,140	264,645	320,647	358,435	380,130	428,302	473,487	523,609	588,947	569,862
Mexico		1,829	2,346	2,405	3,162	3,587	4,549	5,609	6,513	7,293	8,299	9,148	11,154	14,111	14,570
United States & Mexico		188,700	192,042	201,856	199,272	225,727	269,194	326,256	364,948	387,424	436,601	482,635	534,763	603,058	584,432
B. Investment stocks															
With the United States															
Inward		76,049	80,427	84,089	86,396	88,161	90,600	102,629	112,948	121,943	128,978	146,893	172,802	191,017	214,960
Outward		51,025	56,578	60,049	63,379	64,502	67,677	77,987	84,562	93,939	110,707	133,267	143,612	164,526	198,404
Balance		25,024	23,849	24,040	23,017	23,659	22,923	24,642	28,386	28,004	18,271	13,626	29,190	26,491	16,556
With Mexico															
Inward		31	12	-13	-21	60	154	177	161	n.a.	n.a.	117	101	138	n.a.
Outward		201	237	245	199	451	530	1,073	948	1,933	2,163	2,864	3,325	3,686	4,020
Balance		-170	-225	-258	-220	-391	-376	-896	-787	n.a.	n.a.	-2,747	-3,224	-3,548	n.a.
With its NAFTA partners															
Inward		76,080	80,439	84,076	86,375	88,221	90,754	102,806	113,109	n.a.	n.a.	147,010	172,903	191,155	n.a.
Outward		51,226	56,815	60,294	63,578	64,953	68,207	79,060	85,510	95,872	112,870	136,131	146,937	168,212	202,424
Balance		24,854	23,624	23,782	22,797	23,268	22,547	23,746	27,599	n.a.	n.a.	10,879	25,966	22,943	n.a.

Source: Statistics Canada, International Trade Division.

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202-XPB.

Table 1F: NAFTA Country Trade and Investment (millions of United States dollars)

A. Merchandise trade	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Merchandise exports to the world													
Canada	120,673	126,447	126,160	133,447	140,748	161,269	190,180	200,146	213,020	211,355	237,337	275,183	n.a.
United States	363,812	393,106	421,755	447,310	465,870	512,404	583,451	622,949	687,581	680,406	690,689	771,991	n.a.
Mexico	23,046	27,167	42,688	46,196	51,760	60,882	79,541	96,000	110,431	117,494	136,391	145,970	n.a.
NAFTA	507,531	546,720	590,603	626,953	658,378	734,555	853,172	919,095	1,011,032	1,009,255	1,064,417	1,193,144	n.a.
Merchandise imports from the world													
Canada	129,094	131,640	132,497	137,314	148,405	166,670	179,617	187,042	215,009	219,150	235,577	262,721	n.a.
United States	493,324	517,020	509,300	552,593	602,975	689,338	770,972	817,818	898,661	944,644	1,048,430	1,238,200	n.a.
Mexico	25,071	33,016	54,853	68,342	71,902	87,280	79,697	98,418	120,789	137,709	156,172	161,478	n.a.
NAFTA	647,489	681,676	696,650	758,249	823,282	943,288	1,030,286	1,103,278	1,234,459	1,301,503	1,440,179	1,662,399	n.a.
Two-way merchandise trade													
Canada	249,767	258,087	258,657	270,761	289,153	327,939	369,797	387,188	428,029	430,505	472,914	537,904	n.a.
United States	857,136	910,126	931,055	999,903	1,068,845	1,201,742	1,354,423	1,440,767	1,586,242	1,625,050	1,739,119	2,010,191	n.a.
Mexico	48,117	60,183	97,541	114,538	123,661	148,162	159,238	194,418	231,220	255,203	292,563	307,448	n.a.
NAFTA	1,155,020	1,228,396	1,287,253	1,385,202	1,481,659	1,677,843	1,883,458	2,022,373	2,245,491	2,310,758	2,504,596	2,855,543	n.a.
Percent distribution of two-way trade													
Canada	21.6	21.0	20.1	19.5	19.5	19.5	19.6	19.1	19.1	18.6	18.9	18.8	n.a.
United States	74.2	74.1	72.3	72.2	72.1	71.6	71.9	71.2	70.6	70.3	69.4	70.4	n.a.
Mexico	4.2	4.9	7.6	8.3	8.3	8.8	8.5	9.6	10.3	11.0	11.7	10.8	n.a.

Source: IMF, *Direction of Trade & UNCTAD figures*

B. Direct investment stocks													
Inward from the world													
Canada						54,149	64,634	112,872	123,181	143,234	170,983	194,321	n.a.
United States						83,046	184,615	394,911	535,553	811,756	965,632	1,238,627	n.a.
Mexico						2,090	1,984	22,424	41,130	60,783	78,060	91,222	n.a.
NAFTA						139,285	251,233	530,207	699,864	1,015,773	1,214,675	1,524,170	n.a.
Outward to the world													
Canada						23,777	43,127	84,829	118,105	160,936	187,197	200,878	n.a.
United States						220,178	251,034	430,521	699,015	980,565	1,130,789	1,244,654	n.a.
Mexico						136	533	575	4,132	5,825	7,039	8,639	n.a.
NAFTA						244,091	294,694	515,925	821,252	1,147,326	1,325,025	1,454,171	n.a.
Two-way investment													
Canada						77,926	107,761	197,701	241,286	304,170	358,180	395,199	n.a.
United States						303,224	435,649	825,432	1,234,568	1,792,321	2,096,421	2,483,281	n.a.
Mexico						2,226	2,517	22,999	45,262	66,608	85,099	99,861	n.a.
NAFTA						383,376	545,927	1,046,132	1,521,116	2,163,099	2,539,700	2,978,341	n.a.

Table 2A: Canada's Current Account with All Countries (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total current account														
Receipts	181,791	186,280	194,972	188,719	205,455	235,576	285,601	330,978	351,038	385,415	412,624	456,100	526,229	512,007
Payments	200,120	212,091	218,107	214,348	230,815	263,670	303,331	337,078	346,438	396,812	424,901	454,410	499,334	482,907
Balance	-18,328	-25,812	-23,135	-25,629	-25,360	-28,093	-17,730	-6,099	4,600	-11,397	-12,277	1,690	26,894	29,100
Goods and services														
Receipts	162,800	167,740	174,437	170,993	188,585	218,444	260,917	301,130	319,965	347,134	375,530	416,956	477,850	467,605
Payments	158,578	168,140	174,018	175,401	191,674	218,964	252,285	275,869	286,650	330,346	359,334	385,019	425,286	412,929
Balance	4,222	-400	419	-4,408	-3,089	-520	8,632	25,261	33,315	16,788	16,197	31,937	52,564	54,676
Goods														
Receipts	143,534	146,963	152,056	147,669	163,464	190,213	228,167	265,334	280,079	303,378	326,181	365,233	422,559	412,510
Payments	132,715	139,217	141,000	140,658	154,430	177,123	207,873	229,937	237,689	277,727	303,378	326,844	363,281	351,003
Balance	10,819	7,747	11,056	7,011	9,034	13,090	20,295	35,397	42,391	25,652	22,803	38,390	59,277	61,507
Services														
Receipts	19,267	20,777	22,381	23,324	25,122	28,230	32,750	35,796	39,886	43,755	49,350	51,723	55,291	55,095
Payments	25,863	28,923	33,018	34,743	37,245	41,840	44,413	45,933	48,961	52,619	55,956	58,176	62,005	61,926
Balance	-6,597	-8,147	-10,637	-11,419	-12,123	-13,610	-11,663	-10,136	-9,076	-8,864	-6,606	-6,453	-6,714	-6,830
Investment income														
Receipts	16,262	15,902	17,581	14,820	13,770	13,787	21,100	25,898	26,176	33,252	32,141	33,487	42,336	37,436
Payments	37,764	40,162	40,206	34,761	34,903	40,619	46,990	57,089	55,571	62,133	61,353	64,859	69,458	64,883
Balance	-21,502	-24,260	-22,625	-19,941	-21,133	-26,832	-25,889	-31,191	-29,395	-28,882	-29,212	-31,371	-27,121	-27,446
Current transfers														
Receipts	2,729	2,638	2,954	2,905	3,100	3,346	3,584	3,951	4,897	5,029	4,953	5,657	6,043	6,966
Payments	3,777	3,789	3,883	4,185	4,237	4,088	4,056	4,120	4,217	4,333	4,214	4,531	4,591	5,096
Balance	-1,049	-1,151	-929	-1,280	-1,137	-742	-472	-169	680	697	738	1,125	1,452	1,870

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001-XPB.

Table 2B: Canada's Current Account with United States (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total current account														
Receipts	127,269	129,140	134,754	130,837	146,342	174,132	212,647	241,639	260,798	288,754	315,881	360,287	415,592	404,957
Payments	128,030	135,899	137,476	136,890	150,433	176,819	207,733	232,158	243,046	282,985	306,853	327,529	352,244	338,119
Balance	-761	-6,759	-2,723	-6,053	-4,091	-2,687	4,914	9,481	17,752	5,769	9,028	32,758	63,348	66,838
Goods and services														
Receipts	116,917	119,820	124,129	121,628	137,511	165,349	199,864	225,866	244,792	267,444	297,865	340,025	391,245	382,631
Payments	108,372	115,381	118,436	120,499	134,663	156,251	182,574	200,787	211,290	244,347	268,379	285,312	305,930	293,113
Balance	8,546	4,439	5,693	1,129	2,847	9,098	17,290	25,078	33,502	23,096	29,486	54,713	85,315	89,517
Goods														
Receipts	105,292	108,024	111,565	108,616	123,377	149,100	181,049	205,691	222,461	242,542	269,336	309,194	359,551	350,830
Payments	92,497	97,298	97,512	97,578	110,379	130,244	155,661	172,517	180,010	211,451	233,759	249,331	267,675	255,452
Balance	12,795	10,726	14,053	11,038	12,998	18,855	25,388	33,174	42,451	31,092	35,577	59,863	91,877	95,378
Services														
Receipts	11,625	11,796	12,563	13,013	14,134	16,249	18,815	20,175	22,331	24,901	28,529	30,831	31,694	31,800
Payments	15,875	18,083	20,924	22,922	24,285	26,006	26,913	28,271	31,280	32,897	34,620	35,981	38,256	37,661
Balance	-4,249	-6,286	-8,361	-9,909	-10,151	-9,757	-8,098	-8,096	-8,949	-7,995	-6,091	-5,150	-6,562	-5,861
Investment income														
Receipts	8,530	7,632	8,686	7,442	7,005	6,872	10,741	13,534	13,151	18,062	14,890	16,578	20,210	17,650
Payments	19,155	19,931	18,542	15,820	15,213	19,983	24,570	30,719	31,019	37,795	37,717	41,425	45,426	44,024
Balance	-10,626	-12,298	-9,856	-8,378	-8,208	-13,111	-13,829	-17,185	-17,868	-19,733	-22,826	-24,847	-25,216	-26,374
Current transfers														
Receipts	1,822	1,688	1,939	1,766	1,826	1,911	2,042	2,240	2,855	3,249	3,125	3,684	4,136	4,676
Payments	503	588	499	570	557	586	589	652	738	843	757	792	887	981
Balance	1,319	1,100	1,440	1,196	1,269	1,326	1,453	1,588	2,117	2,406	2,368	2,892	3,249	3,695

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001-XPB.

Table 2C: Canada's Current Account with the United Kingdom (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total current account														
Receipts	6,921	6,841	7,526	6,610	6,969	7,199	9,115	10,426	11,086	12,044	13,410	13,344	15,561	15,058
Payments	10,378	10,467	11,839	10,950	11,244	12,646	13,172	15,075	15,532	16,579	16,185	17,986	22,066	22,102
Balance	-3,457	-3,626	-4,313	-4,340	-4,275	-5,447	-4,057	-4,649	-4,446	-4,536	-2,775	-4,642	-6,505	-7,043
Goods and services														
Receipts	4,973	5,035	5,351	4,680	4,892	4,746	5,546	6,629	6,987	7,227	8,235	9,044	10,596	10,241
Payments	6,663	6,627	7,099	6,557	6,213	7,042	7,920	8,003	8,715	9,998	10,354	11,868	16,763	16,066
Balance	-1,690	-1,592	-1,748	-1,877	-1,321	-2,296	-2,374	-1,373	-1,727	-2,771	-2,119	-2,824	-6,166	-5,824
Goods														
Receipts	3,797	3,740	3,862	3,242	3,415	3,211	3,677	4,377	4,608	4,689	5,235	5,672	6,700	6,418
Payments	4,733	4,706	5,022	4,317	4,015	4,484	4,854	4,899	5,581	6,127	6,083	7,689	12,257	11,845
Balance	-936	-966	-1,160	-1,074	-600	-1,273	-1,177	-522	-973	-1,437	-848	-2,017	-5,556	-5,427
Services														
Receipts	1,176	1,295	1,489	1,438	1,477	1,535	1,869	2,252	2,379	2,538	3,000	3,372	3,896	3,823
Payments	1,930	1,921	2,077	2,240	2,198	2,558	3,066	3,103	3,133	3,871	4,271	4,179	4,506	4,220
Balance	-754	-626	-589	-803	-721	-1,023	-1,197	-851	-755	-1,334	-1,271	-807	-610	-397
Investment income														
Receipts	1,636	1,463	1,825	1,543	1,684	1,983	3,088	3,408	3,619	4,389	4,719	3,833	4,482	4,294
Payments	3,579	3,698	4,597	4,238	4,866	5,443	5,078	6,886	6,621	6,358	5,592	5,858	5,035	5,740
Balance	-1,943	-2,235	-2,772	-2,695	-3,182	-3,460	-1,990	-3,478	-3,002	-1,970	-873	-2,025	-552	-1,446
Current transfers														
Receipts	312	343	350	386	394	470	482	389	479	428	456	466	482	523
Payments	136	141	143	155	166	160	174	186	196	223	239	260	268	295
Balance	176	201	207	231	228	309	308	203	283	205	217	207	213	227

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001-XPB.

Table 2D: Canada's Current Account with the European Union (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total current account														
Receipts	17,572	18,596	20,276	19,777	20,015	19,953	23,926	30,831	30,775	32,917	35,776	35,315	41,193	40,730
Payments	28,275	27,895	30,392	28,074	28,866	31,047	34,880	42,098	41,627	45,873	47,672	50,728	56,097	56,874
Balance	-10,703	-9,299	-10,116	-8,297	-8,851	-11,095	-10,955	-11,268	-10,853	-12,957	-11,896	-15,413	-14,904	-16,143
Goods and services														
Receipts	14,641	15,710	16,826	16,395	16,778	16,305	18,305	24,421	24,128	25,031	27,115	27,990	31,693	30,937
Payments	20,304	19,749	21,117	19,931	19,718	20,853	24,023	28,335	28,500	32,825	34,809	38,037	43,729	45,439
Balance	-5,662	-4,040	-4,291	-3,537	-2,940	-4,548	-5,718	-3,913	-4,371	-7,794	-7,693	-10,047	-12,035	-14,501
Goods														
Receipts	11,708	12,437	13,126	12,584	12,777	12,009	13,040	18,256	17,404	17,949	18,993	19,326	22,109	21,784
Payments	15,469	14,679	15,440	14,507	13,923	14,026	16,404	20,289	20,576	24,240	25,232	28,428	33,428	35,092
Balance	-3,760	-2,243	-2,314	-1,923	-1,146	-2,017	-3,364	-2,033	-3,171	-6,290	-6,239	-9,103	-11,319	-13,308
Services														
Receipts	2,933	3,273	3,700	3,811	4,001	4,296	5,265	6,165	6,724	7,081	8,122	8,665	9,585	9,153
Payments	4,835	5,070	5,677	5,424	5,795	6,827	7,619	8,045	7,923	8,585	9,577	9,609	10,301	10,346
Balance	-1,902	-1,797	-1,977	-1,614	-1,794	-2,531	-2,354	-1,880	-1,201	-1,505	-1,455	-944	-716	-1,193
Investment income														
Receipts	2,262	2,154	2,657	2,493	2,244	2,530	4,413	5,106	5,186	6,587	7,291	5,923	8,162	8,388
Payments	7,388	7,572	8,687	7,516	8,513	9,541	10,186	13,009	12,390	12,280	12,058	11,849	11,473	10,482
Balance	-5,126	-5,418	-6,030	-5,023	-6,269	-7,011	-5,773	-7,903	-7,204	-5,693	-4,766	-5,927	-3,310	-2,094
Current transfers														
Receipts	669	732	792	889	995	1,118	1,209	1,304	1,460	1,299	1,370	1,401	1,337	1,405
Payments	583	573	587	626	636	652	671	755	737	768	806	842	896	951
Balance	85	159	205	262	358	465	538	549	723	531	564	560	440	452

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001-XPB.

Table 2E: Canada's Current Account with Japan (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total current account														
Receipts	10,027	10,517	10,034	9,212	9,814	10,641	12,528	15,203	14,565	14,243	11,627	12,328	13,424	12,115
Payments	13,236	13,880	14,161	14,202	14,973	14,300	13,952	14,053	12,234	14,095	14,838	16,529	17,501	16,084
Balance	-3,209	-3,363	-4,127	-4,990	-5,159	-3,659	-1,425	1,150	2,331	147	-3,211	-4,201	-4,077	-3,969
Goods and services														
Receipts	9,743	10,247	9,498	8,713	9,348	10,348	12,128	14,783	13,973	13,517	11,033	11,038	11,903	10,845
Payments	8,661	9,031	8,991	9,415	9,804	9,441	9,553	9,549	8,175	9,881	10,951	12,398	13,602	12,529
Balance	1,082	1,216	507	-702	-457	907	2,576	5,234	5,798	3,636	81	-1,360	-1,699	-1,684
Goods														
Receipts	8,998	9,285	8,538	7,644	8,254	9,185	10,788	13,286	12,423	11,925	9,640	9,552	10,312	9,312
Payments	8,025	8,366	8,320	8,749	8,913	8,477	8,315	8,428	7,227	8,711	9,663	10,589	11,714	10,600
Balance	973	919	218	-1,104	-660	707	2,473	4,858	5,196	3,214	-23	-1,037	-1,402	-1,288
Services														
Receipts	745	961	960	1,069	1,094	1,163	1,340	1,497	1,550	1,592	1,393	1,486	1,591	1,533
Payments	636	665	672	667	891	963	1,237	1,122	948	1,170	1,288	1,809	1,888	1,929
Balance	108	296	289	402	203	200	102	375	602	422	105	-323	-297	-396
Investment income														
Receipts	226	197	447	394	336	161	218	176	217	473	362	1,000	1,231	984
Payments	4,566	4,843	5,154	4,777	5,158	4,849	4,388	4,492	4,042	4,198	3,873	4,105	3,871	3,526
Balance	-4,340	-4,646	-4,707	-4,383	-4,822	-4,688	-4,170	-4,316	-3,825	-3,725	-3,510	-3,105	-2,640	-2,542
Current transfers														
Receipts	59	73	89	105	130	131	181	244	375	252	232	290	290	286
Payments	10	6	15	10	10	10	12	12	17	17	14	27	28	29
Balance	49	67	74	95	120	121	170	232	358	235	218	263	262	257

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001-XPB.

Table 2F: Canada's Current Account with Countries other than the United States, the European Union and Japan (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total current account														
Receipts	26,923	28,027	29,908	28,893	29,284	30,850	36,500	43,305	44,900	49,501	49,340	48,170	56,020	54,205
Payments	30,579	34,417	36,078	35,182	36,543	41,504	46,766	48,769	49,531	53,859	55,538	59,624	73,492	71,830
Balance	-3,655	-6,391	-6,169	-6,289	-7,259	-10,652	-10,264	-5,462	-4,630	-4,356	-6,198	-11,454	-17,473	-17,626
Goods and services														
Receipts	21,499	21,963	23,984	24,257	24,948	26,442	30,620	36,060	37,072	41,142	39,517	37,903	43,009	43,192
Payments	21,241	23,979	25,474	25,556	27,489	32,419	36,135	37,198	38,685	43,293	45,195	49,272	62,025	61,848
Balance	256	-2,015	-1,490	-1,298	-2,539	-5,977	-5,516	-1,138	-1,614	-2,150	-5,677	-11,369	-19,017	-18,656
Goods														
Receipts	17,536	17,217	18,827	18,825	19,056	19,919	23,290	28,101	27,791	30,962	28,212	27,161	30,587	30,584
Payments	16,724	18,874	19,728	19,824	21,215	24,376	27,493	28,703	29,876	33,325	34,724	38,496	50,464	49,859
Balance	811	-1,655	-901	-1,000	-2,158	-4,455	-4,202	-602	-2,085	-2,364	-6,512	-11,333	-19,879	-19,275
Services														
Receipts	3,964	4,747	5,158	5,431	5,893	6,522	7,330	7,959	9,281	10,181	11,306	10,741	12,421	12,609
Payments	4,517	5,105	5,745	5,730	6,274	8,044	8,644	8,495	8,810	9,967	10,471	10,777	11,560	11,990
Balance	-554	-360	-588	-298	-381	-1,522	-1,313	-535	472	214	835	-36	861	620
Investment income														
Receipts	5,244	5,919	5,791	4,491	4,185	4,224	5,728	7,082	7,622	8,130	9,598	9,986	12,733	10,414
Payments	6,655	7,816	7,823	6,648	6,019	6,246	7,846	8,869	8,120	7,860	7,705	7,480	8,688	6,851
Balance	-1,410	-1,898	-2,032	-2,157	-1,834	-2,022	-2,117	-1,787	-498	269	1,890	2,508	4,045	3,564
Current transfers														
Receipts	179	145	134	145	149	186	152	163	207	229	226	282	280	599
Payments	2,681	2,622	2,782	2,979	3,034	2,840	2,784	2,701	2,725	2,705	2,637	2,870	2,780	3,135
Balance	-2,502	-2,477	-2,648	-2,833	-2,884	-2,654	-2,633	-2,538	-2,518	-2,475	-2,412	-2,590	-2,499	-2,534

Table 3A: Canada's Financial Account with All Countries (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Inward	30,599	41,882	38,664	34,509	27,727	50,706	56,550	32,905	53,116	70,803	67,339	28,256	114,477	80,889
Outward	-17,602	-19,745	-19,699	-15,128	-14,411	-26,943	-49,029	-38,394	-73,306	-62,546	-67,307	-45,313	-134,903	-107,388
Balance	12,997	22,137	18,965	19,381	13,316	23,763	7,520	-5,489	-20,191	8,256	32	-17,057	-20,426	-26,499
Direct investment														
Inward	7,538	7,116	8,847	3,301	5,708	6,103	11,206	12,703	13,137	15,958	33,489	37,366	94,059	42,767
Outward	-7,661	-6,235	-6,110	-6,685	-4,339	-7,354	-12,694	-15,732	-17,858	-31,937	-51,304	-27,359	-65,415	-57,268
Balance	-123	881	2,737	-3,384	1,369	-1,251	-1,488	-3,029	-4,721	-15,979	-17,815	10,007	28,644	-14,501
Portfolio investment														
Inward	23,058	23,212	18,584	31,501	24,701	52,799	23,312	25,233	18,668	16,181	24,735	3,550	19,647	30,119
Outward	-4,482	-5,470	-2,596	-11,665	-11,749	-17,881	-8,927	-7,331	-19,317	-11,849	-22,497	-23,067	-62,677	-34,544
Balance	18,576	17,742	15,988	19,836	12,952	34,918	14,385	17,902	-649	4,332	2,238	-19,517	-43,030	-4,425
Portfolio investment in stocks														
Inward	-2,379	3,885	-1,735	-990	1,036	12,056	6,412	-4,242	8,034	7,645	13,629	14,063	35,273	3,893
Outward	-4,409	-3,867	-2,521	-10,004	-10,348	-12,811	-9,362	-6,247	-17,247	-5,207	-15,433	-20,590	-58,681	-34,625
Balance	-6,788	18	-4,256	-10,994	-9,312	-755	-2,950	-10,489	-9,213	2,438	-1,804	-6,527	-23,408	-30,732
Other investment														
Inward	4	11,554	11,233	-292	-2,682	-8,196	22,032	-5,032	21,311	38,664	9,115	-12,660	771	8,003
Outward	-5,459	-8,040	-10,993	3,222	1,677	-1,707	-27,408	-15,331	-36,132	-18,760	6,494	5,113	-6,810	-15,575
Balance	-5,455	3,514	240	2,930	-1,005	-9,903	-5,376	-20,363	-14,821	19,904	15,609	-7,547	-6,039	-7,572

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001-XPB.

Table 3B: Canada's Financial Account with the United States (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Inward	5,078	6,243	19,999	10,108	25,977	33,190	36,348	23,223	52,976	53,032	53,876	38,963	53,658	83,046
Outward	-9,770	-5,647	-7,065	-15,313	-10,734	-8,338	-19,551	-22,778	-44,922	-22,076	-39,458	-47,262	-83,876	-63,519
Balance	-4,692	596	12,934	-5,206	15,244	24,852	16,797	445	8,054	30,955	14,418	-8,299	-30,219	19,528
Direct investment														
Inward	1,853	3,397	3,451	2,044	3,218	5,092	10,932	7,995	9,267	11,727	24,598	37,507	17,266	39,975
Outward	-5,233	-4,512	-3,010	-1,693	-1,331	-708	-4,592	-9,031	-8,256	-12,503	-26,667	-18,474	-40,486	-38,901
Balance	-3,380	-1,115	441	351	1,887	4,384	6,340	-1,036	1,011	-776	-2,069	19,033	-23,220	1,074
Portfolio investment														
Inward	3,607	7,405	11,217	9,086	23,461	36,242	11,792	16,568	25,988	18,772	19,729	18,317	31,665	38,544
Outward	-3,319	-4,693	-1,219	-9,866	-9,582	-9,971	-1,967	-3,999	-12,322	-11,178	-21,731	-26,040	-41,297	-24,804
Balance	288	2,712	9,998	-780	13,879	26,271	9,825	12,569	13,666	7,594	-2,002	-7,723	-9,632	13,740
Portfolio investment in stocks														
Inward	-1,644	4,047	-1,476	-1,463	1,105	11,055	5,977	-1,452	7,645	7,440	15,720	16,948	33,494	7,623
Outward	-3,437	-3,480	-1,519	-7,824	-7,308	-5,921	-2,761	-3,151	-9,763	-4,184	-12,913	-21,431	-38,063	-22,703
Balance	-5,081	567	-2,995	-9,287	-6,203	5,134	3,216	-4,603	-2,118	3,256	2,807	-4,483	-4,569	-15,080
Other investment														
Inward	-382	-4,559	5,331	-1,023	-701	-8,144	13,624	-1,340	17,722	22,532	9,549	-16,861	4,727	4,527
Outward	-1,218	3,558	-2,836	-3,753	179	2,341	-12,992	-9,748	-24,345	1,605	8,939	-2,748	-2,094	186
Balance	-1,600	-1,001	2,495	-4,776	-522	-5,803	632	-11,088	-6,623	24,137	18,488	-19,609	2,633	4,713

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001-XPB.

Table 3C: Canada's Financial Account with the United Kingdom (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Inward	5,971	4,307	6,741	7,992	104	15,885	2,051	807	-606	14,895	10,626	2,285	13,121	17,840
Outward	287	-1,231	-1,821	-3,375	-1,432	-3,044	-6,000	-3,875	-9,934	-9,584	7,734	-7,257	-7,467	-21,799
Balance	6,257	3,076	4,920	4,616	-1,328	12,841	-3,949	-3,067	-10,540	5,312	18,360	-4,972	5,654	-3,958
Direct investment														
Inward	2,327	-369	2,002	-672	437	263	-2,190	-281	153	985	803	-1,679	8,288	7,700
Outward	-838	-1,378	-1,400	-920	-297	-1,089	-822	-608	-878	-4,318	-1,520	-2,237	-2,627	-2,449
Balance	1,489	-1,747	602	-1,592	140	-826	-3,012	-889	-725	-3,333	-717	-3,916	5,661	5,251
Portfolio investment														
Inward	3,602	2,689	2,740	10,147	-2,289	11,162	2,061	4,147	-1,952	7,031	7,576	5,732	3,305	2,626
Outward	-455	-629	-1,107	-1,074	-1,932	-2,117	-1,651	27	-1,252	-505	484	93	-5,836	-5,000
Balance	3,147	2,060	1,633	9,073	-4,221	9,045	410	4,174	-3,204	6,526	8,060	5,825	-2,531	-2,374
Portfolio investment in stocks														
Inward	-667	-247	28	353	-112	534	269	-1,408	-874	1,708	-978	2,869	804	-2,531
Outward	-432	-299	-528	-853	-1,837	-1,149	-808	20	-1,447	-1,105	-324	104	-4,876	-6,382
Balance	-1,099	-546	-500	-500	-1,949	-615	-539	-1,388	-2,321	603	-1,302	2,973	-4,072	-8,913
Other investment														
Inward	41	1,987	1,999	-1,484	1,956	4,460	2,181	-3,059	1,192	6,880	2,247	-1,768	1,529	7,515
Outward	1,580	776	686	-1,381	796	162	-3,527	-3,293	-7,805	-4,760	8,770	-5,114	996	-14,350
Balance	1,621	2,763	2,685	-2,865	2,752	4,622	-1,346	-6,352	-6,613	2,120	11,017	-6,882	2,525	-6,835

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001-XPB.

Table 3D: Canada's Financial Account with the European Union (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Inward	10,310	10,350	9,636	12,316	2,893	17,666	8,267	4,082	-919	14,728	20,492	527	66,404	7,360
Outward	-256	-2,111	-2,473	-4,802	-1,595	-5,996	-10,852	-7,835	-15,567	-11,168	2,571	-6,924	-41,359	-26,830
Balance	10,053	8,239	7,163	7,513	1,298	11,670	-2,586	-3,752	-16,487	3,560	23,063	-6,397	25,045	-19,469
Direct investment														
Inward	3,369	1,753	3,984	-163	1,191	345	-1,184	3,812	1,925	2,759	6,650	2,789	72,066	133
Outward	-1,546	-996	-1,870	-1,903	-796	-2,913	-2,748	-2,718	-2,615	-6,798	-10,350	-1,791	-9,665	-4,928
Balance	1,823	757	2,114	-2,066	395	-2,568	-3,932	1,094	-690	-4,039	-3,700	998	62,401	-4,795
Portfolio investment														
Inward	6,484	4,028	1,686	13,771	-1,004	14,013	5,514	4,357	-2,550	6,498	10,698	-1,640	-6,521	1,558
Outward	-528	-1,050	-1,047	-1,176	-2,042	-3,585	-2,277	-388	-2,285	-911	1,184	1,167	-24,592	-7,490
Balance	5,956	2,978	639	12,595	-3,046	10,428	3,237	3,969	-4,835	5,587	11,882	-473	-31,113	-5,932
Portfolio investment in stocks														
Inward	-651	-93	-58	343	-104	800	385	-2,134	-938	1,395	-1,288	-1,602	-3,567	-4,113
Outward	-547	-413	-617	-958	-1,948	-2,088	-1,431	-726	-2,945	-1,766	472	908	-23,089	-8,389
Balance	-1,198	-506	-675	-615	-2,052	-1,288	-1,046	-2,860	-3,883	-371	-816	-694	-26,656	-12,502
Other investment														
Inward	456	4,570	3,966	-1,294	2,706	3,307	3,938	-4,087	-296	5,472	3,144	-622	860	5,670
Outward	1,818	-65	444	-1,723	1,242	502	-5,828	-4,728	-10,669	-3,458	11,736	-6,301	-7,102	-14,412
Balance	2,274	4,505	4,410	-3,017	3,948	3,809	-1,890	-8,815	-10,965	2,014	14,880	-6,923	-6,242	-8,742

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001-XPB.

Table 3E: Canada's Financial Account with Japan (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Inward	5,768	8,427	4,343	3,827	2,062	-5,304	388	539	5,756	-2,435	-6,391	-7,022	-3,890	306
Outward	-894	-386	61	-3,851	3,270	-47	-1,936	-2,006	-998	-2,898	-6,850	1,215	784	-4,638
Balance	4,874	8,041	4,404	-24	5,331	-5,351	-1,547	-1,467	4,758	-5,333	-13,242	-5,806	-3,106	-4,332
Direct investment														
Inward	1,115	1,220	861	323	415	189	608	571	898	563	463	-4,241	901	826
Outward	-122	44	-317	-208	-265	40	-240	815	27	-709	176	-897	-3,474	-1,319
Balance	993	1,264	544	115	150	229	368	1,386	925	-146	639	-5,138	-2,573	-493
Portfolio investment														
Inward	3,747	7,363	3,014	3,635	2,513	-4,689	-801	657	4,600	-2,062	-6,291	-2,572	-4,599	-1,213
Outward	-168	227	104	-314	480	-1,106	-1,611	-1,663	-1,556	-2,105	-2,854	-39	2,009	-1,263
Balance	3,579	7,590	3,118	3,321	2,993	-5,795	-2,412	-1,006	3,044	-4,167	-9,145	-2,611	-2,590	-2,476
Portfolio investment in stocks														
Inward	-67	-17	-101	113	67	28	304	-27	295	352	-457	467	-178	-156
Outward	-180	100	37	-529	-204	-1,147	-1,693	-1,188	-768	476	-1,612	287	2,146	-1,009
Balance	-247	83	-64	-416	-137	-1,119	-1,389	-1,215	-473	828	-2,069	754	1,968	-1,165
Other investment														
Inward	906	-156	469	-131	-866	-804	582	-689	258	-936	-564	-209	-191	692
Outward	-604	-657	274	-3,329	3,055	1,019	-85	-1,158	531	-84	-4,172	2,151	2,249	-2,056
Balance	302	-813	743	-3,460	2,189	215	497	-1,847	789	-1,020	-4,736	1,942	2,058	-1,364

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001-XPB.

Table 3F: Canada's Financial Account with Countries Other than the United States, European Union and Japan (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Inward	9,443	16,862	4,686	8,258	-3,205	5,154	11,547	5,061	-4,697	5,478	-638	-4,212	-1,695	-9,823
Outward	-6,682	-11,601	-10,222	8,838	-5,352	-12,562	-16,690	-5,775	-11,819	-26,404	-23,570	7,658	-10,452	-12,401
Balance	2,762	5,261	-5,536	17,098	-8,557	-7,408	-5,144	-715	-16,516	-20,926	-24,207	3,445	-12,146	-22,226
Direct investment														
Inward	1,201	746	551	1,097	884	477	850	325	1,047	909	1,778	1,311	3,826	1,833
Outward	-760	-771	-913	-2,881	-1,947	-3,773	-5,114	-4,798	-7,014	-11,927	-14,463	-6,197	-11,790	-12,120
Balance	441	-25	-362	-1,784	-1,063	-3,296	-4,264	-4,473	-5,967	-11,018	-12,685	-4,886	-7,964	-10,287
Portfolio investment														
Inward	9,220	4,416	2,667	5,009	-269	7,233	6,807	3,651	-9,370	-7,027	599	-10,555	-898	-8,770
Outward	-467	46	-434	-309	-605	-3,219	-3,072	-1,281	-3,154	2,345	904	1,845	1,203	-987
Balance	8,753	4,462	2,233	4,700	-874	4,014	3,735	2,370	-12,524	-4,682	1,503	-8,710	305	-9,757
Portfolio investment in stocks														
Inward	-17	-52	-100	17	-32	173	-254	-629	1,032	-1,542	-346	-1,750	5,524	539
Outward	-245	-74	-422	-693	-888	-3,655	-3,477	-1,182	-3,771	267	-1,380	-354	325	-2,524
Balance	-262	-126	-522	-676	-920	-3,482	-3,731	-1,811	-2,739	-1,275	-1,726	-2,104	5,849	-1,985
Other investment														
Inward	-976	11,699	1,467	2,156	-3,821	-2,555	3,888	1,084	3,627	11,596	-3,014	5,032	-4,625	-2,886
Outward	-5,455	-10,876	-8,875	12,027	-2,799	-5,569	-8,503	303	-1,649	-16,823	-10,009	12,011	137	707
Balance	-6,431	823	-7,408	14,183	-6,620	-8,124	-4,615	1,387	1,978	-5,227	-13,023	17,043	-4,488	-2,179

Table 4A: Canada's Merchandise Trade by Geographical Area. Balance of payments basis (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
All countries														
Receipts	143,534	146,963	152,056	147,669	163,464	190,213	228,167	265,334	280,079	303,378	326,181	365,233	422,559	412,510
Payments	132,715	139,217	141,000	140,658	154,430	177,123	207,873	229,937	237,689	277,727	303,378	326,844	363,281	351,003
Balance	10,819	7,747	11,056	7,011	9,034	13,090	20,295	35,397	42,391	25,652	22,803	38,390	59,277	61,507
United States														
Receipts	105,292	108,024	111,565	108,616	123,377	149,100	181,049	205,691	222,461	242,542	269,336	309,194	359,551	350,830
Payments	92,497	97,298	97,512	97,578	110,379	130,244	155,661	172,517	180,010	211,451	233,759	249,331	267,675	255,452
Balance	12,795	10,726	14,053	11,038	12,998	18,855	25,388	33,174	42,451	31,092	35,577	59,863	91,877	95,378
United Kingdom														
Receipts	3,797	3,740	3,862	3,242	3,415	3,211	3,677	4,377	4,608	4,689	5,235	5,672	6,700	6,418
Payments	4,733	4,706	5,022	4,317	4,015	4,484	4,854	4,899	5,581	6,127	6,083	7,689	12,257	11,845
Balance	-936	-966	-1,160	-1,074	-600	-1,273	-1,177	-522	-973	-1,437	-848	-2,017	-5,556	-5,427
European Union - 15														
Receipts	11,708	12,437	13,126	12,584	12,777	12,009	13,040	18,256	17,404	17,949	18,993	19,326	22,109	21,784
Payments	15,469	14,679	15,440	14,507	13,923	14,026	16,404	20,289	20,576	24,240	25,232	28,428	33,428	35,092
Balance	-3,760	-2,243	-2,314	-1,923	-1,146	-2,017	-3,364	-2,033	-3,171	-6,290	-6,239	-9,103	-11,319	-13,308
Japan														
Receipts	8,998	9,285	8,538	7,644	8,254	9,185	10,788	13,286	12,423	11,925	9,640	9,552	10,312	9,312
Payments	8,025	8,366	8,320	8,749	8,913	8,477	8,315	8,428	7,227	8,711	9,663	10,589	11,714	10,600
Balance	973	919	218	-1,104	-660	707	2,473	4,858	5,196	3,214	-23	-1,037	-1,402	-1,288
All Other														
Receipts	17,536	17,217	18,827	18,825	19,056	19,919	23,290	28,101	27,791	30,962	28,212	27,161	30,587	30,584
Payments	16,724	18,874	19,728	19,824	21,215	24,376	27,493	28,703	29,876	33,325	34,724	38,496	50,464	49,859
Balance	811	-1,655	-901	-1,000	-2,158	-4,455	-4,202	-602	-2,085	-2,364	-6,512	-11,333	-19,879	-19,275

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001-XPB.

Table 4B: Canada's Merchandise Trade by Product Type, Balance of payments basis (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Receipts	143,534	146,963	152,056	147,669	163,464	190,213	228,167	265,334	280,079	303,378	326,181	365,233	422,559	412,510
Payments	132,715	139,217	141,000	140,658	154,430	177,123	207,873	229,937	237,689	277,727	303,378	326,844	363,281	351,003
Balance	10,819	7,747	11,056	7,011	9,034	13,090	20,295	35,397	42,391	25,652	22,803	38,390	59,277	61,507
Agriculture and fishing														
Receipts	12,326	11,572	13,318	13,119	15,339	16,152	18,814	20,966	23,168	24,774	25,036	25,435	27,367	30,810
Payments	7,558	8,256	8,739	9,004	9,736	11,014	12,577	13,375	14,138	15,651	17,257	17,661	18,568	20,360
Balance	4,768	3,316	4,579	4,115	5,603	5,138	6,237	7,591	9,030	9,123	7,779	7,774	8,799	10,450
Energy														
Receipts	12,771	13,726	13,961	14,109	15,452	17,751	19,200	20,393	26,053	27,178	23,812	29,821	52,928	55,310
Payments	5,176	6,221	8,198	6,629	6,478	6,969	6,960	7,237	9,605	10,628	8,634	10,708	17,864	17,712
Balance	7,595	7,505	5,763	7,480	8,974	10,782	12,240	13,156	16,448	16,550	15,178	19,113	35,064	37,598
Forestry														
Receipts	21,588	21,465	20,336	18,598	20,017	23,380	29,128	36,745	34,529	35,105	35,375	39,352	41,756	38,631
Payments	1,293	1,358	1,324	1,218	1,387	1,566	1,810	2,038	1,914	2,386	2,501	2,741	3,064	2,887
Balance	20,295	20,107	19,012	17,380	18,630	21,814	27,318	34,707	32,615	32,719	32,874	36,611	38,692	35,744
Industrial														
Receipts	31,943	32,273	32,128	31,252	32,380	35,219	42,498	50,899	52,333	56,634	58,623	58,700	65,917	66,269
Payments	25,557	26,929	26,325	24,688	27,278	32,162	39,187	45,569	46,484	54,563	60,291	62,169	70,470	68,451
Balance	6,386	5,344	5,803	6,564	5,102	3,057	3,311	5,330	5,849	2,071	-1,668	-3,469	-4,553	-2,182
Machinery and equipment														
Receipts	21,665	23,962	28,854	29,294	31,893	36,848	45,700	56,032	61,936	68,934	80,196	87,382	106,886	98,810
Payments	40,721	43,303	42,918	42,885	46,674	53,096	65,717	75,700	76,384	91,339	101,098	108,164	122,675	112,422
Balance	-19,056	-19,341	-14,064	-13,591	-14,781	-16,248	-20,017	-19,668	-14,448	-22,405	-20,902	-20,782	-15,789	-13,612
Automotive														
Receipts	34,724	33,971	34,677	32,495	38,101	48,609	57,608	62,917	63,370	69,470	78,451	97,026	97,941	92,722
Payments	33,193	31,943	30,480	30,961	33,680	39,944	47,835	50,086	51,107	60,826	66,789	75,930	77,403	72,540
Balance	1,531	2,028	4,197	1,534	4,421	8,665	9,773	12,831	12,263	8,644	11,662	21,096	20,538	20,182
Consumers goods														
Receipts	2812	2637	3348	3474	4469	5608	7102	8316	9501	10727	12524	13599	14805	15796
Payments	13,568	15,023	15,853	16,615	18,943	21,368	23,441	25,546	25,840	29,766	34,583	36,975	40,089	42,921
Balance	-10,756	-12,386	-12,505	-13,141	-14,474	-15,760	-16,339	-17,230	-16,339	-19,039	-22,059	-23,376	-25,284	-27,125
Miscellaneous adjustments														
Receipts	5,705	7,357	5,434	5,328	5,813	6,646	8,117	9,066	9,189	10,556	12,164	13,918	14,959	14,162
Payments	5,649	6,184	7,163	8,658	10,254	11,004	10,346	10,386	12,217	12,568	12,225	12,496	13,148	13,710
Balance	56	1,173	-1,729	-3,330	-4,441	-4,358	-2,229	-1,320	-3,028	-2,012	-61	1,422	1,811	452

Table 4C: Distribution of Canada's Value of Merchandise Trade, Balance of payments basis (percent)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Exports														
Agriculture and fishing	8.6	7.9	8.8	8.9	9.4	8.5	8.2	7.9	8.3	8.2	7.7	7.0	6.5	7.5
Energy	8.9	9.3	9.2	9.6	9.5	9.3	8.4	7.7	9.3	9.0	7.3	8.2	12.5	13.4
Forestry	15.0	14.6	13.4	12.6	12.2	12.3	12.8	13.8	12.3	11.6	10.8	10.8	9.9	9.4
Industrial	22.3	22.0	21.1	21.2	19.8	18.5	18.6	19.2	18.7	18.7	18.0	16.1	15.6	16.1
Machinery and equipment	15.1	16.3	19.0	19.8	19.5	19.4	20.0	21.1	22.1	22.7	24.6	23.9	25.3	24.0
Automotive	24.2	23.1	22.8	22.0	23.3	25.6	25.2	23.7	22.6	22.9	24.1	26.6	23.2	22.5
Consumers goods	2.0	1.8	2.2	2.4	2.7	2.9	3.1	3.1	3.4	3.5	3.8	3.7	3.5	3.8
Miscellaneous adjustments	4.0	5.0	3.6	3.6	3.6	3.5	3.6	3.4	3.3	3.5	3.7	3.8	3.5	3.4
Imports														
Agriculture and fishing	5.7	5.9	6.2	6.4	6.3	6.2	6.1	5.8	5.9	5.6	5.7	5.4	5.1	5.8
Energy	3.9	4.5	5.8	4.7	4.2	3.9	3.3	3.1	4.0	3.8	2.8	3.3	4.9	5.0
Forestry	1.0	1.0	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9	0.8	0.9	0.8	0.8	0.8	0.8
Industrial	19.3	19.3	18.7	17.6	17.7	18.2	18.9	19.8	19.6	19.6	19.9	19.0	19.4	19.5
Machinery and equipment	30.7	31.1	30.4	30.5	30.2	30.0	31.6	32.9	32.1	32.9	33.3	33.1	33.8	32.0
Automotive	25.0	22.9	21.6	22.0	21.8	22.6	23.0	21.8	21.5	21.9	22.0	23.2	21.3	20.7
Consumers goods	10.2	10.8	11.2	11.8	12.3	12.1	11.3	11.1	10.9	10.7	11.4	11.3	11.0	12.2
Miscellaneous adjustments	4.3	4.4	5.1	6.2	6.6	6.2	5.0	4.5	5.1	4.5	4.0	3.8	3.6	3.9

Source: Statistics Canada, Canadian International Merchandise Trade, Catalogue no. 65-001-XIB.

Table 4D: Distribution of Canada's Merchandise Trade in Resource/Non-resource Products (percent of total trade in 1997 chained dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Exports of goods														
*Resource:	55.8	53.9	53.4	55.7	54.2	51.4	49.5	48.1	48.3	47.4	45.1	42.3	41.4	42.8
Agricultural and fish products	9.3	8.1	9.6	10.2	10.1	8.9	8.7	8.0	7.8	8.2	7.7	7.2	7.0	7.8
Energy products	10.7	10.6	9.0	10.3	10.1	9.9	9.8	9.7	9.6	9.0	8.6	8.1	8.2	8.4
Forestry products	16.1	15.3	14.8	14.8	14.4	13.6	13.1	12.7	12.3	11.6	10.4	10.2	10.0	9.4
Industrial goods and materials	19.7	19.9	20.1	20.4	19.6	19.0	18.0	17.7	18.6	18.7	18.4	16.9	16.2	17.2
*Non-resource:	46.2	47.9	47.8	45.1	46.5	49.1	50.8	51.9	51.7	52.6	54.9	57.4	58.5	56.7
Machinery and equipment	13.1	14.3	16.2	16.4	16.7	17.2	18.4	20.5	21.7	22.7	24.3	24.2	27.5	26.3
Automotive products	27.0	26.7	25.9	23.1	23.8	25.7	25.7	24.8	23.2	22.9	23.1	25.8	23.9	23.2
Other consumer goods	2.0	1.8	2.1	2.1	2.5	2.8	3.1	3.2	3.4	3.5	3.7	3.6	3.6	3.9
Imports of goods														
*Resource:	30.3	31.0	31.4	30.1	30.4	31.3	31.1	30.1	30.6	30.0	30.1	29.2	29.2	30.0
Agricultural and fish products	5.8	6.1	6.5	6.5	6.7	6.8	6.5	6.1	6.1	5.6	5.9	5.7	5.5	6.2
Energy products	4.3	4.6	5.0	4.6	4.3	4.4	4.0	3.7	4.0	3.8	3.6	3.5	3.6	3.9
Forestry products	1.1	1.1	1.1	1.0	1.0	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9	0.8	0.8	0.8	0.8
Industrial goods and materials	19.1	19.2	18.9	18.0	18.5	19.2	19.7	19.5	19.6	19.6	19.9	19.2	19.2	19.1
*Non-resource:	70.4	69.6	69.0	70.3	70.1	69.3	69.2	69.9	69.4	70.0	69.9	70.7	70.9	69.8
Machinery and equipment	26.7	27.7	27.7	27.6	27.5	27.1	28.9	31.4	31.6	32.9	33.4	33.6	35.6	34.0
Automotive products	27.7	25.1	23.5	23.6	22.8	23.4	23.8	22.5	21.7	21.9	21.6	22.6	21.2	20.5
Other consumer goods	11.4	12.0	12.4	12.7	12.9	12.5	11.6	11.3	11.0	10.7	11.0	10.8	10.7	11.6

*These are approximations provided by adding up the chain Fisher components. The total and of the sub-components do not add up to the chain Fisher aggregate nor does it add up to 100 percent.

For methodological information, please visit the Statistics Canada website www.statcan.ca/english/concepts/snachanges.htm

Source: Statistics Canada, Exports and Imports of Goods and Services by Commodity, 1997 Chained Quarterly Prices, Balance of Payment basis (CANSIM Table 380-0012).

Table 4E: Distribution of Canada's GDP and Employment in Resource/Non-resource Industries according to North American Industry Classification System (NAICS)

GDP by NAICS Industries (percent of GDP in 1997 dollars)		1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Agriculture		1.5	1.6	1.9	2.0	1.8	1.9	1.9	1.8	1.9	1.7	1.8	1.8	1.7	1.5
Fishing and trapping		0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1
Forestry and logging		1.0	0.9	0.8	0.7	0.7	0.7	0.7	0.7	0.7	0.7	0.7	0.7	0.7	0.7
Mining and oil and gas extraction		4.1	3.8	3.8	4.0	4.1	4.2	4.2	4.2	4.2	4.2	4.0	3.8	3.9	3.9
Wood industries		1.2	1.2	1.1	1.0	1.0	1.1	1.0	1.0	1.0	1.1	1.1	1.1	1.1	1.1
Paper		1.5	1.4	1.4	1.3	1.3	1.4	1.4	1.4	1.4	1.3	1.2	1.3	1.2	1.2
Primary metal		1.2	1.2	1.1	1.1	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.1
Non-metallic mineral		0.6	0.6	0.5	0.5	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5
Petroleum and coal products		0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2
Chemical		1.6	1.6	1.6	1.5	1.5	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.5	1.5	1.4	1.4
Utilities		3.5	3.2	3.2	3.4	3.3	3.3	3.2	3.2	3.2	3.3	3.1	3.0	3.0	2.9
All resource products		16.6	16.0	15.9	16.0	15.8	16.2	16.0	15.9	16.0	15.8	15.5	15.2	15.0	14.6
Employment (percent of total industrial employment)															
Forestry and logging					0.7	0.7	0.8	0.8	0.8	0.7	0.7	0.7	0.7	0.7	0.6
Mining, oil and gas extraction					1.4	1.3	1.2	1.2	1.2	1.1	1.2	1.2	1.1	1.1	1.1
Electric power generation, transmission and distribution					0.9	0.9	0.9	0.9	0.8	0.8	0.7	0.7	0.7	0.7	0.7
Wood product manufacturing					0.9	0.9	0.9	1.0	1.0	1.0	1.1	1.1	1.1	1.1	1.0
Paper manufacturing					1.1	1.0	1.0	1.0	0.9	0.9	0.9	0.8	0.9	0.9	0.8
Petroleum and coal products manufacturing					n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a
Chemical manufacturing ¹					0.5	0.5	0.5	0.5	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4
Plastics and rubber products manufacturing					0.9	0.7	0.8	0.9	0.9	0.9	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0
Nonmetallic mineral products manufacturing ^{2,3}					0.4	0.4	0.3	0.3	0.4	0.3	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4
Primary metal manufacturing ¹					0.6	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.4	0.4	0.4
Resources					7.3	6.9	6.9	7.0	6.9	6.8	6.8	6.7	6.7	6.7	6.4
Non-resources					92.7	93.1	93.1	93.0	93.1	93.2	93.2	93.3	93.3	93.3	93.6

Source: Statistics Canada, *Gross Domestic Product at 1997 prices by North American Industry Classification System (NAICS)*, annual data, CANSIM Table 379-0017.

Source: Statistics Canada, *Employment by NAICS classification, annual data*, CANSIM Table 281-0024 Notes:

¹ Data only available for Ontario

² Data for NAICS 3271 "Clay product and refractory manufacturing" only available for Quebec

³ Data for NAICS 3274 "Lime and gypsum product and refractory manufacturing" not available

Table 4F: Distribution of Canada's Merchandise Trade in High Technology Products, Balance of payments basis (percent of total trade, in current dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total Exports														
Aircraft	2.12	2.48	3.13	3.58	2.83	2.57	2.27	2.49	2.82	2.72	3.29	3.27	3.38	4.36
Office machines and equipment	2.03	1.89	2.30	2.66	2.85	2.75	3.06	3.39	2.93	2.68	2.87	2.68	2.56	2.22
Television and telecommunications	2.10	2.42	3.26	3.63	3.39	3.11	3.16	3.34	3.87	4.13	3.99	4.13	5.68	3.55
Other equipment and tools	2.90	3.01	3.45	3.43	3.71	3.77	4.03	3.96	4.27	4.53	5.15	5.20	5.39	5.42
Other end products	1.50	1.45	1.49	1.33	1.54	1.64	1.64	1.78	1.87	2.01	2.20	2.22	2.40	2.32
Total high technology products	10.66	11.26	13.64	14.62	14.31	13.84	14.17	14.97	15.77	16.07	17.50	17.50	19.41	17.88
Total non-high technology products	89.34	88.74	86.36	85.38	85.69	86.16	85.83	85.03	84.23	83.93	82.50	82.50	80.59	82.12
Total Imports														
Aircraft	3.22	2.44	2.23	2.55	2.37	1.59	1.35	1.74	2.07	2.49	2.57	2.69	2.59	3.12
Office machines and equipment	4.41	4.51	4.45	4.91	5.18	5.23	5.49	5.59	5.53	5.36	5.19	5.17	5.31	5.07
Television and telecommunications	4.93	5.47	5.93	6.32	6.40	6.31	6.67	7.46	7.21	6.93	6.89	7.20	8.28	6.18
Other equipment and tools	7.70	8.22	8.21	8.24	8.37	8.52	8.63	8.25	8.18	8.05	8.46	8.81	8.60	8.76
Total high technology products	20.26	20.65	20.82	22.02	22.32	21.66	22.14	23.04	22.99	22.83	23.10	23.88	24.77	23.14
Total non-high technology products	79.74	79.35	79.18	77.98	77.68	78.34	77.86	76.96	77.01	77.17	76.90	76.12	75.23	76.86

Source: Statistics Canada, Merchandise imports and exports, CANSIM Table 228-0003

Table 4G: Canada's Merchandise Trade with the World, by Product Type - Customs basis - (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total													
Exports	138,701	148,957	146,006	162,828	187,515	225,679	262,267	275,819	298,072	318,444	355,106	412,900	402,426
Imports	135,191	136,223	135,461	148,018	169,953	202,738	225,553	232,566	272,946	298,386	320,379	356,851	343,056
Balance	3,510	12,734	10,545	14,810	17,562	22,941	36,714	43,253	25,126	20,058	34,727	56,049	59,371
Agriculture and fishing													
Exports	11,278	12,886	13,181	15,422	15,494	17,877	19,976	22,266	24,568	24,603	24,751	26,608	29,892
Imports	8,256	8,738	9,004	9,750	10,997	12,577	13,375	14,138	15,651	17,254	17,656	18,558	20,360
Balance	3,022	4,148	4,177	5,672	4,497	5,299	6,601	8,128	8,917	7,350	7,095	8,049	9,532
Energy													
Exports	12,610	14,837	15,669	16,855	19,445	21,316	23,562	28,589	30,167	25,873	29,755	54,006	57,179
Imports	6,123	8,159	6,613	6,445	6,800	7,147	8,122	10,035	11,830	9,789	10,467	18,097	17,648
Balance	6,487	6,678	9,056	10,411	12,645	14,169	15,440	18,555	18,337	16,085	19,288	35,910	39,531
Forestry													
Exports	22,290	21,675	20,126	22,258	25,802	31,269	39,244	36,117	36,479	36,970	41,105	43,501	40,105
Imports	1,358	1,324	1,218	1,387	1,566	1,810	2,038	1,914	2,386	2,503	2,743	3,063	2,887
Balance	20,933	20,351	18,908	20,870	24,235	29,459	37,206	34,203	34,093	34,467	38,362	40,438	37,218
Industrial													
Exports	30,775	29,932	28,583	30,707	32,477	39,691	48,451	49,731	53,621	54,836	54,767	61,894	60,755
Imports	26,117	25,655	24,363	26,951	31,761	38,834	44,979	45,837	53,895	59,698	61,703	69,862	67,142
Balance	4,658	4,277	4,220	3,755	716	858	3,471	3,894	-274	-4,862	-6,937	-7,968	-6,386
Machinery and equipment													
Exports	23,505	26,397	26,799	29,049	33,833	42,282	51,574	57,330	63,312	72,729	78,590	97,252	88,582
Imports	43,303	42,909	42,885	46,734	53,060	65,717	75,700	76,620	91,638	101,438	108,533	123,082	112,683
Balance	-19,798	-16,512	-16,086	-17,686	-19,227	-23,435	-24,126	-19,291	-28,326	-28,709	-29,943	-25,830	-24,102
Motor vehicles													
Exports	24,068	24,654	24,478	28,288	36,059	43,667	47,157	46,398	50,280	55,907	70,541	69,712	65,866
Imports	15,292	14,167	15,354	15,380	16,484	20,032	20,040	20,631	26,287	27,283	30,242	32,475	31,811
Balance	8,776	10,487	9,124	12,908	19,575	23,635	27,118	25,767	23,993	28,624	40,299	37,237	34,056
Automotive parts													
Exports	10,769	10,171	8,697	10,243	12,460	14,289	14,764	15,950	17,726	19,992	23,319	24,594	23,010
Imports	16,835	16,458	15,782	18,434	23,568	28,299	30,260	30,476	34,539	39,506	45,692	44,956	40,759
Balance	-6,066	-6,287	-7,086	-8,190	-11,108	-14,010	-15,497	-14,526	-16,812	-19,515	-22,372	-20,361	-17,750
Consumers goods													
Exports	2,604	2,614	2,830	3,670	4,720	5,865	7,112	8,249	9,354	10,704	11,554	12,484	13,239
Imports	15,023	15,847	16,615	18,874	21,368	23,444	25,546	25,840	29,766	34,576	36,999	40,109	42,921
Balance	-12,418	-13,233	-13,784	-15,203	-16,648	-17,579	-18,434	-17,591	-20,412	-23,872	-25,445	-27,625	-29,682

Table 4G: Canada's Merchandise Trade with the United States, by Product Type - Customs basis - (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total													
Exports	101,592	111,557	109,693	125,670	150,657	183,303	207,753	223,177	243,888	269,909	308,076	359,289	351,454
Imports	88,104	87,875	86,416	96,470	113,846	137,347	150,682	156,953	184,414	203,578	215,533	229,658	218,408
Balance	13,488	23,681	23,278	29,200	36,811	45,956	57,070	66,225	59,475	66,330	92,544	129,631	133,046
Agriculture and fishing													
Exports	4,764	5,631	5,869	7,141	8,604	9,392	9,791	11,442	12,926	14,508	15,424	16,729	19,198
Imports	4,434	4,799	5,100	5,717	6,547	7,277	7,684	8,101	9,098	10,142	10,439	11,257	12,528
Balance	329	832	769	1,424	2,057	2,115	2,107	3,341	3,828	4,366	4,985	5,472	6,670
Energy													
Exports	10,339	12,495	13,184	14,939	17,283	19,132	21,186	25,813	27,421	23,389	27,813	52,336	55,292
Imports	1,791	1,943	1,444	1,538	1,478	1,684	1,816	2,363	2,863	3,552	2,919	3,421	3,730
Balance	8,549	10,552	11,740	13,401	15,806	17,448	19,370	23,450	24,557	19,837	24,893	48,914	51,561
Forestry													
Exports	14,258	14,599	13,184	14,843	18,101	21,401	25,457	25,245	26,294	28,528	31,921	32,473	31,683
Imports	1,195	1,182	1,093	1,241	1,408	1,608	1,818	1,700	2,134	2,194	2,345	2,594	2,410
Balance	13,064	13,418	12,092	13,602	16,692	19,793	23,640	23,545	24,160	26,334	29,576	29,879	29,273
Industrial													
Exports	17,658	17,114	16,989	19,655	22,903	29,084	34,890	36,373	40,059	42,916	44,022	49,407	48,722
Imports	17,593	18,116	17,364	19,449	23,139	27,943	32,054	33,080	39,741	43,605	45,923	51,258	49,167
Balance	65	-1,002	-375	206	-236	1,141	2,837	3,293	318	-689	-1,902	-1,851	-445
Machinery and equipment													
Exports	17,993	20,192	20,682	22,867	26,361	34,381	41,332	46,335	51,934	61,485	67,249	83,137	74,748
Imports	28,977	29,038	27,946	30,855	35,371	43,465	48,607	50,327	59,743	65,958	67,334	73,965	67,600
Balance	-10,984	-8,846	-7,264	-7,988	-9,010	-9,084	-7,275	-3,992	-7,808	-4,473	-85	9,171	7,147
Motor vehicles													
Exports	23,636	24,372	24,163	27,824	35,246	42,681	45,702	45,407	49,483	55,259	69,702	68,977	65,230
Imports	11,210	9,912	10,240	10,315	12,152	15,940	15,942	16,427	20,376	21,152	22,766	23,163	21,570
Balance	12,426	14,460	13,924	17,509	23,094	26,741	29,759	28,981	29,107	34,108	46,936	45,814	43,660
Automotive parts													
Exports	10,318	9,596	8,018	9,458	11,449	13,192	13,306	14,826	16,210	18,924	22,249	22,939	21,431
Imports	14,623	13,792	12,886	15,467	20,029	23,962	26,044	26,342	30,237	34,765	40,032	39,112	35,683
Balance	-4,305	-4,196	-4,869	-6,009	-8,581	-10,769	-12,738	-11,516	-14,028	-15,842	-17,782	-16,173	-14,253
Consumers goods													
Exports	1,965	1,942	2,127	2,820	3,693	4,774	5,793	6,671	7,776	9,070	10,038	11,098	11,966
Imports	6,608	7,351	8,220	9,532	11,118	12,591	13,609	14,531	16,532	18,943	20,145	21,068	21,794
Balance	-4,643	-5,410	-6,093	-6,712	-7,425	-7,816	-7,816	-7,860	-8,756	-9,874	-10,107	-9,971	-9,829

Source: Statistics Canada, International Trade Division

Table 4G: Canada's Merchandise Trade with the United Kingdom, by Product Type - Customs basis - (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total													
Exports	3,566	3,541	3,039	3,134	2,975	3,337	3,890	4,040	3,869	4,412	4,796	5,733	5,004
Imports	4,565	4,898	4,158	4,095	4,473	5,033	5,476	5,908	6,499	6,314	8,115	13,028	11,630
Balance	-999	-1,357	-1,119	-961	-1,497	-1,696	-1,586	-1,868	-2,630	-1,902	-3,319	-7,295	-6,626
Agriculture and fishing													
Exports	321	342	301	290	261	307	336	401	349	418	415	381	365
Imports	208	226	233	257	243	264	259	284	313	327	326	320	352
Balance	113	116	68	33	18	44	78	118	37	92	88	61	12
Energy													
Exports	55	50	52	53	26	47	84	85	100	105	71	57	73
Imports	1,528	2,062	1,564	1,313	1,488	1,432	1,493	1,746	1,759	816	1,650	4,501	4,580
Balance	-1,473	-2,012	-1,512	-1,260	-1,462	-1,386	-1,409	-1,661	-1,660	-712	-1,578	-4,444	-4,506
Forestry													
Exports	1,225	1,105	1,020	986	676	757	909	785	643	621	602	669	582
Imports	2	3	1	1	1	1	3	3	3	4	4	10	3
Balance	1,223	1,102	1,019	984	675	755	906	782	640	617	597	659	579
Industrial													
Exports	1,225	1,203	959	1,026	1,159	1,224	1,337	1,361	1,185	1,218	989	1,247	1,386
Imports	787	726	677	678	722	948	1,112	1,042	1,034	1,203	1,201	1,234	1,271
Balance	438	478	282	348	437	276	226	319	151	15	-212	14	116
Machinery and equipment													
Exports	617	714	581	638	693	845	1,048	1,183	1,265	1,679	2,294	3,073	2,295
Imports	1,364	1,159	985	1,096	1,230	1,550	1,723	1,928	2,326	2,856	3,789	5,690	4,074
Balance	-747	-446	-403	-458	-537	-705	-675	-745	-1,061	-1,176	-1,495	-2,617	-1,779
Motor vehicles													
Exports	6	4	4	5	5	4	5	8	9	17	43	27	22
Imports	84	59	47	49	47	88	117	140	167	163	200	226	234
Balance	-78	-55	-43	-44	-42	-85	-112	-131	-158	-146	-157	-199	-212
Automotive parts													
Exports	19	11	13	13	19	31	22	29	31	48	68	65	66
Imports	46	44	107	114	103	111	83	104	127	132	116	134	98
Balance	-28	-33	-94	-100	-83	-79	-61	-76	-96	-84	-48	-69	-32
Consumers goods													
Exports	80	99	93	93	109	105	127	166	185	173	179	141	152
Imports	482	554	464	498	532	566	606	580	679	752	739	836	976
Balance	-402	-455	-371	-406	-423	-461	-479	-414	-494	-578	-560	-695	-824

Table 4G: Canada's Merchandise Trade with the EU, by Product Type - Customs basis - (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total													
Exports	11,889	12,204	11,804	11,682	11,077	11,893	16,654	15,738	15,426	16,224	16,536	19,136	18,159
Imports	14,914	15,668	14,705	14,437	14,808	17,699	22,617	22,738	26,923	28,212	31,863	36,907	38,400
Balance	-3,025	-3,464	-2,901	-2,755	-3,731	-5,806	-5,963	-6,999	-11,498	-11,988	-15,327	-17,771	-20,241
Agriculture and fishing													
Exports	1,114	1,152	1,042	1,140	1,250	1,659	2,051	1,701	1,749	1,796	1,582	1,465	1,611
Imports	1,137	1,198	1,159	1,230	1,284	1,414	1,513	1,573	1,710	1,939	2,113	2,111	2,286
Balance	-23	-46	-117	-90	-34	245	538	128	39	-143	-531	-646	-676
Energy													
Exports	169	236	433	255	110	199	310	419	390	416	304	282	633
Imports	1,829	2,332	1,710	1,575	1,691	1,721	1,707	2,107	2,219	1,131	1,992	4,865	5,244
Balance	-1,660	-2,096	-1,277	-1,320	-1,582	-1,522	-1,397	-1,688	-1,829	-715	-1,687	-4,583	-4,612
Forestry													
Exports	3,509	3,334	3,159	3,095	2,471	3,088	4,643	3,441	3,261	3,094	3,014	3,802	2,822
Imports	26	27	21	26	28	37	49	49	64	86	107	137	118
Balance	3,483	3,307	3,137	3,069	2,443	3,051	4,594	3,392	3,197	3,008	2,907	3,665	2,705
Industrial													
Exports	4,309	4,446	3,745	3,812	3,482	3,567	4,577	4,559	4,516	4,419	4,373	4,599	4,751
Imports	3,526	3,339	3,080	3,100	3,593	4,561	5,728	5,484	6,009	6,583	6,591	7,159	7,365
Balance	782	1,107	665	713	-111	-994	-1,151	-926	-1,493	-2,164	-2,218	-2,560	-2,615
Machinery and equipment													
Exports	2,340	2,562	2,827	2,632	2,935	2,661	4,048	4,449	4,108	4,933	5,571	7,615	7,104
Imports	4,872	4,979	5,179	5,002	4,855	6,064	8,730	8,617	11,340	12,020	14,104	15,112	14,923
Balance	-2,531	-2,417	-2,352	-2,370	-1,920	-3,403	-4,682	-4,168	-7,232	-7,088	-8,533	-7,496	-7,820
Motor vehicles													
Exports	39	46	132	189	232	102	223	240	211	274	345	212	161
Imports	644	755	700	636	432	605	814	879	1,194	1,449	1,800	1,926	1,970
Balance	-605	-709	-568	-447	-200	-503	-591	-640	-983	-1,175	-1,455	-1,714	-1,809
Automotive parts													
Exports	85	67	73	99	102	114	170	182	175	207	215	225	240
Imports	494	402	494	401	383	512	670	737	743	755	645	727	734
Balance	-410	-335	-421	-302	-281	-397	-501	-555	-568	-548	-430	-503	-494
Consumers goods													
Exports	283	327	354	396	424	457	585	709	704	678	708	664	629
Imports	2,171	2,413	2,127	2,218	2,297	2,582	3,142	3,015	3,388	4,022	4,256	4,673	5,629
Balance	-1,888	-2,085	-1,773	-1,822	-1,873	-2,125	-2,557	-2,306	-2,684	-3,344	-3,548	-4,009	-5,000

Table 4G: Canada's Merchandise Trade with Japan, by Product Type - Customs basis - (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total													
Exports	8,844	8,230	7,160	7,493	8,496	9,753	12,061	11,210	11,167	8,635	8,490	9,187	8,136
Imports	9,563	9,525	10,262	10,762	10,718	11,367	12,094	10,439	12,551	14,015	15,038	16,609	14,647
Balance	-719	-1,295	-3,102	-3,269	-2,222	-1,614	-33	772	-1,383	-5,380	-6,549	-7,422	-6,511
Agriculture and fishing													
Exports	2,037	2,063	1,757	1,948	2,164	2,398	2,896	2,844	3,009	2,455	2,407	2,570	2,754
Imports	66	52	49	52	51	51	49	51	66	54	60	58	53
Balance	1,971	2,012	1,708	1,897	2,113	2,347	2,847	2,794	2,943	2,401	2,347	2,512	2,701
Energy													
Exports	1,483	1,471	1,297	1,078	1,251	1,270	1,252	1,495	1,417	1,209	908	741	629
Imports	1	1	1	1	1	2	3	2	3	14	4	28	16
Balance	1,482	1,470	1,297	1,077	1,250	1,268	1,249	1,493	1,414	1,195	904	713	613
Forestry													
Exports	2,543	2,028	1,957	2,376	3,179	3,997	4,873	4,181	3,765	2,744	3,090	3,442	2,595
Imports	0	0	0	0	0	0	1	1	1	1	1	1	1
Balance	2,543	2,027	1,956	2,376	3,179	3,996	4,872	4,180	3,763	2,743	3,089	3,441	2,594
Industrial													
Exports	2,345	2,224	1,750	1,592	1,293	1,361	2,159	1,752	1,835	1,333	1,167	1,444	1,154
Imports	785	729	738	717	802	978	986	905	978	1,301	1,281	1,435	1,212
Balance	1,560	1,495	1,012	875	491	383	1,173	847	857	31	-114	9	-58
Machinery and equipment													
Exports	328	322	290	365	411	461	560	596	765	541	542	635	728
Imports	3,776	3,492	3,724	3,902	4,387	5,396	6,385	5,350	6,061	6,792	6,863	7,903	6,466
Balance	-3,448	-3,169	-3,435	-3,537	-3,976	-4,935	-5,826	-4,754	-5,296	-6,252	-6,322	-7,268	-5,738
Motor vehicles													
Exports	10	13	12	6	44	74	153	132	85	69	161	157	130
Imports	3,026	3,061	3,388	3,572	2,604	1,846	1,558	1,449	2,737	2,900	3,387	3,759	3,974
Balance	-3,015	-3,047	-3,376	-3,567	-2,560	-1,772	-1,405	-1,318	-2,652	-2,831	-3,226	-3,603	-3,844
Automotive parts													
Exports	31	46	43	41	56	61	33	40	52	37	30	31	20
Imports	717	1,057	1,149	1,256	1,488	1,805	1,846	1,543	1,355	1,368	1,768	1,776	1,373
Balance	-685	-1,011	-1,107	-1,215	-1,431	-1,745	-1,813	-1,503	-1,303	-1,331	-1,738	-1,745	-1,353
Consumers goods													
Exports	65	61	54	82	92	129	135	169	183	171	108	128	92
Imports	1,111	1,049	1,110	1,168	1,314	1,219	1,201	1,062	1,291	1,566	1,653	1,627	1,529
Balance	-1,046	-988	-1,056	-1,086	-1,222	-1,090	-1,066	-893	-1,108	-1,394	-1,545	-1,498	-1,437

Table 4G: Canada's Merchandise Trade with Mexico, by Product Type - Customs basis - (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total													
Exports	638	656	583	813	826	1,084	1,161	1,259	1,277	1,467	1,612	2,044	2,461
Imports	1,708	1,749	2,580	2,774	3,710	4,525	5,353	6,035	7,022	7,682	9,542	12,067	12,110
Balance	-1,070	-1,092	-1,997	-1,960	-2,884	-3,442	-4,192	-4,776	-5,744	-6,215	-7,929	-10,023	-9,649
Agriculture and fishing													
Exports	158	116	84	219	235	370	371	423	450	561	502	699	942
Imports	130	178	149	140	177	221	297	323	359	398	386	405	448
Balance	29	-63	-64	79	58	148	74	100	91	163	116	294	494
Energy													
Exports	0	5	18	39	20	25	52	22	27	15	18	16	27
Imports	49	57	98	188	223	152	111	193	267	206	267	397	431
Balance	-49	-52	-79	-149	-202	-126	-59	-171	-240	-191	-249	-381	-404
Forestry													
Exports	34	48	83	63	52	88	63	28	52	37	64	76	90
Imports	0	1	1	1	2	2	2	2	4	6	6	8	9
Balance	34	48	82	62	50	86	61	26	48	31	58	68	81
Industrial													
Exports	184	155	111	157	141	196	154	233	209	243	254	314	311
Imports	310	102	90	98	142	204	417	406	527	555	660	820	788
Balance	-126	53	21	59	-1	-8	-263	-173	-318	-312	-406	-506	-477
Machinery and equipment													
Exports	154	202	118	155	218	231	278	276	253	338	378	395	485
Imports	394	420	438	539	689	1,045	1,316	1,667	2,027	2,520	3,290	4,165	4,390
Balance	-239	-218	-320	-384	-471	-814	-1,038	-1,391	-1,774	-2,182	-2,912	-3,769	-3,905
Motor vehicles													
Exports	1	0	30	0	5	61	44	65	38	22	84	114	119
Imports	75	133	717	603	962	1,160	1,570	1,670	1,746	1,410	1,678	2,736	2,916
Balance	-74	-133	-687	-602	-957	-1,098	-1,526	-1,605	-1,709	-1,389	-1,594	-2,622	-2,797
Automotive parts													
Exports	96	113	125	163	142	95	189	200	226	223	286	396	459
Imports	597	701	903	982	1,271	1,526	1,394	1,493	1,719	2,063	2,541	2,598	2,233
Balance	-501	-588	-779	-818	-1,129	-1,430	-1,206	-1,292	-1,493	-1,841	-2,255	-2,202	-1,774
Consumers goods													
Exports	7	13	11	13	10	15	10	12	15	18	15	24	21
Imports	144	147	172	211	235	205	235	264	361	518	709	933	888
Balance	-137	-134	-161	-198	-224	-190	-226	-252	-346	-500	-693	-909	-867

Table 4G: Canada's Merchandise Trade with All Other Countries, by Product Type - Customs basis - (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total													
Exports	15,738	16,310	16,767	17,169	16,460	19,647	24,638	24,434	26,314	22,210	20,392	23,244	22,217
Imports	20,903	21,406	21,498	23,575	26,872	31,801	34,807	36,402	42,037	44,900	48,403	61,610	59,491
Balance	-5,165	-5,096	-4,732	-6,406	-10,412	-12,154	-10,169	-11,967	-15,724	-22,690	-28,011	-38,366	-37,274
Agriculture and fishing													
Exports	3,206	3,924	4,429	4,974	3,241	4,059	4,868	5,856	6,434	5,283	4,837	5,144	5,388
Imports	2,490	2,511	2,547	2,611	2,938	3,615	3,833	4,090	4,418	4,720	4,658	4,728	5,045
Balance	716	1,413	1,881	2,362	303	443	1,035	1,765	2,016	563	179	417	343
Energy													
Exports	619	630	737	543	781	689	762	840	913	844	712	631	600
Imports	2,453	3,826	3,362	3,142	3,407	3,588	4,486	5,369	6,477	4,885	5,285	9,385	8,227
Balance	-1,834	-3,196	-2,625	-2,599	-2,626	-2,899	-3,724	-4,529	-5,565	-4,041	-4,573	-8,754	-7,627
Forestry													
Exports	1,946	1,665	1,743	1,880	1,998	2,695	4,207	3,221	3,108	2,567	3,016	3,708	2,915
Imports	136	114	102	119	127	163	169	161	183	217	284	323	349
Balance	1,810	1,551	1,641	1,761	1,871	2,532	4,038	3,060	2,925	2,350	2,732	3,385	2,566
Industrial													
Exports	6,280	5,992	5,989	5,491	4,658	5,484	6,670	6,814	7,002	5,925	4,951	6,130	5,818
Imports	3,903	3,369	3,092	3,588	4,085	5,149	5,794	5,962	6,640	7,653	7,248	9,191	8,609
Balance	2,376	2,623	2,897	1,903	573	335	876	853	362	-1,728	-2,297	-3,061	-2,791
Machinery and equipment													
Exports	2,689	3,118	2,882	3,030	3,908	4,548	5,356	5,674	6,251	5,433	4,851	5,469	5,517
Imports	5,285	4,980	5,598	6,437	7,759	9,748	10,661	10,659	12,467	14,148	16,942	21,938	19,303
Balance	-2,595	-1,862	-2,715	-3,407	-3,851	-5,200	-5,306	-4,985	-6,216	-8,715	-12,091	-16,468	-13,786
Motor vehicles													
Exports	383	223	142	269	533	748	1,036	555	463	283	249	252	227
Imports	338	306	311	253	334	480	156	206	234	373	611	891	1,381
Balance	44	-83	-169	16	199	268	880	349	230	-89	-362	-639	-1,154
Automotive parts													
Exports	239	349	438	482	711	826	1,067	702	1,063	601	539	1,004	860
Imports	404	505	349	328	397	494	306	361	483	554	706	743	736
Balance	-165	-156	89	155	313	331	761	340	580	47	-167	261	123
Consumers goods													
Exports	284	271	284	360	501	490	589	688	676	766	685	571	532
Imports	4,987	4,888	4,985	5,746	6,404	6,847	7,358	6,967	8,194	9,526	10,237	11,809	13,081
Balance	-4,703	-4,617	-4,701	-5,386	-5,903	-6,357	-6,769	-6,280	-7,517	-8,761	-9,552	-11,238	-12,549

Source: Statistics Canada, International Trade Division

Table 4H: Proportion of Merchandise Trade in Hi-Tech Products Canada & Provinces (percent based on current dollars) *

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Exports													
Canada	7.99	9.06	10.11	9.64	9.26	9.54	10.13	10.58	10.63	11.12	10.99	12.95	11.49
Nfld	0.49	1.58	0.21	0.20	0.19	0.26	0.20	1.33	0.82	0.58	1.25	0.74	0.33
P.E.I.	5.92	3.63	2.61	3.00	5.21	8.57	7.04	7.29	6.18	7.29	5.83	8.30	6.50
N.S.	1.88	1.20	2.23	2.32	1.37	2.37	1.64	2.16	1.89	2.31	2.65	2.30	2.64
N.B.	0.26	0.11	0.13	0.16	0.22	0.18	0.15	0.22	0.42	0.55	0.83	0.97	0.88
Que.	17.91	22.08	24.16	22.24	20.83	18.68	19.21	22.30	23.40	24.42	25.91	31.56	27.93
Ont.	8.56	9.11	9.80	9.99	9.07	10.43	11.42	10.73	10.46	10.16	9.31	10.58	10.38
Man.	8.85	5.29	8.55	6.92	5.72	4.46	3.36	4.64	4.77	4.32	5.05	4.69	5.11
Sask.	0.27	0.71	0.34	0.35	0.66	0.28	0.37	0.43	0.42	0.42	0.44	0.44	0.50
Alb.	2.54	2.64	4.55	2.63	2.81	3.55	4.08	5.27	4.84	6.30	7.16	9.32	5.79
B.C.	1.70	1.71	2.14	2.89	3.71	2.81	2.99	3.84	4.27	5.02	5.12	6.08	4.31
Territories	0.13	0.07	0.27	0.21	0.44	1.11	1.20	0.60	0.73	0.38	0.23	0.03	0.09
Imports													
Canada	13.41	14.07	14.97	15.12	14.42	14.37	15.33	15.43	15.40	15.80	16.89	17.92	16.67
Nfld	1.92	7.58	2.46	3.87	3.21	5.72	3.75	3.03	5.47	3.23	4.08	1.70	1.92
P.E.I.	6.27	4.41	7.76	5.57	6.70	6.54	1.62	7.32	10.22	9.98	3.92	8.68	6.15
N.S.	9.20	5.30	7.80	4.67	4.22	4.09	4.04	5.03	3.64	5.15	4.88	7.49	6.15
N.B.	3.22	2.33	2.59	3.81	4.46	3.17	2.76	2.00	2.04	2.15	2.24	1.92	2.16
Que.	20.13	23.62	24.08	23.41	22.95	22.70	24.59	26.41	26.28	28.56	30.61	29.52	24.88
Ont.	12.33	12.52	12.89	13.79	13.56	13.45	14.27	13.95	13.74	13.82	14.88	16.45	15.79
Man.	8.71	12.13	22.66	21.90	10.75	6.57	7.33	8.46	19.30	14.85	10.19	9.72	15.53
Sask.	2.86	2.64	3.90	3.20	3.02	2.33	2.96	3.64	3.72	4.79	4.40	4.53	5.34
Alb.	17.00	16.46	19.43	16.45	17.54	17.62	19.92	21.79	22.72	20.52	24.61	26.32	21.43
B.C.	12.30	10.83	12.59	12.19	11.06	13.12	14.43	13.38	12.76	14.24	14.06	14.89	13.94
Territories	32.99	24.70	69.77	9.42	16.36	13.31	8.29	10.11	8.45	8.63	10.28	11.03	12.69

* Hi-tech trade data include medicinal and pharmaceutical products, office machines and equipment, aircraft and parts, measuring, controlling, laboratory, medical and optical equipment and medical, ophthalmic and orthopaedic supplies. These data, measured on customs basis, include re-exports.

Source: Statistics Canada, International Trade Division.

Table 5A: Canada's Services Trade with All Countries by Type (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Receipts	19,267	20,777	22,381	23,324	25,122	28,230	32,750	35,796	39,886	43,755	49,350	51,723	55,291	55,095
Payments	25,863	28,923	33,018	34,743	37,245	41,840	44,413	45,933	48,961	52,619	55,956	58,176	62,005	61,926
Balance	-6,597	-8,147	-10,637	-11,419	-12,123	-13,610	-11,663	-10,136	-9,076	-8,864	-6,606	-6,453	-6,714	-6,830
Travel														
Receipts	6,292	6,680	7,398	7,691	7,898	8,480	9,558	10,819	11,749	12,221	13,985	15,115	15,897	16,342
Payments	8,445	9,827	12,757	13,753	14,255	14,359	13,678	14,093	15,353	15,873	15,943	16,870	18,030	17,635
Balance	-2,153	-3,147	-5,359	-6,062	-6,357	-5,879	-4,120	-3,274	-3,604	-3,652	-1,958	-1,755	-2,133	-1,292
Transportation														
Receipts	4,130	4,701	4,920	4,883	5,232	5,790	6,678	7,207	7,905	8,407	8,823	9,374	10,827	10,110
Payments	5,849	6,233	6,746	6,760	7,989	9,883	10,528	10,911	10,567	11,417	11,762	12,344	13,688	13,604
Balance	-1,719	-1,532	-1,826	-1,877	-2,757	-4,093	-3,849	-3,703	-2,662	-3,010	-2,939	-2,971	-2,861	-3,493
Commercial services														
Receipts	7,963	8,479	9,061	9,814	11,080	13,113	15,492	16,805	19,357	21,921	25,364	25,914	27,139	27,173
Payments	10,722	11,995	12,554	13,208	14,050	16,859	19,602	20,260	22,381	24,658	27,551	28,257	29,593	29,992
Balance	-2,759	-3,516	-3,493	-3,394	-2,970	-3,746	-4,110	-3,455	-3,023	-2,737	-2,187	-2,343	-2,454	-2,819
Government services														
Receipts	882	917	1,003	937	912	847	1,022	965	875	1,207	1,179	1,320	1,427	1,469
Payments	847	868	962	1,022	951	739	605	669	661	671	700	704	694	695
Balance	36	49	41	-85	-39	108	417	296	214	536	479	616	734	774

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001-X/B.

Table 5B: Canada's Services Trade by Geographical Area (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
All Countries														
Receipts	19,267	20,777	22,381	23,324	25,122	28,230	32,750	35,796	39,886	43,755	49,350	51,723	55,291	55,095
Payments	25,863	28,923	33,018	34,743	37,245	41,840	44,413	45,933	48,961	52,619	55,956	58,176	62,005	61,926
Balance	-6,597	-8,147	-10,637	-11,419	-12,123	-13,610	-11,663	-10,136	-9,076	-8,864	-6,606	-6,453	-6,714	-6,830
United States														
Receipts	11,625	11,796	12,563	13,013	14,134	16,249	18,815	20,175	22,331	24,901	28,529	30,831	31,694	31,800
Payments	15,875	18,083	20,924	22,922	24,285	26,006	26,913	28,271	31,280	32,897	34,620	35,981	38,256	37,661
Balance	-4,249	-6,286	-8,361	-9,909	-10,151	-9,757	-8,098	-8,096	-8,949	-7,995	-6,091	-5,150	-6,562	-5,861
United Kingdom														
Receipts	1,176	1,295	1,489	1,438	1,477	1,535	1,869	2,252	2,379	2,538	3,000	3,372	3,896	3,823
Payments	1,930	1,921	2,077	2,240	2,198	2,558	3,066	3,103	3,133	3,871	4,271	4,179	4,506	4,220
Balance	-754	-626	-589	-803	-721	-1,023	-1,197	-851	-755	-1,334	-1,271	-807	-610	-397
European Union-15														
Receipts	2,933	3,273	3,700	3,811	4,001	4,296	5,265	6,165	6,724	7,081	8,122	8,665	9,585	9,153
Payments	4,835	5,070	5,677	5,424	5,795	6,827	7,619	8,045	7,923	8,585	9,577	9,609	10,301	10,346
Balance	-1,902	-1,797	-1,977	-1,614	-1,794	-2,531	-2,354	-1,880	-1,201	-1,505	-1,455	-944	-716	-1,193
Japan														
Receipts	745	961	960	1,069	1,094	1,163	1,340	1,497	1,550	1,592	1,393	1,486	1,591	1,533
Payments	636	665	672	667	891	963	1,237	1,122	948	1,170	1,288	1,809	1,888	1,929
Balance	108	296	289	402	203	200	102	375	602	422	105	-323	-297	-396
All Others														
Receipts	3,964	4,747	5,158	5,431	5,893	6,522	7,330	7,959	9,281	10,181	11,306	10,741	12,421	12,609
Payments	4,517	5,105	5,745	5,730	6,274	8,044	8,644	8,495	8,810	9,967	10,471	10,777	11,560	11,990
Balance	-554	-360	-588	-298	-381	-1,522	-1,313	-535	472	214	835	-36	861	620

Table 5C: Canada's International Transactions in Commercial Services (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Commercial services total														
Receipts	7,963	8,479	9,061	9,814	11,080	13,113	15,492	16,805	19,357	21,921	25,364	25,913	27,139	27,174
Payments	10,722	11,995	12,554	13,208	14,050	16,859	19,602	20,259	22,381	24,658	27,551	28,256	29,592	29,992
Balance	-2,759	-3,516	-3,493	-3,394	-2,970	-3,746	-4,110	-3,454	-3,024	-2,737	-2,187	-2,343	-2,453	-2,818
Communications														
Receipts	968	1,113	1,220	1,291	1,247	1,417	1,618	1,754	1,748	2,039	2,193	2,074	1,803	1,751
Payments	948	1,134	1,210	1,183	1,207	1,349	1,550	1,745	1,695	2,237	2,339	2,057	1,862	1,862
Balance	20	-21	10	108	40	68	68	9	53	-198	-146	17	-59	-111
Construction														
Receipts	n.a.	n.a.	52	46	95	88	108	131	140	187	270	303	317	286
Payments	n.a.	n.a.	35	38	56	111	288	266	93	151	172	263	214	186
Balance	n.a.	n.a.	17	8	39	-23	-180	-135	47	36	98	40	103	100
Insurance														
Receipts	1,183	1,492	1,957	2,096	2,488	2,810	3,420	3,095	2,988	2,938	3,556	3,441	3,578	3,498
Payments	1,593	1,814	2,238	2,397	2,642	3,105	4,037	3,811	3,934	4,026	4,294	4,442	4,613	4,669
Balance	-410	-322	-281	-301	-154	-295	-617	-716	-946	-1,088	-738	-1,001	-1,035	-1,171
Other financial														
Receipts	405	456	490	496	598	850	992	866	992	1,164	1,185	1,404	1,863	2,281
Payments	729	834	733	950	970	1,250	1,381	1,291	1,675	1,757	1,980	1,878	2,307	2,518
Balance	-324	-378	-243	-454	-372	-400	-389	-425	-683	-593	-795	-474	-444	-237
Computer and information														
Receipts	441	454	546	636	826	1,043	1,129	1,388	1,074	1,498	1,852	1,958	1,998	1,976
Payments	213	269	344	488	527	520	685	679	721	953	1,050	1,146	1,173	1,196
Balance	228	185	202	148	299	523	444	709	353	545	802	812	825	780
Royalty and licence fees														
Receipts	129	145	173	210	263	308	440	513	1,197	1,611	2,011	2,154	2,037	2,039
Payments	1,604	1,713	1,941	2,049	2,070	2,175	2,409	2,584	2,659	3,224	3,693	4,413	4,854	4,992
Balance	-1,475	-1,568	-1,768	-1,839	-1,807	-1,867	-1,969	-2,071	-1,462	-1,613	-1,682	-2,259	-2,817	-2,953
Non-financial commissions														
Receipts	245	279	306	295	316	383	469	501	564	648	640	638	660	682
Payments	329	388	341	370	370	456	503	582	461	566	615	557	517	559
Balance	-84	-109	-35	-75	-54	-73	-34	-81	103	82	25	81	143	123

Source: Statistics Canada, Canada's International Transactions in Services, Catalogue no. 67-203- X1B

Continued...

Table 5C: Canada's International Transactions in Commercial Services (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Equipment rentals														
Receipts	211	212	197	191	196	204	222	224	218	212	216	249	309	323
Payments	329	307	308	305	327	324	399	406	440	540	509	519	525	601
Balance	-118	-95	-111	-114	-131	-120	-177	-182	-222	-328	-293	-270	-216	-278
Management														
Receipts	744	760	849	918	1,035	1,120	1,321	1,459	1,773	2,119	2,171	2,399	2,783	2,904
Payments	1,050	1,219	1,419	1,513	1,568	1,786	2,243	2,390	3,031	3,385	3,773	3,771	4,065	4,100
Balance	-306	-459	-570	-595	-533	-666	-922	-931	-1,258	-1,266	-1,602	-1,372	-1,282	-1,196
Advertising														
Receipts	79	132	124	128	147	160	181	174	223	297	327	307	373	306
Payments	145	184	211	238	246	329	407	448	487	520	476	470	422	400
Balance	-66	-52	-87	-110	-99	-169	-226	-274	-264	-223	-149	-163	-49	-94
Research and development														
Receipts	652	640	700	803	741	997	1,332	1,464	1,703	1,811	2,586	2,954	3,209	3,171
Payments	383	450	483	496	549	615	769	862	767	962	1,371	1,497	1,511	1,312
Balance	269	190	217	307	192	382	563	602	936	849	1,215	1,457	1,698	1,859
Architectural, etc														
Receipts	834	883	549	890	1,171	1,398	1,515	2,000	2,897	3,046	3,401	2,685	2,604	2,467
Payments	600	498	439	599	703	820	819	848	1,195	1,174	1,433	1,318	1,285	1,390
Balance	234	385	110	291	468	578	696	1,152	1,702	1,872	1,968	1,367	1,319	1,077
Miscellaneous business														
Receipts	1,495	1,462	1,392	1,322	1,390	1,603	1,943	2,361	2,770	3,036	3,486	3,780	3,947	3,813
Payments	2,069	2,370	2,018	1,803	2,029	3,109	2,948	3,122	3,718	3,643	4,088	4,204	4,464	4,373
Balance	-574	-908	-626	-481	-639	-1,506	-1,005	-761	-948	-607	-602	-424	-517	-560
Audio-visual														
Receipts	460	323	348	349	425	599	653	876	1,069	1,315	1,473	1,568	1,652	1,678
Payments	621	696	709	659	663	805	1,052	1,228	1,505	1,520	1,760	1,721	1,780	1,836
Balance	-161	-373	-361	-310	-238	-206	-399	-352	-436	-205	-287	-153	-128	-158

Table 5D: Canada's International Transactions in Services by Selected Country (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
a) Total services														
World Total														
Receipts	19,267	20,777	22,381	23,324	25,122	28,230	32,750	35,796	39,886	43,755	49,350	51,723	55,291	55,095
Payments	25,863	28,923	33,018	34,743	37,245	41,840	44,413	45,933	48,961	52,619	55,956	58,176	62,005	61,926
Balance	-6,597	-8,147	-10,637	-11,419	-12,123	-13,610	-11,663	-10,136	-9,076	-8,864	-6,606	-6,453	-6,714	-6,830
United States														
Receipts	11,625	11,796	12,563	13,013	14,134	16,249	18,815	20,175	22,331	24,901	28,529	30,831	31,694	31,800
Payments	15,875	18,083	20,924	22,922	24,285	26,006	26,913	28,271	31,280	32,897	34,620	35,981	38,256	37,661
Balance	-4,249	-6,286	-8,361	-9,909	-10,151	-9,757	-8,098	-8,096	-8,949	-7,995	-6,091	-5,150	-6,562	-5,861
United Kingdom														
Receipts	1,176	1,295	1,489	1,438	1,477	1,535	1,869	2,252	2,379	2,538	3,000	3,372	3,896	3,823
Payments	1,930	1,921	2,077	2,240	2,198	2,558	3,066	3,103	3,133	3,871	4,271	4,179	4,506	4,220
Balance	-754	-626	-589	-803	-721	-1,023	-1,197	-851	-755	-1,334	-1,271	-807	-610	-397
European Union - 15														
Receipts	2,933	3,273	3,700	3,811	4,001	4,296	5,265	6,165	6,724	7,081	8,122	8,665	9,585	9,153
Payments	4,835	5,070	5,677	5,424	5,795	6,827	7,619	8,045	7,923	8,585	9,577	9,609	10,301	10,346
Balance	-1,902	-1,797	-1,977	-1,614	-1,794	-2,531	-2,354	-1,880	-1,201	-1,505	-1,455	-944	-716	-1,193
Japan														
Receipts	745	961	960	1,069	1,094	1,163	1,340	1,497	1,550	1,592	1,393	1,486	1,591	1,533
Payments	636	665	672	667	891	963	1,237	1,122	948	1,170	1,288	1,809	1,888	1,929
Balance	108	296	289	402	203	200	102	375	602	422	105	-323	-297	-396
b) Travel expenditures														
World Total														
Receipts	6,292	6,680	7,398	7,691	7,898	8,480	9,558	10,819	11,749	12,221	13,985	15,115	15,897	16,342
Payments	8,445	9,827	12,757	13,753	14,255	14,359	13,678	14,093	15,353	15,873	15,943	16,870	18,030	17,635
Balance	-2,153	-3,147	-5,359	-6,062	-6,357	-5,879	-4,120	-3,274	-3,604	-3,652	-1,958	-1,755	-2,133	-1,292
United States														
Receipts	4,055	4,118	4,229	4,367	4,414	4,878	5,469	6,027	6,489	6,921	8,659	9,254	9,618	10,187
Payments	5,463	6,732	8,786	10,347	10,338	10,068	9,044	9,144	10,062	10,280	9,892	10,713	11,304	10,690
Balance	-1,408	-2,614	-4,558	-5,980	-5,924	-5,190	-3,576	-3,117	-3,574	-3,359	-1,233	-1,459	-1,686	-502
United Kingdom														
Receipts	279	321	430	407	416	435	515	598	673	720	860	922	1,048	1,011
Payments	568	519	651	592	635	654	733	831	820	921	995	1,063	1,025	847
Balance	-289	-198	-221	-185	-219	-218	-219	-233	-147	-200	-135	-142	23	164
European Union - 15														
Receipts	832	896	1,162	1,230	1,295	1,454	1,700	2,051	2,237	2,257	2,420	2,591	2,626	2,592
Payments	1,401	1,436	1,862	1,487	1,739	1,822	1,956	2,266	2,277	2,340	2,694	2,788	3,017	2,895
Balance	-570	-540	-701	-256	-444	-368	-256	-215	-41	-83	-274	-198	-392	-303
Japan														
Receipts	261	311	398	432	459	470	570	688	716	669	545	598	602	551
Payments	58	56	88	67	99	91	112	127	119	139	134	154	196	210
Balance	203	254	310	365	359	379	459	560	598	530	411	444	406	341

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001-XIB

Continued...

Table 5D: Canada's International Transactions in Services by Selected Country (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
c) Commercial services														
World Total	7,963	8,479	9,061	9,814	11,080	13,113	15,492	16,805	19,357	21,921	25,364	25,914	27,139	27,173
Receipts	10,722	11,995	12,554	13,208	14,050	16,859	19,602	20,260	22,381	24,658	27,551	28,257	29,593	29,992
Payments	-2,759	-3,516	-3,493	-3,394	-2,970	-3,746	-4,110	-3,455	-3,023	-2,737	-2,187	-2,343	-2,454	-2,819
Balance	5,485	5,547	5,959	6,243	7,052	8,332	9,843	10,412	11,553	13,259	14,778	15,975	15,861	15,885
United States	8,027	8,747	9,086	9,275	10,031	12,046	13,706	14,520	16,420	17,464	19,317	19,670	20,909	21,038
Receipts	-2,542	-3,200	-3,127	-3,032	-2,979	-3,714	-3,862	-4,109	-4,867	-4,205	-4,539	-3,696	-5,048	-5,154
Payments	358	430	545	606	629	690	824	1,013	1,024	1,084	1,258	1,468	1,697	1,760
Balance	674	819	841	1,054	998	1,130	1,334	1,446	1,367	1,756	2,051	1,853	1,932	1,987
Balance	-316	-389	-297	-448	-369	-440	-510	-433	-343	-672	-793	-385	-235	-227
European Union - 15	830	1,000	1,201	1,385	1,513	1,528	1,854	2,174	2,536	2,828	3,633	3,963	4,363	4,137
Receipts	1,248	1,536	1,558	1,804	1,860	2,071	2,482	2,456	2,507	3,110	3,614	3,649	3,644	3,804
Payments	-419	-536	-358	-419	-346	-543	-628	-282	29	-283	19	314	719	333
Balance	123	143	138	147	171	229	257	256	272	355	406	426	451	428
Balance	202	222	191	233	223	285	363	438	493	563	790	1,232	1,255	1,309
Balance	-79	-79	-53	-86	-51	-56	-106	-182	-221	-208	-384	-806	-805	-882
Japan														
d) Transportation and government services														
World Total	5,012	5,618	5,923	5,820	6,144	6,637	7,700	8,172	8,780	9,614	10,002	10,694	12,254	11,579
Receipts	6,696	7,101	7,708	7,782	8,940	10,622	11,133	11,580	11,228	12,088	12,462	13,048	14,382	14,299
Payments	-1,683	-1,483	-1,785	-1,962	-2,796	-3,985	-3,432	-3,407	-2,448	-2,474	-2,460	-2,355	-2,127	-2,719
Balance	2,085	2,132	2,375	2,403	2,668	3,039	3,502	3,737	4,290	4,721	5,092	5,602	6,215	5,728
Balance	2,384	2,604	3,052	3,299	3,916	3,892	4,162	4,606	4,797	5,153	5,411	5,598	6,043	5,933
Balance	-299	-472	-676	-896	-1,248	-853	-660	-870	-509	-431	-319	6	173	-205
Receipts	539	544	514	425	432	410	531	641	682	733	882	982	1,151	1,052
Payments	688	584	584	595	564	775	999	826	947	1,195	1,225	1,263	1,549	1,386
Balance	-150	-40	-71	-170	-132	-365	-469	-185	-265	-462	-343	-281	-398	-334
European Union - 15	1,272	1,376	1,339	1,196	1,192	1,315	1,711	1,939	1,951	1,996	2,069	2,111	2,597	2,423
Receipts	2,185	2,099	2,256	2,135	2,195	2,935	3,181	3,324	3,140	3,135	3,269	3,171	3,640	3,647
Payments	-915	-722	-919	-939	-1,003	-1,620	-1,471	-1,383	-1,189	-1,140	-1,200	-1,060	-1,043	-1,224
Balance	360	507	424	490	464	464	513	553	561	568	441	462	538	555
Balance	376	386	392	366	569	587	763	556	337	467	364	424	437	410
Balance	-16	120	31	124	-105	-123	-250	-4	225	100	77	39	101	145

Table 6A: Canada's Direct Investment Flows by Selected Country (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
World Total														
Inward	7,538	7,116	8,847	3,301	5,708	6,103	11,206	12,703	13,137	15,958	33,489	37,366	94,059	42,767
Outward	-7,661	-6,235	-6,110	-6,685	-4,339	-7,354	-12,694	-15,732	-17,858	-31,937	-51,304	-27,359	-65,415	-57,268
Balance	-123	881	2,737	-3,384	1,369	-1,251	-1,488	-3,029	-4,721	-15,979	-17,815	10,007	28,644	-14,501
United States														
Inward	1,853	3,397	3,451	2,044	3,218	5,092	10,932	7,995	9,267	11,727	24,598	37,507	17,266	39,975
Outward	-5,233	-4,512	-3,010	-1,693	-1,331	-708	-4,592	-9,031	-8,256	-12,503	-26,667	-18,474	-40,486	-38,901
Balance	-3,380	-1,115	441	351	1,887	4,384	6,340	-1,036	1,011	-776	-2,069	19,033	-23,220	1,074
United Kingdom														
Inward	2,327	-369	2,002	-672	437	263	-2,190	-281	153	985	803	-1,679	8,288	7,700
Outward	-838	-1,378	-1,400	-920	-297	-1,089	-822	-608	-878	-4,318	-1,520	-2,237	-2,627	-2,449
Balance	1,489	-1,747	602	-1,592	140	-826	-3,012	-889	-725	-3,333	-717	-3,916	5,661	5,251
European Union - 15														
Inward	3,369	1,753	3,984	-163	1,191	345	-1,184	3,812	1,925	2,759	6,650	2,789	72,066	133
Outward	-1,546	-996	-1,870	-1,903	-796	-2,913	-2,748	-2,718	-2,615	-6,798	-10,350	-1,791	-9,665	-4,928
Balance	1,823	757	2,114	-2,066	395	-2,568	-3,932	1,094	-690	-4,039	-3,700	998	62,401	-4,795
Japan														
Inward	1,115	1,220	861	323	415	189	608	571	898	563	463	-4,241	901	826
Outward	-122	44	-317	-208	-265	40	-240	815	27	-709	176	-897	-3,474	-1,319
Balance	993	1,264	544	115	150	229	368	1,386	925	-146	639	-5,138	-2,573	-493
Countries other than the United States, the European Union-15 and Japan														
Inward	1,201	746	551	1,097	884	477	850	325	1,047	909	1,778	1,311	3,826	1,833
Outward	-760	-771	-913	-2,881	-1,947	-3,773	-5,114	-4,798	-7,014	-11,927	-14,463	-6,197	-11,790	-12,120
Balance	441	-25	-362	-1,784	-1,063	-3,296	-4,264	-4,473	-5,967	-11,018	-12,685	-4,886	-7,964	-10,287

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001-X1B.

Table 6B: Canada's Portfolio Investment Flows in Stocks by Selected Country (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
World Total														
Inward	-2,379	3,885	-1,735	-990	1,036	12,056	6,412	-4,242	8,034	7,645	13,629	14,063	35,273	3,893
Outward	-4,409	-3,867	-2,521	-10,004	-10,348	-12,811	-9,362	-6,247	-17,247	-5,207	-15,433	-20,590	-58,681	-34,625
Balance	-6,788	18	-4,256	-10,994	-9,312	-755	-2,950	-10,489	-9,213	2,438	-1,804	-6,527	-23,408	-30,732
United States														
Inward	-1,644	4,047	-1,476	-1,463	1,105	11,055	5,977	-1,452	7,645	7,440	15,720	16,948	33,494	7,623
Outward	-3,437	-3,480	-1,519	-7,824	-7,308	-5,921	-2,761	-3,151	-9,763	-4,184	-12,913	-21,431	-38,063	-22,703
Balance	-5,081	567	-2,995	-9,287	-6,203	5,134	3,216	-4,603	-2,118	3,256	2,807	-4,483	-4,569	-15,080
United Kingdom														
Inward	-667	-247	28	353	-112	534	269	-1,408	-874	1,708	-978	2,869	804	-2,531
Outward	-432	-299	-528	-853	-1,837	-1,149	-808	20	-1,447	-1,105	-324	104	-4,876	-6,382
Balance	-1,099	-546	-500	-500	-1,949	-615	-539	-1,388	-2,321	603	-1,302	2,973	-4,072	-8,913
European Union - 15														
Inward	-651	-93	-58	343	-104	800	385	-2,134	-938	1,395	-1,288	-1,602	-3,567	-4,113
Outward	-547	-413	-617	-958	-1,948	-2,088	-1,431	-726	-2,945	-1,766	472	908	-23,089	-8,389
Balance	-1,198	-506	-675	-615	-2,052	-1,288	-1,046	-2,860	-3,883	-371	-816	-694	-26,656	-12,502
Japan														
Inward	-67	-17	-101	113	67	28	304	-27	295	352	-457	467	-178	-156
Outward	-180	100	37	-529	-204	-1,147	-1,693	-1,188	-768	476	-1,612	287	2,146	-1,009
Balance	-247	83	-64	-416	-137	-1,119	-1,389	-1,215	-473	828	-2,069	754	1,968	-1,165
Countries other than the United States, the European Union-15 and Japan														
Inward	-17	-52	-100	17	-32	173	-254	-629	1,032	-1,542	-346	-1,750	5,524	539
Outward	-245	-74	-422	-693	-888	-3,655	-3,477	-1,182	-3,771	267	-1,380	-354	325	-2,524
Balance	-262	-126	-522	-676	-920	-3,482	-3,731	-1,811	-2,739	-1,275	-1,726	-2,104	5,849	-1,985

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001-XIB.

Table 6C: Canada's Portfolio Investment Flows in Bonds by Selected Country (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
World Total														
Inward	16,146	18,187	14,678	28,063	18,766	31,446	15,995	30,730	17,953	6,166	10,975	2,066	-17,427	33,574
Outward	-74	-1,602	-75	-1,661	-1,401	-5,071	435	-1,085	-2,070	-6,642	-7,064	-2,477	-3,996	81
Balance	16,072	16,585	14,603	26,402	17,365	26,375	16,430	29,645	15,883	-476	3,911	-411	-21,423	33,655
United States														
Inward	2,490	3,604	10,177	9,552	15,217	22,897	8,549	18,891	18,143	7,251	5,451	7,908	-4,088	34,932
Outward	118	-1,213	300	-2,042	-2,274	-4,050	795	-848	-2,559	-6,994	-8,818	-4,609	-3,234	-2,101
Balance	2,608	2,391	10,477	7,510	12,943	18,847	9,344	18,043	15,584	257	-3,367	3,299	-7,322	32,831
United Kingdom														
Inward	3,174	2,768	2,819	6,764	-1,981	9,275	-960	5,039	3,110	6,765	6,984	5,834	3,972	5,861
Outward	-23	-331	-579	-220	-94	-969	-843	7	196	600	808	-10	-960	1,382
Balance	3,151	2,437	2,240	6,544	-2,075	8,306	-1,803	5,046	3,306	7,365	7,792	5,824	3,012	7,243
European Union - 15														
Inward	4,770	4,001	1,111	10,926	-647	10,992	2,939	5,998	2,156	4,869	10,678	3,054	-1,029	6,722
Outward	19	-638	-429	-216	-93	-1,498	-846	338	662	855	712	260	-1,503	899
Balance	4,789	3,363	682	10,710	-740	9,494	2,093	6,336	2,818	5,724	11,390	3,314	-2,532	7,621
Japan														
Inward	3,496	6,561	3,421	2,362	3,781	-4,347	-960	890	3,665	-1,887	-5,719	-3,074	-4,577	-881
Outward	12	127	67	215	684	42	82	-475	-787	-2,581	-1,243	-325	-137	-254
Balance	3,508	6,688	3,488	2,577	4,465	-4,305	-878	415	2,878	-4,468	-6,962	-3,399	-4,714	-1,135
Countries other than the United States, the European Union-15 and Japan														
Inward	5,390	4,021	-31	5,223	415	1,904	5,467	4,951	-6,011	-4,067	565	-5,822	-7,733	-7,199
Outward	-223	122	-13	382	282	435	404	-100	614	2,078	2,285	2,197	878	1,537
Balance	5,167	4,143	-44	5,605	697	2,339	5,871	4,851	-5,397	-1,989	2,850	-3,625	-6,855	-5,662

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001-X/IB

Table 6D: Flow of Canada's Direct Investment by Industry with the World (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Inward	7,538	7,116	8,847	3,301	5,708	6,103	11,206	12,703	13,137	15,958	33,489	37,366	94,059	42,767
Outward	-7,661	-6,235	-6,110	-6,685	-4,339	-7,354	-12,694	-15,732	-17,858	-31,937	-51,304	-27,359	-65,415	-57,268
Balance	-123	881	2,737	-3,384	1,369	-1,251	-1,488	-3,029	-4,721	-15,979	-17,815	10,007	28,644	-14,501
Wood and paper														
Inward	359	1,395	-334	-234	451	-240	745	647	15	282	3,204	2,692	1,556	1,302
Outward	-257	-146	-381	47	12	-84	-1,250	-1,171	782	-1,130	-511	-441	-761	-4,406
Balance	102	1,249	-715	-187	463	-324	-505	-524	797	-848	2,693	2,251	795	-3,104
Energy and metallic minerals														
Inward	2,955	-2,624	1,818	229	503	1,208	-101	-441	3,249	3,566	8,809	3,991	12,141	24,710
Outward	-2,275	-953	-2,006	-1,063	-719	-2,166	-4,500	-5,669	-9,125	-8,728	-4,943	-5,402	-11,993	-10,112
Balance	680	-3,577	-188	-834	-216	-958	-4,601	-6,110	-5,876	-5,162	3,866	-1,411	148	14,598
Machinery and transportation equipment														
Inward	-125	994	636	-1,479	568	2,108	3,462	1,802	729	2,304	1,696	2,466	14,300	4,889
Outward	-190	-127	-340	-185	-406	-649	-1,083	-431	-1,230	-2,046	-2,969	-1,998	-10,237	-4,620
Balance	-315	867	296	-1,664	162	1,459	2,379	1,371	-501	258	-1,273	468	4,063	269
Finance and insurance														
Inward	2,343	3,508	3,372	1,470	1,030	330	-420	1,086	2,443	4,054	6,103	7,549	4,252	1,052
Outward	-1,822	-2,931	-1,346	-1,251	-708	-980	-906	-817	-3,813	-8,320	-13,452	-12,376	-3,002	-21,789
Balance	521	577	2,026	219	322	-650	-1,326	269	-1,370	-4,266	-7,349	-4,827	1,250	-20,737
Services and retailing														
Inward	462	1,296	580	563	594	681	2,944	2,032	2,659	1,606	2,832	2,799	3,195	1,143
Outward	-2	-854	-1,086	-954	-741	-1,510	-1,506	-1,321	-2,317	-3,859	-8,114	-1,753	-3,807	-5,365
Balance	460	442	-506	-391	-147	-829	1,438	711	342	-2,253	-5,282	1,046	-612	-4,222
Others														
Inward	1,542	2,547	2,775	2,751	2,560	2,014	4,577	7,577	4,040	4,146	10,843	17,869	58,616	9,671
Outward	-3,116	-1,224	-951	-3,278	-1,776	-1,965	-3,448	-6,322	-2,155	-7,853	-21,315	-5,389	-35,616	-10,976
Balance	-1,574	1,323	1,824	-527	784	49	1,129	1,255	1,885	-3,707	-10,472	12,480	23,000	-1,305

Table 6E: Flow of Canada's Direct Investment by Industry with the United States (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Inward	1,853	3,397	3,451	2,044	3,218	5,092	10,932	7,995	9,267	11,727	24,598	37,507	17,266	39,975
Outward	-5,233	-4,512	-3,010	-1,693	-1,331	-708	-4,592	-9,031	-8,256	-12,503	-26,667	-18,474	-40,486	-38,901
Balance	-3,380	-1,115	441	351	1,887	4,384	6,340	-1,036	1,011	-776	-2,069	19,033	-23,220	1,074
Wood and paper														
Inward	519	2,854	143	30	687	-312	1,121	75	-136	373	3,445	2,606	1,864	1,176
Outward	-112	-29	-366	191	49	-112	-1,102	-809	622	-449	-167	-308	-246	-3,836
Balance	407	2,825	-223	221	736	-424	19	-734	486	-76	3,278	2,298	1,618	-2,660
Energy and metallic minerals														
Inward	869	-4,030	754	-72	-818	1,231	-62	-574	3,488	2,364	8,080	5,321	686	24,621
Outward	-1,503	-263	-1,397	-223	67	-491	-2,152	-2,655	-4,083	-2,157	-2,603	-3,331	-3,107	-8,330
Balance	-634	-4,293	-643	-295	-751	740	-2,214	-3,229	-595	207	5,477	1,990	-2,421	16,291
Machinery and transportation equipment														
Inward	-430	938	412	-1,519	640	1,970	3,369	1,595	27	1,469	812	1,667	12,605	4,678
Outward	329	-245	-97	-111	-269	-200	-98	-129	-234	-374	-827	-582	-1,729	-303
Balance	-101	693	315	-1,630	371	1,770	3,271	1,466	-207	1,095	-15	1,085	10,876	4,375
Finance and insurance														
Inward	1,044	1,631	1,278	1,075	300	72	834	375	955	3,042	4,268	7,854	2,904	1,053
Outward	-1,348	-1,601	-466	-126	334	-579	-714	-737	-1,866	-1,100	-6,542	-8,130	-573	-15,865
Balance	-304	30	812	949	634	-507	120	-362	-911	1,942	-2,274	-276	2,331	-14,812
Services and retailing														
Inward	339	387	108	504	534	242	2,193	1,771	1,891	1,347	2,300	1,935	2,023	774
Outward	229	-998	-564	126	-243	-391	-377	-1,245	-1,174	-2,431	-5,643	-1,221	-2,402	-4,536
Balance	568	-611	-456	630	291	-149	1,816	526	717	-1,084	-3,343	714	-379	-3,762
Others														
Inward	-487	1,618	757	2,027	1,874	1,888	3,477	4,753	3,041	3,132	5,693	18,124	-2,816	7,674
Outward	-2,827	-1,374	-120	-1,551	-1,269	1,065	-148	-3,456	-1,521	-5,992	-10,884	-4,901	-32,429	-6,030
Balance	-3,314	244	637	476	605	2,953	3,329	1,297	1,520	-2,860	-5,191	13,223	-35,245	1,644

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001-X/B

Table 7A: Stock of Canada's Direct Investments by Selected Countries (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
World														
Inward	114,175	122,664	130,933	135,234	137,918	141,493	154,594	168,167	182,126	194,277	219,389	248,618	302,300	320,931
Outward	79,763	89,851	98,402	109,068	111,691	122,427	146,315	161,237	181,238	218,607	262,909	283,228	340,366	389,426
Balance	34,412	32,813	32,531	26,166	26,227	19,066	8,279	6,930	888	-24,330	-43,520	-34,610	-38,066	-68,495
United States														
Inward	76,049	80,427	84,089	86,396	88,161	90,600	102,629	112,948	121,943	128,978	146,893	172,802	191,017	214,960
Outward	51,025	56,578	60,049	63,379	64,502	67,677	77,987	84,562	93,939	110,707	133,267	143,612	164,526	198,404
Balance	25,024	23,849	24,040	23,017	23,659	22,923	24,642	28,386	28,004	18,271	13,626	29,190	26,491	16,556
United Kingdom														
Inward	15,696	15,556	17,185	16,224	16,799	15,872	14,693	14,097	14,292	15,748	17,042	14,894	21,970	24,713
Outward	8,812	11,085	13,527	15,262	12,271	12,907	15,038	16,412	17,825	22,722	24,956	24,883	35,427	38,305
Balance	6,884	4,471	3,658	962	4,528	2,965	-345	-2,315	-3,533	-6,974	-7,914	-9,989	-13,457	-13,592
European Union - 15														
Inward	25,443	27,898	31,524	31,132	31,855	31,604	31,517	35,875	38,698	41,256	48,168	50,796	82,757	76,264
Outward	14,103	17,332	20,625	23,767	21,342	24,385	30,658	34,518	37,017	45,138	54,105	53,353	72,200	76,502
Balance	11,340	10,566	10,899	7,365	10,513	7,219	859	1,357	1,681	-3,882	-5,937	-2,557	10,557	-238
Japan														
Inward	3,568	4,769	5,222	5,596	5,962	6,249	6,587	6,987	7,873	7,990	8,393	8,206	7,897	8,285
Outward	481	507	917	2,182	2,521	2,845	3,485	2,739	2,676	2,985	3,268	3,948	5,596	6,435
Balance	3,087	4,262	4,305	3,414	3,441	3,404	3,102	4,248	5,197	5,005	5,125	4,258	2,301	1,850
Mexico														
Inward	31	12	-13	-21	60	154	177	161	n.a.	n.a.	117	101	138	n.a.
Outward	201	237	245	199	451	530	1,073	948	1,933	2,163	2,864	3,325	3,686	4,020
Balance	-170	-225	-258	-220	-391	-376	-896	-787	n.a.	n.a.	-2,747	-3,224	-3,548	n.a.
Argentina														
Inward	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Outward	109	115	123	142	225	419	707	1,335	1,658	2,004	2,972	3,201	5,078	5,563
Balance	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Chile														
Inward	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	7
Outward	152	211	285	447	482	1,225	1,878	2,673	3,281	3,876	4,878	5,107	5,732	5,632
Balance	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-5,625
Brazil														
Inward	123	150	152	148	155	163	185	253	247	294	365	380	604	618
Outward	1,434	1,679	1,698	1,545	1,880	1,994	2,312	2,458	3,232	3,155	3,975	4,649	6,411	5,564
Balance	-1,311	-1,529	-1,546	-1,397	-1,725	-1,831	-2,127	-2,205	-2,985	-2,861	-3,610	-4,269	-5,807	-4,946
Venezuela														
Inward	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Outward	104	56	54	90	168	250	295	355	410	391	377	308	349	210
Balance	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Ireland														
Inward	67	57	81	190	73	11	79	53	150	370	666	308	744	797
Outward	1,181	1,117	1,269	1,500	1,899	2,558	4,679	5,925	6,872	7,915	9,051	8,944	7,560	7,367
Balance	-1,114	-1,060	-1,188	-1,310	-1,826	-2,547	-4,600	-5,872	-6,722	-7,545	-8,385	-8,636	-6,816	-6,570

Note: n.a. indicates that data are either not available or confidential.

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202-X1B

Continued...

Table 7A: Stock of Canada's Direct Investments by Selected Countries (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Italy	Inward	343	276	321	347	388	401	277	290	308	832	733	877	880
	Outward	178	226	382	868	610	785	985	805	768	671	538	4,754	4,770
	Balance	165	50	-61	-521	-222	-384	-708	-515	-460	161	195	-3,877	-3,890
Netherlands	Inward	3,103	3,988	4,276	4,043	4,505	4,816	5,384	6,276	7,479	7,883	13,294	15,288	12,265
	Outward	870	1,024	1,481	1,643	1,827	1,901	2,132	2,255	1,902	1,966	7,311	8,971	10,918
	Balance	2,233	2,964	2,795	2,400	2,678	2,915	3,252	4,021	5,577	5,917	5,983	6,317	1,347
Germany	Inward	3,497	3,848	5,074	5,302	5,012	5,066	4,713	5,013	5,260	4,897	6,888	6,917	5,984
	Outward	632	870	898	957	1,020	1,774	2,354	2,624	2,446	3,531	3,086	4,266	4,726
	Balance	2,865	2,978	4,176	4,345	3,992	3,292	2,359	2,389	2,814	1,366	3,802	2,651	1,258
Switzerland	Inward	2,215	2,562	2,812	3,034	2,854	2,953	3,476	3,411	4,113	4,849	5,891	6,401	6,255
	Outward	731	1,023	1,263	1,113	1,080	1,118	1,442	1,369	1,179	1,230	1,920	3,211	4,478
	Balance	1,484	1,539	1,549	1,921	1,774	1,835	2,034	2,042	2,934	3,619	3,971	3,190	1,777
France	Inward	2,213	3,521	3,836	4,167	4,151	4,365	5,326	5,710	5,861	6,087	6,592	28,964	23,218
	Outward	1,460	1,770	1,745	1,719	1,900	1,801	1,753	2,516	3,542	3,760	3,606	4,438	3,392
	Balance	753	1,751	2,091	2,448	2,251	2,564	3,573	3,194	2,319	2,327	2,986	24,526	19,826
Russian Federation	Inward	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	56	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
	Outward	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	166	296	481	499	627	548	308	275	277
	Balance	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-110	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Singapore	Inward	95	104	88	86	102	153	201	356	278	273	175	133	132
	Outward	1,834	1,485	1,837	1,982	2,119	2,369	2,369	2,342	2,213	2,765	2,950	3,207	4,516
	Balance	-1,739	-1,381	-1,749	-1,896	-2,017	-2,064	-2,168	-1,986	-1,935	-2,492	-2,775	-3,074	-4,384
Australia	Inward	729	834	758	741	825	765	922	489	661	847	1,419	1,593	1,628
	Outward	2,152	2,322	2,401	2,154	2,565	2,483	2,716	3,080	3,138	2,960	3,236	3,244	3,443
	Balance	-1,423	-1,488	-1,643	-1,413	-1,740	-1,718	-1,794	-2,591	-2,477	-2,113	-1,817	-1,651	-1,815
Hong Kong	Inward	1,055	1,170	1,374	2,525	2,358	2,496	2,730	2,809	3,022	2,971	2,278	3,374	4,266
	Outward	406	530	670	632	883	1,532	2,074	2,400	2,708	2,672	3,616	4,363	4,804
	Balance	649	640	704	1,893	1,475	964	656	409	314	299	-1,338	-989	-538
China	Inward	n.a.	n.a.	n.a.	54	49	145	232	228	206	235	214	194	203
	Outward	n.a.	n.a.	6	25	43	225	257	366	410	419	744	818	960
	Balance	n.a.	n.a.	n.a.	29	6	-80	-25	-138	-204	-184	-530	-624	-757
Taiwan	Inward	22	47	19	32	99	102	121	117	114	153	115	96	98
	Outward	121	180	161	142	194	150	192	252	248	253	271	323	319
	Balance	-99	-133	-142	-110	-95	-48	-71	-135	-134	-100	-156	-227	-221
South Korea	Inward	202	235	312	260	57	-2	44	120	112	132	168	184	185
	Outward	n.a.	22	24	37	51	123	137	146	188	172	1,234	807	924
	Balance	n.a.	213	288	223	6	-125	-93	-26	-76	-40	-1,066	-623	-739

Note: n.a. indicates that data are either not available or confidential.

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202-X1B

Table 7B: Stock of Canadian Direct Investment by Industry with All Countries (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Inward	114,175	122,664	130,933	135,234	137,918	141,493	154,594	168,167	182,126	194,277	219,389	248,618	302,300	320,931
Outward	79,763	89,851	98,402	109,068	111,692	122,427	146,315	161,237	181,238	218,607	262,909	283,228	340,366	389,426
Balance	34,412	32,813	32,531	26,166	26,226	19,066	8,279	6,930	888	-24,330	-43,520	-34,610	-38,066	-68,495
Wood and paper														
Inward	5452	7308	7599	7902	8895	9109	9598	10010	10206	12595	13487	15341	17255	18301
Outward	3,017	3,293	3,498	3,473	3,576	3,727	4,358	5,340	4,710	6,154	7,053	7,631	7,390	10,809
Balance	2,435	4,015	4,101	4,429	5,319	5,382	5,240	4,670	5,496	6,441	6,434	7,710	9,865	7,492
Energy and metals														
Inward	29,773	29,298	31,581	31,706	30,062	30,846	29,959	29,061	31,799	33,923	38,651	42,666	53,452	67,232
Outward	18,641	18,405	20,876	22,051	24,198	27,008	32,189	37,219	44,703	53,079	58,700	61,298	69,542	75,154
Balance	11,132	10,893	10,705	9,655	5,864	3,838	-2,230	-8,158	-12,904	-19,156	-20,049	-18,632	-16,090	-7,922
Machinery and transport														
Inward	16,641	18,032	18,431	18,212	18,496	20,641	24,638	25,305	25,366	28,043	30,029	30,500	43,726	47,917
Outward	2,291	2,982	3,238	2,794	3,188	4,030	4,681	5,207	5,867	7,715	11,752	9,873	20,565	23,491
Balance	14,350	15,050	15,193	15,418	15,308	16,611	19,957	20,098	19,499	20,328	18,277	20,627	23,161	24,426
Finance and insurance														
Inward	20,041	22,435	24,766	25,939	26,873	26,685	28,119	29,086	33,506	35,781	40,787	47,962	47,298	45,515
Outward	20,598	24,968	28,575	32,443	32,140	37,353	44,725	48,932	58,098	73,714	85,562	105,646	124,136	147,949
Balance	-557	-2,533	-3,809	-6,504	-5,267	-10,668	-16,606	-19,846	-24,592	-37,933	-44,775	-57,684	-76,838	-102,434
Services and retail														
Inward	8,607	9,643	9,780	10,363	10,807	11,010	14,417	16,885	18,852	19,460	21,642	23,968	25,890	26,031
Outward	9,598	8,985	8,273	10,043	10,263	10,423	12,066	17,892	19,724	21,760	31,643	30,646	46,686	54,147
Balance	-991	658	1,507	320	544	587	2,351	-1,007	-872	-2,300	-10,001	-6,678	-20,796	-28,116
Others														
Inward	33,661	35,948	38,776	41,112	42,785	43,203	47,864	57,820	62,399	64,476	74,793	88,181	114,679	115,935
Outward	25,619	31,218	33,941	38,264	38,326	39,887	48,297	46,646	48,138	56,184	68,199	68,133	72,045	77,876
Balance	8,042	4,730	4,835	2,848	4,459	3,316	-433	11,174	14,261	8,292	6,594	20,048	42,634	38,059

Table 7C: Stock of Canadian Direct Investment by Industry with the United States (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Inward	76,049	80,427	84,089	86,396	88,161	90,600	102,629	112,948	121,943	128,978	146,893	172,802	191,017	214,960
Outward	51,025	56,578	60,049	63,379	64,502	67,677	77,987	84,562	93,939	110,707	133,267	143,612	164,526	198,404
Balance	25,024	23,849	24,040	23,017	23,659	22,923	24,642	28,386	28,004	18,271	13,626	29,190	26,491	16,556
Wood and paper														
Inward	2,850	5,173	5,486	5,499	6,087	5,978	7,056	7,212	7,575	8,310	9,530	11,060	11,536	12,468
Outward	1,827	2,118	2,214	1,963	1,933	2,118	3,021	3,670	2,883	3,839	4,110	4,595	4,331	7,447
Balance	1,023	3,055	3,272	3,536	4,154	3,860	4,035	3,542	4,692	4,471	5,420	6,465	7,205	5,021
Energy and metals														
Inward	20,471	18,694	19,626	19,208	17,477	18,512	18,230	17,197	19,416	20,972	25,847	30,318	32,454	47,204
Outward	11,261	10,837	12,130	12,649	13,551	14,267	15,763	18,185	21,243	24,015	27,778	29,840	31,550	36,141
Balance	9,210	7,857	7,496	6,559	3,926	4,245	2,467	-988	-1,827	-3,043	-1,931	478	904	11,063
Machinery and transport														
Inward	13,493	14,376	14,634	14,455	14,727	16,786	20,741	21,616	21,056	22,363	23,194	22,983	34,903	39,155
Outward	758	1,093	1,326	1,280	1,771	2,090	2,107	2,616	2,790	3,085	4,930	4,086	6,086	6,661
Balance	12,735	13,283	13,308	13,175	12,956	14,696	18,634	19,000	18,266	19,278	18,264	18,897	28,817	32,494
Finance and insurance														
Inward	9,698	10,695	11,827	12,532	12,970	12,782	14,012	14,632	16,806	18,040	20,844	28,488	28,987	26,670
Outward	9,593	12,502	13,780	14,605	13,246	16,181	18,855	19,135	21,882	26,712	29,728	40,140	47,281	62,291
Balance	105	-1,807	-1,953	-2,073	-276	-3,399	-4,843	-4,503	-5,076	-8,672	-8,884	-11,652	-18,294	-35,621
Services and retail														
Inward	6,333	6,802	6,700	7,274	7,659	7,515	10,535	12,847	14,883	15,462	17,516	19,409	21,129	21,308
Outward	7,813	6,399	6,006	7,062	7,181	7,569	8,871	14,951	16,745	18,096	22,070	20,792	33,477	40,197
Balance	-1,480	403	694	212	478	-54	1,664	-2,104	-1,862	-2,634	-4,554	-1,383	-12,348	-18,889
Others														
Inward	23,207	24,687	25,815	27,428	29,241	29,033	32,054	39,443	42,207	43,831	49,962	60,544	62,008	66,156
Outward	19,773	23,628	24,593	25,820	26,820	25,452	29,370	26,004	28,398	34,959	44,651	44,158	41,801	45,667
Balance	3,434	1,059	1,222	1,608	2,421	3,581	2,684	13,439	13,809	8,872	5,311	16,386	20,207	20,489

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202-XIB

Table 7D: Stock of Canadian Direct Investment by Industry with the United Kingdom (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Inward	15,696	15,556	17,185	16,224	16,799	15,872	14,693	14,097	14,292	15,748	17,042	14,894	21,970	24,713
Outward	8,812	11,085	13,527	15,262	12,271	12,907	15,038	16,412	17,825	22,722	24,956	24,883	35,427	38,305
Balance	6,884	4,471	3,658	962	4,528	2,965	-345	-2,315	-3,533	-6,974	-7,914	-9,989	-13,457	-13,592
Wood and paper														
Inward	361	226	229	271	177	221	178	200	x	x	x	x	24	25
Outward	733	619	619	728	669	399	318	397	564	590	608	734	883	921
Balance	-372	-393	-390	-457	-492	-178	-140	-197	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-859	-896
Energy and metals														
Inward	2,395	2,361	3,136	2,734	2,406	2,093	1,245	1,113	x	x	x	x	3,669	3715
Outward	1,762	1,759	1,989	2,034	1,926	1,993	2,825	3,410	4,237	5,906	5,803	4,456	5,125	5,443
Balance	633	602	1,147	700	480	100	-1,580	-2,297	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-1,456	-1,728
Machinery and transport														
Inward	555	682	818	865	820	757	588	635	559	765	794	895	771	826
Outward	376	576	613	371	332	483	555	589	778	1,187	1,507	1,183	4,232	4,899
Balance	179	106	205	494	488	274	33	46	-219	-422	-713	-288	-3,461	-4,073
Finance and insurance														
Inward	5,172	5,488	5,500	5,454	6,478	5,938	5,495	5,367	5,741	7,057	7,535	7,234	6,245	6,268
Outward	2,942	3,687	4,403	4,267	3,054	3,124	3,392	4,416	6,236	8,203	10,846	11,761	13,557	14,293
Balance	2,230	1,801	1,097	1,187	3,424	2,814	2,103	951	-495	-1,146	-3,311	-4,527	-7,312	-8,025
Services and retail														
Inward	797	1,030	1,106	811	788	888	889	977	1,126	1,031	762	586	917	968
Outward	571	1,202	1,139	1,189	1,300	1,116	1,061	660	245	362	1,110	1,088	2,563	2,853
Balance	226	-172	-33	-378	-512	-228	-172	317	881	669	-348	-502	-1,646	-1,885
Others														
Inward	6,416	5,770	6,396	6,089	6,130	5,974	6,298	5,805	6,097	5,985	6,882	7,083	10,344	12,911
Outward	2,429	3,242	4,764	6,672	4,990	5,792	6,887	6,941	5,765	6,473	5,082	5,662	9,068	9,896
Balance	3,987	2,528	1,632	-583	1,140	182	-589	-1,136	332	-488	1,800	1,421	1,276	3,015

Note: x indicates that data are confidential.

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202-X/IB

Table 7E: Stock of Canadian Direct Investment by Industry with the European Union (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Inward	25,443	27,898	31,524	31,132	31,855	31,604	31,517	35,875	38,698	41,256	48,168	50,796	82,757	76,264
Outward	14,103	17,332	20,625	23,767	21,342	24,385	30,658	34,518	37,017	45,138	54,105	53,353	72,200	76,502
Balance	11,340	10,566	10,899	7,365	10,513	7,219	859	1,357	1,681	-3,882	-5,937	-2,557	10,557	-238
Wood and paper														
Inward	525	334	318	442	394	463	283	448	x	x	x	x	x	x
Outward	1,118	1,107	1,204	1,473	1,592	1,532	1,214	1,393	1,605	1,730	2,044	1,996	1,867	1,958
Balance	-593	-773	-886	-1,031	-1,198	-1,069	-931	-945	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Energy and metals														
Inward	5,768	6,599	7,644	7,133	7,101	6,455	5,601	6,104	x	x	x	x	12,597	10,626
Outward	3,051	3,215	3,379	3,528	3,490	4,529	5,675	6,605	7,468	9,433	9,076	8,073	11,053	11,514
Balance	2,717	3,384	4,265	3,605	3,611	1,926	-74	-501	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	1,544	-888
Machinery and transport														
Inward	1,423	1,800	1,990	1,957	1,936	1,890	1,713	1,853	1,570	2,385	3,072	3,616	4,473	4,252
Outward	407	599	724	352	294	873	1,149	1,203	1,486	2,784	3,878	3,151	10,021	12,006
Balance	1,016	1,201	1,266	1,605	1,642	1,017	564	650	84	-399	-806	465	-5,548	-7,754
Finance and insurance														
Inward	7,878	8,773	9,314	9,527	10,288	9,971	9,788	10,275	11,696	13,185	14,758	15,247	14,596	13,402
Outward	4,360	5,390	6,644	6,871	6,081	6,779	9,714	11,702	14,233	17,513	21,527	22,521	24,681	27,512
Balance	3,518	3,383	2,670	2,656	4,207	3,192	74	-1,427	-2,537	-4,328	-6,769	-7,274	-10,085	-14,110
Services and retail														
Inward	1,440	1,516	1,667	1,447	1,653	1,960	2,107	2,362	2,064	2,165	2,095	2,595	x	x
Outward	850	1,459	1,340	1,383	1,447	1,112	1,133	1,123	717	896	x	x	8,158	8,515
Balance	590	57	327	64	206	848	974	1,239	1,347	1,269	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Others														
Inward	8,409	8,876	10,590	10,425	10,483	10,863	12,025	14,834	16,298	16,368	20,526	22,669	47,018	44,068
Outward	4,317	5,563	7,335	10,160	8,439	9,560	11,773	12,494	11,507	12,781	x	x	16,421	14,997
Balance	4,092	3,313	3,255	265	2,044	1,303	252	2,340	4,791	3,587	n.a.	n.a.	30,597	29,071

Note: x indicates that data are confidential.

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202-XIB

Table 7F: Stock of Canadian Direct Investment by Industry with Japan and Other OECD Countries (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Inward	8,748	10,316	11,093	12,399	12,875	13,561	14,576	12,814	14,621	16,850	17,351	18,546	20,472	20,754
Outward	3,633	4,237	4,913	5,730	6,478	7,200	10,120	9,905	11,067	12,269	14,846	16,331	23,022	26,862
Balance	5,115	6,079	6,180	6,669	6,397	6,361	4,456	2,909	3,554	4,581	2,505	2,215	-2,550	-6,108
Wood and paper														
Inward	1,963	1,778	1,778	1,945	2,389	2,641	2,216	2,306	x	x	x	x	4,158	4,376
Outward	x	x	x	x	x	x	x	x	177	509	654	833	875	1,073
Balance	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	3,283	3,303
Energy and metals														
Inward	1,638	2,179	2,410	2,485	2,597	2,540	2,870	2,067	2,220	2,745	2,697	3,124	3,150	3,237
Outward	1,488	1,529	2,005	2,044	2,389	2,242	2,207	2,424	3,065	3,158	3,351	4,162	4,361	4,396
Balance	150	650	405	441	208	298	663	-357	-845	-413	-654	-1,038	-1,211	-1,159
Machinery and transport														
Inward	1,498	1,673	1,568	1,593	1,697	1,836	2,226	1,761	2,739	3,288	3,716	3,862	4,276	4,427
Outward	848	758	660	566	466	426	787	730	1,009	1,262	1,519	1,127	3,148	3,916
Balance	650	915	908	1,027	1,231	1,410	1,439	1,031	1,730	2,026	2,197	2,735	1,128	511
Finance and insurance														
Inward	1,704	2,029	2,459	2,616	2,484	2,592	2,877	2,902	3,476	3,007	3,219	3,143	2,828	2,575
Outward	734	1,013	1,310	2,244	2,506	2,893	3,784	3,285	3,846	3,842	4,846	5,544	9,640	10,400
Balance	970	1,016	1,149	372	-22	-301	-907	-383	-370	-835	-1,627	-2,401	-6,812	-7,825
Services and retail														
Inward	566	990	1,111	1,146	1,165	1,139	1,178	1,120	1,170	1,003	1,325	1,298	1,174	1,211
Outward	71	66	53	54	45	71	117	51	139	396	515	715	1,226	1,411
Balance	495	924	1,058	1,092	1,120	1,068	1,061	1,069	1,031	607	810	583	-52	-200
Others														
Inward	1,380	1,666	1,767	2,613	2,541	2,814	3,208	2,659	x	x	x	x	4,887	4,926
Outward	x	x	x	x	x	x	x	x	2,830	3,103	3,962	3,950	3,771	5,664
Balance	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	1,116	-738

Note: x indicates that data are confidential.

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202-XIB

Table 7G: Stock of Canadian Direct Investment by Industry with All Other Countries (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Inward	3,935	4,022	4,227	5,308	5,027	5,727	5,873	6,529	6,865	7,193	6,978	6,474	8,054	8,953
Outward	11,002	11,704	12,815	16,192	19,370	23,165	27,551	32,251	39,215	50,493	60,691	69,932	80,619	87,659
Balance	-7,067	-7,682	-8,588	-10,884	-14,343	-17,438	-21,678	-25,722	-32,350	-43,300	-53,713	-63,458	-72,565	-78,706
Wood and paper														
Inward	114	23	16	16	24	27	43	44	x	x	x	x	x	x
Outward	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x	245	207	317	331
Balance	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Energy and metals														
Inward	1,897	1,827	1,901	2,879	2,887	3,338	3,259	3,693	3,674	4,101	3,720	3,898	5,250	6,165
Outward	2,841	2,824	3,361	3,830	4,769	5,969	8,544	10,005	12,927	16,472	18,495	19,223	22,579	23,104
Balance	-944	-997	-1,460	-951	-1,882	-2,631	-5,285	-6,312	-9,253	-12,371	-14,775	-15,325	-17,329	-16,939
Machinery and transport														
Inward	226	182	238	207	135	128	-43	75	x	x	x	x	x	x
Outward	279	532	528	595	658	641	638	659	581	585	1,424	1,509	1,311	908
Balance	-53	-350	-290	-388	-523	-513	-681	-584	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Finance and insurance														
Inward	764	937	1,166	1,263	1,131	1,339	1,442	1,277	1,527	1,549	1,968	1,085	887	866
Outward	5,911	6,064	6,841	8,723	10,306	11,500	12,373	14,810	18,137	25,647	29,461	37,441	42,534	47,746
Balance	-5,147	-5,127	-5,675	-7,460	-9,175	-10,161	-10,931	-13,533	-16,610	-24,098	-27,493	-36,356	-41,647	-46,880
Services and retail														
Inward	269	334	302	296	331	401	597	556	735	832	707	666	668	612
Outward	864	1,060	874	1,545	1,590	1,671	1,945	1,767	2,123	2,372	3,198	3,389	3,825	4,023
Balance	-595	-726	-572	-1,249	-1,259	-1,270	-1,348	-1,211	-1,388	-1,540	-2,491	-2,723	-3,157	-3,411
Others														
Inward	665	719	603	646	520	493	575	884	886	744	537	409	767	785
Outward	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x	7,866	8,162	10,053	11,547
Balance	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-7,329	-7,753	-9,286	-10,762

Note: x indicates that data are confidential.

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202-X/IB

Table 8: Total Stock of Canada's Investment (including Direct Investment, Portfolio and Other Investment) millions of dollars

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
8A: Total investment with all countries														
Direct Investment														
Inward	114,175	122,664	130,933	135,234	137,918	141,493	154,594	168,167	182,126	194,277	219,389	248,618	302,300	320,931
Outward	79,763	89,851	98,402	109,068	111,691	122,427	146,315	161,237	181,238	218,607	262,909	283,228	340,366	389,426
Balance	34,412	32,813	32,531	26,166	26,227	19,066	8,279	6,930	888	-24,330	-43,520	-34,610	-38,066	-68,495
Portfolio investment														
Inward	193,641	211,153	235,198	263,734	298,181	353,456	395,262	424,651	443,287	459,801	511,384	486,269	485,215	527,083
Outward	30,911	36,045	40,194	50,584	57,682	70,437	80,499	84,227	108,273	130,366	157,405	179,813	215,328	231,182
Balance	162,730	175,108	195,004	213,150	240,499	283,019	314,763	340,424	335,014	329,435	353,979	306,456	269,887	295,901
Other investment														
Inward	128,362	136,239	150,298	150,342	160,537	155,058	180,124	176,386	195,088	235,629	255,235	229,390	234,079	259,918
Outward	109,598	112,099	125,326	122,249	129,147	133,403	167,534	191,761	219,620	250,510	266,033	254,256	263,421	283,898
Balance	18,764	24,140	24,972	28,093	31,390	21,655	12,590	-15,375	-24,532	-14,881	-10,798	-24,866	-29,342	-23,980
Total investment														
Inward	436,178	470,056	516,428	549,310	596,636	650,007	729,981	769,204	820,502	889,707	986,008	964,277	1,021,593	1,107,931
Outward	220,272	237,995	263,922	281,902	298,521	326,268	394,348	437,224	509,132	599,483	686,347	717,297	819,114	904,506
Balance	215,906	232,061	252,506	267,408	298,115	323,739	335,633	331,980	311,370	290,224	299,661	246,980	202,479	203,425
8B: Total investment with the United States														
Direct Investment														
Inward	76,049	80,427	84,089	86,396	88,161	90,600	102,629	112,948	121,943	128,978	146,893	172,802	191,017	214,960
Outward	51,025	56,578	60,049	63,379	64,502	67,677	77,987	84,562	93,939	110,707	133,267	143,612	164,526	198,404
Balance	25,024	23,849	24,040	23,017	23,659	22,923	24,642	28,386	28,004	18,271	13,626	29,190	26,491	16,556
Portfolio investment														
Inward	68,829	73,898	87,231	95,136	124,769	159,267	180,417	200,120	230,783	252,282	279,365	275,771	291,926	338,183
Outward	24,475	29,321	31,482	39,792	46,190	53,315	56,567	55,801	68,869	71,313	86,067	88,088	119,193	130,558
Balance	44,354	44,577	55,749	55,344	78,579	105,952	123,850	144,319	161,914	180,969	193,298	187,683	172,733	207,625
Other investment														
Inward	58,915	54,238	59,643	59,225	62,225	55,745	70,671	68,533	85,793	110,112	123,806	99,626	106,510	120,270
Outward	45,809	40,709	43,660	46,740	50,486	49,214	64,830	81,059	104,678	108,915	109,993	109,916	112,891	112,142
Balance	13,106	13,529	15,983	12,485	11,739	6,531	5,841	-12,526	-18,885	1,197	13,813	-10,290	-6,381	8,128
Total investment														
Inward	203,793	208,563	230,963	240,756	275,155	305,612	353,717	381,600	438,518	491,371	550,063	548,199	589,452	673,413
Outward	121,309	126,607	135,191	149,912	161,179	170,206	199,384	221,422	267,487	290,935	329,326	341,616	396,610	441,104
Balance	82,484	81,956	95,772	90,844	113,976	135,406	154,333	160,178	171,031	200,436	220,737	206,583	192,842	232,309

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202-X1B

Table 8: Total Stock of Canada's Investment (including Direct Investment, Portfolio and Other Investment) millions of dollars

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
8C: Total investment with the United Kingdom														
Direct Investment														
Inward	15,696	15,556	17,185	16,224	16,799	15,872	14,693	14,097	14,292	15,748	17,042	14,894	21,970	24,713
Outward	8,812	11,085	13,527	15,262	12,271	12,907	15,038	16,412	17,825	22,722	24,956	24,883	35,427	38,305
Balance	6,884	4,471	3,658	962	4,528	2,965	-345	-2,315	-3,533	-6,974	-7,914	-9,989	-13,457	-13,592
Portfolio investment														
Inward	10,597	13,339	16,903	26,801	24,164	32,501	36,582	43,454	40,646	39,749	44,209	42,523	43,406	51,247
Outward	2,048	1,976	3,219	4,090	4,095	5,825	7,836	8,755	11,697	13,590	15,845	18,872	20,740	22,115
Balance	8,549	11,363	13,684	22,711	20,069	26,676	28,746	34,699	28,949	26,159	28,364	23,651	22,666	29,132
Other investment														
Inward	14,823	15,997	19,810	18,221	23,647	27,378	28,252	28,020	29,040	37,263	43,907	41,913	44,101	54,591
Outward	10,867	9,750	9,548	10,224	9,606	9,689	13,821	17,959	26,514	30,336	20,684	23,425	23,665	38,017
Balance	3,956	6,247	10,262	7,997	14,041	17,689	14,431	10,061	2,526	6,927	23,223	18,488	20,436	16,574
Total investment														
Inward	41,115	44,893	53,897	61,246	64,611	75,751	79,527	85,571	83,977	92,761	105,159	99,330	109,477	130,551
Outward	21,727	22,811	26,294	29,575	25,971	28,421	36,695	43,126	56,036	66,648	61,485	67,180	79,831	98,437
Balance	19,388	22,082	27,603	31,671	38,640	47,330	42,832	42,445	27,941	26,113	43,674	32,150	29,646	32,114
8D: Total investment with the European Union - 15														
Direct Investment														
Inward	25,443	27,898	31,524	31,132	31,855	31,604	31,517	35,875	38,698	41,256	48,168	50,796	82,757	76,264
Outward	14,103	17,332	20,625	23,767	21,342	24,385	30,658	34,518	37,017	45,138	54,105	53,353	72,200	76,502
Balance	11,340	10,566	10,899	7,365	10,513	7,219	859	1,357	1,681	-3,882	-5,937	-2,557	10,557	-238
Portfolio investment														
Inward	39,048	43,365	47,781	61,999	61,662	76,769	88,258	96,013	92,348	92,035	108,407	100,477	94,410	101,593
Outward	3,116	3,345	4,705	5,902	5,911	8,784	11,863	13,575	18,280	31,388	40,584	48,942	56,188	59,776
Balance	35,932	40,020	43,076	56,097	55,751	67,985	76,395	82,438	74,068	60,647	67,823	51,535	38,222	41,817
Other investment														
Inward	23,363	26,665	32,201	30,626	37,562	39,830	42,354	41,112	40,587	47,423	54,432	51,275	53,847	64,760
Outward	16,305	15,905	16,761	17,747	17,259	16,939	23,808	29,208	40,476	43,888	32,263	35,356	43,125	56,215
Balance	7,058	10,760	15,440	12,879	20,303	22,891	18,546	11,904	111	3,535	22,169	15,919	10,722	8,545
Total investment														
Inward	87,853	97,929	111,505	123,757	131,080	148,204	162,129	173,001	171,632	180,715	211,007	202,548	231,015	242,617
Outward	33,524	36,582	42,092	47,415	44,511	50,108	66,329	77,302	95,773	120,414	126,951	137,651	171,511	192,493
Balance	54,329	61,347	69,413	76,342	86,569	98,096	95,800	95,699	75,859	60,301	84,056	64,897	59,504	50,124

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202-XIB

Table 8: Total Stock of Canada's Investment (including Direct Investment, Portfolio and Other Investment) millions of dollars

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
8E: Total investment with Japan														
Direct Investment														
Inward	3,568	4,769	5,222	5,596	5,962	6,249	6,587	6,987	7,873	7,990	8,393	8,206	7,897	8,285
Outward	481	507	917	2,182	2,521	2,845	3,485	2,739	2,676	2,985	3,268	3,948	5,596	6,435
Balance	3,087	4,262	4,305	3,414	3,441	3,404	3,102	4,248	5,197	5,005	5,125	4,258	2,301	1,850
Portfolio investment														
Inward	40,000	44,445	45,051	47,161	51,042	48,306	45,789	44,490	46,918	45,598	45,158	42,140	35,959	34,004
Outward	844	713	885	1,261	1,752	2,596	4,016	5,261	7,677	6,697	8,632	16,602	13,040	12,862
Balance	39,156	43,732	44,166	45,900	49,290	45,710	41,773	39,229	39,241	38,901	36,526	25,538	22,919	21,142
Other investment														
Inward	9,243	8,019	8,653	8,587	8,436	7,843	9,259	8,283	8,250	6,862	7,063	6,737	6,197	7,328
Outward	1,379	1,774	1,693	1,421	1,146	1,424	1,604	2,713	1,369	2,147	6,453	3,771	2,167	4,294
Balance	7,864	6,245	6,960	7,166	7,290	6,419	7,655	5,570	6,881	4,715	610	2,966	4,030	3,034
Total investment														
Inward	52,811	57,233	58,926	61,344	65,440	62,398	61,635	59,760	63,040	60,450	60,613	57,083	50,052	49,616
Outward	2,704	2,994	3,495	4,865	5,419	6,865	9,105	10,713	11,722	11,828	18,353	24,320	20,803	23,591
Balance	50,107	54,239	55,431	56,479	60,021	55,533	52,530	49,047	51,318	48,622	42,260	32,763	29,249	26,025
8F: Total investment with countries other than the United States, the European Union-15 and Japan														
Direct Investment														
Inward	9,115	9,570	10,098	12,110	11,940	13,040	13,861	12,357	13,612	16,053	15,935	16,814	20,629	21,422
Outward	14,154	15,434	16,811	19,740	23,326	27,520	34,185	39,418	47,606	59,777	72,269	82,315	98,044	108,085
Balance	-5,039	-5,864	-6,713	-7,630	-11,386	-14,480	-20,324	-27,061	-33,994	-43,724	-56,334	-65,501	-77,415	-86,663
Portfolio investment														
Inward	45,764	49,445	55,135	59,438	60,708	69,114	80,798	84,028	73,238	69,886	78,454	67,881	62,920	53,303
Outward	2,476	2,666	3,122	3,629	3,829	5,742	8,053	9,590	13,447	20,968	22,122	26,181	26,907	27,986
Balance	43,288	46,779	52,013	55,809	56,879	63,372	72,745	74,438	59,791	48,918	56,332	41,700	36,013	25,317
Other investment														
Inward	36,841	47,317	49,801	51,904	52,314	51,640	57,840	58,458	60,458	71,232	69,934	71,752	67,525	67,560
Outward	46,105	53,711	63,212	56,341	60,256	65,826	77,292	78,781	73,097	95,560	117,324	105,213	105,238	111,247
Balance	-9,264	-6,394	-13,411	-4,437	-7,942	-14,186	-19,452	-20,323	-12,639	-24,328	-47,390	-33,461	-37,713	-43,687
Total investment														
Inward	91,721	106,331	115,034	123,453	124,961	133,793	152,500	154,843	147,312	157,171	164,325	156,447	151,074	142,285
Outward	62,735	71,812	83,144	79,710	87,412	99,089	119,530	127,787	134,150	176,306	211,717	213,710	230,190	247,318
Balance	28,986	34,519	31,890	43,743	37,549	34,704	32,970	27,056	13,162	-19,135	-47,392	-57,263	-79,116	-105,033

Table 9A: Provincial Trade in Goods and Services with the World - National Accounts basis - (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Newfoundland and Labrador														
Exports	2,709	2,795	2,638	2,128	1,833	2,189	2,355	3,069	3,209	3,404	3,858	4,707	6,312	5,163
Imports	1,642	1,676	1,838	1,530	1,410	1,693	2,015	2,505	2,557	3,159	3,479	3,796	4,483	4,632
Balance	1,067	1,119	800	598	423	496	340	564	652	245	379	911	1,829	531
Prince Edward Island														
Exports	236	305	277	288	342	352	450	516	539	636	804	883	976	1,087
Imports	242	260	267	245	301	343	405	438	408	529	643	656	699	702
Balance	-6	45	10	43	41	9	45	78	131	107	161	227	277	385
Nova Scotia														
Exports	2,442	2,586	2,675	2,963	3,201	3,428	3,688	4,100	4,741	5,171	5,241	5,900	7,134	7,226
Imports	3,409	3,646	4,037	3,856	3,933	4,506	4,931	5,209	5,893	6,981	7,030	7,903	8,563	8,788
Balance	-967	-1,060	-1,362	-893	-732	-1,078	-1,243	-1,109	-1,152	-1,810	-1,789	-2,003	-1,429	-1,562
New Brunswick														
Exports	3,447	3,454	3,609	3,329	3,723	4,011	4,430	5,385	5,770	6,048	6,246	7,255	8,720	9,238
Imports	2,837	3,350	3,559	3,411	3,900	4,627	5,170	5,614	6,078	6,414	6,447	7,137	8,350	8,560
Balance	610	104	50	-82	-177	-616	-740	-229	-308	-366	-201	118	370	678
Quebec														
Exports	30,242	31,675	33,429	31,751	34,540	40,921	51,823	59,188	60,756	65,694	73,205	79,318	91,922	90,512
Imports	33,530	36,251	39,385	39,315	41,324	47,527	51,050	55,139	58,430	66,358	72,524	78,309	88,496	84,764
Balance	-3,288	-4,576	-5,956	-7,564	-6,784	-6,606	773	4,049	2,326	-664	681	1,009	3,426	5,748
Ontario														
Exports	76,792	79,957	82,739	82,776	91,677	108,697	127,719	148,030	157,644	172,384	192,695	216,118	233,430	226,683
Imports	83,244	87,366	86,785	86,655	96,463	110,235	130,130	143,920	147,061	168,003	182,932	199,440	217,366	208,350
Balance	-6,452	-7,409	-4,046	-3,879	-4,786	-1,538	-2,411	4,110	10,583	4,381	9,763	16,678	16,064	18,333
Manitoba														
Exports	4,402	4,331	4,485	4,588	4,935	5,263	6,235	6,888	7,546	8,872	9,807	9,841	10,438	10,764
Imports	3,892	3,995	4,205	4,568	4,923	5,595	6,895	8,004	7,830	9,271	9,979	9,996	10,454	10,115
Balance	510	336	280	20	12	-332	-660	-1,116	-284	-399	-172	-155	-16	649

Source: Statistics Canada, Provincial Economic Accounts, Catalogue no. 13-213-PPB.

Continued...

Table 9A: Provincial Trade in Goods and Services with the World - National Accounts basis - (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Saskatchewan														
Exports	5,481	4,550	5,302	5,231	6,168	6,740	8,630	9,739	11,255	12,160	11,790	12,411	15,449	14,596
Imports	3,240	3,200	3,326	3,626	4,072	4,731	5,731	6,463	6,652	8,425	8,890	9,202	9,662	8,900
Balance	2,241	1,350	1,976	1,605	2,096	2,009	2,899	3,276	4,603	3,735	2,900	3,209	5,787	5,696
Alberta														
Exports	15,398	16,515	17,850	17,607	20,634	22,975	26,303	30,009	35,189	38,079	37,503	42,187	60,282	62,046
Imports	11,717	12,065	12,820	13,630	14,333	16,591	17,943	19,521	22,686	29,097	33,494	33,569	38,440	40,670
Balance	3,681	4,450	5,030	3,977	6,301	6,384	8,360	10,488	12,503	8,982	4,009	8,618	21,842	21,376
British Columbia														
Exports	21,762	21,775	21,348	20,517	21,573	24,461	29,768	34,763	33,647	35,345	35,542	38,836	43,668	40,778
Imports	14,431	15,890	17,297	18,160	20,514	22,763	27,847	28,786	28,951	31,953	33,574	34,870	38,415	36,854
Balance	7,331	5,885	4,051	2,357	1,059	1,698	1,921	5,977	4,696	3,392	1,968	3,966	5,253	3,924
Yukon														
Exports	466	488	574	381	515	237	182	240	384	288	228	203	211	206
Imports	96	101	113	148	149	238	162	199	185	193	230	235	269	278
Balance	370	387	461	233	366	-1	20	41	199	95	-2	-32	-58	-72
North-West Territories*														
Exports	342	383	443	446	441	374	525	533	562	515	414	665	694	n.a.
Imports	221	300	271	203	225	246	289	376	386	486	629	369	444	n.a.
Balance	121	83	172	243	216	128	236	157	176	29	-215	296	250	n.a.
Nunavut														
Exports	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	201	194	156
Imports	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	133	142	158
Balance	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	68	52	-2

* incorporates Nunavut up to and including 1998

Source: Statistics Canada, Provincial Economic Accounts, Catalogue no. 13-213-PPB.

Table 9B: Provincial Trade in Goods with the World - National Accounts basis - (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Newfoundland and Labrador														
Exports	2,563	2,629	2,478	1,939	1,626	1,923	2,023	2,760	2,878	3,040	3,445	4,278	5,837	4,695
Imports	1,438	1,448	1,588	1,286	1,158	1,389	1,649	2,114	2,134	2,720	3,021	3,286	3,977	4,104
Balance	1,125	1,181	890	653	468	534	374	646	744	320	424	992	1,860	591
Prince Edward Island														
Exports	195	260	231	238	289	278	367	424	414	491	641	712	794	883
Imports	209	221	218	200	255	289	339	371	334	447	559	565	608	595
Balance	-14	39	13	38	34	-11	28	53	80	44	82	147	186	288
Nova Scotia														
Exports	2,174	2,284	2,318	2,537	2,717	2,817	3,003	3,346	3,876	4,253	4,333	5,018	6,151	6,212
Imports	3,007	3,190	3,522	3,330	3,385	3,872	4,190	4,398	5,094	6,222	6,150	6,953	7,559	7,794
Balance	-833	-906	-1,204	-793	-668	-1,055	-1,187	-1,052	-1,218	-1,969	-1,817	-1,935	-1,408	-1,582
New Brunswick														
Exports	3,260	3,234	3,376	3,054	3,421	3,613	3,942	4,860	5,152	5,325	5,471	6,501	7,874	8,344
Imports	2,510	2,982	3,123	2,964	3,415	4,060	4,518	4,974	5,365	5,719	5,722	6,327	7,436	7,675
Balance	750	252	253	90	6	-447	-576	-114	-213	-394	-251	174	438	669
Quebec														
Exports	26,883	27,838	29,359	27,288	29,700	35,538	45,388	52,284	52,837	56,829	63,464	69,210	80,867	79,374
Imports	28,913	31,302	33,656	33,134	34,777	40,011	42,894	46,575	48,990	56,353	62,080	67,185	76,756	72,568
Balance	-2,030	-3,464	-4,297	-5,846	-5,077	-4,473	2,494	5,709	3,847	476	1,384	2,025	4,111	6,806
Ontario														
Exports	66,978	69,553	71,762	71,437	79,523	94,509	112,155	130,857	138,005	150,191	167,931	189,632	205,365	198,145
Imports	70,918	73,428	71,063	70,176	78,762	90,402	109,484	122,242	122,916	141,999	154,931	169,688	185,623	176,101
Balance	-3,940	-3,875	699	1,261	761	4,107	2,671	8,615	15,089	8,192	13,000	19,944	19,742	22,044
Manitoba														
Exports	3,971	3,853	4,024	4,131	4,323	4,586	5,381	6,049	6,562	7,869	8,618	8,615	9,134	9,444
Imports	3,191	3,233	3,313	3,608	3,912	4,451	5,717	6,723	6,427	7,798	8,491	8,474	8,860	8,538
Balance	780	620	711	523	411	135	-336	-674	135	71	127	141	274	906

Source: Statistics Canada, Provincial Economic Accounts, Catalogue no. 13-213-PPB

Continued...

Table 9B: Provincial Trade in Goods with the World - National Accounts basis - (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Saskatchewan														
Exports	5,244	4,292	5,067	4,938	5,846	6,334	8,138	9,253	10,705	11,555	11,133	11,741	14,628	13,836
Imports	2,674	2,604	2,682	3,005	3,423	3,964	4,859	5,554	5,674	7,256	7,709	7,953	8,353	7,561
Balance	2,570	1,688	2,385	1,933	2,423	2,370	3,279	3,699	5,031	4,299	3,424	3,788	6,275	6,275
Alberta														
Exports	13,900	15,068	16,370	16,073	18,734	20,948	24,023	27,431	32,256	34,683	33,458	37,748	55,432	57,156
Imports	9,544	9,732	10,242	10,908	11,642	13,512	14,369	15,813	18,435	24,459	28,638	28,690	33,190	35,102
Balance	4,356	5,336	6,128	5,165	7,092	7,436	9,654	11,618	13,821	10,224	4,820	9,058	22,242	22,054
British Columbia														
Exports	18,711	18,374	17,797	16,447	17,218	19,325	23,633	27,500	26,829	27,921	27,403	30,602	34,694	32,023
Imports	11,757	12,796	13,772	14,439	16,518	18,329	22,708	23,546	23,191	26,350	27,826	28,833	31,572	30,558
Balance	6,954	5,578	4,025	2,008	700	996	925	3,954	3,638	1,571	-423	1,769	3,122	1,465
Yukon														
Exports	422	440	520	320	436	165	107	161	304	194	134	106	106	90
Imports	80	83	91	119	119	161	120	154	156	152	190	187	217	227
Balance	342	357	429	201	317	4	-13	7	148	42	-56	-81	-111	-137
North-West Territories*														
Exports	317	356	413	415	408	332	467	463	512	450	344	613	639	n.a.
Imports	200	275	243	164	184	187	176	225	307	404	536	290	361	n.a.
Balance	117	81	170	251	224	145	291	238	205	46	-192	323	278	n.a.
Nunavut														
Exports	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	189	181	146
Imports	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	100	113	118
Balance	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	89	68	28

* incorporates Nunavut up to and including 1998

Source: Statistics Canada, Provincial Economic Accounts, Catalogue no. 13-213-PPB

Table 9C: Provincial Trade in Services with the World - National Accounts basis - (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Newfoundland and Labrador														
Exports	146	166	160	189	207	266	332	309	331	364	413	429	475	468
Imports	204	228	250	244	252	304	366	391	423	439	458	510	506	528
Balance	-58	-62	-90	-55	-45	-38	-34	-82	-92	-75	-45	-81	-31	-60
Prince Edward Island														
Exports	41	45	46	50	53	74	83	92	125	145	163	171	182	204
Imports	33	39	49	45	46	54	66	67	74	82	84	91	91	107
Balance	8	6	-3	5	7	20	17	25	51	63	79	80	91	97
Nova Scotia														
Exports	268	302	357	426	484	611	685	754	865	918	908	882	983	1,014
Imports	402	456	515	526	548	634	741	811	799	759	880	950	1,004	994
Balance	-134	-154	-158	-100	-64	-23	-56	-57	66	159	28	-68	-21	20
New Brunswick														
Exports	187	220	233	275	302	398	488	525	618	723	775	754	846	894
Imports	327	368	436	447	485	567	652	640	713	695	725	810	914	885
Balance	-140	-148	-203	-172	-183	-169	-164	-115	-95	28	50	-56	-68	9
Quebec														
Exports	3,359	3,837	4,070	4,463	4,840	5,383	6,435	6,904	7,919	8,865	9,741	10,108	11,055	11,138
Imports	4,617	4,949	5,729	6,181	6,547	7,516	8,156	8,564	9,440	10,005	10,444	11,124	11,740	12,196
Balance	-1,258	-1,112	-1,659	-1,718	-1,707	-2,133	-1,721	-1,660	-1,521	-1,140	-703	-1,016	-685	-1,058
Ontario														
Exports	9,814	10,404	10,977	11,339	12,154	14,188	15,564	17,173	19,639	22,193	24,764	26,486	28,065	28,538
Imports	12,326	13,938	15,722	16,479	17,701	19,833	20,646	21,678	24,145	26,004	28,001	29,752	31,743	32,249
Balance	-2,512	-3,534	-4,745	-5,140	-5,547	-5,645	-5,082	-4,505	-4,506	-3,811	-3,237	-3,266	-3,678	-3,711
Manitoba														
Exports	431	478	461	457	612	677	854	839	984	1,003	1,189	1,226	1,304	1,320
Imports	701	762	892	960	1,011	1,144	1,178	1,281	1,403	1,473	1,488	1,522	1,594	1,577
Balance	-270	-284	-431	-503	-399	-467	-324	-442	-419	-470	-299	-296	-290	-257

Source: Statistics Canada, Provincial Economic Accounts, Catalogue no. 13-213-PPB

Continued...

Table 9C: Provincial Trade in Services with the World - National Accounts basis - (millions of dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Saskatchewan														
Exports	237	258	235	293	322	406	492	486	550	605	657	670	821	1,320
Imports	566	596	644	621	649	767	872	909	978	1,169	1,181	1,249	1,309	1,577
Balance	-329	-338	-409	-328	-327	-361	-380	-423	-428	-564	-524	-579	-488	-257
Alberta														
Exports	1,498	1,447	1,480	1,534	1,900	2,027	2,280	2,578	2,933	3,396	4,045	4,439	4,850	4,890
Imports	2,173	2,333	2,578	2,722	2,691	3,079	3,574	3,708	4,251	4,638	4,856	4,879	5,250	5,568
Balance	-675	-886	-1,098	-1,188	-791	-1,052	-1,294	-1,130	-1,318	-1,242	-811	-440	-400	-678
British Columbia														
Exports	3,051	3,401	3,551	4,070	4,355	5,136	6,135	7,263	6,818	7,424	8,139	8,234	8,974	8,755
Imports	2,674	3,094	3,525	3,721	3,996	4,434	5,139	5,240	5,760	5,603	5,748	6,037	6,843	6,296
Balance	377	307	26	349	359	702	996	2,023	1,058	1,821	2,391	2,197	2,131	2,459
Yukon														
Exports	44	48	54	61	79	72	75	79	80	94	94	97	105	116
Imports	16	18	22	29	30	77	42	45	29	41	40	48	52	51
Balance	28	30	32	32	49	-5	33	34	51	53	54	49	53	65
North-West Territories*														
Exports	25	27	30	31	33	42	58	70	50	65	70	52	55	n.a.
Imports	21	25	28	39	41	59	113	151	79	82	93	79	83	n.a.
Balance	4	2	2	-8	-8	-17	-55	-81	-29	-17	-23	-27	-28	n.a.
Nunavut														
Exports	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	12	13	10
Imports	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	33	29	40
Balance	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-21	-16	-30

* incorporates Nunavut up to and including 1993

Source: Statistics Canada, Provincial Economic Accounts, Catalogue no. 13-213-PPB

Table 9D: International Merchandise Trade - Customs basis - (millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Canada												
Exports	148,979	146,006	162,828	187,515	225,679	262,267	275,819	298,072	318,444	355,017	412,867	402,426
Imports	136,245	135,461	148,018	169,953	202,736	225,553	232,566	272,946	298,367	320,261	356,718	343,056
Balance	12,734	10,545	14,810	17,562	22,943	36,714	43,253	25,126	20,077	34,756	56,149	59,371
Newfoundland and Labrador												
Exports	1,933	1,537	1,244	1,741	1,618	1,961	2,318	2,552	2,678	2,998	3,914	3,449
Imports	1,250	744	518	694	440	1,715	1,012	1,463	1,158	1,282	2,779	1,829
Balance	683	793	726	1,047	1,179	246	1,306	1,089	1,520	1,716	1,135	1,620
Prince Edward Island												
Exports	171	172	177	212	296	345	357	439	471	575	697	668
Imports	45	27	25	28	49	86	36	30	22	23	30	20
Balance	126	145	152	184	247	259	321	409	449	552	666	648
Nova Scotia												
Exports	2,360	2,353	2,560	2,641	3,066	3,892	3,782	3,847	3,785	4,080	5,217	5,781
Imports	3,236	2,984	2,707	2,705	3,335	4,130	3,933	5,243	5,099	4,525	5,429	5,502
Balance	-876	-631	-147	-64	-269	-238	-151	-1,395	-1,314	-444	-212	280
New Brunswick												
Exports	3,169	3,108	3,082	3,515	4,333	5,521	5,516	5,554	5,554	6,199	7,476	8,344
Imports	2,882	2,552	2,551	2,968	3,263	3,454	3,918	3,904	3,686	4,205	5,682	5,603
Balance	286	556	531	547	1,070	2,066	1,598	1,651	1,868	1,994	1,794	2,742
Quebec												
Exports	26,589	26,318	27,747	34,143	41,081	48,422	49,365	52,635	57,572	62,063	74,145	70,819
Imports	26,405	25,236	26,372	28,027	32,455	36,300	37,055	40,144	43,485	48,592	57,535	54,010
Balance	183	1,082	1,375	6,116	8,626	12,122	12,309	12,492	14,087	13,471	16,610	16,809
Ontario												
Exports	72,986	70,990	82,266	95,076	115,158	131,047	139,681	153,239	171,859	195,536	207,065	201,246
Imports	79,212	79,224	89,697	106,727	130,135	143,921	149,726	176,389	194,439	211,492	227,011	215,470
Balance	-6,226	-8,234	-7,431	-11,651	-14,977	-12,873	-10,046	-23,150	-22,580	-15,956	-19,946	-14,223

Source: Statistics Canada, Canadian International Merchandise Trade, Catalogue no. 65-001-X/IB

Continued...

Table 9D: International Merchandise Trade - Customs basis - (millions of dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Manitoba												
Exports	3,244	3,241	3,585	3,864	4,762	5,750	6,338	7,376	8,139	8,156	9,839	9,476
Imports	3,358	3,659	4,011	4,330	5,279	6,080	6,320	8,541	9,277	8,372	10,891	10,459
Balance	-114	-418	-426	-467	-517	-331	19	-1,166	-1,138	-216	-1,052	-982
Saskatchewan												
Exports	5,445	5,732	6,631	6,155	7,642	8,966	9,349	10,832	9,949	9,797	12,637	11,784
Imports	1,398	1,502	1,807	2,407	2,899	3,165	3,606	4,585	4,620	4,235	4,382	4,811
Balance	4,047	4,230	4,824	3,748	4,743	5,801	5,743	6,247	5,329	5,562	8,255	6,974
Alberta												
Exports	15,485	16,417	18,237	20,858	23,507	27,780	32,081	33,686	31,216	34,953	55,746	57,501
Imports	4,147	4,584	4,287	5,469	6,645	7,068	7,504	9,247	10,804	10,311	12,107	13,640
Balance	11,338	11,833	13,949	15,389	16,863	20,711	24,577	24,440	20,411	24,642	43,639	43,861
British Columbia												
Exports	17,165	15,858	16,931	19,131	24,041	28,304	26,598	27,445	26,891	29,780	35,172	32,412
Imports	14,299	14,927	16,026	16,582	18,216	19,601	19,399	23,347	25,730	27,162	30,802	31,657
Balance	2,865	931	905	2,549	5,825	8,703	7,199	4,098	1,160	2,619	4,371	755
Yukon												
Exports	266	167	221	34	8	53	185	81	7	18	20	12
Imports	11	8	8	14	16	25	43	45	36	58	68	53
Balance	255	159	213	20	-8	29	142	36	-29	-40	-48	-41
North-West Territories*												
Exports	168	114	147	146	166	226	249	385	322	556	665	711
Imports	1	15	10	3	4	8	14	9	10	4	1	3
Balance	167	100	138	144	162	217	236	376	312	553	664	708
Nunavut												
Exports	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	304	274	221
Imports	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	0	0	0
Balance	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	304	273	221

* incorporates Nunavut up to and including 1998

Source: Statistics Canada, Canadian International Merchandise Trade, Catalogue no. 65-001-XIB.

Table 9E: Interprovincial Exports of Goods and Services - National Accounts basis

Exports of Goods and Services to other provinces - (Millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Canada	147,523	146,799	135,957	133,847	137,905	147,260	157,091	164,384	174,785	175,581	190,288	207,159	213,336
Newfoundland	1,071	1,116	1,080	983	855	969	1,042	1,055	1,070	1,248	1,526	2,051	2,820
Prince Edward Island	632	627	617	697	733	687	716	724	745	811	876	914	949
Nova Scotia	3,425	3,464	3,326	3,462	3,555	3,642	4,013	4,084	4,200	4,288	4,959	5,249	5,251
New Brunswick	3,937	3,944	3,484	3,690	3,997	4,568	5,256	5,192	5,257	5,225	5,545	5,663	6,310
Quebec	34,052	34,086	31,997	30,684	31,199	31,465	34,403	34,198	37,436	37,872	41,532	44,174	44,358
Ontario	62,797	61,224	56,033	54,260	54,837	60,048	64,000	66,515	70,175	70,258	75,115	80,479	82,297
Manitoba	6,515	6,441	5,863	6,146	6,182	6,992	7,823	8,202	8,846	9,018	9,548	10,061	10,423
Saskatchewan	5,103	5,047	4,750	4,779	5,128	5,730	6,106	6,427	7,070	6,995	7,265	8,220	8,402
Alberta	19,165	20,083	17,938	17,387	18,985	20,624	21,070	24,109	24,883	23,924	26,498	31,316	33,151
British Columbia	10,176	10,205	10,311	11,232	11,822	11,933	11,987	13,157	14,346	15,184	16,589	18,034	18,436
Yukon	148	93	104	120	153	142	143	142	151	185	169	185	171
North-West Territories	502	469	454	407	459	421	489	565	587	539	533	670	n.a.
Nunavut											101	108	128

Exports of Goods and Services to other provinces - (as percent of GDP)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Canada	22.5	21.6	19.9	19.2	19.0	19.2	19.5	19.7	19.7	19.2	19.5	19.6	19.7
Newfoundland	11.9	12.1	11.3	10.3	8.8	9.4	9.8	10.1	10.1	11.1	12.3	14.6	20.3
Prince Edward Island	30.6	28.8	27.3	29.9	29.8	27.3	26.9	25.7	26.5	27.2	28.1	27.3	27.7
Nova Scotia	21.0	20.4	18.9	19.2	19.4	19.6	20.8	21.0	20.6	20.1	21.6	21.8	21.1
New Brunswick	30.0	29.4	25.6	26.3	27.2	29.9	32.1	31.3	31.1	29.7	29.7	28.7	31.2
Quebec	22.9	22.2	20.6	19.4	19.2	18.5	19.4	19.0	19.8	19.2	19.8	19.8	19.4
Ontario	22.6	21.7	19.9	19.0	18.8	19.4	19.6	19.8	19.5	18.6	18.5	18.7	18.7
Manitoba	28.0	26.7	24.5	25.2	25.1	27.0	29.2	29.0	29.7	29.2	30.1	29.8	29.7
Saskatchewan	25.6	23.8	22.4	22.6	22.3	23.4	23.2	22.2	24.2	24.0	24.1	24.5	25.4
Alberta	28.5	27.5	24.7	23.3	23.4	23.5	23.0	24.6	23.2	22.3	22.7	21.9	22.1
British Columbia	13.5	12.9	12.6	12.9	12.6	11.9	11.4	12.1	12.5	13.1	13.8	14.1	14.1
Yukon	14.4	8.7	10.8	11.0	17.3	15.6	13.6	12.6	13.6	17.2	15.3	16.5	15.1
North-West Territories	23.5	21.5	20.8	18.7	20.3	17.7	20.4	22.5	21.8	20.4	25.2	27.1	n.a.
Nunavut	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	12.0	12.1	14.0

Table 9F: Interprovincial Imports of Goods and Services - National Accounts basis**Imports of Goods and Services from other provinces - (Millions of dollars)**

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Canada	147,523	146,799	135,957	133,847	137,905	147,260	157,091	164,384	174,785	175,581	190,288	207,159	213,336
Newfoundland	4,343	4,224	3,952	3,875	4,093	4,199	4,286	4,155	4,414	4,508	5,207	5,383	5,365
Prince Edward Island	1,167	1,086	1,124	1,116	1,138	1,173	1,294	1,377	1,414	1,452	1,625	1,796	1,829
Nova Scotia	6,675	6,561	6,269	6,082	6,280	6,535	6,795	6,878	7,170	7,318	8,179	8,557	8,709
New Brunswick	5,988	5,822	5,849	5,675	5,579	5,589	6,126	6,413	6,554	6,932	8,153	8,699	9,048
Quebec	33,967	32,710	29,415	28,574	30,764	33,473	35,301	36,390	37,075	37,793	40,414	43,678	44,315
Ontario	38,347	37,822	34,263	33,950	35,465	34,801	37,621	41,501	45,273	45,553	49,472	54,680	56,423
Manitoba	7,190	7,186	6,830	6,739	7,023	7,539	7,983	8,986	9,749	9,697	10,385	11,046	11,279
Saskatchewan	8,388	8,557	7,955	7,885	7,910	8,540	9,040	10,272	11,209	10,998	11,595	12,494	12,827
Alberta	20,938	21,440	19,802	19,627	20,265	22,390	23,906	24,359	26,909	27,084	28,550	30,903	33,335
British Columbia	18,525	19,466	18,646	18,463	17,620	21,112	22,667	22,147	23,190	22,368	24,749	27,737	27,835
Yukon	524	559	537	536	460	479	512	545	490	479	508	558	571
North-West Territories	1,361	1,247	1,208	1,222	1,245	1,380	1,514	1,336	1,280	1,354	982	1,128	n.a.
Nunavut											424	450	442

Imports of Goods and Services from other provinces - (as percent of GDP)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Canada	22.5	21.6	19.9	19.2	19.0	19.2	19.5	19.7	19.7	19.2	19.5	19.6	19.7
Newfoundland	48.3	45.8	41.2	40.6	41.9	40.9	40.2	39.9	41.7	40.1	42.1	38.2	38.6
Prince Edward Island	56.6	49.9	49.8	47.9	46.3	46.6	48.6	48.9	50.4	48.7	52.2	53.7	53.4
Nova Scotia	40.9	38.6	35.5	33.7	34.3	35.1	35.3	35.4	35.1	34.3	35.6	35.6	35.0
New Brunswick	45.6	43.3	42.9	40.5	38.0	36.6	37.5	38.7	38.8	39.4	43.6	44.1	44.8
Quebec	22.9	21.3	19.0	18.0	19.0	19.7	19.9	20.2	19.6	19.1	19.3	19.5	19.4
Ontario	13.8	13.4	12.2	11.9	12.2	11.3	11.5	12.4	12.6	12.0	12.2	12.7	12.8
Manitoba	30.9	29.8	28.5	27.6	28.5	29.1	29.7	31.7	32.7	31.4	32.7	32.7	32.1
Saskatchewan	42.1	40.4	37.6	37.4	34.3	34.9	34.3	35.5	38.4	37.8	38.5	37.3	38.8
Alberta	31.2	29.3	27.2	26.3	25.0	25.5	26.1	24.8	25.1	25.2	24.4	21.6	22.2
British Columbia	24.5	24.6	22.8	21.2	18.8	21.1	21.5	20.4	20.2	19.3	20.5	21.7	21.3
Yukon	50.9	52.4	55.6	49.2	52.0	52.6	48.8	48.4	44.2	44.5	45.9	49.6	50.5
North-West Territories	63.6	57.1	55.3	56.2	55.0	57.9	63.2	53.1	47.5	51.3	46.5	45.6	n.a.
Nunavut	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	50.4	50.3	48.5

Table 10A: International Trade in Energy Products - Canada and Provinces, Year 2001 (millions of dollars)

	Alberta	British-Columbia	Manitoba	New Brunswick	Newfoundland	Nova Scotia	Ontario	Quebec	Saskatchewan	Canada
Total										
Exports	34,849	6,208	1,193	247	226	1,193	203	929	2,621	47,671
Imports	210	1,393	55	2,661	1,076	1,085	1,327	7,997	36	15,839
Balance	34,639	4,815	1,139	-2,413	-850	109	-1,124	-7,068	2,585	31,832
Coal										
Exports	392	1,431	0	0	0	0	1	0	0	1,824
Imports	1	0	0	48	0	129	762	84	3	1,028
Balance	391	1,430	0	-48	0	-129	-761	-84	-3	796
Crude Petroleum										
Exports	12,615	0	659	0	226	19	0	0	2,600	16,119
Imports	187	0	23	2,608	1,076	956	3	7,764	4	12,620
Balance	12,427	0	636	-2,608	-850	-936	-3	-7,764	2,596	3,498
Electricity										
Exports	204	2,085	535	247	0	0	202	929	16	4,218
Imports	9	1,392	32	4	0	0	205	150	29	1,820
Balance	195	693	503	243	0	0	-3	779	-13	2,397
Natural Gas										
Exports	21,638	2,692	0	0	0	1,174	0	0	5	25,510
Imports	13	0	0	0	0	0	357	0	0	370
Balance	21,625	2,692	0	0	0	1,174	-357	0	5	25,140

Source: Statistics Canada, Domestic Exports and Imports, Customs-based, Tables 228-0034, 228-0033.

Table 10B: Distribution of Canada's Energy Trade by Province, Year 2001 (percent)

	Alberta	British-Columbia	Manitoba	New Brunswick	Newfound-land	Nova Scotia	Ontario	Quebec	Saskat-chewan	Canada
Total										
Exports	73.1	13.0	2.5	0.5	0.5	2.5	0.4	1.9	5.5	100
Imports	1.3	8.8	0.3	16.8	6.8	6.8	8.4	50.5	0.2	100
Coal										
Exports	21.5	78.4	0	0	0	0	0.1	0.0	0.0	100
Imports	0.1	0	0.0	4.7	0	12.6	74.1	8.1	0.3	100
Crude Petroleum										
Exports	78.3	0	4.1	0	1.4	0.1	0	0	16.1	100
Imports	1.5	0.0	0.2	20.7	8.5	7.6	0.0	61.5	0.0	100
Electricity										
Exports	4.8	49.4	12.7	5.9	0	0	4.8	22.0	0.4	100
Imports	0.5	76.5	1.7	0.2	0	0.0	11.3	8.2	1.6	100
Natural Gas										
Exports	84.8	10.6	0	0	0	4.6	0	0	0.0	100
Imports	3.5	0.0	0	0.0	0	0	96.5	0.0	0	100

Source: Statistics Canada, Domestic Exports and Imports, Customs-based, Tables 228-0034, 228-0033.

Tableau 10B : Répartition du commerce canadien de l'énergie par province, année 2001 (en pourcentage)

	Alberta	Colombie - Britannique	Manitoba	Nouveau- Brunswick	Terre-Neuve	Nouvelle- Écosse	Ontario	Québec	Saskatch- ewan	Canada
Total										
Exportations	73,1	13,0	2,5	0,5	0,5	2,5	0,4	1,9	5,5	100
Importations	1,3	8,8	0,3	16,8	6,8	6,8	8,4	50,5	0,2	100
Charbon										
Exportations	21,5	78,4	0	0	0	0	0,1	0,0	0,0	100
Importations	0,1	0	0,0	4,7	0	12,6	74,1	8,1	0,3	100
Pétrole brut										
Exportations	78,3	0	4,1	0	1,4	0,1	0	0	16,1	100
Importations	1,5	0,0	0,2	20,7	8,5	7,6	0,0	61,5	0,0	100
Électricité										
Exportations	4,8	49,4	12,7	5,9	0	0	4,8	22,0	0,4	100
Importations	0,5	76,5	1,7	0,2	0	0,0	11,3	8,2	1,6	100
Gaz naturel										
Exportations	84,8	10,6	0	0	0	4,6	0	0	0,0	100
Importations	3,5	0,0	0	0,0	0	0	96,5	0,0	0	100

Source: Statistique Canada, CANSIM: Tableaux 228-0034, 228-0033: Exportations nationales et Importations, base douanière.

Tableau 10A : Commerce international de produits énergétiques pour le Canada et les provinces, année 2001 (millions de dollars)

	Alberta	Colombie - Britannique	Manitoba	Nouveau- Brunswick	Terre-Neuve	Nouvelle- Écosse	Ontario	Québec	Saskatch- ewan	Canada
Total										
Exportations	34 849	6 208	1 193	247	226	1 193	203	929	2 621	47 671
Importations	210	1 393	55	2 661	1 076	1 085	1 327	7 997	36	15 839
Solde	34 639	4 815	1 139	-2 413	-850	109	-1 124	-7 068	2 585	31 832
Charbon										
Exportations	392	1 431	0	0	0	0	1	0	0	1 824
Importations	1	0	0	48	0	129	762	84	3	1 028
Solde	391	1 430	0	-48	0	-129	-761	-84	-3	796
Pétrole brut										
Exportations	12 615	0	659	0	226	19	0	0	2 600	16 119
Importations	187	0	23	2 608	1 076	956	3	7 764	4	12 620
Solde	12 427	0	636	-2 608	-850	-936	-3	-7 764	2 596	3 498
Électricité										
Exportations	204	2 085	535	247	0	0	202	929	16	4 218
Importations	9	1 392	32	4	0	0	205	150	29	1 820
Solde	195	693	503	243	0	0	-3	779	-13	2 397
Gaz naturel										
Exportations	21 638	2 692	0	0	0	1 174	0	0	5	25 510
Importations	13	0	0	0	0	0	357	0	0	370
Solde	21 625	2 692	0	0	0	1 174	-357	0	5	25 140

Source: Statistique Canada, CANSIM: Tableaux 228-0034, 228-0033: Exportations nationales et Importations, base douanière.

Tableau 9F : Importations de biens et de services des autres provinces (d'après les comptes nationaux)

Importations de biens et de services des autres provinces (millions de dollars)														
	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	
Canada	147 523	146 799	135 957	133 847	137 905	147 260	157 091	164 384	174 785	175 581	190 288	207 159	213 336	
Terre-Neuve	4 343	4 224	3 952	3 875	4 093	4 199	4 286	4 155	4 414	4 508	5 207	5 383	5 365	
Île-du-Prince-Édouard	1 167	1 086	1 124	1 116	1 138	1 173	1 294	1 377	1 414	1 452	1 625	1 796	1 829	
Nouvelle-Écosse	6 675	6 561	6 269	6 082	6 280	6 535	6 795	6 878	7 170	7 318	8 179	8 557	8 709	
Nouveau-Brunswick	5 988	5 822	5 849	5 675	5 579	5 589	6 126	6 413	6 554	6 932	8 153	8 699	9 048	
Québec	33 967	32 710	29 415	28 574	30 764	33 473	35 301	36 390	37 075	37 793	40 414	43 678	44 315	
Ontario	38 347	37 822	34 263	33 950	35 465	34 801	37 621	41 501	45 273	45 553	49 472	54 680	56 423	
Manitoba	7 190	7 186	6 830	6 739	7 023	7 539	7 983	8 986	9 749	9 697	10 385	11 046	11 279	
Saskatchewan	8 388	8 557	7 955	7 885	7 910	8 540	9 040	10 272	11 209	10 998	11 595	12 494	12 827	
Alberta	20 938	21 440	19 802	19 627	20 265	22 390	23 906	24 359	26 909	27 084	28 550	30 903	33 335	
Colombie-Britannique	18 525	19 466	18 646	18 463	17 620	21 112	22 667	22 147	23 190	22 368	24 749	27 737	27 835	
Yukon	524	559	537	536	460	479	512	545	490	479	508	558	571	
Territoires du Nord-Ouest	1 361	1 247	1 208	1 222	1 245	1 380	1 514	1 336	1 280	1 354	982	1 128	n.d.	
Nunavut	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	424	450	442	
Importations de biens et de services des autres provinces (en pourcentage du PIB)														
Canada	22,5	21,6	19,9	19,2	19,0	19,2	19,5	19,7	19,7	19,2	19,5	19,6	19,7	
Terre-Neuve	48,3	45,8	41,2	40,6	41,9	40,9	40,2	39,9	41,7	40,1	42,1	38,2	38,6	
Île-du-Prince-Édouard	56,6	49,9	49,8	47,9	46,3	46,6	48,6	48,9	50,4	48,7	52,2	53,7	53,4	
Nouvelle-Écosse	40,9	38,6	35,5	33,7	34,3	35,1	35,3	35,4	35,1	34,3	35,6	35,6	35,0	
Nouveau-Brunswick	45,6	43,3	42,9	40,5	38,0	36,6	37,5	38,7	38,8	39,4	43,6	44,1	44,8	
Québec	22,9	21,3	19,0	18,0	19,0	19,7	19,9	20,2	19,6	19,1	19,3	19,5	19,4	
Ontario	13,8	13,4	12,2	11,9	12,2	11,3	11,5	12,4	12,6	12,0	12,2	12,7	12,8	
Manitoba	30,9	29,8	28,5	27,6	28,5	29,1	29,7	31,7	32,7	31,4	32,7	32,7	32,1	
Saskatchewan	42,1	40,4	37,6	37,4	34,3	34,9	34,3	35,5	38,4	37,8	38,5	37,3	38,8	
Alberta	31,2	29,3	27,2	26,3	25,0	25,5	26,1	24,8	25,1	25,2	24,4	21,6	22,2	
Colombie-Britannique	24,5	24,6	22,8	21,2	18,8	21,1	21,5	20,4	20,2	19,3	20,5	21,7	21,3	
Yukon	50,9	52,4	55,6	49,2	52,0	52,6	48,8	48,4	44,2	44,5	45,9	49,6	50,5	
Territoires du Nord-Ouest	63,6	57,1	55,3	56,2	55,0	57,9	63,2	53,1	47,5	51,3	46,5	45,6	n.d.	
Nunavut	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	50,4	50,3	48,5	

Tableau 9E: Exportations de biens et de services vers les autres provinces (d'après les comptes nationaux)

Exportations de biens et de services vers les autres provinces (millions de dollars)													
	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Canada	147 523	146 799	135 957	133 847	137 905	147 260	157 091	164 384	174 785	175 581	190 288	207 159	213 336
Terre-Neuve	1 071	1 116	1 080	983	855	969	1 042	1 055	1 070	1 248	1 526	2 051	2 820
Île-du-Prince-Édouard	632	627	617	697	733	687	716	724	745	811	876	914	949
Nouvelle-Écosse	3 425	3 464	3 326	3 462	3 555	3 642	4 013	4 084	4 200	4 288	4 959	5 249	5 251
Nouveau-Brunswick	3 937	3 944	3 484	3 690	3 997	4 568	5 256	5 192	5 257	5 225	5 545	5 663	6 310
Québec	34 052	34 086	31 997	30 684	31 199	31 465	34 403	34 198	37 436	37 872	41 532	44 174	44 358
Ontario	62 797	61 224	56 033	54 260	54 837	60 048	64 000	66 515	70 175	70 258	75 115	80 479	82 297
Manitoba	6 515	6 441	5 863	6 146	6 182	6 992	7 823	8 202	8 846	9 018	9 548	10 061	10 423
Saskatchewan	5 103	5 047	4 750	4 779	5 128	5 730	6 106	6 427	7 070	6 995	7 265	8 220	8 402
Alberta	19 165	20 083	17 938	17 387	18 985	20 624	21 070	24 109	24 883	23 924	26 498	31 316	33 151
Colombie-Britannique	10 176	10 205	10 311	11 232	11 822	11 933	11 987	13 157	14 346	15 184	16 589	18 034	18 436
Yukon	148	93	104	120	153	142	143	142	151	185	169	185	171
Territoires du Nord-Ouest	502	469	454	407	459	421	489	565	587	539	533	670	n.d.
Nunavut	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	101	108	128
Exportations de biens et de services vers les autres provinces (en pourcentage du PIB)													
Canada	22,5	21,6	19,9	19,2	19,0	19,2	19,5	19,7	19,7	19,2	19,5	19,6	19,7
Terre-Neuve	11,9	12,1	11,3	10,3	8,8	9,4	9,8	10,1	10,1	11,1	12,3	14,6	20,3
Île-du-Prince-Édouard	30,6	28,8	27,3	29,9	29,8	27,3	26,9	25,7	26,5	27,2	28,1	27,3	27,7
Nouvelle-Écosse	21,0	20,4	18,9	19,2	19,4	19,6	20,8	21,0	20,6	20,1	21,6	21,8	21,1
Nouveau-Brunswick	30,0	29,4	25,6	26,3	27,2	29,9	32,1	31,3	31,1	29,7	29,7	28,7	31,2
Québec	22,9	22,2	20,6	19,4	19,2	18,5	19,4	19,0	19,8	19,2	19,8	19,8	19,4
Ontario	22,6	21,7	19,9	19,0	18,8	19,4	19,6	19,8	19,5	18,6	18,5	18,7	18,7
Manitoba	28,0	26,7	24,5	25,2	25,1	27,0	29,2	29,0	29,7	29,2	30,1	29,8	29,7
Saskatchewan	25,6	23,8	22,4	22,6	22,3	23,4	23,2	22,2	24,2	24,0	24,1	24,5	25,4
Alberta	28,5	27,5	24,7	23,3	23,4	23,5	23,0	24,6	12,1	23,2	22,7	21,9	22,1
Colombie-Britannique	13,5	12,9	12,6	12,9	12,6	11,9	11,4	12,1	12,5	13,1	13,8	14,1	14,1
Yukon	14,4	8,7	10,8	11,0	17,3	15,6	13,6	12,6	13,6	17,2	15,3	16,5	15,1
Territoires du Nord-Ouest	23,5	21,5	20,8	18,7	20,3	17,7	20,4	22,5	21,8	20,4	25,2	27,1	n.d.
Nunavut	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	12,0	12,1	14,0

Source: StatistiqueCanada, Comptes économiques provinciaux, no. 13-213-PPB au catalogue.

Tableau 9D : Commerce international de marchandises – sur la base douanière – (millions de dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Manitoba												
Exportations	3 244	3 241	3 585	3 864	4 762	5 750	6 338	7 376	8 139	8 156	9 839	9 476
Importations	3 358	3 659	4 011	4 330	5 279	6 080	6 320	8 541	9 277	8 372	10 891	10 459
Solde	-114	-418	-426	-467	-517	-331	19	-1 166	-1 138	-216	-1 052	-982
Saskatchewan												
Exportations	5 445	5 732	6 631	6 155	7 642	8 966	9 349	10 832	9 949	9 797	12 637	11 784
Importations	1 398	1 502	1 807	2 407	2 899	3 165	3 606	4 585	4 620	4 235	4 382	4 811
Solde	4 047	4 230	4 824	3 748	4 743	5 801	5 743	6 247	5 329	5 562	8 255	6 974
Alberta												
Exportations	15 485	16 417	18 237	20 858	23 507	27 780	32 081	33 686	31 216	34 953	55 746	57 501
Importations	4 147	4 584	4 287	5 469	6 645	7 068	7 504	9 247	10 804	10 311	12 107	13 640
Solde	11 338	11 833	13 949	15 389	16 863	20 711	24 577	24 440	20 411	24 642	43 639	43 861
Colombie-britannique												
Exportations	17 165	15 858	16 931	19 131	24 041	28 304	26 598	27 445	26 891	29 780	35 172	32 412
Importations	14 299	14 927	16 026	16 582	18 216	19 601	19 399	23 347	25 730	27 162	30 802	31 657
Solde	2 865	931	905	2 549	5 825	8 703	7 199	4 098	1 160	2 619	4 371	755
Yukon												
Exportations	266	167	221	34	8	53	185	81	7	18	20	12
Importations	11	8	8	14	16	25	43	45	36	58	68	53
Solde	255	159	213	20	-8	29	142	36	-29	-40	-48	-41
Territoires du N.-O.*												
Exportations	168	114	147	146	166	226	249	385	322	556	665	711
Importations	1	15	10	3	4	8	14	9	10	4	1	3
Solde	167	100	138	144	162	217	236	376	312	553	664	708
Nunavut												
Exportations	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	304	274	221
Importations	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	0	0	0
Solde	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	304	273	221

* comprend les données pour le Nunavut jusqu'à l'année 1998 inclusivement.

Source : Statistique Canada, Le commerce international de marchandises du Canada, 65-001-X1B au catalogue.

Tableau 9D : Commerce international de marchandises – sur la base douanière – (millions de dollars)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Canada												
Exportations	148 979	146 006	162 828	187 515	225 679	262 267	275 819	298 072	318 444	355 017	412 867	402 426
Importations	136 245	135 461	148 018	169 953	202 736	225 553	232 566	272 946	298 367	320 261	356 718	343 056
Solde	12 734	10 545	14 810	17 562	22 943	36 714	43 253	25 126	20 077	34 756	56 149	59 371
Terre-Neuve et Labrador												
Exportations	1 933	1 537	1 244	1 741	1 618	1 961	2 318	2 552	2 678	2 998	3 914	3 449
Importations	1 250	744	518	694	440	1 715	1 012	1 463	1 158	1 282	2 779	1 829
Solde	683	793	726	1 047	1 179	246	1 306	1 089	1 520	1 716	1 135	1 620
Île-du-Prince-Édouard												
Exportations	171	172	177	212	296	345	357	439	471	575	697	668
Importations	45	27	25	28	49	86	36	30	22	23	30	20
Solde	126	145	152	184	247	259	321	409	449	552	666	648
Nouvelle-Écosse												
Exportations	2 360	2 353	2 560	2 641	3 066	3 892	3 782	3 847	3 785	4 080	5 217	5 781
Importations	3 236	2 984	2 707	2 705	3 335	4 130	3 933	5 243	5 099	4 525	5 429	5 502
Solde	-876	-631	-147	-64	-269	-238	-151	-1 395	-1 314	-444	-212	280
Nouveau-Brunswick												
Exportations	3 169	3 108	3 082	3 515	4 333	5 521	5 516	5 554	5 554	6 199	7 476	8 344
Importations	2 882	2 552	2 551	2 968	3 263	3 454	3 918	3 904	3 686	4 205	5 682	5 603
Solde	286	556	531	547	1 070	2 066	1 598	1 651	1 868	1 994	1 794	2 742
Québec												
Exportations	26 589	26 318	27 747	34 143	41 081	48 422	49 365	52 635	57 572	62 063	74 145	70 819
Importations	26 405	25 236	26 372	28 027	32 455	36 300	37 055	40 144	43 485	48 592	57 535	54 010
Solde	183	1 082	1 375	6 116	8 626	12 122	12 309	12 492	14 087	13 471	16 610	16 809
Ontario												
Exportations	72 986	70 990	82 266	95 076	115 158	131 047	139 681	153 239	171 859	195 536	207 065	201 246
Importations	79 212	79 224	89 697	106 727	130 135	143 921	149 726	176 389	194 439	211 492	227 011	215 470
Solde	-6 226	-8 234	-7 431	-11 651	-14 977	-12 873	-10 046	-23 150	-22 580	-15 956	-19 946	-14 223

Source : Statistique Canada, Le commerce international de marchandises du Canada, 65-001-X1B au catalogue.

Suite...

Tableau 9C : Commerce provincial de services avec tous les pays, d'après les comptes nationaux, (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Saskatchewan														
Exportations	237	258	235	293	322	406	492	486	550	605	657	670	821	760
Importations	566	596	644	621	649	767	872	909	978	1 169	1 181	1 249	1 309	1 339
Solde	-329	-338	-409	-328	-327	-361	-380	-423	-428	-564	-524	-579	-488	-579
Alberta														
Exportations	1 498	1 447	1 480	1 534	1 900	2 027	2 280	2 578	2 933	3 396	4 045	4 439	4 850	4 890
Importations	2 173	2 333	2 578	2 722	2 691	3 079	3 574	3 708	4 251	4 638	4 856	4 879	5 250	5 568
Solde	-675	-886	-1 098	-1 188	-791	-1 052	-1 294	-1 130	-1 318	-1 242	-811	-440	-400	-678
Colombie-britannique														
Exportations	3 051	3 401	3 551	4 070	4 355	5 136	6 135	7 263	6 818	7 424	8 139	8 234	8 974	8 755
Importations	2 674	3 094	3 525	3 721	3 996	4 434	5 139	5 240	5 760	5 603	5 748	6 037	6 843	6 296
Solde	377	307	26	349	359	702	996	2 023	1 058	1 821	2 391	2 197	2 131	2 459
Yukon														
Exportations	44	48	54	61	79	72	75	79	80	94	94	97	105	116
Importations	16	18	22	29	30	77	42	45	29	41	40	48	52	51
Solde	28	30	32	32	49	-5	33	34	51	53	54	49	53	65
Territoires du N.-O.*														
Exportations	25	27	30	31	33	42	58	70	50	65	70	52	55	n.d.
Importations	21	25	28	39	41	59	113	151	79	82	93	79	83	n.d.
Solde	4	2	2	-8	-8	-17	-55	-81	-29	-17	-23	-27	-28	n.d.
Nunavut														
Exportations	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	12	13	10
Importations	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	33	29	40
Solde	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	-21	-16	-30

Source : StatistiqueCanada, Comptes économiques provinciaux, no. 13-213-PPB au catalogue.

Tableau 9C : Commerce provincial de services avec tous les pays, d'après les comptes nationaux, (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Terre-Neuve et Labrador														
Exportations	146	166	160	189	207	266	332	309	331	364	413	429	475	468
Importations	204	228	250	244	252	304	366	391	423	439	458	510	506	528
Solde	-58	-62	-90	-55	-45	-38	-34	-82	-92	-75	-45	-81	-31	-60
Île-du-Prince-Édouard														
Exportations	41	45	46	50	53	74	83	92	125	145	163	171	182	204
Importations	33	39	49	45	46	54	66	67	74	82	84	91	91	107
Solde	8	6	-3	5	7	20	17	25	51	63	79	80	91	97
Nouvelle-Écosse														
Exportations	268	302	357	426	484	611	685	754	865	918	908	882	983	1 014
Importations	402	456	515	526	548	634	741	811	799	759	880	950	1 004	994
Solde	-134	-154	-158	-100	-64	-23	-56	-57	66	159	28	-68	-21	20
Nouveau-Brunswick														
Exportations	187	220	233	275	302	398	488	525	618	723	775	754	846	894
Importations	327	368	436	447	485	567	652	640	713	695	725	810	914	885
Solde	-140	-148	-203	-172	-183	-169	-164	-115	-95	28	50	-56	-68	9
Québec														
Exportations	3 359	3 837	4 070	4 463	4 840	5 383	6 435	6 904	7 919	8 865	9 741	10 108	11 055	11 138
Importations	4 617	4 949	5 729	6 181	6 547	7 516	8 156	8 564	9 440	10 005	10 444	11 124	11 740	12 196
Solde	-1 258	-1 112	-1 659	-1 718	-1 707	-2 133	-1 721	-1 660	-1 521	-1 140	-703	-1 016	-685	-1 058
Ontario														
Exportations	9 814	10 404	10 977	11 339	12 154	14 188	15 564	17 173	19 639	22 193	24 764	26 486	28 065	28 538
Importations	12 326	13 938	15 722	16 479	17 701	19 833	20 646	21 678	24 145	26 004	28 001	29 752	31 743	32 249
Solde	-2 512	-3 534	-4 745	-5 140	-5 547	-5 645	-5 082	-4 505	-4 506	-3 811	-3 237	-3 266	-3 678	-3 711
Manitoba														
Exportations	431	478	461	457	612	677	854	839	984	1 003	1 189	1 226	1 304	1 320
Importations	701	762	892	960	1 011	1 144	1 178	1 281	1 403	1 473	1 488	1 522	1 594	1 577
Solde	-270	-284	-431	-503	-399	-467	-324	-442	-419	-470	-299	-296	-290	-257

Source: StatistiqueCanada, Comptes économiques provinciaux, no. 13-213-PPB au catalogue.

Suite...

Tableau 9B : Commerce provincial de biens avec tous les pays, d'après les comptes nationaux, (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Saskatchewan														
Exportations	5 244	4 292	5 067	4 938	5 846	6 334	8 138	9 253	10 705	11 555	11 133	11 741	14 628	13 836
Importations	2 674	2 604	2 682	3 005	3 423	3 964	4 859	5 554	5 674	7 256	7 709	7 953	8 353	7 561
Solde	2 570	1 688	2 385	1 933	2 423	2 370	3 279	3 699	5 031	4 299	3 424	3 788	6 275	6 275
Alberta														
Exportations	13 900	15 068	16 370	16 073	18 734	20 948	24 023	27 431	32 256	34 683	33 458	37 748	55 432	57 156
Importations	9 544	9 732	10 242	10 908	11 642	13 512	14 369	15 813	18 435	24 459	28 638	28 690	33 190	35 102
Solde	4 356	5 336	6 128	5 165	7 092	7 436	9 654	11 618	13 821	10 224	4 820	9 058	22 242	22 054
Colombie-britannique														
Exportations	18 711	18 374	17 797	16 447	17 218	19 325	23 633	27 500	26 829	27 921	27 403	30 602	34 694	32 023
Importations	11 757	12 796	13 772	14 439	16 518	18 329	22 708	23 546	23 191	26 350	27 826	28 833	31 572	30 558
Solde	6 954	5 578	4 025	2 008	700	996	925	3 954	3 638	1 571	-423	1 769	3 122	1 465
Yukon														
Exportations	422	440	520	320	436	165	107	161	304	194	134	106	106	90
Importations	80	83	91	119	119	161	120	154	156	152	190	187	217	227
Solde	342	357	429	201	317	4	-13	7	148	42	-56	-81	-111	-137
Territoires du N.-O.*														
Exportations	317	356	413	415	408	332	467	463	512	450	344	613	639	n.d.
Importations	200	275	243	164	184	187	176	225	307	404	536	290	361	n.d.
Solde	117	81	170	251	224	145	291	238	205	46	-192	323	278	n.d.
Nunavut														
Exportations	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	189	181	146
Importations	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	100	113	118
Solde	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	89	68	28

* comprend les données pour le Nunavut jusqu'à l'année 1998 inclusivement.

Source : StatistiqueCanada, Comptes économiques provinciaux, no. 13-213-PPB au catalogue.

Tableau 9B : Commerce provincial de biens avec tous les pays, d'après les comptes nationaux, (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Terre-Neuve et Labrador														
Exportations	2 563	2 629	2 478	1 939	1 626	1 923	2 023	2 760	2 878	3 040	3 445	4 278	5 837	4 695
Importations	1 438	1 448	1 588	1 286	1 158	1 389	1 649	2 114	2 134	2 720	3 021	3 286	3 977	4 104
Solde	1 125	1 181	890	653	468	534	374	646	744	320	424	992	1 860	591
Île-du-Prince-Édouard														
Exportations	195	260	231	238	289	278	367	424	414	491	641	712	794	883
Importations	209	221	218	200	255	289	339	371	334	447	559	565	608	595
Solde	-14	39	13	38	34	-11	28	53	80	44	82	147	186	288
Nouvelle-Écosse														
Exportations	2 174	2 284	2 318	2 537	2 717	2 817	3 003	3 346	3 876	4 253	4 333	5 018	6 151	6 212
Importations	3 007	3 190	3 522	3 330	3 385	3 872	4 190	4 398	5 094	6 222	6 150	6 953	7 559	7 794
Solde	-833	-906	-1 204	-793	-668	-1 055	-1 187	-1 052	-1 218	-1 969	-1 817	-1 935	-1 408	-1 582
Nouveau-Brunswick														
Exportations	3 260	3 234	3 376	3 054	3 421	3 613	3 942	4 860	5 152	5 325	5 471	6 501	7 874	8 344
Importations	2 510	2 982	3 123	2 964	3 415	4 060	4 518	4 974	5 365	5 719	5 722	6 327	7 436	7 675
Solde	750	252	253	90	6	-447	-576	-114	-213	-394	-251	174	438	669
Québec														
Exportations	26 883	27 838	29 359	27 288	29 700	35 538	45 388	52 284	52 837	56 829	63 464	69 210	80 867	79 374
Importations	28 913	31 302	33 656	33 134	34 777	40 011	42 894	46 575	48 990	56 353	62 080	67 185	76 756	72 568
Solde	-2 030	-3 464	-4 297	-5 846	-5 077	-4 473	2 494	5 709	3 847	476	1 384	2 025	4 111	6 806
Ontario														
Exportations	66 978	69 553	71 762	71 437	79 523	94 509	112 155	130 857	138 005	150 191	167 931	189 632	205 365	198 145
Importations	70 918	73 428	71 063	70 176	78 762	90 402	109 484	122 242	122 916	141 999	154 931	169 688	185 623	176 101
Solde	-3 940	-3 875	699	1 261	761	4 107	2 671	8 615	15 089	8 192	13 000	19 944	19 742	22 044
Manitoba														
Exportations	3 971	3 853	4 024	4 131	4 323	4 586	5 381	6 049	6 562	7 869	8 618	8 615	9 134	9 444
Importations	3 191	3 233	3 313	3 608	3 912	4 451	5 717	6 723	6 427	7 798	8 491	8 474	8 860	8 538
Solde	780	620	711	523	411	135	-336	-674	135	71	127	141	274	906

Source: StatistiqueCanada, Comptes économiques provinciaux, no. 13-213-PPB au catalogue.

Suite...

Tableau 9A : Commerce provincial de biens et services avec tous les pays, d'après les comptes nationaux, (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Saskatchewan														
Exportations	5 481	4 550	5 302	5 231	6 168	6 740	8 630	9 739	11 255	12 160	11 790	12 411	15 449	14 596
Importations	3 240	3 200	3 326	3 626	4 072	4 731	5 731	6 463	6 652	8 425	8 890	9 202	9 662	8 900
Solde	2 241	1 350	1 976	1 605	2 096	2 009	2 899	3 276	4 603	3 735	2 900	3 209	5 787	5 696
Alberta														
Exportations	15 398	16 515	17 850	17 607	20 634	22 975	26 303	30 009	35 189	38 079	37 503	42 187	60 282	62 046
Importations	11 717	12 065	12 820	13 630	14 333	16 591	17 943	19 521	22 686	29 097	33 494	33 569	38 440	40 670
Solde	3 681	4 450	5 030	3 977	6 301	6 384	8 360	10 488	12 503	8 982	4 009	8 618	21 842	21 376
Colombie-britannique														
Exportations	21 762	21 775	21 348	20 517	21 573	24 461	29 768	34 763	33 647	35 345	35 542	38 836	43 668	40 778
Importations	14 431	15 890	17 297	18 160	20 514	22 763	27 847	28 786	28 951	31 953	33 574	34 870	38 415	36 854
Solde	7 331	5 885	4 051	2 357	1 059	1 698	1 921	5 977	4 696	3 392	1 968	3 966	5 253	3 924
Yukon														
Exportations	466	488	574	381	515	237	182	240	384	288	228	203	211	206
Importations	96	101	113	148	149	238	162	199	185	193	230	235	269	278
Solde	370	387	461	233	366	-1	20	41	199	95	-2	-32	-58	-72
Territoires du N.-O.*														
Exportations	342	383	443	446	441	374	525	533	562	515	414	665	694	n.d.
Importations	221	300	271	203	225	246	289	376	386	486	629	369	444	n.d.
Solde	121	83	172	243	216	128	236	157	176	29	-215	296	250	n.d.
Nunavut														
Exportations	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	201	194	156
Importations	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	133	142	158
Solde	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	68	52	-2

* comprend les données pour le Nunavut jusqu'à l'année 1998 inclusivement.

Source: StatistiqueCanada, Comptes économiques provinciaux, no. 13-213-PPB au catalogue.

Tableau 9A : Commerce provincial de biens et services avec tous les pays, d'après les comptes nationaux, (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Terre-Neuve et Labrador														
Exportations	2 709	2 795	2 638	2 128	1 833	2 189	2 355	3 069	3 209	3 404	3 858	4 707	6 312	5 163
Importations	1 642	1 676	1 838	1 530	1 410	1 693	2 015	2 505	2 557	3 159	3 479	3 796	4 483	4 632
Solde	1 067	1 119	800	598	423	496	340	564	652	245	379	911	1 829	531
Île-du-Prince-Édouard														
Exportations	236	305	277	288	342	352	450	516	539	636	804	883	976	1 087
Importations	242	260	267	245	301	343	405	438	408	529	643	656	699	702
Solde	-6	45	10	43	41	9	45	78	131	107	161	227	277	385
Nouvelle-Écosse														
Exportations	2 442	2 586	2 675	2 963	3 201	3 428	3 688	4 100	4 741	5 171	5 241	5 900	7 134	7 226
Importations	3 409	3 646	4 037	3 856	3 933	4 506	4 931	5 209	5 893	6 981	7 030	7 903	8 563	8 788
Solde	-967	-1 060	-1 362	-893	-732	-1 078	-1 243	-1 109	-1 152	-1 810	-1 789	-2 003	-1 429	-1 562
Nouveau-Brunswick														
Exportations	3 447	3 454	3 609	3 329	3 723	4 011	4 430	5 385	5 770	6 048	6 246	7 255	8 720	9 238
Importations	2 837	3 350	3 559	3 411	3 900	4 627	5 170	5 614	6 078	6 414	6 447	7 137	8 350	8 560
Solde	610	104	50	-82	-177	-616	-740	-229	-308	-366	-201	118	370	678
Québec														
Exportations	30 242	31 675	33 429	31 751	34 540	40 921	51 823	59 188	60 756	65 694	73 205	79 318	91 922	90 512
Importations	33 530	36 251	39 385	39 315	41 324	47 527	51 050	55 139	58 430	66 358	72 524	78 309	88 496	84 764
Solde	-3 288	-4 576	-5 956	-7 564	-6 784	-6 606	773	4 049	2 326	-664	681	1 009	3 426	5 748
Ontario														
Exportations	76 792	79 957	82 739	82 776	91 677	108 697	127 719	148 030	157 644	172 384	192 695	216 118	233 430	226 683
Importations	83 244	87 366	86 785	86 655	96 463	110 235	130 130	143 920	147 061	168 003	182 932	199 440	217 366	208 350
Solde	-6 452	-7 409	-4 046	-3 879	-4 786	-1 538	-2 411	4 110	10 583	4 381	9 763	16 678	16 064	18 333
Manitoba														
Exportations	4 402	4 331	4 485	4 588	4 935	5 263	6 235	6 888	7 546	8 872	9 807	9 841	10 438	10 764
Importations	3 892	3 995	4 205	4 568	4 923	5 595	6 895	8 004	7 830	9 271	9 979	9 996	10 454	10 115
Solde	510	336	280	20	12	-332	-660	-1 116	-284	-399	-172	-155	-16	649

Source: StatistiqueCanada, Comptes économiques provinciaux, no. 13-213-PPB au catalogue.

Suite...

Tableau 8 : Bilan des investissements totaux du Canada (incluant les investissements directs, de portefeuille et autres), en millions de dollars

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
8E : Investissements avec le Japon														
Investissements directs														
Passif	3 568	4 769	5 222	5 596	5 962	6 249	6 587	6 987	7 873	7 990	8 393	8 206	7 897	8 285
Actif	481	507	917	2 182	2 521	2 845	3 485	2 739	2 676	2 985	3 268	3 948	5 596	6 435
Flux nets	3 087	4 262	4 305	3 414	3 441	3 404	3 102	4 248	5 197	5 005	5 125	4 258	2 301	1 850
Investissements de portefeuille														
Passif	40 000	44 445	45 051	47 161	51 042	48 306	45 789	44 490	46 918	45 598	45 158	42 140	35 959	34 004
Actif	844	713	885	1 261	1 752	2 596	4 016	5 261	7 677	6 697	8 632	16 602	13 040	12 862
Flux nets	39 156	43 732	44 166	45 900	49 290	45 710	41 773	39 229	39 241	38 901	36 526	25 538	22 919	21 142
Autres investissements														
Passif	9 243	8 019	8 653	8 587	8 436	7 843	9 259	8 283	8 250	6 862	7 063	6 737	6 197	7 328
Actif	1 379	1 774	1 693	1 421	1 146	1 424	1 604	2 713	1 369	2 147	6 453	3 771	2 167	4 294
Flux nets	7 864	6 245	6 960	7 166	7 290	6 419	7 655	5 570	6 881	4 715	610	2 966	4 030	3 034
Investissements totaux														
Passif	52 811	57 233	58 926	61 344	65 440	62 398	61 635	59 760	63 040	60 450	60 613	57 083	50 052	49 616
Actif	2 704	2 994	3 495	4 865	5 419	6 865	9 105	10 713	11 722	11 828	18 353	24 320	20 803	23 591
Flux nets	50 107	54 239	55 431	56 479	60 021	55 533	52 530	49 047	51 318	48 622	42 260	32 763	29 249	26 025
8F : Investissements avec les pays autres que les É.-U., l'UE-15 et le Japon														
Investissements directs														
Passif	9 115	9 570	10 098	12 110	11 940	13 040	13 861	12 357	13 612	16 053	15 935	16 814	20 629	21 422
Actif	14 154	15 434	16 811	19 740	23 326	27 520	34 185	39 418	47 606	59 777	72 269	82 315	98 044	108 085
Flux nets	-5 039	-5 864	-6 713	-7 630	-11 386	-14 480	-20 324	-27 061	-33 994	-43 724	-56 334	-65 501	-77 415	-86 663
Investissements de portefeuille														
Passif	45 764	49 445	55 135	59 438	60 708	69 114	80 798	84 028	73 238	69 886	78 454	67 881	62 920	53 303
Actif	2 476	2 666	3 122	3 629	3 829	5 742	8 053	9 590	13 447	20 968	22 122	26 181	26 907	27 986
Flux nets	43 288	46 779	52 013	55 809	56 879	63 372	72 745	74 438	59 791	48 918	56 332	41 700	36 013	25 317
Autres investissements														
Passif	36 841	47 317	49 801	51 904	52 314	51 640	57 840	58 458	60 458	71 232	69 934	71 752	67 525	67 560
Actif	46 105	53 711	63 212	56 341	60 256	65 826	77 292	78 781	73 097	95 560	117 324	105 213	105 238	111 247
Flux nets	-9 264	-6 394	-13 411	-4 437	-7 942	-14 186	-19 452	-20 323	-12 639	-24 328	-47 390	-33 461	-37 713	-43 687
Investissements totaux														
Passif	91 721	106 331	115 034	123 453	124 961	133 793	152 500	154 843	147 312	157 171	164 325	156 447	151 074	142 285
Actif	62 735	71 812	83 144	79 710	87 412	99 089	119 530	127 787	134 150	176 306	211 717	213 710	230 190	247 318
Flux nets	28 986	34 519	31 890	43 743	37 549	34 704	32 970	27 056	13 162	-19 135	-47 392	-57 263	-79 116	-105 033

Source : Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Tableau 8 : Bilan des investissements totaux du Canada (incluant les investissements directs, de portefeuille et autres), en millions de dollars

8C : Investissements avec le Royaume-Uni

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Investissements directs														
Passif	15 696	15 556	17 185	16 224	16 799	15 872	14 693	14 097	14 292	15 748	17 042	14 894	21 970	24 713
Actif	8 812	11 085	13 527	15 262	12 271	12 907	15 038	16 412	17 825	22 722	24 956	24 883	35 427	38 305
Flux nets	6 884	4 471	3 658	962	4 528	2 965	-345	-2 315	-3 533	-6 974	-7 914	-9 989	-13 457	-13 592
Investissements de portefeuille														
Passif	10 597	13 339	16 903	26 801	24 164	32 501	36 582	43 454	40 646	39 749	44 209	42 523	43 406	51 247
Actif	2 048	1 976	3 219	4 090	4 095	5 825	7 836	8 755	11 697	13 590	15 845	18 872	20 740	22 115
Flux nets	8 549	11 363	13 684	22 711	20 069	26 676	28 746	34 699	28 949	26 159	28 364	23 651	22 666	29 132
Autres investissements														
Passif	14 823	15 997	19 810	18 221	23 647	27 378	28 252	28 020	29 040	37 263	43 907	41 913	44 101	54 591
Actif	10 867	9 750	9 548	10 224	9 606	9 689	13 821	17 959	26 514	30 336	20 684	23 425	23 665	38 017
Flux nets	3 956	6 247	10 262	7 997	14 041	17 689	14 431	10 061	2 526	6 927	23 223	18 488	20 436	16 574
Investissements totaux														
Passif	41 115	44 893	53 897	61 246	64 611	75 751	79 527	85 571	83 977	92 761	105 159	99 330	109 477	130 551
Actif	21 727	22 811	26 294	29 575	25 971	28 421	36 695	43 126	56 036	66 648	61 485	67 180	79 831	98 437
Flux nets	19 388	22 082	27 603	31 671	38 640	47 330	42 832	42 445	27 941	26 113	43 674	32 150	29 646	32 114

8D : Investissements avec l'UE - 15

Investissements directs														
Passif	25 443	27 898	31 524	31 132	31 855	31 604	31 517	35 875	38 698	41 256	48 168	50 796	82 757	76 264
Actif	14 103	17 332	20 625	23 767	21 342	24 385	30 658	34 518	37 017	45 138	54 105	53 353	72 200	76 502
Flux nets	11 340	10 566	10 899	7 365	10 513	7 219	859	1 357	1 681	-3 882	-5 937	-2 557	10 557	-238
Investissements de portefeuille														
Passif	39 048	43 365	47 781	61 999	61 662	76 769	88 258	96 013	92 348	92 035	108 407	100 477	94 410	101 593
Actif	3 116	3 345	4 705	5 902	5 911	8 784	11 863	13 575	18 280	31 388	40 584	48 942	56 188	59 776
Flux nets	35 932	40 020	43 076	56 097	55 751	67 985	76 395	82 438	74 068	60 647	67 823	51 535	38 222	41 817
Autres investissements														
Passif	23 363	26 665	32 201	30 626	37 562	39 830	42 354	41 112	40 587	47 423	54 432	51 275	53 847	64 760
Actif	16 305	15 905	16 761	17 747	17 259	16 939	23 808	29 208	40 476	43 888	32 263	35 356	43 125	56 215
Flux nets	7 058	10 760	15 440	12 879	20 303	22 891	18 546	11 904	111	3 535	22 169	15 919	10 722	8 545
Investissements totaux														
Passif	87 853	97 929	111 505	123 757	131 080	148 204	162 129	173 001	171 632	180 715	211 007	202 548	231 015	242 617
Actif	33 524	36 582	42 092	47 415	44 511	50 108	66 329	77 302	95 773	120 414	126 951	137 651	171 511	192 493
Flux nets	54 329	61 347	69 413	76 342	86 569	98 096	95 800	95 699	75 859	60 301	84 056	64 897	59 504	50 124

Source : Statistique Canada, Bilan des Investissements Internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Tableau 8 : Bilan des investissements totaux du Canada (incluant les investissements directs, de portefeuille et autres), en millions de dollars

8A : Investissements avec tous les pays

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Investissements directs														
Passif	114 175	122 664	130 933	135 234	137 918	141 493	154 594	168 167	182 126	194 277	219 389	248 618	302 300	320 931
Actif	79 763	89 851	98 402	109 068	111 691	122 427	146 315	161 237	181 238	218 607	262 909	283 228	340 366	389 426
Flux nets	34 412	32 813	32 531	26 166	26 227	19 066	8 279	6 930	888	-24 330	-43 520	-34 610	-38 066	-68 495
Investissements de portefeuille														
Passif	193 641	211 153	235 198	263 734	298 181	353 456	395 262	424 651	443 287	459 801	511 384	486 269	485 215	527 083
Actif	30 911	36 045	40 194	50 584	57 682	70 437	80 499	84 227	108 273	130 366	157 405	179 813	215 328	231 182
Flux nets	162 730	175 108	195 004	213 150	240 499	283 019	314 763	340 424	335 014	329 435	353 979	306 456	269 887	295 901
Autres investissements														
Passif	128 362	136 239	150 298	150 342	160 537	155 058	180 124	176 386	195 088	235 629	255 235	229 390	234 079	259 918
Actif	109 598	112 099	125 326	122 249	129 147	133 403	167 534	191 761	219 620	250 510	266 033	254 256	263 421	283 898
Flux nets	18 764	24 140	24 972	28 093	31 390	21 655	12 590	-15 375	-24 532	-14 881	-10 798	-24 866	-29 342	-23 980
Investissements totaux														
Passif	436 178	470 056	516 428	549 310	596 636	650 007	729 981	769 204	820 502	889 707	986 008	964 277	1 021 593	1 107 931
Actif	220 272	237 995	263 922	281 902	298 521	326 268	394 348	437 224	509 132	599 483	686 347	717 297	819 114	904 506
Flux nets	215 906	232 061	252 506	267 408	298 115	323 739	335 633	331 980	311 370	290 224	299 661	246 980	202 479	203 425

8B : Investissements avec les États-Unis

Investissements directs														
Passif	76 049	80 427	84 089	86 396	88 161	90 600	102 629	112 948	121 943	128 978	146 893	172 802	191 017	214 960
Actif	51 025	56 578	60 049	63 379	64 502	67 677	77 987	84 562	93 939	110 707	133 267	143 612	164 526	198 404
Flux nets	25 024	23 849	24 040	23 017	23 659	22 923	24 642	28 386	28 004	18 271	13 626	29 190	26 491	16 556
Investissements de portefeuille														
Passif	68 829	73 898	87 231	95 136	124 769	159 267	180 417	200 120	230 783	252 282	279 365	275 771	291 926	338 183
Actif	24 475	29 321	31 482	39 792	46 190	53 315	56 567	55 801	68 869	71 313	86 067	88 088	119 193	130 558
Flux nets	44 354	44 577	55 749	55 344	78 579	105 952	123 850	144 319	161 914	180 969	193 298	187 683	172 733	207 625
Autres investissements														
Passif	58 915	54 238	59 643	59 225	62 225	55 745	70 671	68 533	85 793	110 112	123 806	99 626	106 510	120 270
Actif	45 809	40 709	43 660	46 740	50 486	49 214	64 830	81 059	104 678	108 915	109 993	109 916	112 891	112 142
Flux nets	13 106	13 529	15 983	12 485	11 739	6 531	5 841	-12 526	-18 885	1 197	13 813	-10 290	-6 381	8 128
Investissements totaux														
Passif	203 793	208 563	230 963	240 756	275 155	305 612	353 717	381 600	438 518	491 371	550 063	548 199	589 452	673 413
Actif	121 309	126 607	135 191	149 912	161 179	170 206	199 384	221 422	267 487	290 935	329 326	341 616	396 610	441 104
Flux nets	82 484	81 956	95 772	90 844	113 976	135 406	154 333	160 178	171 031	200 436	220 737	206 583	192 842	232 309

Tableau 7G : Bilan des investissements directs du Canada avec tous les autres pays, par industrie (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Passif	3 935	4 022	4 227	5 308	5 027	5 727	5 873	6 529	6 865	7 193	6 978	6 474	8 054	8 953
Actif	11 002	11 704	12 815	16 192	19 370	23 165	27 551	32 251	39 215	50 493	60 691	69 932	80 619	87 659
Flux nets	-7 067	-7 682	-8 588	-10 884	-14 343	-17 438	-21 678	-25 722	-32 350	-43 300	-53 713	-63 458	-72 565	-78 706
Bois et papier														
Passif	114	23	16	16	24	27	43	44	x	x	x	x	x	x
Actif	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x	245	207	317	331
Flux nets	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Énergie et minerais														
Passif	1 897	1 827	1 901	2 879	2 887	3 338	3 259	3 693	3 674	4 101	3 720	3 898	5 250	6 165
Actif	2 841	2 824	3 361	3 830	4 769	5 969	8 544	10 005	12 927	16 472	18 495	19 223	22 579	23 104
Flux nets	-944	-997	-1 460	-951	-1 882	-2 631	-5 285	-6 312	-9 253	-12 371	-14 775	-15 325	-17 329	-16 939
Machinerie et équipement, de transport														
Passif	226	182	238	207	135	128	-43	75	x	x	x	x	x	x
Actif	279	532	528	595	658	641	638	659	581	585	1 424	1 509	1 311	908
Flux nets	-53	-350	-290	-388	-523	-513	-681	-584	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Finance et assurance														
Passif	764	937	1 166	1 263	1 131	1 339	1 442	1 277	1 527	1 549	1 968	1 085	887	866
Actif	5 911	6 064	6 841	8 723	10 306	11 500	12 373	14 810	18 137	25 647	29 461	37 441	42 534	47 746
Flux nets	-5 147	-5 127	-5 675	-7 460	-9 175	-10 161	-10 931	-13 533	-16 610	-24 098	-27 493	-36 356	-41 647	-46 880
Services et commerce de détail														
Passif	269	334	302	296	331	401	597	556	735	832	707	666	668	612
Actif	864	1 060	874	1 545	1 590	1 671	1 945	1 767	2 123	2 372	3 198	3 389	3 825	4 023
Flux nets	-595	-726	-572	-1 249	-1 259	-1 270	-1 348	-1 211	-1 388	-1 540	-2 491	-2 723	-3 157	-3 411
Autres industries														
Passif	665	719	603	646	520	493	575	884	886	744	537	409	767	785
Actif	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x	7 866	8 162	10 053	11 547
Flux nets	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	-7 329	-7 753	-9 286	-10 762

Nota: x indique des données confidentielles

Source : Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Tableau 7F : Bilan des investissements directs du Canada avec le Japon et les autres pays de l'OCDE, par industrie (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Passif	8 748	10 316	11 093	12 399	12 875	13 561	14 576	12 814	14 621	16 850	17 351	18 546	20 472	20 754
Actif	3 633	4 237	4 913	5 730	6 478	7 200	10 120	9 905	11 067	12 269	14 846	16 331	23 022	26 862
Flux nets	5 115	6 079	6 180	6 669	6 397	6 361	4 456	2 909	3 554	4 581	2 505	2 215	-2 550	-6 108
Bois et papier														
Passif	1 963	1 778	1 778	1 945	2 389	2 641	2 216	2 306	x	x	x	x	4 158	4 376
Actif	x	x	x	x	x	x	x	x	177	509	654	833	875	1 073
Flux nets	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	3 283	3 303
Énergie et minerais														
Passif	1 638	2 179	2 410	2 485	2 597	2 540	2 870	2 067	2 220	2 745	2 697	3 124	3 150	3 237
Actif	1 488	1 529	2 005	2 044	2 389	2 242	2 207	2 424	3 065	3 158	3 351	4 162	4 361	4 396
Flux nets	150	650	405	441	208	298	663	-357	-845	-413	-654	-1 038	-1 211	-1 159
Machinerie et équipement. de transport														
Passif	1 498	1 673	1 568	1 593	1 697	1 836	2 226	1 761	2 739	3 288	3 716	3 862	4 276	4 427
Actif	848	758	660	566	466	426	787	730	1 009	1 262	1 519	1 127	3 148	3 916
Flux nets	650	915	908	1 027	1 231	1 410	1 439	1 031	1 730	2 026	2 197	2 735	1 128	511
Finance et assurance														
Passif	1 704	2 029	2 459	2 616	2 484	2 592	2 877	2 902	3 476	3 007	3 219	3 143	2 828	2 575
Actif	734	1 013	1 310	2 244	2 506	2 893	3 784	3 285	3 846	3 842	4 846	5 544	9 640	10 400
Flux nets	970	1 016	1 149	372	-22	-301	-907	-383	-370	-835	-1 627	-2 401	-6 812	-7 825
Services et commerce de détail														
Passif	566	990	1 111	1 146	1 165	1 139	1 178	1 120	1 170	1 003	1 325	1 298	1 174	1 211
Actif	71	66	53	54	45	71	117	51	139	396	515	715	1 226	1 411
Flux nets	495	924	1 058	1 092	1 120	1 068	1 061	1 069	1 031	607	810	583	-52	-200
Autres industries														
Passif	1 380	1 666	1 767	2 613	2 541	2 814	3 208	2 659	x	x	x	x	4 887	4 926
Actif	x	x	x	x	x	x	x	x	2 830	3 103	3 962	3 950	3 771	5 664
Flux nets	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	1 116	-738

Nota : x indique des données confidentielles

Source : Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Tableau 7E : Bilan des investissements directs du Canada avec l'Union Européenne, par industrie (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Passif	25 443	27 898	31 524	31 132	31 855	31 604	31 517	35 875	38 698	41 256	48 168	50 796	82 757	76 264
Actif	14 103	17 332	20 625	23 767	21 342	24 385	30 658	34 518	37 017	45 138	54 105	53 353	72 200	76 502
Flux nets	11 340	10 566	10 899	7 365	10 513	7 219	859	1 357	1 681	-3 882	-5 937	-2 557	10 557	-238
Bois et papier														
Passif	525	334	318	442	394	463	283	448	x	x	x	x	x	x
Actif	1 118	1 107	1 204	1 473	1 592	1 532	1 214	1 393	1 605	1 730	2 044	1 996	1 867	1 958
Flux nets	-593	-773	-886	-1 031	-1 198	-1 069	-931	-945	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Énergie et minerais														
Passif	5 768	6 599	7 644	7 133	7 101	6 455	5 601	6 104	x	x	x	x	12 597	10 626
Actif	3 051	3 215	3 379	3 528	3 490	4 529	5 675	6 605	7 468	9 433	9 076	8 073	11 053	11 514
Flux nets	2 717	3 384	4 265	3 605	3 611	1 926	-74	-501	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	1 544	-888
Machinerie et équipement de transport														
Passif	1 423	1 800	1 990	1 957	1 936	1 890	1 713	1 853	1 570	2 385	3 072	3 616	4 473	4 252
Actif	407	599	724	352	294	873	1 149	1 203	1 486	2 784	3 878	3 151	10 021	12 006
Flux nets	1 016	1 201	1 266	1 605	1 642	1 017	564	650	84	-399	-806	465	-5 548	-7 754
Finance et assurance														
Passif	7 878	8 773	9 314	9 527	10 288	9 971	9 788	10 275	11 696	13 185	14 758	15 247	14 596	13 402
Actif	4 360	5 390	6 644	6 871	6 081	6 779	9 714	11 702	14 233	17 513	21 527	22 521	24 681	27 512
Flux nets	3 518	3 383	2 670	2 656	4 207	3 192	74	-1 427	-2 537	-4 328	-6 769	-7 274	-10 085	-14 110
Services et commerce de détail														
Passif	1 440	1 516	1 667	1 447	1 653	1 960	2 107	2 362	2 064	2 165	2 095	2 595	x	x
Actif	850	1 459	1 340	1 383	1 447	1 112	1 133	1 123	717	896	x	x	8 158	8 515
Flux nets	590	57	327	64	206	848	974	1 239	1 347	1 269	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Autres industries														
Passif	8 409	8 876	10 590	10 425	10 483	10 863	12 025	14 834	16 298	16 368	20 526	22 669	47 018	44 068
Actif	4 317	5 563	7 335	10 160	8 439	9 560	11 773	12 494	11 507	12 781	x	x	16 421	14 997
Flux nets	4 092	3 313	3 255	265	2 044	1 303	252	2 340	4 791	3 587	n.d.	n.d.	30 597	29 071

Nota: x indique des données confidentielles

Source : Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Tableau 7D : Bilan des investissements directs du Canada avec le Royaume-Uni, par industrie (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Passif	15 696	15 556	17 185	16 224	16 799	15 872	14 693	14 097	14 292	15 748	17 042	14 894	21 970	24 713
Actif	8 812	11 085	13 527	15 262	12 271	12 907	15 038	16 412	17 825	22 722	24 956	24 883	35 427	38 305
Flux nets	6 884	4 471	3 658	962	4 528	2 965	-345	-2 315	-3 533	-6 974	-7 914	-9 989	-13 457	-13 592
Bois et papier														
Passif	361	226	229	271	177	221	178	200	x	x	x	x	24	25
Actif	733	619	619	728	669	399	318	397	564	590	608	734	883	921
Flux nets	-372	-393	-390	-457	-492	-178	-140	-197	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	-859	-896
Énergie et minerais														
Passif	2 395	2 361	3 136	2 734	2 406	2 093	1 245	1 113	x	x	x	x	3 669	3715
Actif	1 762	1 759	1 989	2 034	1 926	1 993	2 825	3 410	4 237	5 906	5 803	4 456	5 125	5 443
Flux nets	633	602	1 147	700	480	100	-1 580	-2 297	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	-1 456	-1 728
Machinerie et équipement de transport														
Passif	555	682	818	865	820	757	588	635	559	765	794	895	771	826
Actif	376	576	613	371	332	483	555	589	778	1 187	1 507	1 183	4 232	4 899
Flux nets	179	106	205	494	488	274	33	46	-219	-422	-713	-288	-3 461	-4 073
Finance et assurance														
Passif	5 172	5 488	5 500	5 454	6 478	5 938	5 495	5 367	5 741	7 057	7 535	7 234	6 245	6 268
Actif	2 942	3 687	4 403	4 267	3 054	3 124	3 392	4 416	6 236	8 203	10 846	11 761	13 557	14 293
Flux nets	2 230	1 801	1 097	1 187	3 424	2 814	2 103	951	-495	-1 146	-3 311	-4 527	-7 312	-8 025
Services et commerce de détail														
Passif	797	1 030	1 106	811	788	888	889	977	1 126	1 031	762	586	917	968
Actif	571	1 202	1 139	1 189	1 300	1 116	1 061	660	245	362	1 110	1 088	2 563	2 853
Flux nets	226	-172	-33	-378	-512	-228	-172	317	881	669	-348	-502	-1 646	-1 885
Autres industries														
Passif	6 416	5 770	6 396	6 089	6 130	5 974	6 298	5 805	6 097	5 985	6 882	7 083	10 344	12 911
Actif	2 429	3 242	4 764	6 672	4 990	5 792	6 887	6 941	5 765	6 473	5 082	5 662	9 068	9 896
Flux nets	3 987	2 528	1 632	-583	1 140	182	-589	-1 136	332	-488	1 800	1 421	1 276	3 015

Nota: x indique des données confidentielles

Source : Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Tableau 7C : Bilan des investissements directs du Canada avec les États-Unis, par industrie (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Passif	76 049	80 427	84 089	86 396	88 161	90 600	102 629	112 948	121 943	128 978	146 893	172 802	191 017	214 960
Actif	51 025	56 578	60 049	63 379	64 502	67 677	77 987	84 562	93 939	110 707	133 267	143 612	164 526	198 404
Flux nets	25 024	23 849	24 040	23 017	23 659	22 923	24 642	28 386	28 004	18 271	13 626	29 190	26 491	16 556
Bois et papier														
Passif	2 850	5 173	5 486	5 499	6 087	5 978	7 056	7 212	7 575	8 310	9 530	11 060	11 536	12 468
Actif	1 827	2 118	2 214	1 963	1 933	2 118	3 021	3 670	2 883	3 839	4 110	4 595	4 331	7 447
Flux nets	1 023	3 055	3 272	3 536	4 154	3 860	4 035	3 542	4 692	4 471	5 420	6 465	7 205	5 021
Énergie et minerais														
Passif	20 471	18 694	19 626	19 208	17 477	18 512	18 230	17 197	19 416	20 972	25 847	30 318	32 454	47 204
Actif	11 261	10 837	12 130	12 649	13 551	14 267	15 763	18 185	21 243	24 015	27 778	29 840	31 550	36 141
Flux nets	9 210	7 857	7 496	6 559	3 926	4 245	2 467	-988	-1 827	-3 043	-1 931	478	904	11 063
Machinerie et équipement de transport														
Passif	13 493	14 376	14 634	14 455	14 727	16 786	20 741	21 616	21 056	22 363	23 194	22 983	34 903	39 155
Actif	758	1 093	1 326	1 280	1 771	2 090	2 107	2 616	2 790	3 085	4 930	4 086	6 086	6 661
Flux nets	12 735	13 283	13 308	13 175	12 956	14 696	18 634	19 000	18 266	19 278	18 264	18 897	28 817	32 494
Finance et assurance														
Passif	9 698	10 695	11 827	12 532	12 970	12 782	14 012	14 632	16 806	18 040	20 844	28 488	28 987	26 670
Actif	9 593	12 502	13 780	14 605	13 246	16 181	18 855	19 135	21 882	26 712	29 728	40 140	47 281	62 291
Flux nets	105	-1 807	-1 953	-2 073	-276	-3 399	-4 843	-4 503	-5 076	-8 672	-8 884	-11 652	-18 294	-35 621
Services et commerce de détail														
Passif	6 333	6 802	6 700	7 274	7 659	7 515	10 535	12 847	14 883	15 462	17 516	19 409	21 129	21 308
Actif	7 813	6 399	6 006	7 062	7 181	7 569	8 871	14 951	16 745	18 096	22 070	20 792	33 477	40 197
Flux nets	-1 480	403	694	212	478	-54	1 664	-2 104	-1 862	-2 634	-4 554	-1 383	-12 348	-18 889
Autres industries														
Passif	23 207	24 687	25 815	27 428	29 241	29 033	32 054	39 443	42 207	43 831	49 962	60 544	62 008	66 156
Actif	19 773	23 628	24 593	25 820	26 820	25 452	29 370	26 004	28 398	34 959	44 651	44 158	41 801	45 667
Flux nets	3 434	1 059	1 222	1 608	2 421	3 581	2 684	13 439	13 809	8 872	5 311	16 386	20 207	20 489

Source : Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Tableau 7B : Bilan des investissements directs du Canada avec tous les pays, par industrie (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Passif	114 175	122 664	130 933	135 234	137 918	141 493	154 594	168 167	182 126	194 277	219 389	248 618	302 300	320 931
Actif	79 763	89 851	98 402	109 068	111 692	122 427	146 315	161 237	181 238	218 607	262 909	283 228	340 366	389 426
Flux nets	34 412	32 813	32 531	26 166	26 226	19 066	8 279	6 930	888	-24 330	-43 520	-34 610	-38 066	-68 495
Bois et papier														
Passif	5452	7308	7599	7902	8895	9109	9598	10010	10206	12595	13487	15341	17255	18301
Actif	3 017	3 293	3 498	3 473	3 576	3 727	4 358	5 340	4 710	6 154	7 053	7 631	7 390	10 809
Flux nets	2 435	4 015	4 101	4 429	5 319	5 382	5 240	4 670	5 496	6 441	6 434	7 710	9 865	7 492
Énergie et minerais														
Passif	29 773	29 298	31 581	31 706	30 062	30 846	29 959	29 061	31 799	33 923	38 651	42 666	53 452	67 232
Actif	18 641	18 405	20 876	22 051	24 198	27 008	32 189	37 219	44 703	53 079	58 700	61 298	69 542	75 154
Flux nets	11 132	10 893	10 705	9 655	5 864	3 838	-2 230	-8 158	-12 904	-19 156	-20 049	-18 632	-16 090	-7 922
Machinerie et équipement de transport														
Passif	16 641	18 032	18 431	18 212	18 496	20 641	24 638	25 305	25 366	28 043	30 029	30 500	43 726	47 917
Actif	2 291	2 982	3 238	2 794	3 188	4 030	4 681	5 207	5 867	7 715	11 752	9 873	20 565	23 491
Flux nets	14 350	15 050	15 193	15 418	15 308	16 611	19 957	20 098	19 499	20 328	18 277	20 627	23 161	24 426
Finance et assurance														
Passif	20 041	22 435	24 766	25 939	26 873	26 685	28 119	29 086	33 506	35 781	40 787	47 962	47 298	45 515
Actif	20 598	24 968	28 575	32 443	32 140	37 353	44 725	48 932	58 098	73 714	85 562	105 646	124 136	147 949
Flux nets	-557	-2 533	-3 809	-6 504	-5 267	-10 668	-16 606	-19 846	-24 592	-37 933	-44 775	-57 684	-76 838	-102 434
Services et commerce de détail														
Passif	8 607	9 643	9 780	10 363	10 807	11 010	14 417	16 885	18 852	19 460	21 642	23 968	25 890	26 031
Actif	9 598	8 985	8 273	10 043	10 263	10 423	12 066	17 892	19 724	21 760	31 643	30 646	46 686	54 147
Flux nets	-991	658	1 507	320	544	587	2 351	-1 007	-872	-2 300	-10 001	-6 678	-20 796	-28 116
Autres industries														
Passif	33 661	35 948	38 776	41 112	42 785	43 203	47 864	57 820	62 399	64 476	74 793	88 181	114 679	115 935
Actif	25 619	31 218	33 941	38 264	38 326	39 887	48 297	46 646	48 138	56 184	68 199	68 133	72 045	77 876
Flux nets	8 042	4 730	4 835	2 848	4 459	3 316	-433	11 174	14 261	8 292	6 594	20 048	42 634	38 059

Source : Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Tableau 7A : Bilan des investissements directs du Canada pour certains pays (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Italie	Passif	343	276	321	347	388	401	277	290	308	832	744	733	877
	Actif	178	226	382	868	610	785	985	805	768	671	649	538	4 754
	Flux nets	165	50	-61	-521	-222	-384	-708	-515	-460	161	95	195	-3 877
Pays-Bas	Passif	3 103	3 988	4 276	4 043	4 505	4 816	5 384	6 276	7 479	7 883	11 521	13 294	15 288
	Actif	870	1 024	1 481	1 643	1 827	1 901	2 132	2 255	1 902	1 966	6 557	7 311	8 971
	Flux nets	2 233	2 964	2 795	2 400	2 678	2 915	3 252	4 021	5 577	5 917	4 964	5 983	6 317
Allemagne	Passif	3 497	3 848	5 074	5 302	5 012	5 066	4 713	5 013	5 260	4 897	5 059	6 888	6 917
	Actif	632	870	898	957	1 020	1 774	2 354	2 624	2 446	3 531	4 137	3 086	4 266
	Flux nets	2 865	2 978	4 176	4 345	3 992	3 292	2 359	2 389	2 814	1 366	922	3 802	2 651
Suisse	Passif	2 215	2 562	2 812	3 034	2 854	2 953	3 476	3 411	4 113	4 849	5 096	5 891	6 401
	Actif	731	1 023	1 263	1 113	1 080	1 118	1 442	1 369	1 179	1 230	1 665	1 920	3 211
	Flux nets	1 484	1 539	1 549	1 921	1 774	1 835	2 034	2 042	2 934	3 619	3 431	3 971	3 190
France	Passif	2 213	3 521	3 836	4 167	4 151	4 365	5 326	5 710	5 861	6 087	6 411	6 592	28 964
	Actif	1 460	1 770	1 745	1 719	1 900	1 801	1 753	2 516	3 542	3 760	3 854	3 606	4 438
	Flux nets	753	1 751	2 091	2 448	2 251	2 564	3 573	3 194	2 319	2 327	2 557	2 986	24 526
Féd. de Russie	Passif	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	56	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	333	n.d.	n.d.
	Actif	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	166	296	481	499	627	548	308	308	275
	Flux nets	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	-110	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Singapour	Passif	95	104	88	86	102	153	201	356	278	273	195	175	133
	Actif	1 834	1 485	1 837	1 982	2 119	2 217	2 369	2 342	2 213	2 765	3 014	2 950	3 207
	Flux nets	-1 739	-1 381	-1 749	-1 896	-2 017	-2 064	-2 168	-1 986	-1 935	-2 492	-2 819	-2 775	-3 074
Australie	Passif	729	834	758	741	825	765	922	489	661	847	1 135	1 419	1 593
	Actif	2 152	2 322	2 401	2 154	2 565	2 483	2 716	3 080	3 138	2 960	3 739	3 236	3 244
	Flux nets	-1 423	-1 488	-1 643	-1 413	-1 740	-1 718	-1 794	-2 591	-2 477	-2 113	-2 604	-1 817	-1 651
Hong Kong	Passif	1 055	1 170	1 374	2 525	2 358	2 496	2 730	2 809	3 022	2 971	2 957	2 278	3 374
	Actif	406	530	670	632	883	1 532	2 074	409	314	299	-468	3 616	4 363
	Flux nets	649	640	704	1 893	1 475	964	656	228	206	235	226	214	-989
Chine	Passif	n.d.	n.d.	n.d.	54	49	145	232	228	206	235	226	214	194
	Actif	n.d.	n.d.	6	25	43	225	257	366	410	419	446	744	818
	Flux nets	n.d.	n.d.	6	25	43	225	257	366	410	419	446	744	960
Taiwan	Passif	22	47	19	32	99	102	121	117	114	153	107	115	96
	Actif	121	180	161	142	194	150	192	252	248	253	323	271	323
	Flux nets	-99	-133	-142	-110	-95	-48	-71	-135	-134	-100	-216	-156	-227
Corée du Sud	Passif	202	235	312	260	57	-2	44	120	112	132	142	168	184
	Actif	n.d.	22	24	37	51	123	137	146	188	172	542	1 234	807
	Flux nets	n.d.	213	288	223	6	-125	-93	-26	-76	-40	-400	-1 066	-623

Nota: n.d. indique que les données ne sont pas disponibles ou sont confidentielles.

Source : Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Tableau 7A : Bilan des investissements directs du Canada pour certains pays (millions de dollars)

Tous les pays	Passif	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
	Actif	114 175	122 664	130 933	135 234	137 918	141 493	154 594	168 167	182 126	194 277	219 389	248 618	302 300	320 931
États-Unis	Flux nets	79 763	89 851	98 402	109 068	111 691	122 427	146 315	161 237	181 238	218 607	262 909	283 228	340 366	389 426
	Passif	34 412	32 813	32 531	26 166	26 227	19 066	8 279	6 930	888	-24 330	-43 520	-34 610	-38 066	-68 495
	Actif	76 049	80 427	84 089	86 396	88 161	90 600	102 629	112 948	121 943	128 978	146 893	172 802	191 017	214 960
	Flux nets	51 025	56 578	60 049	63 379	64 502	67 677	77 987	84 562	93 939	110 707	133 267	143 612	164 526	198 404
Royaume-Uni	Passif	25 024	23 849	24 040	23 017	23 659	22 923	24 642	28 386	28 004	18 271	13 626	29 190	26 491	16 556
	Actif	15 696	15 556	17 185	16 224	16 799	15 872	14 693	14 097	14 292	15 748	17 042	14 894	21 970	24 713
	Flux nets	8 812	11 085	13 527	15 262	12 271	12 907	15 038	16 412	17 825	22 722	24 956	24 883	35 427	38 305
	Passif	6 884	4 471	3 658	962	4 528	2 965	-345	-2 315	-3 533	-6 974	-7 914	-9 989	-13 457	-13 592
UE - 15	Flux nets	25 443	27 898	31 524	31 132	31 855	31 604	31 517	35 875	38 698	41 256	48 168	50 796	82 757	76 264
	Actif	14 103	17 332	20 625	23 767	21 342	24 385	30 658	34 518	37 017	45 138	54 105	53 353	72 200	76 502
	Flux nets	11 340	10 566	10 899	7 365	10 513	7 219	859	1 357	1 681	-3 882	-5 937	-2 557	10 557	-238
	Passif	3 568	4 769	5 222	5 596	5 962	6 249	6 587	6 987	7 873	7 990	8 393	8 206	7 897	8 285
Japon	Actif	481	507	917	2 182	2 521	2 845	3 485	2 739	2 676	2 985	3 268	3 948	5 596	6 435
	Flux nets	3 087	4 262	4 305	3 414	3 441	3 404	3 102	4 248	5 197	5 005	5 125	4 258	2 301	1 850
	Passif	31	12	-13	-21	60	154	177	161	n.d.	n.d.	117	101	138	n.d.
	Actif	201	237	245	199	451	530	1 073	948	1 933	2 163	2 864	3 325	3 686	4 020
Mexique	Flux nets	-170	-225	-258	-220	-391	-376	-896	-787	n.d.	n.d.	-2 747	-3 224	-3 548	n.d.
	Passif	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
	Actif	109	115	123	142	225	419	707	1 335	1 658	2 004	2 972	3 201	5 078	5 563
	Flux nets	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Chili	Passif	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	7
	Actif	152	211	285	447	482	1 225	1 878	2 673	3 281	3 876	4 878	5 107	5 732	5 632
	Flux nets	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	-5 625
	Passif	123	150	152	148	155	163	185	253	247	294	365	380	604	618
Brésil	Actif	1 434	1 679	1 698	1 545	1 880	1 994	2 312	2 458	3 232	3 155	3 975	4 649	6 411	5 564
	Flux nets	-1 311	-1 529	-1 546	-1 397	-1 725	-1 831	-2 127	-2 205	-2 985	-2 861	-3 610	-4 269	-5 807	-4 946
	Passif	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
	Actif	104	56	54	90	168	250	295	355	410	391	377	308	349	210
Vénézuëla	Flux nets	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
	Passif	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
	Actif	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
	Flux nets	67	57	81	190	73	11	79	53	150	370	666	308	744	797
Irlande	Passif	1 181	1 117	1 269	1 500	1 899	2 558	4 679	5 925	6 872	7 915	9 051	8 944	7 560	7 367
	Actif	-1 114	-1 060	-1 188	-1 310	-1 826	-2 547	-4 600	-5 872	-6 722	-7 545	-8 385	-8 636	-6 816	-6 570
	Flux nets														

Nota: n.d. indique que les données ne sont pas disponibles ou sont confidentielles.

Source : Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Suite...

Tableau 6E : Flux des investissements directs du Canada avec les États-Unis, par industrie (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Passif	1 853	3 397	3 451	2 044	3 218	5 092	10 932	7 995	9 267	11 727	24 598	37 507	17 266	39 975
Actif	-5 233	-4 512	-3 010	-1 693	-1 331	-708	-4 592	-9 031	-8 256	-12 503	-26 667	-18 474	-40 486	-38 901
Flux nets	-3 380	-1 115	441	351	1 887	4 384	6 340	-1 036	1 011	-776	-2 069	19 033	-23 220	1 074
Bois et papier														
Passif	519	2 854	143	30	687	-312	1 121	75	-136	373	3 445	2 606	1 864	1 176
Actif	-112	-29	-366	191	49	-112	-1 102	-809	622	-449	-167	-308	-246	-3 836
Flux nets	407	2 825	-223	221	736	-424	19	-734	486	-76	3 278	2 298	1 618	-2 660
Énergie et minerais														
Passif	869	-4 030	754	-72	-818	1 231	-62	-574	3 488	2 364	8 080	5 321	686	24 621
Actif	-1 503	-263	-1 397	-223	67	-491	-2 152	-2 655	-4 083	-2 157	-2 603	-3 331	-3 107	-8 330
Flux nets	-634	-4 293	-643	-295	-751	740	-2 214	-3 229	-595	207	5 477	1 990	-2 421	16 291
Machinerie et équipement de transport														
Passif	-430	938	412	-1 519	640	1 970	3 369	1 595	27	1 469	812	1 667	12 605	4 678
Actif	329	-245	-97	-111	-269	-200	-98	-129	-234	-374	-827	-582	-1 729	-303
Flux nets	-101	693	315	-1 630	371	1 770	3 271	1 466	-207	1 095	-15	1 085	10 876	4 375
Finance et assurance														
Passif	1 044	1 631	1 278	1 075	300	72	834	375	955	3 042	4 268	7 854	2 904	1 053
Actif	-1 348	-1 601	-466	-126	334	-579	-714	-737	-1 866	-1 100	-6 542	-8 130	-573	-15 865
Flux nets	-304	30	812	949	634	-507	120	-362	-911	1 942	-2 274	-276	2 331	-14 812
Services et commerce de détail														
Passif	339	387	108	504	534	242	2 193	1 771	1 891	1 347	2 300	1 935	2 023	774
Actif	229	-998	-564	126	-243	-391	-377	-1 245	-1 174	-2 431	-5 643	-1 221	-2 402	-4 536
Flux nets	568	-611	-456	630	291	-149	1 816	526	717	-1 084	-3 343	714	-379	-3 762
Autres industries														
Passif	-487	1 618	757	2 027	1 874	1 888	3 477	4 753	3 041	3 132	5 693	18 124	-2 816	7 674
Actif	-2 827	-1 374	-120	-1 551	-1 269	1 065	-148	-3 456	-1 521	-5 992	-10 884	-4 901	-32 429	-6 030
Flux nets	-3 314	244	637	476	605	2 953	3 329	1 297	1 520	-2 860	-5 191	13 223	-35 245	1 644

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 6D : Flux des investissements directs du Canada pour tous les pays, par industrie (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Passif	7 538	7 116	8 847	3 301	5 708	6 103	11 206	12 703	13 137	15 958	33 489	37 366	94 059	42 767
Actif	-7 661	-6 235	-6 110	-6 685	-4 339	-7 354	-12 694	-15 732	-17 858	-31 937	-51 304	-27 359	-65 415	-57 268
Flux nets	-123	881	2 737	-3 384	1 369	-1 251	-1 488	-3 029	-4 721	-15 979	-17 815	10 007	28 644	-14 501
Bois et papier														
Passif	359	1 395	-334	-234	451	-240	745	647	15	282	3 204	2 692	1 556	1 302
Actif	-257	-146	-381	47	12	-84	-1 250	-1 171	782	-1 130	-511	-441	-761	-4 406
Flux nets	102	1 249	-715	-187	463	-324	-505	-524	797	-848	2 693	2 251	795	-3 104
Énergie et minerais														
Passif	2 955	-2 624	1 818	229	503	1 208	-101	-441	3 249	3 566	8 809	3 991	12 141	24 710
Actif	-2 275	-953	-2 006	-1 063	-719	-2 166	-4 500	-5 669	-9 125	-8 728	-4 943	-5 402	-11 993	-10 112
Flux nets	680	-3 577	-188	-834	-216	-958	-4 601	-6 110	-5 876	-5 162	3 866	-1 411	148	14 598
Machinerie et équipement de transport														
Passif	-125	994	636	-1 479	568	2 108	3 462	1 802	729	2 304	1 696	2 466	14 300	4 889
Actif	-190	-127	-340	-185	-406	-649	-1 083	-431	-1 230	-2 046	-2 969	-1 998	-10 237	-4 620
Flux nets	-315	867	296	-1 664	162	1 459	2 379	1 371	-501	258	-1 273	468	4 063	269
Finance et assurance														
Passif	2 343	3 508	3 372	1 470	1 030	330	-420	1 086	2 443	4 054	6 103	7 549	4 252	1 052
Actif	-1 822	-2 931	-1 346	-1 251	-708	-980	-906	-817	-3 813	-8 320	-13 452	-12 376	-3 002	-21 789
Flux nets	521	577	2 026	219	322	-650	-1 326	269	-1 370	-4 266	-7 349	-4 827	1 250	-20 737
Services et commerce de détail														
Passif	462	1 296	580	563	594	681	2 944	2 032	2 659	1 606	2 832	2 799	3 195	1 143
Actif	-2	-854	-1 086	-954	-741	-1 510	-1 506	-1 321	-2 317	-3 859	-8 114	-1 753	-3 807	-5 365
Flux nets	460	442	-506	-391	-147	-829	1 438	711	342	-2 253	-5 282	1 046	-612	-4 222
Autres industries														
Passif	1 542	2 547	2 775	2 751	2 560	2 014	4 577	7 577	4 040	4 146	10 843	17 869	58 616	9 671
Actif	-3 116	-1 224	-951	-3 278	-1 776	-1 965	-3 448	-6 322	-2 155	-7 853	-21 315	-5 389	-35 616	-10 976
Flux nets	-1 574	1 323	1 824	-527	784	49	1 129	1 255	1 885	-3 707	-10 472	12 480	23 000	-1 305

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 6C : Flux des investissements de portefeuille du Canada en obligations, pour certains pays (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Tous les pays														
Passif	16 146	18 187	14 678	28 063	18 766	31 446	15 995	30 730	17 953	6 166	10 975	2 066	-17 427	33 574
Actif	-74	-1 602	-75	-1 661	-1 401	-5 071	435	-1 085	-2 070	-6 642	-7 064	-2 477	-3 996	81
Flux nets	16 072	16 585	14 603	26 402	17 365	26 375	16 430	29 645	15 883	-476	3 911	-411	-21 423	33 655
États-Unis														
Passif	2 490	3 604	10 177	9 552	15 217	22 897	8 549	18 891	18 143	7 251	5 451	7 908	-4 088	34 932
Actif	118	-1 213	300	-2 042	-2 274	-4 050	795	-848	-2 559	-6 994	-8 818	-4 609	-3 234	-2 101
Flux nets	2 608	2 391	10 477	7 510	12 943	18 847	9 344	18 043	15 584	257	-3 367	3 299	-7 322	32 831
Royaume-Uni														
Passif	3 174	2 768	2 819	6 764	-1 981	9 275	-960	5 039	3 110	6 765	6 984	5 834	3 972	5 861
Actif	-23	-331	-579	-220	-94	-969	-843	7	196	600	808	-10	-960	1 382
Flux nets	3 151	2 437	2 240	6 544	-2 075	8 306	-1 803	5 046	3 306	7 365	7 792	5 824	3 012	7 243
UE - 15														
Passif	4 770	4 001	1 111	10 926	-647	10 992	2 939	5 998	2 156	4 869	10 678	3 054	-1 029	6 722
Actif	19	-638	-429	-216	-93	-1 498	-846	338	662	855	712	260	-1 503	899
Flux nets	4 789	3 363	682	10 710	-740	9 494	2 093	6 336	2 818	5 724	11 390	3 314	-2 532	7 621
Japon														
Passif	3 496	6 561	3 421	2 362	3 781	-4 347	-960	890	3 665	-1 887	-5 719	-3 074	-4 577	-881
Actif	12	127	67	215	684	42	82	-475	-787	-2 581	-1 243	-325	-137	-254
Flux nets	3 508	6 688	3 488	2 577	4 465	-4 305	-878	415	2 878	-4 468	-6 962	-3 399	-4 714	-1 135
Autres que les É.-U., l'UE-15 et le Japon														
Passif	5 390	4 021	-31	5 223	415	1 904	5 467	4 951	-6 011	-4 067	565	-5 822	-7 733	-7 199
Actif	-223	122	-13	382	282	435	404	-100	614	2 078	2 285	2 197	878	1 537
Flux nets	5 167	4 143	-44	5 605	697	2 339	5 871	4 851	-5 397	-1 989	2 850	-3 625	-6 855	-5 662

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 6B : Flux des investissements de portefeuille du Canada en actions, pour certains pays (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Tous les pays														
Passif	-2 379	3 885	-1 735	-990	1 036	12 056	6 412	-4 242	8 034	7 645	13 629	14 063	35 273	3 893
Actif	-4 409	-3 867	-2 521	-10 004	-10 348	-12 811	-9 362	-6 247	-17 247	-5 207	-15 433	-20 590	-58 681	-34 625
Flux nets	-6 788	18	-4 256	-10 994	-9 312	-755	-2 950	-10 489	-9 213	2 438	-1 804	-6 527	-23 408	-30 732
États-Unis														
Passif	-1 644	4 047	-1 476	-1 463	1 105	11 055	5 977	-1 452	7 645	7 440	15 720	16 948	33 494	7 623
Actif	-3 437	-3 480	-1 519	-7 824	-7 308	-5 921	-2 761	-3 151	-9 763	-4 184	-12 913	-21 431	-38 063	-22 703
Flux nets	-5 081	567	-2 995	-9 287	-6 203	5 134	3 216	-4 603	-2 118	3 256	2 807	-4 483	-4 569	-15 080
Royaume-Uni														
Passif	-667	-247	28	353	-112	534	269	-1 408	-874	1 708	-978	2 869	804	-2 531
Actif	-432	-299	-528	-853	-1 837	-1 149	-808	20	-1 447	-1 105	-324	104	-4 876	-6 382
Flux nets	-1 099	-546	-500	-500	-1 949	-615	-539	-1 388	-2 321	603	-1 302	2 973	-4 072	-8 913
UE - 15														
Passif	-651	-93	-58	343	-104	800	385	-2 134	-938	1 395	-1 288	-1 602	-3 567	-4 113
Actif	-547	-413	-617	-958	-1 948	-2 088	-1 431	-726	-2 945	-1 766	472	908	-23 089	-8 389
Flux nets	-1 198	-506	-675	-615	-2 052	-1 288	-1 046	-2 860	-3 883	-371	-816	-694	-26 656	-12 502
Japon														
Passif	-67	-17	-101	113	67	28	304	-27	295	352	-457	467	-178	-156
Actif	-180	100	37	-529	-204	-1 147	-1 693	-1 188	-768	476	-1 612	287	2 146	-1 009
Flux nets	-247	83	-64	-416	-137	-1 119	-1 389	-1 215	-473	828	-2 069	754	1 968	-1 165
Autres que les É.-U., l'UE-15 et le Japon														
Passif	-17	-52	-100	17	-32	173	-254	-629	1 032	-1 542	-346	-1 750	5 524	539
Actif	-245	-74	-422	-693	-888	-3 655	-3 477	-1 182	-3 771	267	-1 380	-354	325	-2 524
Flux nets	-262	-126	-522	-676	-920	-3 482	-3 731	-1 811	-2 739	-1 275	-1 726	-2 104	5 849	-1 985

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 6A : Flux des investissements directs du Canada pour certains pays (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Tous les pays														
Passif	7 538	7 116	8 847	3 301	5 708	6 103	11 206	12 703	13 137	15 958	33 489	37 366	94 059	42 767
Actif	-7 661	-6 235	-6 110	-6 685	-4 339	-7 354	-12 694	-15 732	-17 858	-31 937	-51 304	-27 359	-65 415	-57 268
Flux nets	-123	881	2 737	-3 384	1 369	-1 251	-1 488	-3 029	-4 721	-15 979	-17 815	10 007	28 644	-14 501
États-Unis														
Passif	1 853	3 397	3 451	2 044	3 218	5 092	10 932	7 995	9 267	11 727	24 598	37 507	17 266	39 975
Actif	-5 233	-4 512	-3 010	-1 693	-1 331	-708	-4 592	-9 031	-8 256	-12 503	-26 667	-18 474	-40 486	-38 901
Flux nets	-3 380	-1 115	441	351	1 887	4 384	6 340	-1 036	1 011	-776	-2 069	19 033	-23 220	1 074
Royaume-Uni														
Passif	2 327	-369	2 002	-672	437	263	-2 190	-281	153	985	803	-1 679	8 288	7 700
Actif	-838	-1 378	-1 400	-920	-297	-1 089	-822	-608	-878	-4 318	-1 520	-2 237	-2 627	-2 449
Flux nets	1 489	-1 747	602	-1 592	140	-826	-3 012	-889	-725	-3 333	-717	-3 916	5 661	5 251
UE - 15														
Passif	3 369	1 753	3 984	-163	1 191	345	-1 184	3 812	1 925	2 759	6 650	2 789	72 066	133
Actif	-1 546	-996	-1 870	-1 903	-796	-2 913	-2 748	-2 718	-2 615	-6 798	-10 350	-1 791	-9 665	-4 928
Flux nets	1 823	757	2 114	-2 066	395	-2 568	-3 932	1 094	-690	-4 039	-3 700	998	62 401	-4 795
Japon														
Passif	1 115	1 220	861	323	415	189	608	571	898	563	463	-4 241	901	826
Actif	-122	44	-317	-208	-265	40	-240	815	27	-709	176	-897	-3 474	-1 319
Flux nets	993	1 264	544	115	150	229	368	1 386	925	-146	639	-5 138	-2 573	-493
Autres que les É.-U., l'UE-15 et le Japon														
Passif	1 201	746	551	1 097	884	477	850	325	1 047	909	1 778	1 311	3 826	1 833
Actif	-760	-771	-913	-2 881	-1 947	-3 773	-5 114	-4 798	-7 014	-11 927	-14 463	-6 197	-11 790	-12 120
Flux nets	441	-25	-362	-1 784	-1 063	-3 296	-4 264	-4 473	-5 967	-11 018	-12 685	-4 886	-7 964	-10 287

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 5D : Transactions internationales de services du Canada pour certains pays (millions de dollars)

		1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
c) Services commerciaux															
Tous les pays	Recettes	7 963	8 479	9 061	9 814	11 080	13 113	15 492	16 805	19 357	21 921	25 364	25 914	27 139	27 173
	Paielements	10 722	11 995	12 554	13 208	14 050	16 859	19 602	20 260	22 381	24 658	27 551	28 257	29 593	29 992
	Solde	-2 759	-3 516	-3 493	-3 394	-2 970	-3 746	-4 110	-3 455	-3 023	-2 737	-2 187	-2 343	-2 454	-2 819
	Recettes	5 485	5 547	5 959	6 243	7 052	8 332	9 843	10 412	11 553	13 259	14 778	15 975	15 861	15 885
États-Unis	Paielements	8 027	8 747	9 086	9 275	10 031	12 046	13 706	14 520	16 420	17 464	19 317	19 670	20 909	21 038
	Solde	-2 542	-3 200	-3 127	-3 032	-2 979	-3 714	-3 862	-4 109	-4 867	-4 205	-4 539	-3 696	-5 048	-5 154
	Recettes	358	430	545	606	629	690	824	1 013	1 024	1 084	1 258	1 468	1 697	1 760
	Paielements	674	819	841	1 054	998	1 130	1 334	1 446	1 367	1 756	2 051	1 853	1 932	1 987
UE - 15	Solde	-316	-389	-297	-448	-369	-440	-510	-433	-343	-672	-793	-385	-235	-227
	Recettes	830	1 000	1 201	1 385	1 513	1 528	1 854	2 174	2 536	2 828	3 633	3 963	4 363	4 137
	Paielements	1 248	1 536	1 558	1 804	1 860	2 071	2 482	2 456	2 507	3 110	3 614	3 649	3 644	3 804
	Solde	-419	-536	-358	-419	-346	-543	-628	-282	29	-283	19	314	719	333
Japon	Recettes	123	143	138	147	171	229	257	256	272	355	406	426	451	428
	Paielements	202	222	191	233	223	285	363	438	493	563	790	1 232	1 255	1 309
	Solde	-79	-79	-53	-86	-51	-56	-106	-182	-221	-208	-384	-806	-805	-882
d) Services gouvernementaux et transports															
Tous les pays	Recettes	5 012	5 618	5 923	5 820	6 144	6 637	7 700	8 172	8 780	9 614	10 002	10 694	12 254	11 579
	Paielements	6 696	7 101	7 708	7 782	8 940	10 622	11 133	11 580	11 228	12 088	12 462	13 048	14 382	14 299
	Solde	-1 683	-1 483	-1 785	-1 962	-2 796	-3 985	-3 432	-3 407	-2 448	-2 474	-2 460	-2 355	-2 127	-2 719
	Recettes	2 085	2 132	2 375	2 403	2 668	3 039	3 502	3 737	4 290	4 721	5 092	5 602	6 215	5 728
États-Unis	Paielements	2 384	2 604	3 052	3 299	3 916	3 892	4 162	4 606	4 797	5 153	5 411	5 598	6 043	5 933
	Solde	-299	-472	-676	-896	-1 248	-853	-660	-870	-509	-431	-319	6	173	-205
	Recettes	539	544	514	425	432	410	531	641	682	733	882	982	1 151	1 052
	Paielements	688	584	584	595	564	775	999	826	947	1 195	1 225	1 263	1 549	1 386
Royaume-Uni	Solde	-150	-40	-71	-170	-132	-365	-469	-185	-265	-462	-343	-281	-398	-334
	Recettes	1 272	1 376	1 339	1 196	1 192	1 315	1 711	1 939	1 951	1 996	2 069	2 111	2 597	2 423
	Paielements	2 185	2 099	2 256	2 135	2 195	2 935	3 181	3 324	3 140	3 135	3 269	3 171	3 640	3 647
	Solde	-915	-722	-919	-939	-1 003	-1 620	-1 471	-1 383	-1 189	-1 140	-1 200	-1 060	-1 043	-1 224
Japon	Recettes	360	507	424	490	464	464	513	553	561	568	441	462	538	555
	Paielements	376	386	392	366	569	587	763	556	337	467	364	424	437	410
	Solde	-16	120	31	124	-105	-123	-250	-4	225	100	77	39	101	145

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 5D : Transactions internationales de services du Canada, pour certains pays (millions de dollars)

a) Tous les services		1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Tous les pays	Recettes	19 267	20 777	22 381	23 324	25 122	28 230	32 750	35 796	39 886	43 755	49 350	51 723	55 291	55 095
	Paielements	25 863	28 923	33 018	34 743	37 245	41 840	44 413	45 933	48 961	52 619	55 956	58 176	62 005	61 926
	Solde	-6 597	-8 147	-10 637	-11 419	-12 123	-13 610	-11 663	-10 136	-9 076	-8 864	-6 606	-6 453	-6 714	-6 830
États-Unis	Recettes	11 625	11 796	12 563	13 013	14 134	16 249	18 815	20 175	22 331	24 901	28 529	30 831	31 694	31 800
	Paielements	15 875	18 083	20 924	22 922	24 285	26 006	26 913	28 271	31 280	32 897	34 620	35 981	38 256	37 661
	Solde	-4 249	-6 286	-8 361	-9 909	-10 151	-9 757	-8 098	-8 096	-8 949	-7 995	-6 091	-5 150	-6 562	-5 861
Royaume-Uni	Recettes	1 176	1 295	1 489	1 438	1 477	1 535	1 869	2 252	2 379	2 538	3 000	3 372	3 896	3 823
	Paielements	1 930	1 921	2 077	2 240	2 198	2 558	3 066	3 103	3 133	3 871	4 271	4 179	4 506	4 220
	Solde	-754	-626	-589	-803	-721	-1 023	-1 197	-851	-755	-1 334	-1 271	-807	-610	-397
UE - 15	Recettes	2 933	3 273	3 700	3 811	4 001	4 296	5 265	6 165	6 724	7 081	8 122	8 665	9 585	9 153
	Paielements	4 835	5 070	5 677	5 424	5 795	6 827	7 619	8 045	7 923	8 585	9 577	9 609	10 301	10 346
	Solde	-1 902	-1 797	-1 977	-1 614	-1 794	-2 531	-2 354	-1 880	-1 201	-1 505	-1 455	-944	-716	-1 193
Japon	Recettes	745	961	960	1 069	1 094	1 163	1 340	1 497	1 550	1 592	1 393	1 486	1 591	1 533
	Paielements	636	665	672	667	891	963	1 237	1 122	948	1 170	1 288	1 809	1 888	1 929
	Solde	108	296	289	402	203	200	102	375	602	422	105	-323	-297	-396
b) Voyages															
Tous les pays	Recettes	6 292	6 680	7 398	7 691	7 898	8 480	9 558	10 819	11 749	12 221	13 985	15 115	15 897	16 342
	Paielements	8 445	9 827	12 757	13 753	14 255	14 359	13 678	14 093	15 353	15 873	15 943	16 870	18 030	17 635
	Solde	-2 153	-3 147	-5 359	-6 062	-6 357	-5 879	-4 120	-3 274	-3 604	-3 652	-1 958	-1 755	-2 133	-1 292
États-Unis	Recettes	4 055	4 118	4 229	4 367	4 414	4 878	5 469	6 027	6 489	6 921	8 659	9 254	9 618	10 187
	Paielements	5 463	6 732	8 786	10 347	10 338	10 068	9 044	9 144	10 062	10 280	9 892	10 713	11 304	10 690
	Solde	-1 408	-2 614	-4 558	-5 980	-5 924	-5 190	-3 576	-3 117	-3 574	-3 359	-1 233	-1 459	-1 686	-502
Royaume-Uni	Recettes	279	321	430	407	416	435	515	598	673	720	860	922	1 048	1 011
	Paielements	568	519	651	592	635	654	733	831	820	921	995	1 063	1 025	847
	Solde	-289	-198	-221	-185	-219	-218	-219	-233	-147	-200	-135	-142	23	164
UE - 15	Recettes	832	896	1 162	1 230	1 295	1 454	1 700	2 051	2 237	2 257	2 420	2 591	2 626	2 592
	Paielements	1 401	1 436	1 862	1 487	1 739	1 822	1 956	2 266	2 277	2 340	2 694	2 788	3 017	2 895
	Solde	-570	-540	-701	-256	-444	-368	-256	-215	-41	-83	-274	-198	-392	-303
Japon	Recettes	261	311	398	432	459	470	570	688	716	669	545	598	602	551
	Paielements	58	56	88	67	99	91	112	127	119	139	134	154	196	210
	Solde	203	254	310	365	359	379	459	560	598	530	411	444	406	341

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Suite...

Tableau 5C : Transactions internationales de services commerciaux du Canada (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Location de matériel														
Recettes	211	212	197	191	196	204	222	224	218	212	216	249	309	323
Paielements	329	307	308	305	327	324	399	406	440	540	509	519	525	601
Solde	-118	-95	-111	-114	-131	-120	-177	-182	-222	-328	-293	-270	-216	-278
Services de gestion														
Recettes	744	760	849	918	1 035	1 120	1 321	1 459	1 773	2 119	2 171	2 399	2 783	2 904
Paielements	1 050	1 219	1 419	1 513	1 568	1 786	2 243	2 390	3 031	3 385	3 773	3 771	4 065	4 100
Solde	-306	-459	-570	-595	-533	-666	-922	-931	-1 258	-1 266	-1 602	-1 372	-1 282	-1 196
Publicité														
Recettes	79	132	124	-128	147	160	181	174	223	297	327	307	373	306
Paielements	145	184	211	238	246	329	407	448	487	520	476	470	422	400
Solde	-66	-52	-87	-110	-99	-169	-226	-274	-264	-223	-149	-163	-49	-94
Recherche et développement														
Recettes	652	640	700	803	741	997	1 332	1 464	1 703	1 811	2 586	2 954	3 209	3 171
Paielements	383	450	483	496	549	615	769	862	767	962	1 371	1 497	1 511	1 312
Solde	269	190	217	307	192	382	563	602	936	849	1 215	1 457	1 698	1 859
Architecture, génie, autres services techniques														
Recettes	834	883	549	890	1 171	1 398	1 515	2 000	2 897	3 046	3 401	2 685	2 604	2 467
Paielements	600	498	439	599	703	820	819	848	1 195	1 174	1 433	1 318	1 285	1 390
Solde	234	385	110	291	468	578	696	1 152	1 702	1 872	1 968	1 367	1 319	1 077
Services divers aux entreprises														
Recettes	1 495	1 462	1 392	1 322	1 390	1 603	1 943	2 361	2 770	3 036	3 486	3 780	3 947	3 813
Paielements	2 069	2 370	2 018	1 803	2 029	3 109	2 948	3 122	3 718	3 643	4 088	4 204	4 464	4 373
Solde	-574	-908	-626	-481	-639	-1 506	-1 005	-761	-948	-607	-602	-424	-517	-560
Audio-visuel														
Recettes	460	323	348	349	425	599	653	876	1 069	1 315	1 473	1 568	1 652	1 678
Paielements	621	696	709	659	663	805	1 052	1 228	1 505	1 520	1 760	1 721	1 780	1 836
Solde	-161	-373	-361	-310	-238	-206	-399	-352	-436	-205	-287	-153	-128	-158

Source : Statistique Canada, Les transactions internationales de services du Canada, 67-203-XPB au catalogue.

Tableau 5C : Transactions internationales de services commerciaux du Canada (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Recettes	7 963	8 479	9 061	9 814	11 080	13 113	15 492	16 805	19 357	21 921	25 364	25 913	27 139	27 174
Paiements	10 722	11 995	12 554	13 208	14 050	16 859	19 602	20 259	22 381	24 658	27 551	28 256	29 592	29 992
Solde	-2 759	-3 516	-3 493	-3 394	-2 970	-3 746	-4 110	-3 454	-3 024	-2 737	-2 187	-2 343	-2 453	-2 818
Communications														
Recettes	968	1 113	1 220	1 291	1 247	1 417	1 618	1 754	1 748	2 039	2 193	2 074	1 803	1 751
Paiements	948	1 134	1 210	1 183	1 207	1 349	1 550	1 745	1 695	2 237	2 339	2 057	1 862	1 862
Solde	20	-21	10	108	40	68	68	9	53	-198	-146	17	-59	-111
Construction														
Recettes	n.d.	n.d.	52	46	95	88	108	131	140	187	270	303	317	286
Paiements	n.d.	n.d.	35	38	56	111	288	266	93	151	172	263	214	186
Solde	n.d.	n.d.	17	8	39	-23	-180	-135	47	36	98	40	103	100
Assurance														
Recettes	1 183	1 492	1 957	2 096	2 488	2 810	3 420	3 095	2 988	2 938	3 556	3 441	3 578	3 498
Paiements	1 593	1 814	2 238	2 397	2 642	3 105	4 037	3 811	3 934	4 026	4 294	4 442	4 613	4 669
Solde	-410	-322	-281	-301	-154	-295	-617	-716	-946	-1 088	-738	-1 001	-1 035	-1 171
Autres services financiers														
Recettes	405	456	490	496	598	850	992	866	992	1 164	1 185	1 404	1 863	2 281
Paiements	729	834	733	950	970	1 250	1 381	1 291	1 675	1 757	1 980	1 878	2 307	2 518
Solde	-324	-378	-243	-454	-372	-400	-389	-425	-683	-593	-795	-474	-444	-237
Services informatiques et d'information														
Recettes	441	454	546	636	826	1 043	1 129	1 388	1 074	1 498	1 852	1 958	1 998	1 976
Paiements	213	269	344	488	527	520	685	679	721	953	1 050	1 146	1 173	1 196
Solde	228	185	202	148	299	523	444	709	353	545	802	812	825	780
Frais de redevances et des licences														
Recettes	129	145	173	210	263	308	440	513	1 197	1 611	2 011	2 154	2 037	2 039
Paiements	1 604	1 713	1 941	2 049	2 070	2 175	2 409	2 584	2 659	3 224	3 693	4 413	4 854	4 992
Solde	-1 475	-1 568	-1 768	-1 839	-1 807	-1 867	-1 969	-2 071	-1 462	-1 613	-1 682	-2 259	-2 817	-2 953
Commissions non-financières														
Recettes	245	279	306	295	316	383	469	501	564	648	640	638	660	682
Paiements	329	388	341	370	370	456	503	582	461	566	615	557	517	559
Solde	-84	-109	-35	-75	-54	-73	-34	-81	103	82	25	81	143	123

Source : Statistique Canada, Les transactions internationales de services du Canada, 67-203-XPB au catalogue.

Suite...

Tableau 5B : Commerce canadien des services, par zone géographique (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Tous les pays														
Recettes	19 267	20 777	22 381	23 324	25 122	28 230	32 750	35 796	39 886	43 755	49 350	51 723	55 291	55 095
Paielements	25 863	28 923	33 018	34 743	37 245	41 840	44 413	45 933	48 961	52 619	55 956	58 176	62 005	61 926
Solde	-6 597	-8 147	-10 637	-11 419	-12 123	-13 610	-11 663	-10 136	-9 076	-8 864	-6 606	-6 453	-6 714	-6 830
États-Unis														
Recettes	11 625	11 796	12 563	13 013	14 134	16 249	18 815	20 175	22 331	24 901	28 529	30 831	31 694	31 800
Paielements	15 875	18 083	20 924	22 922	24 285	26 006	26 913	28 271	31 280	32 897	34 620	35 981	38 256	37 661
Solde	-4 249	-6 286	-8 361	-9 909	-10 151	-9 757	-8 098	-8 096	-8 949	-7 995	-6 091	-5 150	-6 562	-5 861
Royaume-Uni														
Recettes	1 176	1 295	1 489	1 438	1 477	1 535	1 869	2 252	2 379	2 538	3 000	3 372	3 896	3 823
Paielements	1 930	1 921	2 077	2 240	2 198	2 558	3 066	3 103	3 133	3 871	4 271	4 179	4 506	4 220
Solde	-754	-626	-589	-803	-721	-1 023	-1 197	-851	-755	-1 334	-1 271	-807	-610	-397
UE - 15														
Recettes	2 933	3 273	3 700	3 811	4 001	4 296	5 265	6 165	6 724	7 081	8 122	8 665	9 585	9 153
Paielements	4 835	5 070	5 677	5 424	5 795	6 827	7 619	8 045	7 923	8 585	9 577	9 609	10 301	10 346
Solde	-1 902	-1 797	-1 977	-1 614	-1 794	-2 531	-2 354	-1 880	-1 201	-1 505	-1 455	-944	-716	-1 193
Japon														
Recettes	745	961	960	1 069	1 094	1 163	1 340	1 497	1 550	1 592	1 393	1 486	1 591	1 533
Paielements	636	665	672	667	891	963	1 237	1 122	948	1 170	1 288	1 809	1 888	1 929
Solde	108	296	289	402	203	200	102	375	602	422	105	-323	-297	-396
Pays autres que les É.-U., l'UE-15 et le Japon														
Recettes	3 964	4 747	5 158	5 431	5 893	6 522	7 330	7 959	9 281	10 181	11 306	10 741	12 421	12 609
Paielements	4 517	5 105	5 745	5 730	6 274	8 044	8 644	8 495	8 810	9 967	10 471	10 777	11 560	11 990
Solde	-554	-360	-588	-298	-381	-1 522	-1 313	-535	472	214	835	-36	861	620

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 5A : Commerce canadien des services avec tous les pays, par sorte de services (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Tous les services														
Recettes	19 267	20 777	22 381	23 324	25 122	28 230	32 750	35 796	39 886	43 755	49 350	51 723	55 291	55 095
Paielements	25 863	28 923	33 018	34 743	37 245	41 840	44 413	45 933	48 961	52 619	55 956	58 176	62 005	61 926
Solde	-6 597	-8 147	-10 637	-11 419	-12 123	-13 610	-11 663	-10 136	-9 076	-8 864	-6 606	-6 453	-6 714	-6 830
Voyages														
Recettes	6 292	6 680	7 398	7 691	7 898	8 480	9 558	10 819	11 749	12 221	13 985	15 115	15 897	16 342
Paielements	8 445	9 827	12 757	13 753	14 255	14 359	13 678	14 093	15 353	15 873	15 943	16 870	18 030	17 635
Solde	-2 153	-3 147	-5 359	-6 062	-6 357	-5 879	-4 120	-3 274	-3 604	-3 652	-1 958	-1 755	-2 133	-1 292
Transports														
Recettes	4 130	4 701	4 920	4 883	5 232	5 790	6 678	7 207	7 905	8 407	8 823	9 374	10 827	10 110
Paielements	5 849	6 233	6 746	6 760	7 989	9 883	10 528	10 911	10 567	11 417	11 762	12 344	13 688	13 604
Solde	-1 719	-1 532	-1 826	-1 877	-2 757	-4 093	-3 849	-3 703	-2 662	-3 010	-2 939	-2 971	-2 861	-3 493
Services commerciaux														
Recettes	7 963	8 479	9 061	9 814	11 080	13 113	15 492	16 805	19 357	21 921	25 364	25 914	27 139	27 173
Paielements	10 722	11 995	12 554	13 208	14 050	16 859	19 602	20 260	22 381	24 658	27 551	28 257	29 593	29 992
Solde	-2 759	-3 516	-3 493	-3 394	-2 970	-3 746	-4 110	-3 455	-3 023	-2 737	-2 187	-2 343	-2 454	-2 819
Services gouvernementaux														
Recettes	882	917	1 003	937	912	847	1 022	965	875	1 207	1 179	1 320	1 427	1 469
Paielements	847	868	962	1 022	951	739	605	669	661	671	700	704	694	695
Solde	36	49	41	-85	-39	108	417	296	214	536	479	616	734	774

Source : Statistique Canada, *Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue*.

**Tableau 4H : Proportion du commerce des marchandises dans le secteur des produits de haute technologie pour le Canada et les provinces
(pourcentage basé sur la valeur en dollars courants)***

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Exportations													
Canada	7,99	9,06	10,11	9,64	9,26	9,54	10,13	10,58	10,63	11,12	10,99	12,95	11,49
Terre-Neuve	0,49	1,58	0,21	0,20	0,19	0,26	0,20	1,33	0,82	0,58	1,25	0,74	0,33
Île-du-Prince-Édouard	5,92	3,63	2,61	3,00	5,21	8,57	7,04	7,29	6,18	7,29	5,83	8,30	6,50
Nouvelle-Écosse	1,88	1,20	2,23	2,32	1,37	2,37	1,64	2,16	1,89	2,31	2,65	2,30	2,64
Nouveau-Brunswick	0,26	0,11	0,13	0,16	0,22	0,18	0,15	0,22	0,42	0,55	0,83	0,97	0,88
Québec	17,91	22,08	24,16	22,24	20,83	18,68	19,21	22,30	23,40	24,42	25,91	31,56	27,93
Ontario	8,56	9,11	9,80	9,99	9,07	10,43	11,42	10,73	10,46	10,16	9,31	10,58	10,38
Manitoba	8,85	5,29	8,55	6,92	5,72	4,46	3,36	4,64	4,77	4,32	5,05	4,69	5,11
Saskatchewan	0,27	0,71	0,34	0,35	0,66	0,28	0,37	0,43	0,42	0,42	0,44	0,44	0,50
Alberta	2,54	2,64	4,55	2,63	2,81	3,55	4,08	5,27	4,84	6,30	7,16	9,32	5,79
Colombie-britannique	1,70	1,71	2,14	2,89	3,71	2,81	2,99	3,84	4,27	5,02	5,12	6,08	4,31
Territoires	0,13	0,07	0,27	0,21	0,44	1,11	1,20	0,60	0,73	0,38	0,23	0,03	0,09
Importations													
Canada	13,41	14,07	14,97	15,12	14,42	14,37	15,33	15,43	15,40	15,80	16,89	17,92	16,67
Terre-Neuve	1,92	7,58	2,46	3,87	3,21	5,72	3,75	3,03	5,47	3,23	4,08	1,70	1,92
Île-du-Prince-Édouard	6,27	4,41	7,76	5,57	6,70	6,54	1,62	7,32	10,22	9,98	3,92	8,68	6,15
Nouvelle-Écosse	9,20	5,30	7,80	4,67	4,22	4,09	4,04	5,03	3,64	5,15	4,88	7,49	6,15
Nouveau-Brunswick	3,22	2,33	2,59	3,81	4,46	3,17	2,76	2,00	2,04	2,15	2,24	1,92	2,16
Québec	20,13	23,62	24,08	23,41	22,95	22,70	24,59	26,41	26,28	28,56	30,61	29,52	24,88
Ontario	12,33	12,52	12,89	13,79	13,56	13,45	14,27	13,95	13,74	13,82	14,88	16,45	15,79
Manitoba	8,71	12,13	22,66	21,90	10,75	6,57	7,33	8,46	19,30	14,85	10,19	9,72	15,53
Saskatchewan	2,86	2,64	3,90	3,20	3,02	2,33	2,96	3,64	3,72	4,79	4,40	4,53	5,34
Alberta	17,00	16,46	19,43	16,45	17,54	17,62	19,92	21,79	22,72	20,52	24,61	26,32	21,43
Colombie-britannique	12,30	10,83	12,59	12,19	11,06	13,12	14,43	13,38	12,76	14,24	14,06	14,89	13,94
Territoires	32,99	24,70	69,77	9,42	16,36	13,31	8,29	10,11	8,45	8,63	10,28	11,03	12,69

* Les données sur le commerce dans le secteur de la haute technologie comprennent les produits médicaux et pharmaceutiques, les machines et le matériel de bureau, les aéronefs et les pièces d'aéronefs, les appareils de mesure, de contrôle et de laboratoire, le matériel médical et d'optique ainsi que les fournitures médicales, optiques et orthopédiques. Ces données, mesurées sur une base douanière, incluent les réexportations.

Source : Statistique Canada, Division du commerce international.

Tableau 4G : Commerce canadien des marchandises avec tous les autres pays, par groupe de marchandises - base douanière (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total													
Exportations	15 738	16 310	16 767	17 169	16 460	19 647	24 638	24 434	26 314	22 210	20 392	23 244	22 217
Importations	20 903	21 406	21 498	23 575	26 872	31 801	34 807	36 402	42 037	44 900	48 403	61 610	59 491
Solde	-5 165	-5 096	-4 732	-6 406	-10 412	-12 154	-10 169	-11 967	-15 724	-22 690	-28 011	-38 366	-37 274
Agriculture et pêche													
Exportations	3 206	3 924	4 429	4 974	3 241	4 059	4 868	5 856	6 434	5 283	4 837	5 144	5 388
Importations	2 490	2 511	2 547	2 611	2 938	3 615	3 833	4 090	4 418	4 720	4 658	4 728	5 045
Solde	716	1 413	1 881	2 362	303	443	1 035	1 765	2 016	563	179	417	343
Produits énergétiques													
Exportations	619	630	737	543	781	689	762	840	913	844	712	631	600
Importations	2 453	3 826	3 362	3 142	3 407	3 588	4 486	5 369	6 477	4 885	5 285	9 385	8 227
Solde	-1 834	-3 196	-2 625	-2 599	-2 626	-2 899	-3 724	-4 529	-5 565	-4 041	-4 573	-8 754	-7 627
Produits forestiers													
Exportations	1 946	1 665	1 743	1 880	1 998	2 695	4 207	3 221	3 108	2 567	3 016	3 708	2 915
Importations	136	114	102	119	127	163	169	161	183	217	284	323	349
Solde	1 810	1 551	1 641	1 761	1 871	2 532	4 038	3 060	2 925	2 350	2 732	3 385	2 566
Biens industriels													
Exportations	6 280	5 992	5 989	5 491	4 658	5 484	6 670	6 814	7 002	5 925	4 951	6 130	5 818
Importations	3 903	3 369	3 092	3 588	4 085	5 149	5 794	5 962	6 640	7 653	7 248	9 191	8 609
Solde	2 376	2 623	2 897	1 903	573	335	876	853	362	-1 728	-2 297	-3 061	-2 791
Machines et équipements													
Exportations	2 689	3 118	2 882	3 030	3 908	4 548	5 356	5 674	6 251	5 433	4 851	5 469	5 517
Importations	5 285	4 980	5 598	6 437	7 759	9 748	10 661	10 659	12 467	14 148	16 942	21 938	19 303
Solde	-2 595	-1 862	-2 715	-3 407	-3 851	-5 200	-5 306	-4 985	-6 216	-8 715	-12 091	-16 468	-13 786
Véhicules automobiles													
Exportations	383	223	142	269	533	748	1 036	555	463	283	249	252	227
Importations	338	306	311	253	334	480	156	206	234	373	611	891	1 381
Solde	44	-83	-169	16	199	268	880	349	230	-89	-362	-639	-1 154
Pièces d'automobile													
Exportations	239	349	438	482	711	826	1 067	702	1 063	601	539	1 004	860
Importations	404	505	349	328	397	494	306	361	483	554	706	743	736
Solde	-165	-156	89	155	313	331	761	340	580	47	-167	261	123
Autres biens de consommation													
Exportations	284	271	284	360	501	490	589	688	676	766	685	571	532
Importations	4 987	4 888	4 985	5 746	6 404	6 847	7 358	6 967	8 194	9 526	10 237	11 809	13 081
Solde	-4 703	-4 617	-4 701	-5 386	-5 903	-6 357	-6 769	-6 280	-7 517	-8 761	-9 552	-11 238	-12 549

Source : Statistique Canada, Division du commerce international.

Tableau 4G : Commerce canadien des marchandises avec le Mexique, par groupe de marchandises - base douanière (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total													
Exportations	638	656	583	813	826	1 084	1 161	1 259	1 277	1 467	1 612	2 044	2 461
Importations	1 708	1 749	2 580	2 774	3 710	4 525	5 353	6 035	7 022	7 682	9 542	12 067	12 110
Solde	-1 070	-1 092	-1 997	-1 960	-2 884	-3 442	-4 192	-4 776	-5 744	-6 215	-7 929	-10 023	-9 649
Agriculture et pêche													
Exportations	158	116	84	219	235	370	371	423	450	561	502	699	942
Importations	130	178	149	140	177	221	297	323	359	398	386	405	448
Solde	29	-63	-64	79	58	148	74	100	91	163	116	294	494
Produits énergétiques													
Exportations	0	5	18	39	20	25	52	22	27	15	18	16	27
Importations	49	57	98	188	223	152	111	193	267	206	267	397	431
Solde	-49	-52	-79	-149	-202	-126	-59	-171	-240	-191	-249	-381	-404
Produits forestiers													
Exportations	34	48	83	63	52	88	63	28	52	37	64	76	90
Importations	0	1	1	1	2	2	2	2	4	6	6	8	9
Solde	34	48	82	62	50	86	61	26	48	31	58	68	81
Biens industriels													
Exportations	184	155	111	157	141	196	154	233	209	243	254	314	311
Importations	310	102	90	98	142	204	417	406	527	555	660	820	788
Solde	-126	53	21	59	-1	-8	-263	-173	-318	-312	-406	-506	-477
Machines et équipements													
Exportations	154	202	118	155	218	231	278	276	253	338	378	395	485
Importations	394	420	438	539	689	1 045	1 316	1 667	2 027	2 520	3 290	4 165	4 390
Solde	-239	-218	-320	-384	-471	-814	-1 038	-1 391	-1 774	-2 182	-2 912	-3 769	-3 905
Véhicules automobiles													
Exportations	1	0	30	0	5	61	44	65	38	22	84	114	119
Importations	75	133	717	603	962	1 160	1 570	1 670	1 746	1 410	1 678	2 736	2 916
Solde	-74	-133	-687	-602	-957	-1 098	-1 526	-1 605	-1 709	-1 389	-1 594	-2 622	-2 797
Pièces d'automobile													
Exportations	96	113	125	163	142	95	189	200	226	223	286	396	459
Importations	597	701	903	982	1 271	1 526	1 394	1 493	1 719	2 063	2 541	2 598	2 233
Solde	-501	-588	-779	-818	-1 129	-1 430	-1 206	-1 292	-1 493	-1 841	-2 255	-2 202	-1 774
Autres biens de consommation													
Exportations	7	13	11	13	10	15	10	12	15	18	15	24	21
Importations	144	147	172	211	235	205	235	264	361	518	709	933	888
Solde	-137	-134	-161	-198	-224	-190	-226	-252	-346	-500	-693	-909	-867

Source : Statistique Canada, Division du commerce international.

Tableau 4G : Commerce canadien des marchandises avec le Japon, par groupe de marchandises - base douanière (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total													
Exportations	8 844	8 230	7 160	7 493	8 496	9 753	12 061	11 210	11 167	8 635	8 490	9 187	8 136
Importations	9 563	9 525	10 262	10 762	10 718	11 367	12 094	10 439	12 551	14 015	15 038	16 609	14 647
Solde	-719	-1 295	-3 102	-3 269	-2 222	-1 614	-33	772	-1 383	-5 380	-6 549	-7 422	-6 511
Agriculture et pêche													
Exportations	2 037	2 063	1 757	1 948	2 164	2 398	2 896	2 844	3 009	2 455	2 407	2 570	2 754
Importations	66	52	49	52	51	51	49	51	66	54	60	58	53
Solde	1 971	2 012	1 708	1 897	2 113	2 347	2 847	2 794	2 943	2 401	2 347	2 512	2 701
Produits énergétiques													
Exportations	1 483	1 471	1 297	1 078	1 251	1 270	1 252	1 495	1 417	1 209	908	741	629
Importations	1	1	1	1	1	2	3	2	3	14	4	28	16
Solde	1 482	1 470	1 297	1 077	1 250	1 268	1 249	1 493	1 414	1 195	904	713	613
Produits forestiers													
Exportations	2 543	2 028	1 957	2 376	3 179	3 997	4 873	4 181	3 765	2 744	3 090	3 442	2 595
Importations	0	0	0	0	0	0	1	1	1	1	1	1	1
Solde	2 543	2 027	1 956	2 376	3 179	3 996	4 872	4 180	3 763	2 743	3 089	3 441	2 594
Biens industriels													
Exportations	2 345	2 224	1 750	1 592	1 293	1 361	2 159	1 752	1 835	1 333	1 167	1 444	1 154
Importations	785	729	738	717	802	978	986	905	978	1 301	1 281	1 435	1 212
Solde	1 560	1 495	1 012	875	491	383	1 173	847	857	31	-114	9	-58
Machines et équipements													
Exportations	328	322	290	365	411	461	560	596	765	541	542	635	728
Importations	3 776	3 492	3 724	3 902	4 387	5 396	6 385	5 350	6 061	6 792	6 863	7 903	6 466
Solde	-3 448	-3 169	-3 435	-3 537	-3 976	-4 935	-5 826	-4 754	-5 296	-6 252	-6 322	-7 268	-5 738
Véhicules automobiles													
Exportations	10	13	12	6	44	74	153	132	85	69	161	157	130
Importations	3 026	3 061	3 388	3 572	2 604	1 846	1 558	1 449	2 737	2 900	3 387	3 759	3 974
Solde	-3 015	-3 047	-3 376	-3 567	-2 560	-1 772	-1 405	-1 318	-2 652	-2 831	-3 226	-3 603	-3 844
Pièces d'automobile													
Exportations	31	46	43	41	56	61	33	40	52	37	30	31	20
Importations	717	1 057	1 149	1 256	1 488	1 805	1 846	1 543	1 355	1 368	1 768	1 776	1 373
Solde	-685	-1 011	-1 107	-1 215	-1 431	-1 745	-1 813	-1 503	-1 303	-1 331	-1 738	-1 745	-1 353
Autres biens de consommation													
Exportations	65	61	54	82	92	129	135	169	183	171	108	128	92
Importations	1 111	1 049	1 110	1 168	1 314	1 219	1 201	1 062	1 291	1 566	1 653	1 627	1 529
Solde	-1 046	-988	-1 056	-1 086	-1 222	-1 090	-1 066	-893	-1 108	-1 394	-1 545	-1 498	-1 437

Tableau 4G : Commerce canadien des marchandises avec l'UE 15, par groupe de marchandises - base douanière (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total													
Exportations	11 889	12 204	11 804	11 682	11 077	11 893	16 654	15 738	15 426	16 224	16 536	19 136	18 159
Importations	14 914	15 668	14 705	14 437	14 808	17 699	22 617	22 738	26 923	28 212	31 863	36 907	38 400
Solde	-3 025	-3 464	-2 901	-2 755	-3 731	-5 806	-5 963	-6 999	-11 498	-11 988	-15 327	-17 771	-20 241
Agriculture et pêche													
Exportations	1 114	1 152	1 042	1 140	1 250	1 659	2 051	1 701	1 749	1 796	1 582	1 465	1 611
Importations	1 137	1 198	1 159	1 230	1 284	1 414	1 513	1 573	1 710	1 939	2 113	2 111	2 286
Solde	-23	-46	-117	-90	-34	245	538	128	39	-143	-531	-646	-676
Produits énergétiques													
Exportations	169	236	433	255	110	199	310	419	390	416	304	282	633
Importations	1 829	2 332	1 710	1 575	1 691	1 721	1 707	2 107	2 219	1 131	1 992	4 865	5 244
Solde	-1 660	-2 096	-1 277	-1 320	-1 582	-1 522	-1 397	-1 688	-1 829	-715	-1 687	-4 583	-4 612
Produits forestiers													
Exportations	3 509	3 334	3 159	3 095	2 471	3 088	4 643	3 441	3 261	3 094	3 014	3 802	2 822
Importations	26	27	21	26	28	37	49	49	64	86	107	137	118
Solde	3 483	3 307	3 137	3 069	2 443	3 051	4 594	3 392	3 197	3 008	2 907	3 665	2 705
Biens industriels													
Exportations	4 309	4 446	3 745	3 812	3 482	3 567	4 577	4 559	4 516	4 419	4 373	4 599	4 751
Importations	3 526	3 339	3 080	3 100	3 593	4 561	5 728	5 484	6 009	6 583	6 591	7 159	7 365
Solde	782	1 107	665	713	-111	-994	-1 151	-926	-1 493	-2 164	-2 218	-2 560	-2 615
Machines et équipements													
Exportations	2 340	2 562	2 827	2 632	2 935	2 661	4 048	4 449	4 108	4 933	5 571	7 615	7 104
Importations	4 872	4 979	5 179	5 002	4 855	6 064	8 730	8 617	11 340	12 020	14 104	15 112	14 923
Solde	-2 531	-2 417	-2 352	-2 370	-1 920	-3 403	-4 682	-4 168	-7 232	-7 088	-8 533	-7 496	-7 820
Véhicules automobiles													
Exportations	39	46	132	189	232	102	223	240	211	274	345	212	161
Importations	644	755	700	636	432	605	814	879	1 194	1 449	1 800	1 926	1 970
Solde	-605	-709	-568	-447	-200	-503	-591	-640	-983	-1 175	-1 455	-1 714	-1 809
Pièces d'automobile													
Exportations	85	67	73	99	102	114	170	182	175	207	215	225	240
Importations	494	402	494	401	383	512	670	737	743	755	645	727	734
Solde	-410	-335	-421	-302	-281	-397	-501	-555	-568	-548	-430	-503	-494
Autres biens de consommation													
Exportations	283	327	354	396	424	457	585	709	704	678	708	664	629
Importations	2 171	2 413	2 127	2 218	2 297	2 582	3 142	3 015	3 388	4 022	4 256	4 673	5 629
Solde	-1 888	-2 085	-1 773	-1 822	-1 873	-2 125	-2 557	-2 306	-2 684	-3 344	-3 548	-4 009	-5 000

Tableau 4G : Commerce canadien des marchandises avec le Royaume-Uni, par groupe de marchandises - base douanière (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total													
Exportations	3 566	3 541	3 039	3 134	2 975	3 337	3 890	4 040	3 869	4 412	4 796	5 733	5 004
Importations	4 565	4 898	4 158	4 095	4 473	5 033	5 476	5 908	6 499	6 314	8 115	13 028	11 630
Solde	-999	-1 357	-1 119	-961	-1 497	-1 696	-1 586	-1 868	-2 630	-1 902	-3 319	-7 295	-6 626
Agriculture et pêche													
Exportations	321	342	301	290	261	307	336	401	349	418	415	381	365
Importations	208	226	233	257	243	264	259	284	313	327	326	320	352
Solde	113	116	68	33	18	44	78	118	37	92	88	61	12
Produits énergétiques													
Exportations	55	50	52	53	26	47	84	85	100	105	71	57	73
Importations	1 528	2 062	1 564	1 313	1 488	1 432	1 493	1 746	1 759	816	1 650	4 501	4 580
Solde	-1 473	-2 012	-1 512	-1 260	-1 462	-1 386	-1 409	-1 661	-1 660	-712	-1 578	-4 444	-4 506
Produits forestiers													
Exportations	1 225	1 105	1 020	986	676	757	909	785	643	621	602	669	582
Importations	2	3	1	1	1	1	3	3	3	4	4	10	3
Solde	1 223	1 102	1 019	984	675	755	906	782	640	617	597	659	579
Biens industriels													
Exportations	1 225	1 203	959	1 026	1 159	1 224	1 337	1 361	1 185	1 218	989	1 247	1 386
Importations	787	726	677	678	722	948	1 112	1 042	1 034	1 203	1 201	1 234	1 271
Solde	438	478	282	348	437	276	226	319	151	15	-212	14	116
Machines et équipements													
Exportations	617	714	581	638	693	845	1 048	1 183	1 265	1 679	2 294	3 073	2 295
Importations	1 364	1 159	985	1 096	1 230	1 550	1 723	1 928	2 326	2 856	3 789	5 690	4 074
Solde	-747	-446	-403	-458	-537	-705	-675	-745	-1 061	-1 176	-1 495	-2 617	-1 779
Véhicules automobiles													
Exportations	6	4	4	5	5	4	5	8	9	17	43	27	22
Importations	84	59	47	49	47	88	117	140	167	163	200	226	234
Solde	-78	-55	-43	-44	-42	-85	-112	-131	-158	-146	-157	-199	-212
Pièces d'automobile													
Exportations	19	11	13	13	19	31	22	29	31	48	68	65	66
Importations	46	44	107	114	103	111	83	104	127	132	116	134	98
Solde	-28	-33	-94	-100	-83	-79	-61	-76	-96	-84	-48	-69	-32
Autres biens de consommation													
Exportations	80	99	93	93	109	105	127	166	185	173	179	141	152
Importations	482	554	464	498	532	566	606	580	679	752	739	836	976
Solde	-402	-455	-371	-406	-423	-461	-479	-414	-494	-578	-560	-695	-824

Source : Statistique Canada, Division du commerce international.

Tableau 4G : Commerce canadien des marchandises avec les É.-U., par groupe de marchandises - base douanière (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total													
Exportations	101 592	111 557	109 693	125 670	150 657	183 303	207 753	223 177	243 888	269 909	308 076	359 289	351 454
Importations	88 104	87 875	86 416	96 470	113 846	137 347	150 682	156 953	184 414	203 578	215 533	229 658	218 408
Solde	13 488	23 681	23 278	29 200	36 811	45 956	57 070	66 225	59 475	66 330	92 544	129 631	133 046
Agriculture et pêche													
Exportations	4 764	5 631	5 869	7 141	8 604	9 392	9 791	11 442	12 926	14 508	15 424	16 729	19 198
Importations	4 434	4 799	5 100	5 717	6 547	7 277	7 684	8 101	9 098	10 142	10 439	11 257	12 528
Solde	329	832	769	1 424	2 057	2 115	2 107	3 341	3 828	4 366	4 985	5 472	6 670
Produits énergétiques													
Exportations	10 339	12 495	13 184	14 939	17 283	19 132	21 186	25 813	27 421	23 389	27 813	52 336	55 292
Importations	1 791	1 943	1 444	1 538	1 478	1 684	1 816	2 363	2 863	3 552	2 919	3 421	3 730
Solde	8 549	10 552	11 740	13 401	15 806	17 448	19 370	23 450	24 557	19 837	24 893	48 914	51 561
Produits forestiers													
Exportations	14 258	14 599	13 184	14 843	18 101	21 401	25 457	25 245	26 294	28 528	31 921	32 473	31 683
Importations	1 195	1 182	1 093	1 241	1 408	1 608	1 818	1 700	2 134	2 194	2 345	2 594	2 410
Solde	13 064	13 418	12 092	13 602	16 692	19 793	23 640	23 545	24 160	26 334	29 576	29 879	29 273
Biens industriels													
Exportations	17 658	17 114	16 989	19 655	22 903	29 084	34 890	36 373	40 059	42 916	44 022	49 407	48 722
Importations	17 593	18 116	17 364	19 449	23 139	27 943	32 054	33 080	39 741	43 605	45 923	51 258	49 167
Solde	65	-1 002	-375	206	-236	1 141	2 837	3 293	318	-689	-1 902	-1 851	-445
Machines et équipements													
Exportations	17 993	20 192	20 682	22 867	26 361	34 381	41 332	46 335	51 934	61 485	67 249	83 137	74 748
Importations	28 977	29 038	27 946	30 855	35 371	43 465	48 607	50 327	59 743	65 958	67 334	73 965	67 600
Solde	-10 984	-8 846	-7 264	-7 988	-9 010	-9 084	-7 275	-3 992	-7 808	-4 473	-85	9 171	7 147
Véhicules automobiles													
Exportations	23 636	24 372	24 163	27 824	35 246	42 681	45 702	45 407	49 483	55 259	69 702	68 977	65 230
Importations	11 210	9 912	10 240	10 315	12 152	15 940	15 942	16 427	20 376	21 152	22 766	23 163	21 570
Solde	12 426	14 460	13 924	17 509	23 094	26 741	29 759	28 981	29 107	34 108	46 936	45 814	43 660
Pièces d'automobile													
Exportations	10 318	9 596	8 018	9 458	11 449	13 192	13 306	14 826	16 210	18 924	22 249	22 939	21 431
Importations	14 623	13 792	12 886	15 467	20 029	23 962	26 044	26 342	30 237	34 765	40 032	39 112	35 683
Solde	-4 305	-4 196	-4 869	-6 009	-8 581	-10 769	-12 738	-11 516	-14 028	-15 842	-17 782	-16 173	-14 253
Autres biens de consommation													
Exportations	1 965	1 942	2 127	2 820	3 693	4 774	5 793	6 671	7 776	9 070	10 038	11 098	11 966
Importations	6 608	7 351	8 220	9 532	11 118	12 591	13 609	14 531	16 532	18 943	20 145	21 068	21 794
Solde	-4 643	-5 410	-6 093	-6 712	-7 425	-7 816	-7 816	-7 860	-8 756	-9 874	-10 107	-9 971	-9 829

Source : Statistique Canada, Division du commerce international.

Tableau 4G : Commerce canadien des marchandises avec tous les pays, par groupe de marchandises - base douanière (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total													
Exportations	138 701	148 957	146 006	162 828	187 515	225 679	262 267	275 819	298 072	318 444	355 106	412 900	402 426
Importations	135 191	136 223	135 461	148 018	169 953	202 738	225 553	232 566	272 946	298 386	320 379	356 851	343 056
Solde	3 510	12 734	10 545	14 810	17 562	22 941	36 714	43 253	25 126	20 058	34 727	56 049	59 371
Agriculture et pêche													
Exportations	11 278	12 886	13 181	15 422	15 494	17 877	19 976	22 266	24 568	24 603	24 751	26 608	29 892
Importations	8 256	8 738	9 004	9 750	10 997	12 577	13 375	14 138	15 651	17 254	17 656	18 558	20 360
Solde	3 022	4 148	4 177	5 672	4 497	5 299	6 601	8 128	8 917	7 350	7 095	8 049	9 532
Produits énergétiques													
Exportations	12 610	14 837	15 669	16 855	19 445	21 316	23 562	28 589	30 167	25 873	29 755	54 006	57 179
Importations	6 123	8 159	6 613	6 445	6 800	7 147	8 122	10 035	11 830	9 789	10 467	18 097	17 648
Solde	6 487	6 678	9 056	10 411	12 645	14 169	15 440	18 555	18 337	16 085	19 288	35 910	39 531
Produits forestiers													
Exportations	22 290	21 675	20 126	22 258	25 802	31 269	39 244	36 117	36 479	36 970	41 105	43 501	40 105
Importations	1 358	1 324	1 218	1 387	1 566	1 810	2 038	1 914	2 386	2 503	2 743	3 063	2 887
Solde	20 933	20 351	18 908	20 870	24 235	29 459	37 206	34 203	34 093	34 467	38 362	40 438	37 218
Biens industriels													
Exportations	30 775	29 932	28 583	30 707	32 477	39 691	48 451	49 731	53 621	54 836	54 767	61 894	60 755
Importations	26 117	25 655	24 363	26 951	31 761	38 834	44 979	45 837	53 895	59 698	61 703	69 862	67 142
Solde	4 658	4 277	4 220	3 755	716	858	3 471	3 894	-274	-4 862	-6 937	-7 968	-6 386
Machines et équipements													
Exportations	23 505	26 397	26 799	29 049	33 833	42 282	51 574	57 330	63 312	72 729	78 590	97 252	88 582
Importations	43 303	42 909	42 885	46 734	53 060	65 717	75 700	76 620	91 638	101 438	108 533	123 082	112 683
Solde	-19 798	-16 512	-16 086	-17 686	-19 227	-23 435	-24 126	-19 291	-28 326	-28 709	-29 943	-25 830	-24 102
Véhicules automobiles													
Exportations	24 068	24 654	24 478	28 288	36 059	43 667	47 157	46 398	50 280	55 907	70 541	69 712	65 866
Importations	15 292	14 167	15 354	15 380	16 484	20 032	20 040	20 631	26 287	27 283	30 242	32 475	31 811
Solde	8 776	10 487	9 124	12 908	19 575	23 635	27 118	25 767	23 993	28 624	40 299	37 237	34 056
Pièces d'automobile													
Exportations	10 769	10 171	8 697	10 243	12 460	14 289	14 764	15 950	17 726	19 992	23 319	24 594	23 010
Importations	16 835	16 458	15 782	18 434	23 568	28 299	30 260	30 476	34 539	39 506	45 692	44 956	40 759
Solde	-6 066	-6 287	-7 086	-8 190	-11 108	-14 010	-15 497	-14 526	-16 812	-19 515	-22 372	-20 361	-17 750
Autres biens de consommation													
Exportations	2 604	2 614	2 830	3 670	4 720	5 865	7 112	8 249	9 354	10 704	11 554	12 484	13 239
Importations	15 023	15 847	16 615	18 874	21 368	23 444	25 546	25 840	29 766	34 576	36 999	40 109	42 921
Solde	-12 418	-13 233	-13 784	-15 203	-16 648	-17 579	-18 434	-17 591	-20 412	-23 872	-25 445	-27 625	-29 682

Source : Statistique Canada, Division du commerce international.

Tableau 4F : Ventilation du commerce canadien des marchandises dans le secteur des produits de haute technologie (en pourcentage de l'ensemble du commerce, en dollars courants)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Exportations totales														
Aéronefs	2,12	2,48	3,13	3,58	2,83	2,57	2,27	2,49	2,82	2,72	3,29	3,27	3,38	4,36
Machines et matériel de bureau	2,03	1,89	2,30	2,66	2,85	2,75	3,06	3,39	2,93	2,68	2,87	2,68	2,56	2,22
Téléviseurs et équip. de télécommunication	2,10	2,42	3,26	3,63	3,39	3,11	3,16	3,34	3,87	4,13	3,99	4,13	5,68	3,55
Autres matériel et outils	2,90	3,01	3,45	3,43	3,71	3,77	4,03	3,96	4,27	4,53	5,15	5,20	5,39	5,42
Autres produits finis	1,50	1,45	1,49	1,33	1,54	1,64	1,64	1,78	1,87	2,01	2,20	2,22	2,40	2,32
Ensemble des produits de haute technologie	10,66	11,26	13,64	14,62	14,31	13,84	14,17	14,97	15,77	16,07	17,50	17,50	19,41	17,88
Ensemble des produits autres que ceux de haute technologie	89,34	88,74	86,36	85,38	85,69	86,16	85,83	85,03	84,23	83,93	82,50	82,50	80,59	82,12
Importations totales														
Aéronefs	3,22	2,44	2,23	2,55	2,37	1,59	1,35	1,74	2,07	2,49	2,57	2,69	2,59	3,12
Machines et matériel de bureau	4,41	4,51	4,45	4,91	5,18	5,23	5,49	5,59	5,53	5,36	5,19	5,17	5,31	5,07
Téléviseurs et équip. de télécommunication	4,93	5,47	5,93	6,32	6,40	6,31	6,67	7,46	7,21	6,93	6,89	7,20	8,28	6,18
Autres matériel et outils	7,70	8,22	8,21	8,24	8,37	8,52	8,63	8,25	8,18	8,05	8,46	8,81	8,60	8,76
Ensemble des produits de haute technologie	20,26	20,65	20,82	22,02	22,32	21,66	22,14	23,04	22,99	22,83	23,10	23,88	24,77	23,14
Ensemble des produits autres que ceux de haute technologie	79,74	79,35	79,18	77,98	77,68	78,34	77,86	76,96	77,01	77,17	76,90	76,12	75,23	76,86

Source: Statistique Canada, *Exportations et importations de biens et services*, CANSIM Tableau 228-0003

Tableau 4E: Ventilation du PIB et de l'emploi du Canada entre les industries primaires et celles non liées aux richesses naturelles selon le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) (en pourcentage de l'ensemble du commerce selon le prix de base en dollars chaînés de 1997)

PIB selon les industries du SCIAN (en pourcentage du PIB en dollars de 1997)														
	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Agriculture	1,5	1,6	1,9	2,0	1,8	1,9	1,9	1,8	1,9	1,7	1,8	1,8	1,7	1,5
La pêche et du piégeage	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
L'exploitation forestière et des services forestiers	1,0	0,9	0,8	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7
Extraction minière et extraction de pétrole et de gaz	4,1	3,8	3,8	4,0	4,1	4,2	4,2	4,2	4,2	4,2	4,0	3,8	3,9	3,9
Industries du bois	1,2	1,2	1,1	1,0	1,0	1,1	1,0	1,0	1,0	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1
Papier	1,5	1,4	1,4	1,3	1,3	1,4	1,4	1,4	1,4	1,3	1,2	1,3	1,2	1,2
Première transformation des métaux	1,2	1,2	1,1	1,1	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,1
Minéraux non métalliques	0,6	0,6	0,5	0,5	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5
Produits pétroliers et charbon	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
Chimiques	1,6	1,6	1,6	1,5	1,5	1,6	1,6	1,6	1,6	1,6	1,5	1,5	1,4	1,4
Services publics	3,5	3,2	3,2	3,4	3,3	3,3	3,2	3,2	3,2	3,3	3,1	3,0	3,0	2,9
Tous les produits à base de ressources naturelles	16,6	16,0	15,9	16,0	15,8	16,2	16,0	15,9	16,0	15,8	15,5	15,2	15,0	14,6

Source : Statistique Canada, produit intérieur brut aux prix en dollars de 1997, selon le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN), données annuelles, tableau CANSIM 379-0017.

Emploi (en pourcentage de l'ensemble de l'emploi industriel)														
L'exploitation forestière et des services forestiers	0,7	0,7	0,8	0,8	0,8	0,8	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,6	0,6	0,6
Extraction minière et extraction de pétrole et de gaz	1,4	1,3	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,1	1,2	1,2	1,1	1,1	1,1
Production, transmission et distribution d'électricité	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,8	0,8	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7
Industries du bois	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	1,0	1,0	1,0	1,1	1,1	1,1	1,1	1,0
Papier	1,1	1,1	1,0	1,1	1,0	1,0	1,0	0,9	0,9	0,9	0,8	0,9	0,9	0,8
Produits pétroliers et charbon	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a
Chimiques ¹	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4
Matière plastique et caoutchouc	0,9	0,7	0,8	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0
Minéraux non métalliques ^{2,3}	0,4	0,4	0,3	0,3	0,4	0,3	0,3	0,4	0,3	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4
Première transformation des métaux ¹	0,6	0,5	0,5	0,6	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,4	0,4	0,4
Ressource	7,3	6,9	6,9	7,3	6,9	6,9	7,0	6,9	6,8	6,8	6,7	6,6	6,7	6,4
Autres secteurs	92,7	93,1	93,1	93,0	93,1	93,0	93,1	93,2	93,2	93,2	93,3	93,4	93,3	93,6

Source : Statistique Canada, produit intérieur brut aux prix en dollars de 1997, selon le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN), données annuelles, tableau CANSIM 379-0017.

Emploi (en pourcentage de l'ensemble de l'emploi industriel)

L'exploitation forestière et des services forestiers	0,7	0,7	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,7	0,7	0,7	0,7	0,6	0,6	0,6
Extraction minière et extraction de pétrole et de gaz	1,4	1,3	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,1	1,1	1,2	1,2	1,1	1,1	1,1
Production, transmission et distribution d'électricité	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,8	0,8	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7
Industries du bois	0,9	0,9	0,9	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,1	1,1	1,1	1,1	1,0
Papier	1,1	1,0	1,0	1,0	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,8	0,9	0,9	0,8
Produits pétroliers et charbon	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a	n.a
Chimiques ¹	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4
Matière plastique et caoutchouc	0,9	0,7	0,8	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0
Minéraux non métalliques ^{2,3}	0,4	0,4	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,4	0,3	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4
Première transformation des métaux ¹	0,6	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,4	0,4	0,4
Ressource	7,3	6,9	6,9	7,0	6,9	6,9	7,0	6,9	6,8	6,8	6,7	6,6	6,7	6,4
Autres secteurs	92,7	93,1	93,1	93,0	93,1	93,1	93,0	93,1	93,2	93,2	93,3	93,4	93,3	93,6

Source : Statistique Canada, Emploi selon la classification du SCIAN, données annuelles, tableau CANSIM 281-0024

Nota :

¹ Données non disponibles pour l'Ontario

² Données pour le code 3271 du SCIAN, « Fabrication de produits en argile et produits réfractaires », disponibles seulement pour le Québec

³ Données non disponibles pour le code 3274 du SCIAN, « Fabrication de chaux et de produits en gypse ».

Table 4D: Répartition du commerce du Canada entre le secteur des produits de base et des autres secteurs (en pourcentage de l'ensemble, en dollars enchaînés 1997)

Exportations de biens		1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
*Produits de base:		55,8	53,9	53,4	55,7	54,2	51,4	49,5	48,1	48,3	47,4	45,1	42,3	41,4	42,8
Produit de l'agriculture et de la pêche		9,3	8,1	9,6	10,2	10,1	8,9	8,7	8,0	7,8	8,2	7,7	7,2	7,0	7,8
Produit énergétique		10,7	10,6	9,0	10,3	10,1	9,9	9,8	9,7	9,6	9,0	8,6	8,1	8,2	8,4
Produit forestiers		16,1	15,3	14,8	14,8	14,4	13,6	13,1	12,7	12,3	11,6	10,4	10,2	10,0	9,4
Biens industriels		19,7	19,9	20,1	20,4	19,6	19,0	18,0	17,7	18,6	18,7	18,4	16,9	16,2	17,2
*Autres secteurs:		46,2	47,9	47,8	45,1	46,5	49,1	50,8	51,9	51,7	52,6	54,9	57,4	58,5	56,7
Machines et équipement		13,1	14,3	16,2	16,4	16,7	17,2	18,4	20,5	21,7	22,7	24,3	24,2	27,5	26,3
Produits de l'automobile		27,0	26,7	25,9	23,1	23,8	25,7	25,7	24,8	23,2	22,9	23,1	25,8	23,9	23,2
Autres biens de consommation		2,0	1,8	2,1	2,1	2,5	2,8	3,1	3,2	3,4	3,5	3,7	3,6	3,6	3,9
Importations de biens		1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
*Produits de base:		30,3	31,0	31,4	30,1	30,4	31,3	31,1	30,1	30,6	30,0	30,1	29,2	29,2	30,0
Produit de l'agriculture et de la pêche		5,8	6,1	6,5	6,5	6,7	6,8	6,5	6,1	6,1	5,6	5,9	5,7	5,5	6,2
Produit énergétique		4,3	4,6	5,0	4,6	4,3	4,4	4,0	3,7	4,0	3,8	3,6	3,5	3,6	3,9
Produit forestiers		1,1	1,1	1,1	1,0	1,0	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,8	0,8	0,8	0,8
Biens industriels		19,1	19,2	18,9	18,0	18,5	19,2	19,7	19,5	19,6	19,6	19,9	19,2	19,2	19,1
*Autres secteurs:		70,4	69,6	69,0	70,3	70,1	69,3	69,2	69,9	69,4	70,0	69,9	70,7	70,9	69,8
Machines et équipement		26,7	27,7	27,7	27,6	27,5	27,1	28,9	31,4	31,6	32,9	33,4	33,6	35,6	34,0
Produits de l'automobile		27,7	25,1	23,5	23,6	22,8	23,4	23,8	22,5	21,7	21,9	21,6	22,6	21,2	20,5
Autres biens de consommation		11,4	12,0	12,4	12,7	12,9	12,5	11,6	11,3	11,0	10,7	11,0	10,8	10,7	11,6

*Ceux-ci sont des résultats approximatifs provenant de l'addition des composantes de la chaîne Fisher. Le total et celui des composantes ne correspond pas à la valeur globale de la chaîne Fisher et n'égalise pas 100%

Pour des renseignements sur la méthodologie, veuillez consulter le site de Statistique Canada http://www.statcan.ca/francais/concepts/snchanges_f.htm

Source: Statistique Canada, Exportations et importations de biens et services, données trimestrielles (en dollars enchaînés 1997), base de la balance des paiements (Tableau CANSIM 380-0012)

Tableau 4C : Répartition de la valeur du commerce des marchandises du Canada, base de la balance des paiements (en pourcentage)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Exportations														
Agriculture et pêche	8,6	7,9	8,8	8,9	9,4	8,5	8,2	7,9	8,3	8,2	7,7	7,0	6,5	7,5
Produits énergétiques	8,9	9,3	9,2	9,6	9,5	9,3	8,4	7,7	9,3	9,0	7,3	8,2	12,5	13,4
Produits forestiers	15,0	14,6	13,4	12,6	12,2	12,3	12,8	13,8	12,3	11,6	10,8	10,8	9,9	9,4
Biens Industriels	22,3	22,0	21,1	21,2	19,8	18,5	18,6	19,2	18,7	18,7	18,0	16,1	15,6	16,1
Machines et équipements	15,1	16,3	19,0	19,8	19,5	19,4	20,0	21,1	22,1	22,7	24,6	23,9	25,3	24,0
Produits de l'automobile	24,2	23,1	22,8	22,0	23,3	25,6	25,2	23,7	22,6	22,9	24,1	26,6	23,2	22,5
Autres biens de consommation	2,0	1,8	2,2	2,4	2,7	2,9	3,1	3,1	3,4	3,5	3,8	3,7	3,5	3,8
Ajustements divers	4,0	5,0	3,6	3,6	3,6	3,5	3,6	3,4	3,3	3,5	3,7	3,8	3,5	3,4
Importations														
Agriculture et pêche	5,7	5,9	6,2	6,4	6,3	6,2	6,1	5,8	5,9	5,6	5,7	5,4	5,1	5,8
Produits énergétiques	3,9	4,5	5,8	4,7	4,2	3,9	3,3	3,1	4,0	3,8	2,8	3,3	4,9	5,0
Produits forestiers	1,0	1,0	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,8	0,9	0,8	0,8	0,8	0,8
Biens Industriels	19,3	19,3	18,7	17,6	17,7	18,2	18,9	19,8	19,6	19,6	19,9	19,0	19,4	19,5
Machines et équipements	30,7	31,1	30,4	30,5	30,2	30,0	31,6	32,9	32,1	32,9	33,3	33,1	33,8	32,0
Produits de l'automobile	25,0	22,9	21,6	22,0	21,8	22,6	23,0	21,8	21,5	21,9	22,0	23,2	21,3	20,7
Autres biens de consommation	10,2	10,8	11,2	11,8	12,3	12,1	11,3	11,1	10,9	10,7	11,4	11,3	11,0	12,2
Ajustements divers	4,3	4,4	5,1	6,2	6,6	6,2	5,0	4,5	5,1	4,5	4,0	3,8	3,6	3,9

Source : Statistique Canada, Le commerce international de marchandises du Canada, 65-001-X1B au catalogue.

Tableau 4B : Commerce canadien des marchandises, par groupe de marchandises, base de la balance des paiements (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Recettes	143 534	146 963	152 056	147 669	163 464	190 213	228 167	265 334	280 079	303 378	326 181	365 233	422 559	412 510
Paiements	132 715	139 217	141 000	140 658	154 430	177 123	207 873	229 937	237 689	277 727	303 378	326 844	363 281	351 003
Solde	10 819	7 747	11 056	7 011	9 034	13 090	20 295	35 397	42 391	25 652	22 803	38 390	59 277	61 507
Agriculture et pêche														
Recettes	12 326	11 572	13 318	13 119	15 339	16 152	18 814	20 966	23 168	24 774	25 036	25 435	27 367	30 810
Paiements	7 558	8 256	8 739	9 004	9 736	11 014	12 577	13 375	14 138	15 651	17 257	17 661	18 568	20 360
Solde	4 768	3 316	4 579	4 115	5 603	5 138	6 237	7 591	9 030	9 123	7 779	7 774	8 799	10 450
Produits énergétiques														
Recettes	12 771	13 726	13 961	14 109	15 452	17 751	19 200	20 393	26 053	27 178	23 812	29 821	52 928	55 310
Paiements	5 176	6 221	8 198	6 629	6 478	6 969	6 960	7 237	9 605	10 628	8 634	10 708	17 864	17 712
Solde	7 595	7 505	5 763	7 480	8 974	10 782	12 240	13 156	16 448	16 550	15 178	19 113	35 064	37 598
Produits forestiers														
Recettes	21 588	21 465	20 336	18 598	20 017	23 380	29 128	36 745	34 529	35 105	35 375	39 352	41 756	38 631
Paiements	1 293	1 358	1 324	1 218	1 387	1 566	1 810	2 038	1 914	2 386	2 501	2 741	3 064	2 887
Solde	20 295	20 107	19 012	17 380	18 630	21 814	27 318	34 707	32 615	32 719	32 874	36 611	38 692	35 744
Biens industriels														
Recettes	31 943	32 273	32 128	31 252	32 380	35 219	42 498	50 899	52 333	56 634	58 623	58 700	65 917	66 269
Paiements	25 557	26 929	26 325	24 688	27 278	32 162	39 187	45 569	46 484	54 563	60 291	62 169	70 470	68 451
Solde	6 386	5 344	5 803	6 564	5 102	3 057	3 311	5 330	5 849	2 071	-1 668	-3 469	-4 553	-2 182
Machines et équipements														
Recettes	21 665	23 962	28 854	29 294	31 893	36 848	45 700	56 032	61 936	68 934	80 196	87 382	106 886	98 810
Paiements	40 721	43 303	42 918	42 885	46 674	53 096	65 717	75 700	76 384	91 339	101 098	108 164	122 675	112 422
Solde	-19 056	-19 341	-14 064	-13 591	-14 781	-16 248	-20 017	-19 668	-14 448	-22 405	-20 902	-20 782	-15 789	-13 612
Produits de l'automobile														
Recettes	34 724	33 971	34 677	32 495	38 101	48 609	57 608	62 917	63 370	69 470	78 451	97 026	97 941	92 722
Paiements	33 193	31 943	30 480	30 961	33 680	39 944	47 835	50 086	51 107	60 826	66 789	75 930	77 403	72 540
Solde	1 531	2 028	4 197	1 534	4 421	8 665	9 773	12 831	12 263	8 644	11 662	21 096	20 538	20 182
Autres biens de consommation														
Recettes	2812	2637	3348	3474	4469	5608	7102	8316	9501	10727	12524	13599	14805	15796
Paiements	13 568	15 023	15 853	16 615	18 943	21 368	23 441	25 546	25 840	29 766	34 583	36 975	40 089	42 921
Solde	-10 756	-12 386	-12 505	-13 141	-14 474	-15 760	-16 339	-17 230	-16 339	-19 039	-22 059	-23 376	-25 284	-27 125
Ajustements divers														
Recettes	5 705	7 357	5 434	5 328	5 813	6 646	8 117	9 066	9 189	10 556	12 164	13 918	14 959	14 162
Paiements	5 649	6 184	7 163	8 658	10 254	11 004	10 346	10 386	12 217	12 568	12 225	12 496	13 148	13 710
Solde	56	1 173	-1 729	-3 330	-4 441	-4 358	-2 229	-1 320	-3 028	-2 012	-61	1 422	1 811	452

Source : Statistique Canada, Le commerce international de marchandises du Canada, 65-001-X1B au catalogue.

Tableau 4A : Commerce canadien des marchandises, par zone géographique, base de la balance des paiements (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Tous les pays														
Recettes	143 534	146 963	152 056	147 669	163 464	190 213	228 167	265 334	280 079	303 378	326 181	365 233	422 559	412 510
Paiements	132 715	139 217	141 000	140 658	154 430	177 123	207 873	229 937	237 689	277 727	303 378	326 844	363 281	351 003
Solde	10 819	7 747	11 056	7 011	9 034	13 090	20 295	35 397	42 391	25 652	22 803	38 390	59 277	61 507
États-Unis														
Recettes	105 292	108 024	111 565	108 616	123 377	149 100	181 049	205 691	222 461	242 542	269 336	309 194	359 551	350 830
Paiements	92 497	97 298	97 512	97 578	110 379	130 244	155 661	172 517	180 010	211 451	233 759	249 331	267 675	255 452
Solde	12 795	10 726	14 053	11 038	12 998	18 855	25 388	33 174	42 451	31 092	35 577	59 863	91 877	95 378
Royaume-Uni														
Recettes	3 797	3 740	3 862	3 242	3 415	3 211	3 677	4 377	4 608	4 689	5 235	5 672	6 700	6 418
Paiements	4 733	4 706	5 022	4 317	4 015	4 484	4 854	4 899	5 581	6 127	6 083	7 689	12 257	11 845
Solde	-936	-966	-1 160	-1 074	-600	-1 273	-1 177	-522	-973	-1 437	-848	-2 017	-5 556	-5 427
UE - 15														
Recettes	11 708	12 437	13 126	12 584	12 777	12 009	13 040	18 256	17 404	17 949	18 993	19 326	22 109	21 784
Paiements	15 469	14 679	15 440	14 507	13 923	14 026	16 404	20 289	20 576	24 240	25 232	28 428	33 428	35 092
Solde	-3 760	-2 243	-2 314	-1 923	-1 146	-2 017	-3 364	-2 033	-3 171	-6 290	-6 239	-9 103	-11 319	-13 308
Japon														
Recettes	8 998	9 285	8 538	7 644	8 254	9 185	10 788	13 286	12 423	11 925	9 640	9 552	10 312	9 312
Paiements	8 025	8 366	8 320	8 749	8 913	8 477	8 315	8 428	7 227	8 711	9 663	10 589	11 714	10 600
Solde	973	919	218	-1 104	-660	707	2 473	4 858	5 196	3 214	-23	-1 037	-1 402	-1 288
Tous les autres pays														
Recettes	17 536	17 217	18 827	18 825	19 056	19 919	23 290	28 101	27 791	30 962	28 212	27 161	30 587	30 584
Paiements	16 724	18 874	19 728	19 824	21 215	24 376	27 493	28 703	29 876	33 325	34 724	38 496	50 464	49 859
Solde	811	-1 655	-901	-1 000	-2 158	-4 455	-4 202	-602	-2 085	-2 364	-6 512	-11 333	-19 879	-19 275

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 3F : Compte financier du Canada avec les pays autres que les É.-U., l'UE et le Japon (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Passif	9 443	16 862	4 686	8 258	-3 205	5 154	11 547	5 061	-4 697	5 478	-638	-4 212	-1 695	-9 823
Actif	-6 682	-11 601	-10 222	8 838	-5 352	-12 562	-16 690	-5 775	-11 819	-26 404	-23 570	7 658	-10 452	-12 401
Flux nets	2 762	5 261	-5 536	17 098	-8 557	-7 408	-5 144	-715	-16 516	-20 926	-24 207	3 445	-12 146	-22 226
Investissements à l'étranger														
Passif	1 201	746	551	1 097	884	477	850	325	1 047	909	1 778	1 311	3 826	1 833
Actif	-760	-771	-913	-2 881	-1 947	-3 773	-5 114	-4 798	-7 014	-11 927	-14 463	-6 197	-11 790	-12 120
Flux nets	441	-25	-362	-1 784	-1 063	-3 296	-4 264	-4 473	-5 967	-11 018	-12 685	-4 886	-7 964	-10 287
Investissement de portefeuille														
Passif	9 220	4 416	2 667	5 009	-269	7 233	6 807	3 651	-9 370	-7 027	599	-10 555	-898	-8 770
Actif	-467	46	-434	-309	-605	-3 219	-3 072	-1 281	-3 154	2 345	904	1 845	1 203	-987
Flux nets	8 753	4 462	2 233	4 700	-874	4 014	3 735	2 370	-12 524	-4 682	1 503	-8 710	305	-9 757
Invest. de portefeuille en actions														
Passif	-17	-52	-100	17	-32	173	-254	-629	1 032	-1 542	-346	-1 750	5 524	539
Actif	-245	-74	-422	-693	-888	-3 655	-3 477	-1 182	-3 771	267	-1 380	-354	325	-2 524
Flux nets	-262	-126	-522	-676	-920	-3 482	-3 731	-1 811	-2 739	-1 275	-1 726	-2 104	5 849	-1 985
Autres investissements														
Passif	-976	11 699	1 467	2 156	-3 821	-2 555	3 888	1 084	3 627	11 596	-3 014	5 032	-4 625	-2 886
Actif	-5 455	-10 876	-8 875	12 027	-2 799	-5 569	-8 503	303	-1 649	-16 823	-10 009	12 011	137	707
Flux nets	-6 431	823	-7 408	14 183	-6 620	-8 124	-4 615	1 387	1 978	-5 227	-13 023	17 043	-4 488	-2 179

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 3E : Compte financier du Canada avec le Japon (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Passif	5 768	8 427	4 343	3 827	2 062	-5 304	388	539	5 756	-2 435	-6 391	-7 022	-3 890	306
Actif	-894	-386	61	-3 851	3 270	-47	-1 936	-2 006	-998	-2 898	-6 850	1 215	784	-4 638
Flux nets	4 874	8 041	4 404	-24	5 331	-5 351	-1 547	-1 467	4 758	-5 333	-13 242	-5 806	-3 106	-4 332
Investissements à l'étranger														
Passif	1 115	1 220	861	323	415	189	608	571	898	563	463	-4 241	901	826
Actif	-122	44	-317	-208	-265	40	-240	815	27	-709	176	-897	-3 474	-1 319
Flux nets	993	1 264	544	115	150	229	368	1 386	925	-146	639	-5 138	-2 573	-493
Investissement de portefeuille														
Passif	3 747	7 363	3 014	3 635	2 513	-4 689	-801	657	4 600	-2 062	-6 291	-2 572	-4 599	-1 213
Actif	-168	227	104	-314	480	-1 106	-1 611	-1 663	-1 556	-2 105	-2 854	-39	2 009	-1 263
Flux nets	3 579	7 590	3 118	3 321	2 993	-5 795	-2 412	-1 006	3 044	-4 167	-9 145	-2 611	-2 590	-2 476
Invest. de portefeuille en actions														
Passif	-67	-17	-101	113	67	28	304	-27	295	352	-457	467	-178	-156
Actif	-180	100	37	-529	-204	-1 147	-1 693	-1 188	-768	476	-1 612	287	2 146	-1 009
Flux nets	-247	83	-64	-416	-137	-1 119	-1 389	-1 215	-473	828	-2 069	754	1 968	-1 165
Autres investissements														
Passif	906	-156	469	-131	-866	-804	582	-689	258	-936	-564	-209	-191	692
Actif	-604	-657	274	-3 329	3 055	1 019	-85	-1 158	531	-84	-4 172	2 151	2 249	-2 056
Flux nets	302	-813	743	-3 460	2 189	215	497	-1 847	789	-1 020	-4 736	1 942	2 058	-1 364

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 3D : Compte financier du Canada avec l'Union Européenne (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Passif	10 310	10 350	9 636	12 316	2 893	17 666	8 267	4 082	-919	14 728	20 492	527	66 404	7 360
Actif	-256	-2 111	-2 473	-4 802	-1 595	-5 996	-10 852	-7 835	-15 567	-11 168	2 571	-6 924	-41 359	-26 830
Flux nets	10 053	8 239	7 163	7 513	1 298	11 670	-2 586	-3 752	-16 487	3 560	23 063	-6 397	25 045	-19 469
Investissements à l'étranger														
Passif	3 369	1 753	3 984	-163	1 191	345	-1 184	3 812	1 925	2 759	6 650	2 789	72 066	133
Actif	-1 546	-996	-1 870	-1 903	-796	-2 913	-2 748	-2 718	-2 615	-6 798	-10 350	-1 791	-9 665	-4 928
Flux nets	1 823	757	2 114	-2 066	395	-2 568	-3 932	1 094	-690	-4 039	-3 700	998	62 401	-4 795
Investissement de portefeuille														
Passif	6 484	4 028	1 686	13 771	-1 004	14 013	5 514	4 357	-2 550	6 498	10 698	-1 640	-6 521	1 558
Actif	-528	-1 050	-1 047	-1 176	-2 042	-3 585	-2 277	-388	-2 285	-911	1 184	1 167	-24 592	-7 490
Flux nets	5 956	2 978	639	12 595	-3 046	10 428	3 237	3 969	-4 835	5 587	11 882	-473	-31 113	-5 932
Invest. de portefeuille en actions														
Passif	-651	-93	-58	343	-104	800	385	-2 134	-938	1 395	-1 288	-1 602	-3 567	-4 113
Actif	-547	-413	-617	-958	-1 948	-2 088	-1 431	-726	-2 945	-1 766	472	908	-23 089	-8 389
Flux nets	-1 198	-506	-675	-615	-2 052	-1 288	-1 046	-2 860	-3 883	-371	-816	-694	-26 656	-12 502
Autres investissements														
Passif	456	4 570	3 966	-1 294	2 706	3 307	3 938	-4 087	-296	5 472	3 144	-622	860	5 670
Actif	1 818	-65	444	-1 723	1 242	502	-5 828	-4 728	-10 669	-3 458	11 736	-6 301	-7 102	-14 412
Flux nets	2 274	4 505	4 410	-3 017	3 948	3 809	-1 890	-8 815	-10 965	2 014	14 880	-6 923	-6 242	-8 742

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 3C : Compte financier du Canada avec le Royaume-Uni (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Passif	5 971	4 307	6 741	7 992	104	15 885	2 051	807	-606	14 895	10 626	2 285	13 121	17 840
Actif	287	-1 231	-1 821	-3 375	-1 432	-3 044	-6 000	-3 875	-9 934	-9 584	7 734	-7 257	-7 467	-21 799
Flux nets	6 257	3 076	4 920	4 616	-1 328	12 841	-3 949	-3 067	-10 540	5 312	18 360	-4 972	5 654	-3 958
Investissements à l'étranger														
Passif	2 327	-369	2 002	-672	437	263	-2 190	-281	153	985	803	-1 679	8 288	7 700
Actif	-838	-1 378	-1 400	-920	-297	-1 089	-822	-608	-878	-4 318	-1 520	-2 237	-2 627	-2 449
Flux nets	1 489	-1 747	602	-1 592	140	-826	-3 012	-889	-725	-3 333	-717	-3 916	5 661	5 251
Investissement de portefeuille														
Passif	3 602	2 689	2 740	10 147	-2 289	11 162	2 061	4 147	-1 952	7 031	7 576	5 732	3 305	2 626
Actif	-455	-629	-1 107	-1 074	-1 932	-2 117	-1 651	27	-1 252	-505	484	93	-5 836	-5 000
Flux nets	3 147	2 060	1 633	9 073	-4 221	9 045	410	4 174	-3 204	6 526	8 060	5 825	-2 531	-2 374
Invest. de portefeuille en actions														
Passif	-667	-247	28	353	-112	534	269	-1 408	-874	1 708	-978	2 869	804	-2 531
Actif	-432	-299	-528	-853	-1 837	-1 149	-808	20	-1 447	-1 105	-324	104	-4 876	-6 382
Flux nets	-1 099	-546	-500	-500	-1 949	-615	-539	-1 388	-2 321	603	-1 302	2 973	-4 072	-8 913
Autres investissements														
Passif	41	1 987	1 999	-1 484	1 956	4 460	2 181	-3 059	1 192	6 880	2 247	-1 768	1 529	7 515
Actif	1 580	776	686	-1 381	796	162	-3 527	-3 293	-7 805	-4 760	8 770	-5 114	996	-14 350
Flux nets	1 621	2 763	2 685	-2 865	2 752	4 622	-1 346	-6 352	-6 613	2 120	11 017	-6 882	2 525	-6 835

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 3B : Compte financier du Canada avec les États-Unis (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Passif	5 078	6 243	19 999	10 108	25 977	33 190	36 348	23 223	52 976	53 032	53 876	38 963	53 658	83 046
Actif	-9 770	-5 647	-7 065	-15 313	-10 734	-8 338	-19 551	-22 778	-44 922	-22 076	-39 458	-47 262	-83 876	-63 519
Flux nets	-4 692	596	12 934	-5 206	15 244	24 852	16 797	445	8 054	30 955	14 418	-8 299	-30 219	19 528
Investissements à l'étranger														
Passif	1 853	3 397	3 451	2 044	3 218	5 092	10 932	7 995	9 267	11 727	24 598	37 507	17 266	39 975
Actif	-5 233	-4 512	-3 010	-1 693	-1 331	-708	-4 592	-9 031	-8 256	-12 503	-26 667	-18 474	-40 486	-38 901
Flux nets	-3 380	-1 115	441	351	1 887	4 384	6 340	-1 036	1 011	-776	-2 069	19 033	-23 220	1 074
Investissement de portefeuille														
Passif	3 607	7 405	11 217	9 086	23 461	36 242	11 792	16 568	25 988	18 772	19 729	18 317	31 665	38 544
Actif	-3 319	-4 693	-1 219	-9 866	-9 582	-9 971	-1 967	-3 999	-12 322	-11 178	-21 731	-26 040	-41 297	-24 804
Flux nets	288	2 712	9 998	-780	13 879	26 271	9 825	12 569	13 666	7 594	-2 002	-7 723	-9 632	13 740
Invest. de portefeuille en actions														
Passif	-1 644	4 047	-1 476	-1 463	1 105	11 055	5 977	-1 452	7 645	7 440	15 720	16 948	33 494	7 623
Actif	-3 437	-3 480	-1 519	-7 824	-7 308	-5 921	-2 761	-3 151	-9 763	-4 184	-12 913	-21 431	-38 063	-22 703
Flux nets	-5 081	567	-2 995	-9 287	-6 203	5 134	3 216	-4 603	-2 118	3 256	2 807	-4 483	-4 569	-15 080
Autres investissements														
Passif	-382	-4 559	5 331	-1 023	-701	-8 144	13 624	-1 340	17 722	22 532	9 549	-16 861	4 727	4 527
Actif	-1 218	3 558	-2 836	-3 753	179	2 341	-12 992	-9 748	-24 345	1 605	8 939	-2 748	-2 094	186
Flux nets	-1 600	-1 001	2 495	-4 776	-522	-5 803	632	-11 088	-6 623	24 137	18 488	-19 609	2 633	4 713

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 3A : Compte financier du Canada avec tous les pays (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total														
Passif	30 599	41 882	38 664	34 509	27 727	50 706	56 550	32 905	53 116	70 803	67 339	28 256	114 477	80 889
Actif	-17 602	-19 745	-19 699	-15 128	-14 411	-26 943	-49 029	-38 394	-73 306	-62 546	-67 307	-45 313	-134 903	-107 388
Flux nets	12 997	22 137	18 965	19 381	13 316	23 763	7 520	-5 489	-20 191	8 256	32	-17 057	-20 426	-26 499
Investissements à l'étranger														
Passif	7 538	7 116	8 847	3 301	5 708	6 103	11 206	12 703	13 137	15 958	33 489	37 366	94 059	42 767
Actif	-7 661	-6 235	-6 110	-6 685	-4 339	-7 354	-12 694	-15 732	-17 858	-31 937	-51 304	-27 359	-65 415	-57 268
Flux nets	-123	881	2 737	-3 384	1 369	-1 251	-1 488	-3 029	-4 721	-15 979	-17 815	10 007	28 644	-14 501
Investissement de portefeuille														
Passif	23 058	23 212	18 584	31 501	24 701	52 799	23 312	25 233	18 668	16 181	24 735	3 550	19 647	30 119
Actif	-4 482	-5 470	-2 596	-11 665	-11 749	-17 881	-8 927	-7 331	-19 317	-11 849	-22 497	-23 067	-62 677	-34 544
Flux nets	18 576	17 742	15 988	19 836	12 952	34 918	14 385	17 902	-649	4 332	2 238	-19 517	-43 030	-4 425
Invest. de portefeuille en actions														
Passif	-2 379	3 885	-1 735	-990	1 036	12 056	6 412	-4 242	8 034	7 645	13 629	14 063	35 273	3 893
Actif	-4 409	-3 867	-2 521	-10 004	-10 348	-12 811	-9 362	-6 247	-17 247	-5 207	-15 433	-20 590	-58 681	-34 625
Flux nets	-6 788	18	-4 256	-10 994	-9 312	-755	-2 950	-10 489	-9 213	2 438	-1 804	-6 527	-23 408	-30 732
Autres investissements														
Passif	4	11 554	11 233	-292	-2 682	-8 196	22 032	-5 032	21 311	38 664	9 115	-12 660	771	8 003
Actif	-5 459	-8 040	-10 993	3 222	1 677	-1 707	-27 408	-15 331	-36 132	-18 760	6 494	5 113	-6 810	-15 575
Flux nets	-5 455	3 514	240	2 930	-1 005	-9 903	-5 376	-20 363	-14 821	19 904	15 609	-7 547	-6 039	-7 572

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 2F : Compte courant du Canada avec les pays autres que les É.-U., l'UE et le Japon (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Compte courant														
Recettes	26 923	28 027	29 908	28 893	29 284	30 850	36 500	43 305	44 900	49 501	49 340	48 170	56 020	54 205
Paielements	30 579	34 417	36 078	35 182	36 543	41 504	46 766	48 769	49 531	53 859	55 538	59 624	73 492	71 830
Solde	-3 655	-6 391	-6 169	-6 289	-7 259	-10 652	-10 264	-5 462	-4 630	-4 356	-6 198	-11 454	-17 473	-17 626
Biens et services														
Recettes	21 499	21 963	23 984	24 257	24 948	26 442	30 620	36 060	37 072	41 142	39 517	37 903	43 009	43 192
Paielements	21 241	23 979	25 474	25 556	27 489	32 419	36 135	37 198	38 685	43 293	45 195	49 272	62 025	61 848
Solde	256	-2 015	-1 490	-1 298	-2 539	-5 977	-5 516	-1 138	-1 614	-2 150	-5 677	-11 369	-19 017	-18 656
Biens														
Recettes	17 536	17 217	18 827	18 825	19 056	19 919	23 290	28 101	27 791	30 962	28 212	27 161	30 587	30 584
Paielements	16 724	18 874	19 728	19 824	21 215	24 376	27 493	28 703	29 876	33 325	34 724	38 496	50 464	49 859
Solde	811	-1 655	-901	-1 000	-2 158	-4 455	-4 202	-602	-2 085	-2 364	-6 512	-11 333	-19 879	-19 275
Services														
Recettes	3 964	4 747	5 158	5 431	5 893	6 522	7 330	7 959	9 281	10 181	11 306	10 741	12 421	12 609
Paielements	4 517	5 105	5 745	5 730	6 274	8 044	8 644	8 495	8 810	9 967	10 471	10 777	11 560	11 990
Solde	-554	-360	-588	-298	-381	-1 522	-1 313	-535	472	214	835	-36	861	620
Revenus de placements														
Recettes	5 244	5 919	5 791	4 491	4 185	4 224	5 728	7 082	7 622	8 130	9 598	9 986	12 733	10 414
Paielements	6 655	7 816	7 823	6 648	6 019	6 246	7 846	8 869	8 120	7 860	7 705	7 480	8 688	6 851
Solde	-1 410	-1 898	-2 032	-2 157	-1 834	-2 022	-2 117	-1 787	-498	269	1 890	2 508	4 045	3 564
Transferts courants														
Recettes	179	145	134	145	149	186	152	163	207	229	226	282	280	599
Paielements	2 681	2 622	2 782	2 979	3 034	2 840	2 784	2 701	2 725	2 705	2 637	2 870	2 780	3 135
Solde	-2 502	-2 477	-2 648	-2 833	-2 884	-2 654	-2 633	-2 538	-2 518	-2 475	-2 412	-2 590	-2 499	-2 534

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 2E : Compte courant du Canada avec le Japon (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Compte courant														
Recettes	10 027	10 517	10 034	9 212	9 814	10 641	12 528	15 203	14 565	14 243	11 627	12 328	13 424	12 115
Paiements	13 236	13 880	14 161	14 202	14 973	14 300	13 952	14 053	12 234	14 095	14 838	16 529	17 501	16 084
Solde	-3 209	-3 363	-4 127	-4 990	-5 159	-3 659	-1 425	1 150	2 331	147	-3 211	-4 201	-4 077	-3 969
Biens et services														
Recettes	9 743	10 247	9 498	8 713	9 348	10 348	12 128	14 783	13 973	13 517	11 033	11 038	11 903	10 845
Paiements	8 661	9 031	8 991	9 415	9 804	9 441	9 553	9 549	8 175	9 881	10 951	12 398	13 602	12 529
Solde	1 082	1 216	507	-702	-457	907	2 576	5 234	5 798	3 636	81	-1 360	-1 699	-1 684
Biens														
Recettes	8 998	9 285	8 538	7 644	8 254	9 185	10 788	13 286	12 423	11 925	9 640	9 552	10 312	9 312
Paiements	8 025	8 366	8 320	8 749	8 913	8 477	8 315	8 428	7 227	8 711	9 663	10 589	11 714	10 600
Solde	973	919	218	-1 104	-660	707	2 473	4 858	5 196	3 214	-23	-1 037	-1 402	-1 288
Services														
Recettes	745	961	960	1 069	1 094	1 163	1 340	1 497	1 550	1 592	1 393	1 486	1 591	1 533
Paiements	636	665	672	667	891	963	1 237	1 122	948	1 170	1 288	1 809	1 888	1 929
Solde	108	296	289	402	203	200	102	375	602	422	105	-323	-297	-396
Revenus de placements														
Recettes	226	197	447	394	336	161	218	176	217	473	362	1 000	1 231	984
Paiements	4 566	4 843	5 154	4 777	5 158	4 849	4 388	4 492	4 042	4 198	3 873	4 105	3 871	3 526
Solde	-4 340	-4 646	-4 707	-4 383	-4 822	-4 688	-4 170	-4 316	-3 825	-3 725	-3 510	-3 105	-2 640	-2 542
Transferts courants														
Recettes	59	73	89	105	130	131	181	244	375	252	232	290	290	286
Paiements	10	6	15	10	10	10	12	12	17	17	14	27	28	29
Solde	49	67	74	95	120	121	170	232	358	235	218	263	262	257

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 2D : Compte courant du Canada avec l'Union Européenne (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Compte courant														
Recettes	17 572	18 596	20 276	19 777	20 015	19 953	23 926	30 831	30 775	32 917	35 776	35 315	41 193	40 730
Paiements	28 275	27 895	30 392	28 074	28 866	31 047	34 880	42 098	41 627	45 873	47 672	50 728	56 097	56 874
Solde	-10 703	-9 299	-10 116	-8 297	-8 851	-11 095	-10 955	-11 268	-10 853	-12 957	-11 896	-15 413	-14 904	-16 143
Biens et services														
Recettes	14 641	15 710	16 826	16 395	16 778	16 305	18 305	24 421	24 128	25 031	27 115	27 990	31 693	30 937
Paiements	20 304	19 749	21 117	19 931	19 718	20 853	24 023	28 335	28 500	32 825	34 809	38 037	43 729	45 439
Solde	-5 662	-4 040	-4 291	-3 537	-2 940	-4 548	-5 718	-3 913	-4 371	-7 794	-7 693	-10 047	-12 035	-14 501
Biens														
Recettes	11 708	12 437	13 126	12 584	12 777	12 009	13 040	18 256	17 404	17 949	18 993	19 326	22 109	21 784
Paiements	15 469	14 679	15 440	14 507	13 923	14 026	16 404	20 289	20 576	24 240	25 232	28 428	33 428	35 092
Solde	-3 760	-2 243	-2 314	-1 923	-1 146	-2 017	-3 364	-2 033	-3 171	-6 290	-6 239	-9 103	-11 319	-13 308
Services														
Recettes	2 933	3 273	3 700	3 811	4 001	4 296	5 265	6 165	6 724	7 081	8 122	8 665	9 585	9 153
Paiements	4 835	5 070	5 677	5 424	5 795	6 827	7 619	8 045	7 923	8 585	9 577	9 609	10 301	10 346
Solde	-1 902	-1 797	-1 977	-1 614	-1 794	-2 531	-2 354	-1 880	-1 201	-1 505	-1 455	-944	-716	-1 193
Revenus de placements														
Recettes	2 262	2 154	2 657	2 493	2 244	2 530	4 413	5 106	5 186	6 587	7 291	5 923	8 162	8 388
Paiements	7 388	7 572	8 687	7 516	8 513	9 541	10 186	13 009	12 390	12 280	12 058	11 849	11 473	10 482
Solde	-5 126	-5 418	-6 030	-5 023	-6 269	-7 011	-5 773	-7 903	-7 204	-5 693	-4 766	-5 927	-3 310	-2 094
Transferts courants														
Recettes	669	732	792	889	995	1 118	1 209	1 304	1 460	1 299	1 370	1 401	1 337	1 405
Paiements	583	573	587	626	636	652	671	755	737	768	806	842	896	951
Solde	85	159	205	262	358	465	538	549	723	531	564	560	440	452

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 2C : Compte courant du Canada avec le Royaume-Uni (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Compte courant														
Recettes	6 921	6 841	7 526	6 610	6 969	7 199	9 115	10 426	11 086	12 044	13 410	13 344	15 561	15 058
Paiements	10 378	10 467	11 839	10 950	11 244	12 646	13 172	15 075	15 532	16 579	16 185	17 986	22 066	22 102
Solde	-3 457	-3 626	-4 313	-4 340	-4 275	-5 447	-4 057	-4 649	-4 446	-4 536	-2 775	-4 642	-6 505	-7 043
Biens et services														
Recettes	4 973	5 035	5 351	4 680	4 892	4 746	5 546	6 629	6 987	7 227	8 235	9 044	10 596	10 241
Paiements	6 663	6 627	7 099	6 557	6 213	7 042	7 920	8 003	8 715	9 998	10 354	11 868	16 763	16 066
Solde	-1 690	-1 592	-1 748	-1 877	-1 321	-2 296	-2 374	-1 373	-1 727	-2 771	-2 119	-2 824	-6 166	-5 824
Biens														
Recettes	3 797	3 740	3 862	3 242	3 415	3 211	3 677	4 377	4 608	4 689	5 235	5 672	6 700	6 418
Paiements	4 733	4 706	5 022	4 317	4 015	4 484	4 854	4 899	5 581	6 127	6 083	7 689	12 257	11 845
Solde	-936	-966	-1 160	-1 074	-600	-1 273	-1 177	-522	-973	-1 437	-848	-2 017	-5 556	-5 427
Services														
Recettes	1 176	1 295	1 489	1 438	1 477	1 535	1 869	2 252	2 379	2 538	3 000	3 372	3 896	3 823
Paiements	1 930	1 921	2 077	2 240	2 198	2 558	3 066	3 103	3 133	3 871	4 271	4 179	4 506	4 220
Solde	-754	-626	-589	-803	-721	-1 023	-1 197	-851	-755	-1 334	-1 271	-807	-610	-397
Revenus de placements														
Recettes	1 636	1 463	1 825	1 543	1 684	1 983	3 088	3 408	3 619	4 389	4 719	3 833	4 482	4 294
Paiements	3 579	3 698	4 597	4 238	4 866	5 443	5 078	6 886	6 621	6 358	5 592	5 858	5 035	5 740
Solde	-1 943	-2 235	-2 772	-2 695	-3 182	-3 460	-1 990	-3 478	-3 002	-1 970	-873	-2 025	-552	-1 446
Transferts courants														
Recettes	312	343	350	386	394	470	482	389	479	428	456	466	482	523
Paiements	136	141	143	155	166	160	174	186	196	223	239	260	268	295
Solde	176	201	207	231	228	309	308	203	283	205	217	207	213	227

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 2B : Compte courant du Canada avec les États-Unis (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2001
Compte courant															
Recettes	127 269	129 140	134 754	130 837	146 342	174 132	212 647	241 639	260 798	288 754	315 881	360 287	415 592	404 957	
Paielements	128 030	135 899	137 476	136 890	150 433	176 819	207 733	232 158	243 046	282 985	306 853	327 529	352 244	338 119	
Solde	-761	-6 759	-2 723	-6 053	-4 091	-2 687	4 914	9 481	17 752	5 769	9 028	32 758	63 348	66 838	
Biens et services															
Recettes	116 917	119 820	124 129	121 628	137 511	165 349	199 864	225 866	244 792	267 444	297 865	340 025	391 245	382 631	
Paielements	108 372	115 381	118 436	120 499	134 663	156 251	182 574	200 787	211 290	244 347	268 379	285 312	305 930	293 113	
Solde	8 546	4 439	5 693	1 129	2 847	9 098	17 290	25 078	33 502	23 096	29 486	54 713	85 315	89 517	
Biens															
Recettes	105 292	108 024	111 565	108 616	123 377	149 100	181 049	205 691	222 461	242 542	269 336	309 194	359 551	350 830	
Paielements	92 497	97 298	97 512	97 578	110 379	130 244	155 661	172 517	180 010	211 451	233 759	249 331	267 675	255 452	
Solde	12 795	10 726	14 053	11 038	12 998	18 855	25 388	33 174	42 451	31 092	35 577	59 863	91 877	95 378	
Services															
Recettes	11 625	11 796	12 563	13 013	14 134	16 249	18 815	20 175	22 331	24 901	28 529	30 831	31 694	31 800	
Paielements	15 875	18 083	20 924	22 922	24 285	26 006	26 913	28 271	31 280	32 897	34 620	35 981	38 256	37 661	
Solde	-4 249	-6 286	-8 361	-9 909	-10 151	-9 757	-8 098	-8 096	-8 949	-7 995	-6 091	-5 150	-6 562	-5 861	
Revenus de placements															
Recettes	8 530	7 632	8 686	7 442	7 005	6 872	10 741	13 534	13 151	18 062	14 890	16 578	20 210	17 650	
Paielements	19 155	19 931	18 542	15 820	15 213	19 983	24 570	30 719	31 019	37 795	37 717	41 425	45 426	44 024	
Solde	-10 626	-12 298	-9 856	-8 378	-8 208	-13 111	-13 829	-17 185	-17 868	-19 733	-22 826	-24 847	-25 216	-26 374	
Transferts courants															
Recettes	1 822	1 688	1 939	1 766	1 826	1 911	2 042	2 240	2 855	3 249	3 125	3 684	4 136	4 676	
Paielements	503	588	499	570	557	586	589	652	738	843	757	792	887	981	
Solde	1 319	1 100	1 440	1 196	1 269	1 326	1 453	1 588	2 117	2 406	2 368	2 892	3 249	3 695	

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 2A : Compte courant du Canada avec tous les pays (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Compte courant														
Recettes	181 791	186 280	194 972	188 719	205 455	235 576	285 601	330 978	351 038	385 415	412 624	456 100	526 229	512 007
Paiements	200 120	212 091	218 107	214 348	230 815	263 670	303 331	337 078	346 438	396 812	424 901	454 410	499 334	482 907
Solde	-18 328	-25 812	-23 135	-25 629	-25 360	-28 093	-17 730	-6 099	4 600	-11 397	-12 277	1 690	26 894	29 100
Biens et services														
Recettes	162 800	167 740	174 437	170 993	188 585	218 444	260 917	301 130	319 965	347 134	375 530	416 956	477 850	467 605
Paiements	158 578	168 140	174 018	175 401	191 674	218 964	252 285	275 869	286 650	330 346	359 334	385 019	425 286	412 929
Solde	4 222	-400	419	-4 408	-3 089	-520	8 632	25 261	33 315	16 788	16 197	31 937	52 564	54 676
Biens														
Recettes	143 534	146 963	152 056	147 669	163 464	190 213	228 167	265 334	280 079	303 378	326 181	365 233	422 559	412 510
Paiements	132 715	139 217	141 000	140 658	154 430	177 123	207 873	229 937	237 689	277 727	303 378	326 844	363 281	351 003
Solde	10 819	7 747	11 056	7 011	9 034	13 090	20 295	35 397	42 391	25 652	22 803	38 390	59 277	61 507
Services														
Recettes	19 267	20 777	22 381	23 324	25 122	28 230	32 750	35 796	39 886	43 755	49 350	51 723	55 291	55 095
Paiements	25 863	28 923	33 018	34 743	37 245	41 840	44 413	45 933	48 961	52 619	55 956	58 176	62 005	61 926
Solde	-6 597	-8 147	-10 637	-11 419	-12 123	-13 610	-11 663	-10 136	-9 076	-8 864	-6 606	-6 453	-6 714	-6 830
Revenus de placements														
Recettes	16 262	15 902	17 581	14 820	13 770	13 787	21 100	25 898	26 176	33 252	32 141	33 487	42 336	37 436
Paiements	37 764	40 162	40 206	34 761	34 903	40 619	46 990	57 089	55 571	62 133	61 353	64 859	69 458	64 883
Solde	-21 502	-24 260	-22 625	-19 941	-21 133	-26 832	-25 889	-31 191	-29 395	-28 882	-29 212	-31 371	-27 121	-27 446
Transferts courants														
Recettes	2 729	2 638	2 954	2 905	3 100	3 346	3 584	3 951	4 897	5 029	4 953	5 657	6 043	6 966
Paiements	3 777	3 789	3 883	4 185	4 237	4 088	4 056	4 120	4 217	4 333	4 214	4 531	4 591	5 096
Solde	-1 049	-1 151	-929	-1 280	-1 137	-742	-472	-169	680	697	738	1 125	1 452	1 870

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 1F : Commerce et investissement des pays de l'ALENA (millions de dollars américains)

A. Commerce de marchandises	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Exportations globales de marchandises													
Canada	120 673	126 447	126 160	133 447	140 748	161 269	190 180	200 146	213 020	211 355	237 337	275 183	n.a.
États-Unis	363 812	393 106	421 755	447 310	465 870	512 404	583 451	622 949	687 581	680 406	690 689	771 991	n.a.
Mexique	23 046	27 167	42 688	46 196	51 760	60 882	79 541	96 000	110 431	117 494	136 391	145 970	n.a.
ALENA	507 531	546 720	590 603	626 953	658 378	734 555	853 172	919 095	1 011 032	1 009 255	1 064 417	1 193 144	n.a.
Importations globales de marchandises													
Canada	129 094	131 640	132 497	137 314	148 405	166 670	179 617	187 042	215 009	219 150	235 577	262 721	n.a.
États-Unis	493 324	517 020	509 300	552 593	602 975	689 338	770 972	817 818	898 661	944 644	1 048 430	1 238 200	n.a.
Mexico	25 071	33 016	54 853	68 342	71 902	87 280	79 697	98 418	120 789	137 709	156 172	161 478	n.a.
ALENA	647 489	681 676	696 650	758 249	823 282	943 288	1 030 286	1 103 278	1 234 459	1 301 503	1 440 179	1 662 399	n.a.
Commerce total de marchandises													
Canada	249 767	258 087	258 657	270 761	289 153	327 939	369 797	387 188	428 029	430 505	472 914	537 904	n.a.
États-Unis	857 136	910 126	931 055	999 903	1 068 845	1 201 742	1 354 423	1 440 767	1 586 242	1 625 050	1 739 119	2 010 191	n.a.
Mexique	48 117	60 183	97 541	114 538	123 661	148 162	159 238	194 418	231 220	255 203	292 563	307 448	n.a.
ALENA	1 155 020	1 228 396	1 287 253	1 385 202	1 481 659	1 677 843	1 883 458	2 022 373	2 245 491	2 310 758	2 504 596	2 855 543	n.a.
Répartition du commerce total de l'ALENA en pourcentage													
Canada	21,6	21,0	20,1	19,5	19,5	19,5	19,6	19,1	19,1	18,6	18,9	18,8	n.a.
États-Unis	74,2	74,1	72,3	72,2	72,1	71,6	71,9	71,2	70,6	70,3	69,4	70,4	n.a.
Mexique	4,2	4,9	7,6	8,3	8,3	8,8	8,5	9,6	10,3	11,0	11,7	10,8	n.a.

Source : IMF, Direction of Trade

B. Investissement direct étranger**Investissement étranger dans les pays de l'ALENA**

Canada	54 149	64 634	112 872	123 181	143 234	170 983	194 321	n.a.
États-Unis	83 046	184 615	394 911	535 553	811 756	965 632	1 238 627	n.a.
Mexique	2 090	1 984	22 424	41 130	60 783	78 060	91 222	n.a.
ALENA	139 285	251 233	530 207	699 864	1 015 773	1 214 675	1 524 170	n.a.
Investissement des pays de l'ALENA à l'étranger								
Canada	23 777	43 127	84 829	118 105	160 936	187 197	200 878	n.a.
États-Unis	220 178	251 034	430 521	699 015	980 565	1 130 789	1 244 654	n.a.
Mexique	136	533	575	4 132	5 825	7 039	8 639	n.a.
ALENA	244 091	294 694	515 925	821 252	1 147 326	1 325 025	1 454 171	n.a.
Investissements totaux								
Canada	77 926	107 761	197 701	241 286	304 170	358 180	395 199	n.a.
États-Unis	303 224	435 649	825 432	1 234 568	1 792 321	2 096 421	2 483 281	n.a.
Mexique	2 226	2 517	22 999	45 262	66 608	85 099	99 861	n.a.
ALENA	383 376	545 927	1 046 132	1 521 116	2 163 099	2 539 700	2 978 341	n.a.

Source : UNCTAD WIR, tableaux B.3, B.4.

Tableau 1E : Commerce canadien de marchandises et investissement avec ses partenaires de l'ALENA (millions de dollars)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
A. Commerce (base douanière)														
Commerce canadien de marchandises avec les États-Unis														
Exportations	100 851	101 592	111 557	109 693	125 670	150 657	183 303	207 753	223 177	243 888	269 909	308 076	359 289	351 454
Importations	86 021	88 104	87 895	86 416	96 470	113 988	137 345	150 682	156 953	184 414	203 578	215 533	229 658	218 408
Solde	14 830	13 488	23 662	23 278	29 200	36 669	45 958	57 070	66 225	59 475	66 330	92 544	129 631	133 046
Commerce canadien de marchandises avec le Mexique														
Exportations	501	638	656	583	813	826	1 084	1 161	1 259	1 277	1 467	1 612	2 044	2 461
Importations	1 328	1 708	1 749	2 580	2 774	3 723	4 525	5 353	6 035	7 022	7 682	9 542	12 067	12 110
Solde	-827	-1 070	-1 093	-1 997	-1 960	-2 898	-3 442	-4 192	-4 776	-5 744	-6 215	-7 929	-10 023	-9 649
Commerce canadien de marchandises avec ses partenaires de l'ALENA														
Exportations	101 352	102 230	112 213	110 276	126 484	151 483	184 386	208 913	224 436	245 166	271 375	309 689	361 333	353 914
Importations	87 349	89 812	89 644	88 995	99 243	117 711	141 870	156 035	162 988	191 435	211 260	225 074	241 725	230 518
Solde	14 003	12 419	22 569	21 281	27 240	33 771	42 516	52 878	61 449	53 730	60 116	84 614	119 607	123 396
Commerce bilatéral de marchandises du Canada avec ses partenaires de l'ALENA														
États-Unis	186 872	189 695	199 451	196 109	222 140	264 645	320 647	358 435	380 130	428 302	473 487	523 609	588 947	569 862
Mexique	1 829	2 346	2 405	3 162	3 587	4 549	5 609	6 513	7 293	8 299	9 148	11 154	14 111	14 570
États-Unis et Mexique	188 700	192 042	201 856	199 272	225 727	269 194	326 256	364 948	387 424	436 601	482 635	534 763	603 058	584 432
B. Bilan des investissements														
avec les États-Unis														
Passif	76 049	80 427	84 089	86 396	88 161	90 600	102 629	112 948	121 943	128 978	146 893	172 802	191 017	214 960
Actif	51 025	56 578	60 049	63 379	64 502	67 677	77 987	84 562	93 939	110 707	133 267	143 612	164 526	198 404
Flux nets	25 024	23 849	24 040	23 017	23 659	22 923	24 642	28 386	28 004	18 271	13 626	29 190	26 491	16 556
avec le Mexique														
Passif	31	12	-13	-21	60	154	177	161	n.a.	n.a.	117	101	138	n.a.
Actif	201	237	245	199	451	530	1 073	948	1 933	2 163	2 864	3 325	3 686	4 020
Flux nets	-170	-225	-258	-220	-391	-376	-896	-787	n.a.	n.a.	-2 747	-3 224	-3 548	n.a.
avec ses partenaires de l'ALENA														
Passif	76 080	80 439	84 076	86 375	88 221	90 754	102 806	113 109	n.a.	n.a.	147 010	172 903	191 155	n.a.
Actif	51 226	56 815	60 294	63 578	64 953	68 207	79 060	85 510	95 872	112 870	136 131	146 937	168 212	202 424
Flux nets	24 854	23 624	23 782	22 797	23 268	22 547	23 746	27 599	n.a.	n.a.	10 879	25 966	22 943	n.a.

Source : Statistique Canada, Division du commerce international.

Source : Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Tableau 1D : Part du Canada dans les marchés importants vis-à-vis ses principaux partenaires (en pourcentage)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Importations totales de marchandises des États-Unis														
Canada	17,7	18,2	18,1	18,4	18,3	18,8	19,1	19,2	19,5	19,1	18,8	19,0	18,5	n.d.
Mexique	5,1	5,6	6,0	6,3	6,5	6,8	7,3	8,1	9,1	9,7	10,2	10,4	10,9	n.d.
UE - 15	21,0	19,6	20,0	19,0	18,9	18,1	18,0	17,8	18,0	18,1	19,3	19,0	18,0	n.d.
Importations totales de marchandises du Japon														
Canada	4,4	4,1	3,6	3,3	3,3	3,4	3,2	3,2	2,9	2,9	2,7	2,5	2,2	n.d.
États-Unis	22,5	23,0	22,5	22,7	22,6	23,2	23,0	22,6	22,9	22,4	24,0	21,7	19,3	n.d.
Mexique	0,8	0,8	0,8	0,7	0,5	0,4	0,5	0,4	0,5	0,5	0,4	0,5	0,6	n.d.
Chine	5,3	5,3	5,1	6,0	7,3	8,5	10,1	10,7	11,6	12,4	13,2	13,9	14,5	n.d.
Importations totales de marchandises du Royaume-Uni														
Canada	1,9	1,9	1,8	1,6	1,5	1,4	1,3	1,4	1,4	1,4	1,4	1,6	1,2	n.d.
États-Unis	10,2	11,2	11,2	11,6	11,0	12,0	12,0	12,2	12,7	13,6	13,8	13,1	12,4	n.d.
Japon	6,1	5,8	5,4	5,7	5,9	6,2	6,0	5,8	5,0	5,1	5,1	4,9	4,4	n.d.
Mexique	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	n.d.
Chine	0,4	0,4	0,5	0,6	0,8	1,0	1,1	1,2	1,2	1,4	1,6	1,8	1,9	n.d.
Importations totales de marchandises de la Chine														
Canada	3,4	1,8	2,8	2,6	2,4	1,3	1,6	2,0	1,8	1,4	1,6	1,4	1,4	n.d.
États-Unis	12,0	13,3	12,2	12,5	10,9	10,3	12,1	12,2	11,6	11,5	12,1	11,8	8,7	n.d.
Japon	20,0	17,8	14,2	15,7	16,7	22,5	22,7	21,9	21,0	20,4	20,2	20,4	16,6	n.d.
Royaume-Uni	1,6	1,8	2,6	1,5	1,2	1,6	1,5	1,5	1,4	1,4	1,4	1,8	1,5	n.d.
Mexique	0,3	0,3	0,2	0,2	0,1	0,1	0,1	0,1	0,2	0,1	0,1	0,1	0,1	n.d.
Importations totales de marchandises de l'UE - 15														
Canada	2,5	2,4	2,3	2,1	2,1	1,8	1,9	2,1	1,9	1,8	1,8	1,8	1,9	n.d.
États-Unis	19,6	20,5	20,0	20,4	20,0	19,5	19,4	19,1	19,4	20,3	20,9	20,7	19,6	n.d.
Japon	12,9	12,4	11,9	12,3	12,6	11,8	10,9	10,3	9,3	9,1	9,5	9,2	8,5	n.d.
Mexique	0,7	0,7	0,7	0,6	0,6	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,6	0,6	0,7	n.d.
Chine	1,9	2,1	2,3	3,1	3,5	4,2	4,4	4,3	4,6	4,9	5,3	5,7	6,2	n.d.

Source : OMC, Statistiques du Commerce International 2000.

Tableau 1C : Répartition par pays du commerce international du Canada, Base de la balance des paiements (en pourcentage)

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Exportations de biens et services														
États-Unis	71,8	71,4	71,2	71,1	72,9	75,7	76,6	75,0	76,5	77,0	79,3	81,5	81,9	81,8
Royaume-Uni	3,1	3,0	3,1	2,7	2,6	2,2	2,1	2,2	2,2	2,1	2,2	2,2	2,2	2,2
UE - 15	9,0	9,4	9,6	9,6	8,9	7,5	7,0	8,1	7,5	7,2	7,2	6,7	6,6	6,6
Japon	6,0	6,1	5,4	5,1	5,0	4,7	4,6	4,9	4,4	3,9	2,9	2,6	2,5	2,3
Exportations de marchandises														
États-Unis	73,4	73,5	73,4	73,6	75,5	78,4	79,3	77,5	79,4	79,9	82,6	84,7	85,1	85,0
Royaume-Uni	2,6	2,5	2,5	2,2	2,1	1,7	1,6	1,6	1,6	1,5	1,6	1,6	1,6	1,6
UE - 15	8,2	8,5	8,6	8,5	7,8	6,3	5,7	6,9	6,2	5,9	5,8	5,3	5,2	5,3
Japon	6,3	6,3	5,6	5,2	5,0	4,8	4,7	5,0	4,4	3,9	3,0	2,6	2,4	2,3
Importations de biens et services														
États-Unis	68,3	68,6	68,1	68,7	70,3	71,4	72,4	72,8	73,7	74,0	74,7	74,1	71,9	71,0
Royaume-Uni	4,2	3,9	4,1	3,7	3,2	3,2	3,1	2,9	3,0	3,0	2,9	3,1	3,9	3,9
UE - 15	12,8	11,7	12,1	11,4	10,3	9,5	9,5	10,3	9,9	9,9	9,7	9,9	10,3	11,0
Japon	5,5	5,4	5,2	5,4	5,1	4,3	3,8	3,5	2,9	3,0	3,0	3,2	3,2	3,0
Importations de marchandises														
États-Unis	69,7	69,9	69,2	69,4	71,5	73,5	74,9	75,0	75,7	76,1	77,1	76,3	73,7	72,8
Royaume-Uni	3,6	3,4	3,6	3,1	2,6	2,5	2,3	2,1	2,3	2,2	2,0	2,4	3,4	3,4
UE - 15	11,7	10,5	11,0	10,3	9,0	7,9	7,9	8,8	8,7	8,7	8,3	8,7	9,2	10,0
Japon	6,0	6,0	5,9	6,2	5,8	4,8	4,0	3,7	3,0	3,1	3,2	3,2	3,2	3,0

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 1B : Comparaison internationale d'ouverture des marchés

Exportations de biens et services en pourcentage de leur PIB respectif													
	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Canada	25,6	25,7	25,0	27,0	30,1	34,0	37,3	38,4	39,3	41,2	43,0	45,3	43,1
France	24,0	23,9	24,1	24,1	22,8	23,0	23,6	23,5	26,0	26,8	26,6	28,6	n.d.
Allemagne	29,6	28,9	27,3	25,4	23,4	24,3	25,1	25,5	28,1	29,1	29,6	33,7	n.d.
Italie	19,8	20,1	18,8	19,4	22,5	24,1	27,2	25,8	26,4	26,0	25,0	28,4	n.d.
Japon	10,7	10,9	10,4	10,2	9,5	9,5	9,6	10,2	11,4	11,5	10,8	10,8	n.d.
Royaume-Uni	23,7	24,5	23,6	24,1	25,8	26,9	28,9	29,2	28,5	26,6	25,8	27,1	n.d.
États-Unis	9,3	9,6	10,0	10,1	9,9	10,3	11,1	11,2	11,6	11,0	10,7	11,2	10,3
Total G-7	15,2	15,9	15,5	15,5	14,8	15,3	16,4	16,5	17,4	17,2	16,6	n.d.	n.d.
Russie	n.d.	n.d.	n.d.	62,3	38,2	27,8	27,7	24,8	23,9	31,1	44,4	45,8	n.d.

Les 8 principaux exportateurs participant au commerce mondial des marchandises - part des exportations mondiales, en pourcentage													
		Rang en				Rang en				Rang en			
			1990	1990			1995	1995			2000	2000	
Le Monde (milliard US \$)													
États-Unis		2	11,4%	3 442		1	11,5%	5 079		1	12,3%	6 364	
Allemagne		1	12,2%			2	10,3%			2	8,7%		
Japon		3	8,4%			3	8,7%			3	7,5%		
France		4	6,3%			4	5,6%			4	4,7%		
Royaume-Uni		5	5,4%			5	4,8%			5	4,5%		
Canada		8	3,7%			8	3,8%			6	4,3%		
Italie		14	1,8%			11	2,9%			7	3,9%		
Pays-Bas		6	4,9%			6	4,6%			8	3,7%		

Investissements directs étrangers dans chacun des pays du G-7 en pourcentage de leur PIB respectif													
	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Canada	18,7	19,7	20,0	21,4	19,2	19,2	21,5	21,4	22,1	23,6	26,5	27,7	n.d.
France	6,3	8,4	7,8	9,0	10,0	10,7	12,1	10,0	10,0	11,6	16,7	20,6	n.d.
Allemagne	6,9	7,3	3,9	6,6	6,7	6,1	8,0	5,8	9,9	9,3	13,5	24,7	n.d.
Italie	5,7	5,3	5,2	5,1	5,3	5,9	5,8	6,1	7,0	8,6	9,2	10,7	n.d.
Japon	0,3	0,3	0,4	1,0	0,4	0,4	0,7	0,7	0,6	0,7	1,0	1,1	n.d.
Royaume-Uni	19,0	20,9	22,1	16,5	20,9	21,0	18,0	20,2	21,0	22,7	25,2	33,8	n.d.
États-Unis	7,0	7,1	7,3	7,0	7,0	7,5	7,6	8,1	8,2	9,2	10,4	12,5	n.d.
Total G-7	6,7	7,1	6,7	6,7	6,6	6,7	7,1	7,2	8,1	9,1	10,6	13,4	n.d.
Russie	n.d.	n.d.	n.d.	0,2	0,4	0,6	1,6	1,5	3,2	5,0	8,6	7,7	n.d.

Source : OCDE, Comptes nationaux des pays de l'OCDE.

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Source : OMC, Statistiques du Commerce International 2000

Source : UNCTAD, World Investment Report.

Tableau 1A : Indicateurs de la mondialisation

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Exportations de biens et services du Canada en pourcentage du PIB														
Canada	26.5	25.4	25.6	24.9	26.8	29.9	33.8	37.1	38.1	39.2	41.0	42.8	45.3	43,1
Terre-Neuve	31.9	31.0	28.5	22.1	19.1	22.3	22.9	28.7	30.7	32.2	34.3	38.1	44.8	37,1
Île-du-Prince-Édouard	12.2	14.7	12.7	12.7	14.6	14.3	17.8	19.3	19.1	22.6	27.0	28.3	29.2	31,8
Nouvelle-Écosse	15.9	15.8	15.7	16.7	17.6	18.6	19.7	21.2	24.3	25.3	24.6	25.7	29.6	29,0
Nouveau-Brunswick	27.6	26.2	26.8	24.3	26.4	27.2	28.9	32.8	34.6	35.8	35.5	38.8	44.2	45,7
Québec	21.4	21.2	21.7	20.3	21.7	25.1	30.2	33.2	33.5	34.7	37.0	37.9	41.1	39,6
Ontario	29.9	28.6	29.2	29.2	31.9	37.0	41.0	44.9	46.5	47.9	51.0	53.3	54.3	51,5
Manitoba	20.0	18.5	18.5	19.1	20.1	21.3	24.0	25.5	26.5	29.8	31.7	31.0	30.9	30,7
Saskatchewan	29.0	22.7	25.0	24.6	29.1	29.2	35.2	36.8	38.7	41.6	40.5	41.2	46.1	44,2
Alberta	24.0	24.5	24.3	24.1	27.5	28.2	29.9	32.6	35.6	35.5	35.0	36.1	42.1	41,3
Colombie-britannique	31.3	28.7	26.8	25.0	24.7	26.0	29.6	32.8	30.9	30.8	30.7	32.2	34.2	31,3
Territoires	27.3	27.4	31.2	26.2	29.2	19.3	21.4	22.4	25.9	21.1	17.3	26.3	24.4	n.d.
Exportations canadiennes de marchandises en pourcentage du PIB														
Exportations vers le	23.4	22.3	22.3	21.5	23.3	26.1	29.5	32.7	33.4	34.3	35.6	37.4	40.0	38.1
Exportations vers les	17.1	16.4	16.4	15.8	17.6	20.4	23.4	25.3	26.5	27.4	29.4	31.7	34.0	32.4
Part des exportations de marchandises vers les États-Unis (en pourcentage)														
Canada	72.8	73.2	74.9	75.1	77.2	80.3	81.2	79.2	80.9	81.8	84.8	86.8	87.0	87.3
Terre-Neuve	n.d.	68.4	68.3	53.4	50.2	55.5	52.3	49.3	56.8	62.5	65.4	66.7	72.9	65.6
Île-du-Prince-Édouard	n.d.	60.2	60.0	53.5	58.6	71.8	63.3	60.4	74.3	78.1	80.2	85.1	90.1	89.9
Nouvelle-Écosse	n.d.	66.0	65.4	69.2	68.6	73.6	75.1	72.5	72.2	72.3	74.2	77.0	81.5	82.7
Nouveau-Brunswick	n.d.	66.5	66.2	65.1	63.9	71.3	72.6	69.5	74.7	78.4	81.2	84.0	86.7	89.1
Québec	n.d.	75.7	74.8	72.0	74.5	78.5	81.1	80.2	80.4	81.4	83.3	84.7	85.6	84.8
Ontario	n.d.	85.9	85.4	87.2	87.7	88.8	89.8	88.3	89.8	90.4	92.2	93.5	93.3	93.3
Manitoba	n.d.	62.6	59.9	60.0	61.4	68.3	72.5	72.6	72.9	73.7	75.4	80.8	81.8	80.0
Saskatchewan	n.d.	45.0	44.7	40.7	42.2	54.9	51.4	48.2	51.4	51.0	54.4	57.4	60.9	59.0
Alberta	n.d.	75.7	75.4	73.6	77.2	81.6	79.0	77.0	79.8	80.4	81.5	84.0	88.1	88.8
Colombie-britannique	n.d.	43.4	42.3	44.2	49.1	51.4	53.6	49.4	54.6	56.0	63.5	67.8	67.2	70.9
Territoires	n.d.	5.9	5.5	9.1	1.4	2.0	6.7	3.6	3.3	4.3	5.2	3.6	3.0	2.8
Bilan des investissements internationaux du Canada par rapport au PIB (en pourcentage)														
Passif - avec le Monde	18.6	18.6	19.2	19.7	19.6	19.4	20.0	20.7	21.7	22.0	24.0	25.5	28.6	29.6
Actif - avec le Monde	13.0	13.6	14.4	15.9	15.9	16.8	18.9	19.8	21.6	24.7	28.7	29.0	32.2	35.9
Passif - avec les É.-U.	12.4	12.2	12.3	12.6	12.6	12.4	13.3	13.9	14.5	14.6	16.0	17.7	18.1	19.8
Actif - avec les É.-U.	8.3	8.6	8.8	9.2	9.2	9.3	10.1	10.4	11.2	12.5	14.6	14.7	15.6	18.3

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Source : Statistique Canada, Comptes économiques provinciaux, 13-213-PIB au catalogue.

Source : Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Commerce International du Canada en 2002 - Contenu de l'annexe statistique

Section 6 - Flux des investissements

Tableau 6A :	Flux des investissements directs du Canada pour certains pays, (millions de dollars)
Tableau 6B :	Flux des investissements de portefeuille du Canada en actions, pour certains pays, (millions de dollars)
Tableau 6C :	Flux des investissements de portefeuille du Canada en obligations, pour certains pays, (millions de dollars)
Tableau 6D :	Flux des investissements directs du Canada avec tous les pays, par industrie, (millions de dollars)
Tableau 6E :	Flux des investissements directs du Canada avec les États-Unis, par industrie, (millions de dollars)

Section 7 - Bilan des investissements internationaux directs du Canada

Tableau 7A :	Bilan des investissements directs du Canada pour certains pays, (millions de dollars)
Tableau 7B :	Bilan des investissements directs du Canada avec tous les pays, par industrie, (millions de dollars)
Tableau 7C :	Bilan des investissements directs du Canada avec les États-Unis, par industrie, (millions de dollars)
Tableau 7D :	Bilan des investissements directs du Canada avec le Royaume-Uni, par industrie, (millions de dollars)
Tableau 7E :	Bilan des investissements directs du Canada avec l'Union Européenne, par industrie, (millions de dollars)
Tableau 7F :	Bilan des investissements directs du Canada avec le Japon et les autres pays de l'OCDE, par industrie, (millions de dollars)
Tableau 7G :	Bilan des investissements directs du Canada avec tous les autres pays, par industrie, (millions de dollars)

Section 8 - Bilan des investissements totaux du Canada (incluant les invest. directs, de portefeuille et autres)

Tableau 8A :	Bilan des investissements totaux du Canada avec tous les pays, (millions de dollars)
Tableau 8B :	Bilan des investissements totaux du Canada avec les États-Unis, (millions de dollars)
Tableau 8C :	Bilan des investissements totaux du Canada avec le Royaume-Uni, (millions de dollars)
Tableau 8D :	Bilan des investissements totaux du Canada avec l'Union Européenne, (millions de dollars)
Tableau 8E :	Bilan des investissements totaux du Canada avec le Japon, (millions de dollars)
Tableau 8F :	Bilan des investissements totaux du Canada avec tous les autres pays, (millions de dollars)

Section 9 - Commerce des Provinces

Tableau 9A :	Commerce provincial de biens et services avec tous les pays, d'après les comptes nationaux (millions de dollars)
Tableau 9B :	Commerce provincial de biens avec tous les pays, d'après les comptes nationaux (millions de dollars)
Tableau 9C :	Commerce provincial de services avec tous les pays, d'après les comptes nationaux (millions de dollars)
Tableau 9D :	Commerce international de marchandises – sur la base douanière, (millions de dollars)
Tableau 9E :	Exportations de biens et services vers les autres provinces, d'après les comptes nationaux (millions de dollars et pourcentage du PIB)
Tableau 9F :	Importations de biens et services des autres provinces, d'après les comptes nationaux (millions de dollars et pourcentage du PIB)

Section 10 - Commerce canadien de l'énergie

Tableau 10A :	Commerce international de produits énergétiques pour le Canada et les provinces, année 2001, (millions de dollars)
Tableau 10B :	Répartition du commerce canadien de l'énergie par province, année 2001, (pourcentage)

Commerce International du Canada en 2002 - Contenu de l'annexe statistique

Section 1 - Indicateurs principaux

Tableau 1A :	Indicateurs de la mondialisation
Tableau 1B :	Comparaison internationale d'ouverture des marchés
Tableau 1C :	Répartition par pays du commerce international du Canada, Base de la balance des paiements (pourcentage)
Tableau 1D :	Parts du Canada dans les marchés importants vis-à-vis ses principaux partenaires, (pourcentage)
Tableau 1E :	Commerce et investissement du Canada avec ses partenaires de l'ALENA, (millions de dollars)
Tableau 1F :	Commerce et investissement des pays de l'ALENA, (millions de dollars américains)

Section 2 - Compte courant

Tableau 2A :	Compte courant du Canada avec tous les pays, (millions de dollars)
Tableau 2B :	Compte courant du Canada avec les États-Unis, (millions de dollars)
Tableau 2C :	Compte courant du Canada avec le Royaume-Uni, (millions de dollars)
Tableau 2D :	Compte courant du Canada avec l'Union Européenne, (millions de dollars)
Tableau 2E :	Compte courant du Canada avec le Japon, (millions de dollars)
Tableau 2F :	Compte courant du Canada avec les pays autres que les É.-U., l'UE et le Japon, (millions de dollars)

Section 3 - Compte financier

Tableau 3A :	Compte financier du Canada avec tous les pays, (millions de dollars)
Tableau 3B :	Compte financier du Canada avec les États-Unis, (millions de dollars)
Tableau 3C :	Compte financier du Canada avec le Royaume-Uni, (millions de dollars)
Tableau 3D :	Compte financier du Canada avec l'Union Européenne, (millions de dollars)
Tableau 3E :	Compte financier du Canada avec le Japon, (millions de dollars)
Tableau 3F :	Compte financier avec les pays autres que les É.-U., l'UE et le Japon, (millions de dollars)

Section 4 - Commerce des marchandises

Tableau 4A :	Commerce canadien des marchandises, par zone géographique, Base de la balance des paiements, (millions de dollars)
Tableau 4B :	Commerce canadien des marchandises, par groupe de marchandises, Base de la balance des paiements, (millions de dollars)
Tableau 4C :	Répartition de la valeur du commerce des marchandises du Canada, (pourcentage)
Tableau 4D :	Répartition du commerce du Canada entre le secteur des produits de base et les autres secteurs, (pourcentage)
Tableau 4E :	Ventilation du PIB et de l'emploi du Canada entre les industries primaires et celles non liées aux richesses naturelles selon le système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN), (pourcentage)
Tableau 4F :	Ventilation du commerce canadien des marchandises dans le secteur des produits de haute technologie, Base de la balance des paiements, (pourcentage basé sur la valeur en dollars courants)
Tableau 4G :	Commerce canadien des marchandises, par groupe de marchandises - base douanière, (millions de dollars)
Tableau 4H :	Proportion du commerce des marchandises dans le secteur des produits de haute technologie pour le Canada et les provinces, base douanière, (pourcentage basé sur la valeur en dollars courants)

Section 5 - Commerce des services

Tableau 5A :	Commerce canadien des services avec tous les pays, par sorte de services, (millions de dollars)
Tableau 5B :	Commerce canadien des services, par zone géographique, (millions de dollars)
Tableau 5C :	Transactions internationales de services commerciaux du Canada, (millions de dollars)
Tableau 5D :	Transactions internationales de services du Canada, pour certains pays, (millions de dollars)

VI. SOMMAIRE DE LA BALANCE DES PAIEMENTS

Le tableau 17 résume la balance de paiements globale du Canada en 2001. Selon les pratiques comptables normales, le compte de la balance des paiements d'un pays est toujours en équilibre. En 2001, le Canada a enregistré un excédent du compte courant de 29,1 milliards de dollars. En termes statistiques, cet excédent est exactement compensé par un déficit au compte de capital et au compte financier (voir la note 16 ci-haut).

Il convient de souligner que le solde des règlements officiels du Canada a affiché un excédent de 3,4 milliards de dollars (le tableau montre le négatif de la même façon comme investissement direct à l'étranger), ce qui indique que la Banque du Canada a accru ses réserves de devises étrangères de ce montant (principalement sous forme de dollars américains et d'autres devises étrangères).

La divergence statistique indique que le bilan net des transactions avec les non-résidents n'est pas adéquatement pris en compte ou mesuré dans les entrées de la balance des paiements. Elle comprend les transactions ou les erreurs de mesure qui n'ont pas été comptabilisées. Elle provient de la somme arithmétique de la balance du compte courant, du compte financier et du compte en capital. En 2001, cet écart était négatif, ce qui indique des sorties nettes de fonds (8,3 milliards) du Canada vers le reste du monde.

Tableau 17. Balance des comptes de paiements internationaux du Canada, 2001 (en millions de dollars)

COMPTE COURANT	
Exportations de biens et services	467 605
Importations de biens et services	412 925
<i>a. Balance commerciale</i>	54 676
Revenus d'investissement à l'étranger	37 436
Revenus d'investissement des étrangers	64 883
<i>b. Revenus de placements nets</i>	-27 446
<i>c. Transferts courants nets</i>	1 870
1. Solde du compte courant (a + b + c)	29 100
COMPTE FINANCIER*	
Investissement direct canadien à l'étranger	-57 268
Investissement direct étranger au Canada	42 767
<i>d. Investissements directs étrangers nets</i>	-14 501
Investissements de portefeuille à l'étranger	-34 544
Investissements de portefeuille au Canada	30 119
<i>e. Investissements de portefeuille nets</i>	-4 425
<i>f. Autres investissements nets</i>	-7 572
2. Solde du compte financier (d + e + f)	-26 499
Incluant : réserves internationales officielles	
	-3 353
3. Balance du compte de capital	5 678
4. Divergence statistique	-8 280
Balance des paiements (1 + 2 + 3 + 4)	0

* Un signe négatif (-) indique une sortie de capitaux liée à une augmentation des actifs ou à une diminution du passif.
Source : Statistique Canada, *Balance des paiements internationaux du Canada*, n° 67-001-XPB, 4^e trimestre de 2001.

En ce qui concerne le pays d'origine, la part des États-Unis représentait 67 % du stock total d'IED au Canada en 2001, en hausse par rapport à 63,2 % en 2000. La part de l'Union européenne s'établissait à 23,8 % en 2001 après avoir été en hausse en 2000, passant de 20,4 % en 1999 à 27,4 %. Pour ce qui est de l'IDCE, la part des États-Unis était de 51,0 %, suivie de celle du Royaume-Uni à 9,8 %. La part de l'Union européenne était de 19,6 % en 2001, en baisse par rapport à 21,2 % en 2000.

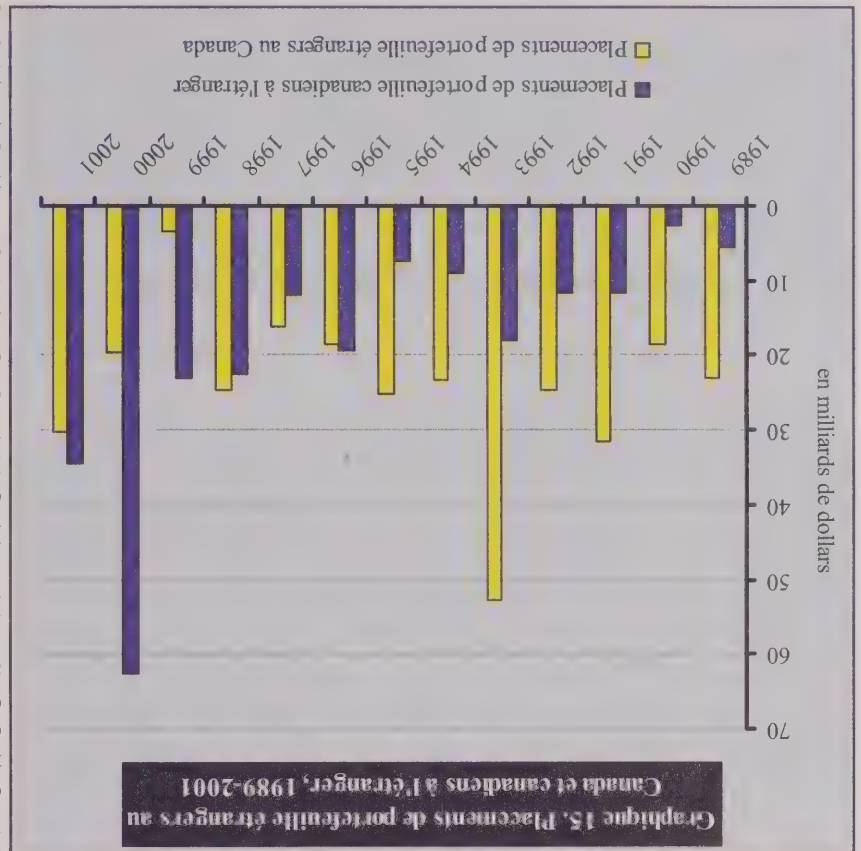
Placements de portefeuille

Sensibles aux variations des taux d'intérêt, les placements de portefeuille ont toujours fluctué fortement par le passé, au gré des projections quant au rendement financier dans les divers pays hôtes. Les entrées, qui comprennent les placements en obligations, en actions et en valeurs du marché monétaire canadiennes, sont passées de 19,6 milliards de dollars en 2000 à 30,1 milliards en 2001. Les investisseurs étrangers ont acquis un volume sans précédent de 33,6 milliards en obligations canadiennes en 2001, ce qui était largement attribuable à la participation accrue des investisseurs américains.

Les placements de portefeuille canadiens à l'étranger ont diminué, passant de 62,7 milliards en 2000 à 34,5 milliards en 2001. La composition de ces sorties s'est modifiée en faveur de l'achat d'actions étrangères, en raison du relèvement du contenu étranger maximal autorisé pour les régimes de pension enregistrés à l'abri de l'impôt, qui est passé de 25 % en 2000 à 30 % en 2001. L'investissement canadien dans les actions étrangères est demeuré au niveau très élevé de 34,6 milliards en 2001, bien qu'il ait subi une baisse substantielle par rapport aux 58,7 milliards enregistrés en 2000.

En 2001, pour la quatrième fois depuis 1956, les placements de portefeuille canadiens à l'étranger ont dépassé les entrées d'investissements de portefeuille étrangers au Canada. Les trois autres années sont 1996, 1999 et 2000, les sorties ayant alors dépassé les entrées de 0,6, 17,6 et 43,0 milliards de dollars, respectivement. En 2001, l'écart entre les deux flux atteignait 4,4 milliards (graphique 15).

Graphique 15. Placements de portefeuille étrangers au Canada et canadiens à l'étranger, 1989-2001

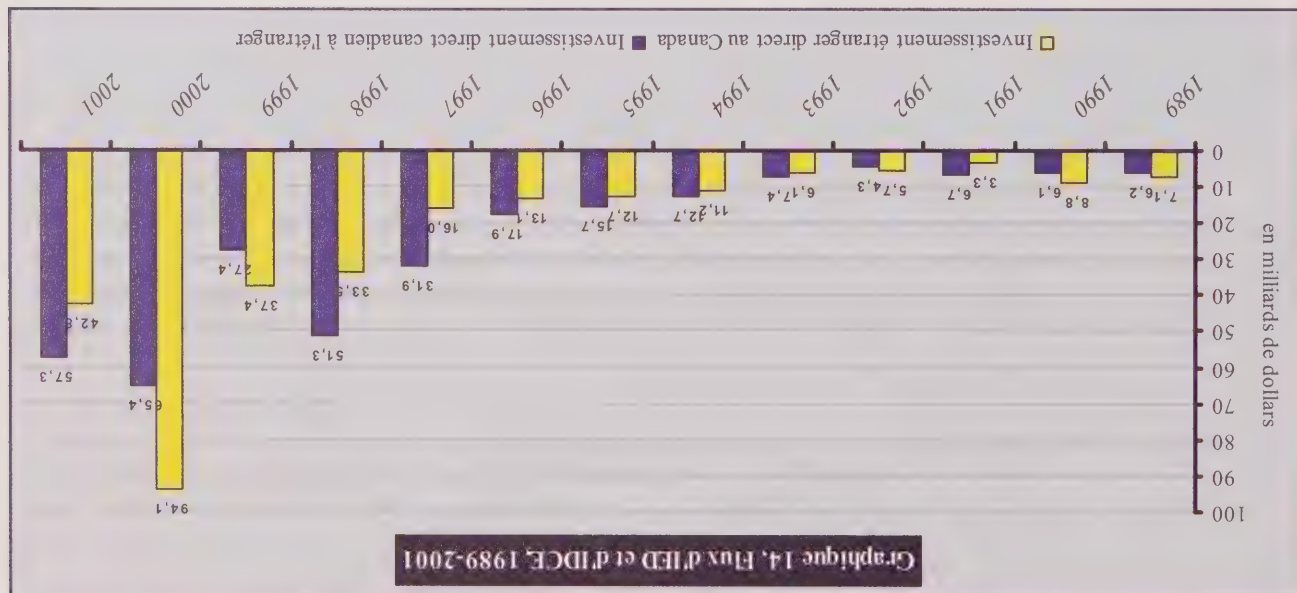


Bilan de l'investissement international

Compte tenu de ces divers changements, le stock des placements de portefeuille canadiens à l'étranger a atteint 231,2 milliards de dollars en 2001, tandis que celui des placements étrangers au Canada a légèrement augmenté pour s'établir à 527,1 milliards.

Le Canada dépend largement des entrées de capitaux étrangers pour financer l'investissement intérieur et l'importation de technologies étrangères. C'est pourquoi la dette extérieure cumulée du Canada dépasse généralement les actifs correspondants. L'endettement extérieur a toutefois diminué, passant de 44,7 % en 1993 à 18,8 % en 2001. Cette baisse reflète une nette amélioration du compte de l'IED, qui a transformé un bilan débiteur en un bilan créditeur depuis 1996, ainsi que la poussée des placements en actions étrangères qui a suivi le relèvement du contenu étranger maximal des fonds de placement canadiens à l'abri de l'impôt.

Source : Statistique Canada, *Balance des paiements internationaux du Canada*, n° 67-001-XPB, 4^e trimestre de 2001.



Source : Statistique Canada, *Balance des paiements internationaux du Canada*, n° 67-001-XPB, 4^e trimestre de 2001.

investissements à l'accroissement du stock de l'IDCE en 1994 (tableau 16A). En 2001, la réévaluation liée au taux de change représentait environ 28 % de la croissance du volume de l'IDCE, reflétant largement la dépréciation du dollar canadien par rapport à la devise américaine. En ce qui concerne l'IED, les bénéfices réinvestis ont compté pour plus de 50 % dans l'augmentation de la valeur comptable du stock d'investissements en 2001.

Tableau 16A. Contribution à la variation nette de la valeur comptable des stocks d'investissements, 1994 et 2001 (en millions de dollars)

Source : Statistique Canada, *Bilan des investissements internationaux du Canada*, n° 67-202-XIB, 2001.

	IDCE	IED
Valeur comptable du stock d'investissements à la fin de l'exercice	1994	1994
	146,315	154,594
Variation nette de la valeur comptable du stock d'investissements	23,888	13,101
Flux d'investissement net	12,694	11,206
Flux de capitaux provenant des investissements nets	8,381	8,514
Bénéfices réinvestis	4,313	2,692
Évaluation liée au taux de change	6,311	s.o.
Variation nette, tous les autres facteurs	4,883	1,895
	2001	2001

Tableau 16B. Stocks d'IDCE et d'IED par secteur, fin 2001

Secteur	En milliards de dollars	Ventilation (%)	En milliards de dollars	Ventilation (%)
Bois et papier	10,8	2,8	18,3	5,7
Énergie et minéraux métalliques	75,1	19,3	67,2	20,9
Machines et matériel de transport	23,5	6,0	47,9	14,9
Finances et assurances	147,9	38,0	45,5	14,2
Services et commerce de détail	54,1	16,0	26,0	8,1
Autres secteurs	77,9	20,0	115,9	36,1
Total	389,4	100,0	320,9	100,0

Source : Statistique Canada, *Bilan des investissements internationaux du Canada*, n° 67-202-XIB, 2001.

V. COMPTE DE CAPITAL ET COMPTE FINANCIER

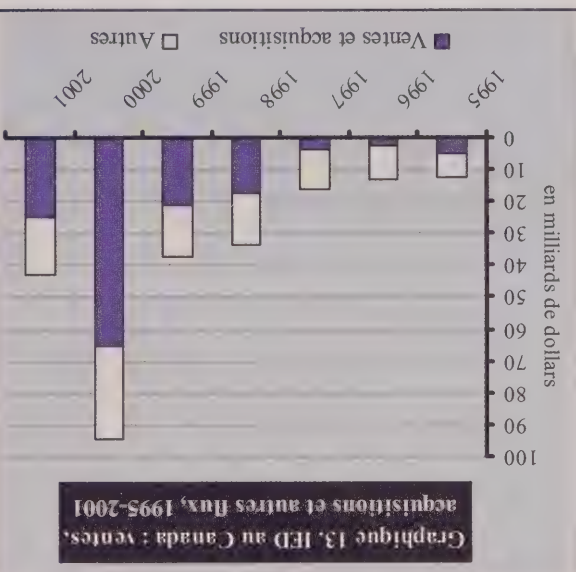
Le compte de capital et le compte financier comprennent les transactions sur les actifs et le passif financiers. Le compte de capital comprend les transferts de capitaux - les actifs des immigrants et les héritages, par exemple -, ainsi que la caisse de pension de retraite du gouvernement fédéral. Le compte financier couvre les entrées et les sorties d'investissements directs, de placements en portefeuille et d'autres investissements¹⁸.

Investissement direct

L'investissement étranger direct (IED) au Canada a diminué de façon marquée en 2001, ce qui coïncidait avec une baisse de 40 % des entrées d'IED à travers le monde, la première depuis 1991 et la plus importante baisse d'une année sur l'autre qui se soit produite depuis une trentaine d'années. Cette régression était liée à l'effondrement de la valeur des fusions et acquisitions internationales, en partie en raison de la baisse substantielle du prix d'acquisition de nombreuses entreprises par rapport aux niveaux « surevalués » observés en 2000, en particulier dans le secteur technologique. (Des événements comme les attentats du 11 septembre et l'incapacité de l'Argentine d'honorer ses engagements un peu plus tard dans l'année ont eu une incidence marginale sur les flux d'IED à travers le monde en 2001.) Les entrées d'IED au Canada se sont situées à un niveau historiquement élevé de 42,8 milliards de dollars en 2001, bien qu'elles aient diminué d'environ 55 % par rapport à l'an 2000, alors qu'elles avaient crû de plus de 150 % pour atteindre un sommet de 94,1 milliards. Ce fléchissement de l'IED en 2001 s'est produit au moment où les entrées provenant de l'Union européenne ont chuté brutalement, passant de 72,1 milliards en 2000 à 0,13 milliard en 2001, à la suite de l'acquisition de Seagram Co. par Vivendi SA de France et de Newbridge Networks Corp par Alcatel SA de France en 2000. En revanche, l'IED provenant des États-Unis a grimpé pour atteindre un niveau record de 40,0 milliards en 2001, par rapport à 17,3 milliards en 2000, en raison de prises de contrôle de plusieurs entreprises canadiennes dans le secteur de l'énergie.

Les investissements directs du Canada à l'étranger (IDCE) sont demeurés à un niveau élevé - 57,3 milliards de dollars -, malgré une baisse de 12,5 % qui s'est concentrée sur les marchés des États-Unis, de l'Union européenne et du Japon : l'IDCE vers les États-Unis a en effet diminué, passant de 40,5 milliards en 2000 à 38,9 milliards en 2001, soit 67,9 % des sorties totales, et les sorties vers l'Union européenne ont également baissé, passant de 9,7 milliards en 2000 à 4,9 milliards en 2001. Cette évolution de l'IDCE s'explique par l'acquisition d'entreprises étrangères aux États-Unis et en Europe, surtout dans le domaine des finances et des assurances et dans des secteurs traditionnels comme celui de l'énergie et de la métallurgie. Au cours de la période 1993-1998, l'IDCE a constamment dépassé l'IED, puis l'inverse s'est produit en 1999 et 2000 (graphique 14). En 2001, l'IDCE a de nouveau dépassé l'IED. Le niveau élevé des flux bilatéraux en 2000 et 2001 semble indiquer que ce renversement est principalement attribuable à une transformation structurelle de l'industrie et du commerce en réaction aux pressions de la mondialisation plutôt qu'à des facteurs passagers comme le mouvement des taux de change ou les fluctuations cycliques.

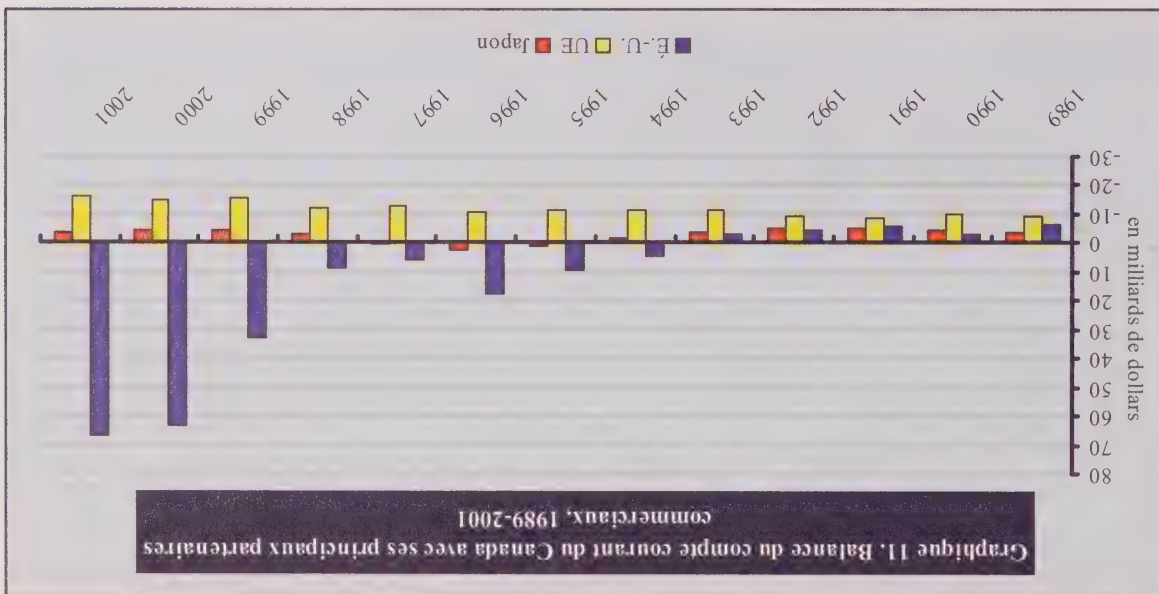
Les chiffres relatifs aux stocks d'investissements représentent les valeurs qui apparaissent au bilan des entreprises où s'effectuent les investissements. Ils englobent non seulement les flux d'investissements cumulés au cours des années précédentes mais également les gains ou pertes en capital sur les actifs existants, les bénéfices réinvestis et les réévaluations liées au taux de change reflète le changement que subit la valeur d'un actif ou d'un passif libellé en devises étrangères en raison de l'évolution de la valeur de la devise d'émission par rapport au dollar canadien entre le 31 décembre de l'année précédente et le 31 décembre de l'année en cours. D'autres réévaluations ou dépréciations du capital investi. Les bénéfices réinvestis sont constitués des revenus que les entreprises ne distribuent pas sous forme de dividendes, ceux-ci étant considérés comme un investissement direct du point de vue de la balance des paiements. D'autres ajustements se produisent également lors des réorganisations d'entreprises, qui entraînent la reclassification d'un placement de portefeuille en investissement direct lorsque l'investisseur détient au moins 10 % des actions. Les réévaluations liées au taux de change et à d'autres facteurs ont contribué presque autant que le flux des nouveaux



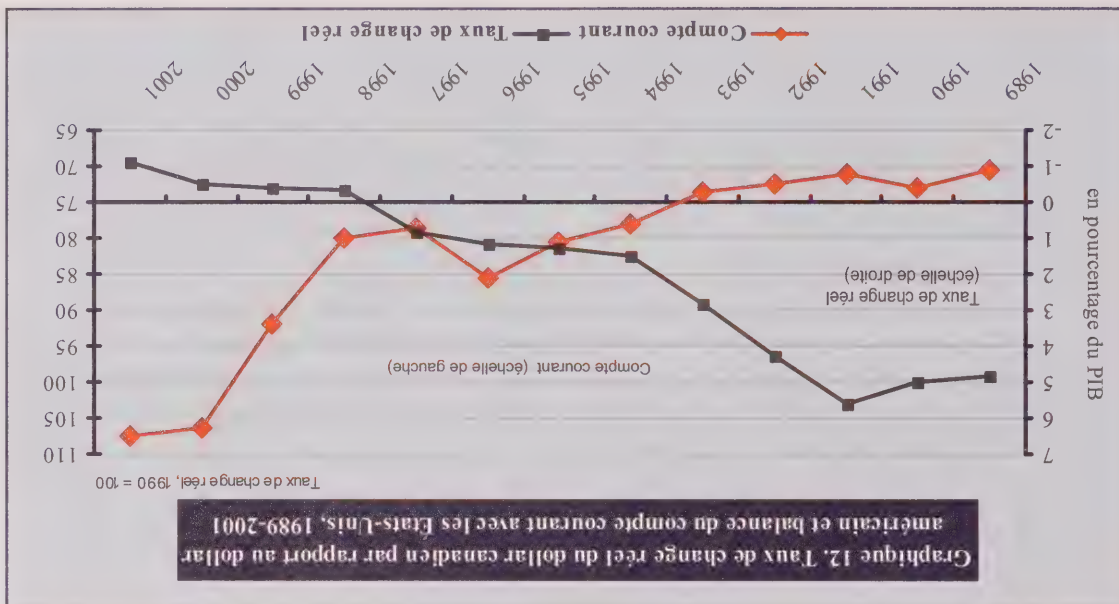
¹⁸ L'investissement direct désigne l'investissement qui permet aux investisseurs d'exercer une influence importante sur la gestion d'une entreprise. Dans la pratique, il s'agit de transactions qui font que l'investisseur détient au moins 10 % des actions émises et assorties du droit de vote. D'après des données récentes, 88 % des placements à l'étranger ont été effectués dans des filiales canadiennes, l'investisseur détenant plus de 50 % du capital. Les placements de portefeuille comprennent les transactions entre les non-résidents et les résidents canadiens portant sur les actions, obligations et instruments du marché monétaire, qui sont des titres de créance dont l'échéance originale est d'au moins un an. Les autres investissements comprennent des prêts, des dépôts, des réserves officielles de change et des avoirs comme des crédits commerciaux, des fonds d'immigrants différés et des paiements proportionnels.

alourdi, passant de 14,9 milliards en 2000 à 16,1 milliards en 2001. En ce qui concerne le Japon, le Canada a connu une brève période d'excédents du compte courant entre 1995 et 1997, mais ils se sont transformés en un déficit de 3,2 milliards en 1998; le déficit a augmenté en 1999 pour atteindre 4,2 milliards et puis a diminué par la suite, passant à 4,1 milliards en 2000 et à 4,0 milliards en 2001. Le déficit du compte courant avec les pays autres que les États-Unis, l'Union européenne et le Japon a augmenté légèrement en 2001, passant de 17,5 milliards en 2000 à 17,6 milliards l'an dernier.

Comme le montre le graphique 12, l'amélioration de la balance bilatérale du Canada avec les États-Unis, excédentaire plutôt que déficitaire depuis 1994, est notamment liée à la dépréciation du dollar canadien en termes réels pendant cette période; d'autres facteurs, y compris le taux de croissance économique plus rapide aux États-Unis, l'Accord de libre-échange et l'ALENA, ont également exercé une influence importante¹⁷.



Source : Statistique Canada, *Balance des paiements internationaux du Canada*, n° 67-001-XPB, 4^e trimestre 2001.



Source : Statistique Canada, *Balance des paiements du Canada*, n° 67-001-XPB, 4^e trimestre de 2001; Banque du Canada, Statistiques bancaires et financières.

¹⁷ Dans le graphique 12, le taux de change réel du dollar canadien vis-à-vis le dollar américain correspond au prix des biens canadiens (en dollars américains) exprimé en prix de biens américains (ce que signifie le terme « réel »). Le calcul est le suivant : la valeur du dollar canadien exprimée en dollars américains est multipliée par l'indice canadien des prix à la consommation et divisée par l'indice américain des prix à la consommation. Les résultats de ce calcul (base 100 en 1990) montrent qu'en 2001 le prix réel d'un ensemble de biens canadiens par rapport au même ensemble de biens américains ne représentait plus que 70 % de ce qu'il était en 1990.

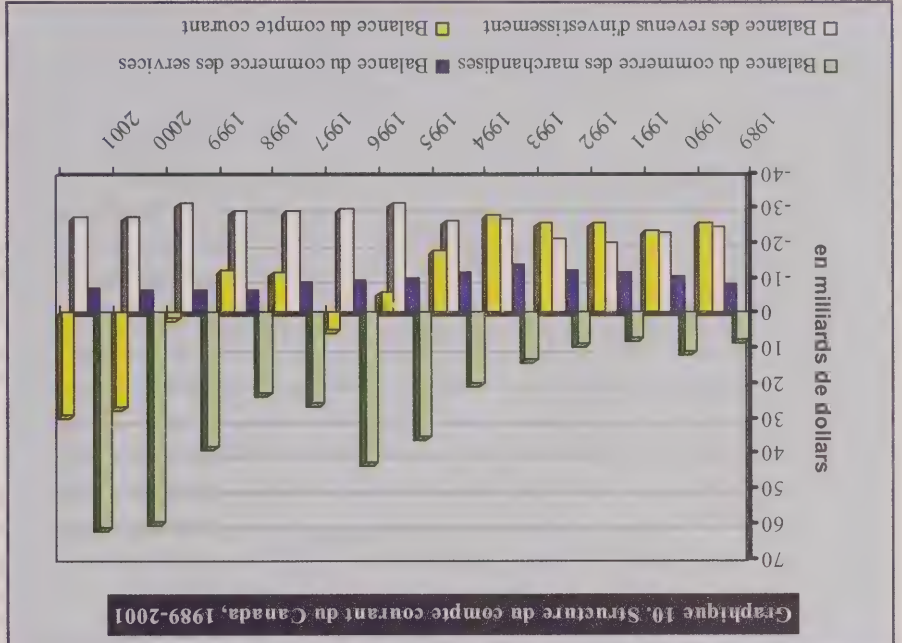
IV. COMPTE COURANT

Depuis le début des années 70, le Canada a affiché de façon presque continue un déficit du compte courant, qui a coïncidé avec l'apparition d'un déficit structurel des finances publiques¹⁶. Parallèlement, la part de l'épargne privée au sein du PIB a diminué constamment, passant de 23,4 % durant la première moitié des années 80 à 16,8 % en 1998. C'est pourquoi, au cours des trois dernières décennies, le Canada a souvent dû faire des emprunts nets à l'étranger pour financer l'investissement intérieur. Durant les années 90, il a pu comprimer considérablement le déficit des finances publiques (plus rapidement que tous les autres pays du G-7) et depuis 1997, les excédents ont remplacé les déficits. L'amélioration de la situation budgétaire entraîne une diminution des frais de service de la dette et a contribué favorablement à la balance du compte courant ces dernières années.

Tableau 15. Épargne et investissement intérieurs en pourcentage du PIB, 1981-2001

	Privé		Public		Balance du compte courant
	Épargne	Investissement	Excédent de l'épargne	Excédent budgétaire (+) Déficit budgétaire (-)	
1981-1985	23,4	17,9	5,5	-5,1	-1,2
1986-1990	21,0	19,2	1,8	-4,0	-3,3
1991-1995	19,8	15,6	4,2	-6,7	-2,8
1996	19,1	15,7	3,4	-2,5	0,5
1997	17,4	18,4	-1,0	0,1	-1,3
1998	16,8	18,3	-1,5	0,4	-1,3
1999	17,3	18,0	-0,7	1,5	0,2
2000	18,0	18,1	-0,1	3,6	2,5
2001	17,5	16,8	0,6	2,8	2,7

Source : Statistique Canada, *Comptes nationaux des revenus et dépenses*, n° 13-001-PPB, 4^e trimestre de 2001.
 Note : En raison de la divergence statistique qui existe dans les comptes nationaux, la somme des parts de l'épargne privée sur l'investissement et de l'excédent ou du déficit budgétaire par rapport au PIB ne correspond pas nécessairement au pourcentage du déficit du compte courant par rapport au PIB.



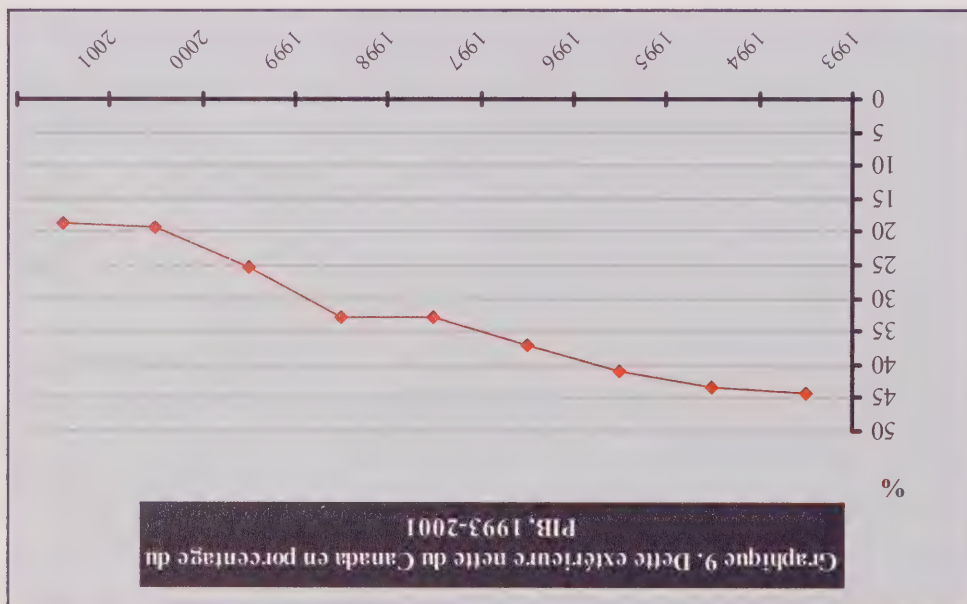
Source : Statistique Canada, *Balance des paiements internationaux du Canada*, n° 67-001-XPB, 4^e trimestre de 2001.

En 2001, le compte courant affichait un excédent de 29,1 milliards, soit 2,7 % du PIB (tableau 15 et graphique 10). Cette amélioration du compte courant est largement attribuable à la hausse de l'excédent de la balance des marchandises avec les États-Unis, qui a atteint un sommet de 95,4 milliards. De 1994 à 2001, l'excédent croissant du compte courant du Canada avec les États-Unis a été en partie compensé par une augmentation du déficit avec l'Union européenne. La balance avec le Japon a été plutôt minimale, avec des variations cycliques (graphique 11). L'excédent du compte courant avec les États-Unis a atteint un niveau sans précédent en 2001, soit 66,8 milliards de dollars. Le déficit du compte courant avec l'Union européenne s'est quant à lui

¹⁶ La balance du compte courant est la somme des balances commerciales (marchandises et services), des revenus d'investissement et des transferts. Un excédent du compte courant indique qu'un pays a gagné (ou obtenu par des transferts) plus d'argent à l'étranger qu'il n'en a versé et qu'il est donc un épargnant net sur le plan international. Cet excédent, qui se traduit par un déficit du compte de capital et du compte financier, exige une sortie nette de capitaux. En principe, le cumul dans le compte courant correspond au bilan de l'investissement international net. Inversement, un déficit du compte courant signifie qu'un pays est un emprunteur net au plan international (ce qui se traduit par un apport net de capitaux et donc un excédent du compte de capital et du compte financier). Du point de vue comptable, un déficit du compte courant reflète une insuffisance de l'épargne intérieure par rapport à l'investissement intérieur.

III. REVENUS D'INVESTISSEMENT

Le Canada affiche habituellement un déficit au titre de son compte de revenus d'investissement nets, car les revenus des non-résidents sur leurs investissements canadiens dépassent largement les revenus que les Canadiens tirent de leurs investissements à l'étranger. L'écart s'explique par le fait que le Canada a presque toujours été un importateur net de capitaux du fait qu'il offre de nombreuses possibilités d'investissement. Ainsi, la valeur des éléments de passif du Canada envers l'étranger (sur lesquels les étrangers touchent des revenus d'investissement), qui se chiffrait à 1 107,9 milliards de dollars à la fin de 2001, était sensiblement plus élevée que la valeur des éléments d'actif du Canada à l'étranger (sur lesquels les Canadiens touchent des revenus de placements), qui était de 904,5 milliards de dollars. Le Canada possédait donc un bilan net d'investissement international de 203,4 milliards, soit 18,8 % du PIB, le niveau le plus faible depuis le milieu des années 40. Ce pourcentage connaît une baisse régulière depuis quelques années (graphique 9).



En 2001 :

- ◆ Les revenus que les résidents Canadiens ont tiré de leurs investissements à l'étranger se sont chiffrés à 37,4 milliards de dollars. De ce montant, 48,6 % provenaient d'investissements directs, 20,2 % de placements de portefeuille et 31,2 % d'autres placements (prêts, dépôts, réserves et autres actifs).
- ◆ Les revenus des résidents étrangers sur leurs investissements au Canada se sont établis à 64,9 milliards. Ce montant se répartissait de la façon suivante : investissements étrangers directs (environ 36,7 %), valeurs de portefeuille (44,5 %) et investissements d'autres types (18,8 %).
- ◆ Le Canada affichait ainsi un déficit de 27,4 milliards au titre des revenus d'investissement, en hausse de 0,3 milliard par rapport à l'année précédente. Une proportion d'environ 78 % de ce déficit était attribuable au déficit sur les revenus de placements en portefeuille.
- ◆ Le déficit sur les revenus d'investissement était équivalent à 44,6 % de l'excédent du Canada au compte des marchandises, qui était de 61,5 milliards.

Troisièmement, diverses barrières et entraves limitent les échanges commerciaux de services. Même dans les pays industrialisés qui ont des régimes relativement libéraux en matière de commerce international de marchandises, les obstacles au commerce des services et au mouvement des personnes peuvent avoir un effet singulièrement restrictif¹³. Le tableau D.3 présente, pour différents sous-secteurs de services, l'indice de restriction au commerce international calculé pour divers pays. Cet indice quantifie la nature et la portée des restrictions réglementaires imposées par les gouvernements pour empêcher les fournisseurs étrangers de services d'entrer dans le pays hôte afin d'y vendre leurs services¹⁴. Enfin, les barrières culturelles - par exemple, celles qui touchent à la langue, à la culture ou au système juridique - compliquent les choses dans le commerce international, mais elles semblent plus problématiques pour les fournisseurs de services que pour les vendeurs de marchandises. Un ingénieur aura de grandes difficultés à vendre ses talents à un client étranger dont il ne connaît pas la langue. De même, un fournisseur de services hésitera sans doute avant d'établir une présence permanente dans un pays dont la langue, la culture et le système juridique sont complètement différents de ceux de son propre pays.

L'analyse qui précède permet de constater que les activités de nombreux sous-secteurs de services ne s'exercent encore qu'à l'intérieur des pays où ces services sont produits, et ce, malgré le fait que les échanges transfrontaliers de services aient connu une expansion considérable depuis une dizaine d'années. Les perspectives de croissance des exportations de services n'en sont pas moins excellentes, dans la mesure où l'on voudra tout au moins abaisser les barrières réglementaires et commerciales. Une étude récente indique qu'une baisse de 33 % des obstacles au commerce international des services contribuerait à un accroissement de la valeur des exportations mondiales de services égal à 118,6 milliards de dollars US. Pour les États-Unis et le Canada, elle se chiffrerait à 35,5 et 6,6 milliards, respectivement¹⁵. À court terme, l'augmentation susciterait une hausse des exportations canadiennes de services de quelque 20 %.

¹³ J. McCallum, « National borders matter: Canada-U.S. regional trade patterns », *American Economic Review* 85, juin 1996, pages 615-623; J. Hellwell, *How Much Do*

¹⁴ National Borders Matter?, Washington, Brookings Institution, 1998.

¹⁵ Pour chaque sous-secteur de services, l'Australian Productivity Commission a établi un indice de restriction au commerce international en fonction de la réglementation qu'impose le gouvernement concerné dans le sous-secteur en question. Les restrictions à l'entrée sur le marché comprennent souvent l'obligation pour les nouvelles entreprises d'obtenir un permis d'exploitation, ainsi que des limites à l'investissement direct dans des entreprises existantes et au mouvement permanent des personnes. Des scores sont attribués à chaque restriction en fonction de son degré de rigueur. La valeur de chaque catégorie de restriction est ensuite pondérée suivant ce qu'on estime devoir être son coût économique relatif pour les fournisseurs de services étrangers. La valeur attribuée est généralement déterminée de manière à ce que l'indice global de restriction puisse se situer entre 0 et 1. Plus la restriction est rigoureuse, plus la valeur de l'indice est élevée.

Brown, Dardorff et Stern, « CGE modeling and analysis of multilateral and regional negotiating options », Discussion Paper no. 468, University of Michigan, 2001.

production était exportable. Deuxièmement, il existe des services dont la prestation exige que les fournisseurs soient physiquement proches des consommateurs. Dans ces secteurs d'activité, l'entreprise doit avoir une présence sur le marché pour fournir le service là où il sera utilisé. Par exemple, une entreprise canadienne doit, pour exporter ce genre de services, envoyer des fournisseurs à l'étranger là où la production des services est requise. Ce processus exige que des personnes physiques traversent les frontières ou qu'une filiale soit établie à l'étranger. Comme la prestation de services oblige le fournisseur à établir une présence dans le territoire économique où le service est requis, la prestation de services à l'intérieur d'un pays donné est considérée comme une transaction entre ses résidents. Par convention, la prestation de tels services par les Canadiens à l'étranger n'est pas prise en considération dans les données sur les échanges commerciaux du Canada, même lorsque les fournisseurs sont des filiales d'entreprises canadiennes. Or, les entreprises canadiennes fournissent un volume important de services à l'étranger par l'entremise de leurs filiales sur place, et ce, non seulement parce qu'elles doivent y assurer une présence commerciale, mais aussi pour des raisons telles que la présence d'entraves au commerce. Aux États-Unis, comme le montre le tableau D.2, le Département du Commerce inclut ces ventes dans ses statistiques sur les opérations commerciales des filiales d'entreprises étrangères. On peut recourir à ces renseignements pour compléter les données tirées de la comptabilité de la balance des paiements du Canada pour avoir une vue plus fidèle des exportations canadiennes de services.

Tableau D.3. Indice de restriction du commerce relatif aux fournisseurs étrangers de divers services, 21 pays

Comptabilité Architecture Services bancaires Distribution Ingénierie Services juridiques Services maritimes Télécom-

Argentine	0,29	0,16	0,07	0,09	0,15	s/o	0,33	0,29
Australie	0,41	0,15	0,12	0,10	0,08	0,42	0,42	0,04
Brésil	0,39	0,16	0,51	0,23	0,23	s/o	0,52	0,31
Canada	0,42	0,33	0,07	0,19	0,16	0,52	0,32	0,44
Chili	0,35	0,14	0,40	0,13	0,24	s/o	0,50	0,09
France	0,31	0,14	0,07	0,33	0,03	0,58	0,33	0,21
Allemagne	0,39	0,15	0,07	0,24	0,28	0,49	0,39	0,05
Hong Kong	0,32	0,22	0,09	0,05	0,13	0,27	0,40	0,21
Inde	0,44	0,08	0,60	0,32	0,10	0,40	0,61	0,69
Indonésie	0,56	0,30	0,55	0,32	0,24	0,57	0,56	0,67
Italie	0,43	0,30	0,07	0,29	0,17	0,54	0,38	0,14
Japon	0,43	0,19	0,19	0,25	0,18	0,52	0,41	0,04
Corée du Sud	0,48	0,19	0,43	0,33	0,12	0,44	0,58	0,68
Malaisie	0,51	0,33	0,65	0,40	0,26	0,54	0,52	0,58
Mexique	0,36	0,31	0,17	0,11	0,33	0,49	0,48	0,53
Philippines	0,63	0,33	0,53	0,37	0,15	0,54	0,64	0,45
Singapour	0,41	0,08	0,37	0,07	0,11	0,42	0,21	0,44
Afrique du Sud	0,44	0,11	0,19	0,07	0,10	s/o	s/o	0,59
Thaïlande	0,49	0,12	0,39	0,39	0,11	0,44	0,60	0,79
Royaume-Uni	0,19	0,07	0,07	0,19	0,07	0,31	0,24	0,00
États-Unis	0,33	0,23	0,06	0,16	0,19	0,48	0,60	0,03

Source : Base de données relatives à l'indice de restriction au commerce, Australian Production Commission, <<http://www.pc.gov.au/research/memoranda/servicesrestriction/index.html>>

Note : La valeur de l'indice varie de 0 à 1. Plus elle est élevée, plus fortes sont les restrictions imposées aux fournisseurs étrangers.

exporter montrent que la fabrication, l'agriculture et les mines sont parmi les secteurs qui dépendent le plus du commerce extérieur¹². L'indice est particulièrement élevé dans le cas de la fabrication, où la teneur des exportations en contenu importé est particulièrement significative.

Les services, par contre, semblent dépendre beaucoup moins du commerce extérieur. En 1997, les exportations de services ne représentaient que 12,4 % de la production de l'ensemble du secteur, comparativement à 99,2 % dans le cas des exportations de marchandises (voir le tableau D.1). Dans chacun des sous-secteurs de services, le rapport exportations/PIB était nettement inférieur à celui qu'on trouvait dans les secteurs de marchandises. Si l'indice de la propension à exporter est faible dans les services, c'est qu'un grand nombre des services commerciaux privés restent plus ou moins absents du système mondial des échanges. Par exemple, les exportations de services de la construction, du commerce de détail et de l'immobilier, ainsi que des services personnels et ménagers, représentent une part infime des PIB sectoriels respectifs. À quoi attribuer cette propension à exporter moindre des industries de services? On trouvera ci-après une analyse de certains obstacles qui empêchent les services d'exploiter davantage leur potentiel d'exportation et un examen des possibilités d'accroître leurs ventes à l'étranger. Tout d'abord, le secteur des services dépend moins du commerce extérieur que celui des marchandises parce qu'il comprend un certain nombre d'activités qui, de par leur nature, ne sont pas commerciales. Il s'agit de services qu'en règle générale, on ne peut exporter d'un pays à l'autre et qu'on ne peut vendre à l'étranger par l'entremise de filiales. La plupart des activités liées aux logements occupés par leur propriétaire et aux services gouvernementaux, éducatifs, de santé et sociaux font partie de cette catégorie car elles se déroulent essentiellement au sein du territoire national. En 1997, la production totale des services non exportables représentait 25,3 % du PIB national. C'est donc dire qu'alors que la production de services équivalait à 65,3 % du PIB cette année-là, seulement 40 % de cette

Tableau D.2. Ventes de services aux résidents des États-Unis par des filiales américaines non bancaires contrôlées par des entreprises canadiennes, 1989-1998 (en millions de dollars)

Croissance annuelle moyenne (%)	1989		1998	
	1989		1998	
Ensemble des secteurs d'activité	22 351	64 318	12,5	n.d.
Commerce de gros	199	n.d.	n.d.	n.d.
dont : véhicules automobiles	n.d.	242	n.d.	n.d.
Commerce de détail	292	24	-24,4	
Finance, sauf institutions de dépôt	230	4 488	39,1	
Assurance	10 479	15 196	4,2	
Immobilier	4 930	3 533	-3,6	
Hôtels et autres établissements d'hébergement	123	258	8,6	
Publicité	7	99	34,1	
Location et crédit-bail d'équipement	n.d.	222	n.d.	
Services informatiques et connexes	173	1 065*	22,4*	
Film et vidéo, y compris pour la télévision	552	5 632	29,4	
Ingénierie et architecture	197	310	5,2	
Comptabilité, gestion, R-D	18	191	30,2	
Transport	n.d.	5 862	n.d.	
Agriculture, foresterie et pêche	6	34	21,5	
Exploitation minière	24	96	16,9	
Fabrication	n.d.	630	n.d.	
Services d'utilité publique	n.d.	3 233	n.d.	
Construction	n.d.	49	n.d.	

* Chiffre tiré des données disponibles pour 1996.

n.d. : données non disponibles.

Source: U.S. Department of Commerce, Bureau of Economic Analysis

¹² On notera que si la valeur des exportations, qui tient compte de la valeur ajoutée au Canada, peut parfois dépasser celle du PIB du secteur d'activité concerné, c'est qu'une part importante des exportations de marchandises est constituée de biens importés. Or, la teneur en contenu importé des exportations de marchandises est sensiblement plus élevée que ce n'est le cas pour les exportations de services. Voir G. Camerton, et P. Cross, « The Importance of Exports to GDP and Jobs », Canadian Economic Observer, novembre 1999, page 3.3, figure 3.

Encadré D. Exportations canadiennes de services : quelles sont les perspectives de croissance?

La production du secteur canadien des services est presque le double de celle du secteur des marchandises. La valeur des exportations de services est pourtant très inférieure à celle des exportations de marchandises. La présente section relève un certain nombre de facteurs qui expliquent en partie pourquoi les services sont moins axés sur l'exportation. Elle montre également qu'il existe d'excellentes possibilités d'accroître rapidement les ventes de services à l'étranger, surtout dans l'éventualité d'une libéralisation marquée des échanges commerciaux dans ce domaine¹¹.

Le tableau D.1 montre, à partir des données entrées-sorties pour 1997, le poids des exportations des différents secteurs d'activité de l'économie canadienne par rapport au PIB de chacun d'eux. Ces indicateurs « fictifs » de la propension à

Tableau D.1. Production et rapport exportations/PIB, par secteur d'activité, 1997

PIB (en millions de dollars)
Part du PIB national (%)
Exportations d'origine canadienne (en millions de dollars)
Rapport exportations/PIB (%)

Agriculture	11 676	1,5	9 730	83,3
Pêche et exploitation forestière	7 311	1,0	782	10,7
Exploitation minière	34 179	4,5	26 394	77,2
Fabrication	144 293	18,9	223 773	155,1
Construction	40 785	5,4	61	0,1
Services d'utilité publique	26 025	3,4	1 537	5,9
Transport et entreposage	34 661	4,6	20 368	58,8
Communications	22 755	3,0	2 169	9,5
Commerce de gros	43 150	5,7	10 560	24,5
Commerce de détail	41 781	5,5	680	1,6
Finance, assurance et immobilier	124 051	16,3	6 710	5,4
Services financiers et immobiliers	58 590	7,7	3 653	6,2
Logements occupés par leur propriétaire	54 138	7,1	0	0,0
Assurance	11 323	1,5	3 057	27,0
Services commerciaux	41 576	5,5	9 737	23,4
Services professionnels	18 565	2,4	7 123	38,4
Publicité	2 078	0,3	252	12,1
Autres services commerciaux	20 932	2,8	2 362	11,3
Éducation	41 798	5,5	592	1,4
Santé et services sociaux	51 187	6,7	188	0,4
Hébergement et restauration	19 494	2,6	5 536	28,4
Autres services	31 333	4,1	4 467	14,3
Diversissements et loisirs	8 286	1,1	2 918	35,2
Services personnels et ménagers	6 105	0,8	344	5,6
Associations mutuelles	14 509	1,9	74	0,5
Autres services	16 942	2,2	1 131	6,7
Services gouvernementaux	45 798	6,0	905	2,0
Total - Services	497 584	65,3	61 912	12,4
Services non exportables	192 921	25,3	1 876	1,0
Services exportables	304 663	40,0	60 036	19,7
Total - Marchandises	264 269	34,7	262 277	99,2
Ensemble des secteurs d'activité	761 853	100,0	324 189	42,6

Sources : Base de données CANSIM de Statistique Canada et données entrées-sorties pour 1997.

¹¹ Pour plus de détails, voir *Les recherches en politique commerciale 2001*, Ministère des Affaires étrangères et du Commerce international, 2002.

Au cours de la dernière décennie, la croissance des échanges de services a été moins rapide que celle du commerce de marchandises, malgré l'importance croissante des services aux entreprises parmi les exportations. En 1991, les services représentaient en effet 13,6 % de l'ensemble des exportations et 19,8 % du chiffre total des importations, mais ces proportions n'étaient plus que de 11,8 et 15,0 % en 2001. Le commerce des services ayant connu une baisse moins importante que celui des marchandises en 2001, on constate une légère hausse de la part des services dans l'ensemble des échanges de biens et services entre 2000 et 2001 (tableau 13).

Tableau 13. Moyennes annuelles du commerce des services, 1960-2001

	1960-1969	1970-1979	1980-1989	1990-2001	1999	2000	2001
En millions de dollars							
Exportations totales	1 543	4 381	13 867	38 559	51 723	55 291	55 095
Importations totales	1 984	6 588	19 284	48 070	58 176	62 005	61 926
Pourcentage							
Part des services au sein des exportations	14,0	11,2	10,8	12,4	12,4	11,6	11,8
Part des services au sein des importations	18,3	16,9	16,1	16,5	15,1	14,6	15,0

Source : Statistique Canada, *Balance des paiements internationaux du Canada*, n° 67-001-XPB, 4^e trimestre de 2001.

Les secteurs technologiques donnent l'impulsion au commerce des services aux entreprises

Parmi les services exportés et importés, le secteur des services aux entreprises est de loin le plus important et celui qui croît le plus rapidement. En 2001, il représentait 49,4 % des exportations de services et 48,5 % des importations, contre respectivement 40,8 et 41,5 % en 1989.

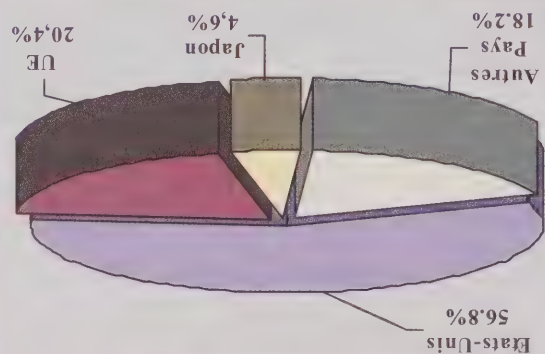
Les services aux entreprises recouvrent un grand nombre d'activités où domine l'infotechnologie. C'est pourquoi il importe que le Canada réussisse dans ce secteur s'il veut continuer de progresser en tant qu'économie du savoir. Comme le révèle le tableau 14, la croissance la plus rapide dans ce secteur a été enregistrée par les sous-secteurs axés sur le savoir, particulièrement les redevances et droits de licence, la recherche et le développement ainsi que les services audiovisuels.

Tableau 14. Composition des exportations de services aux entreprises, 1993-2001

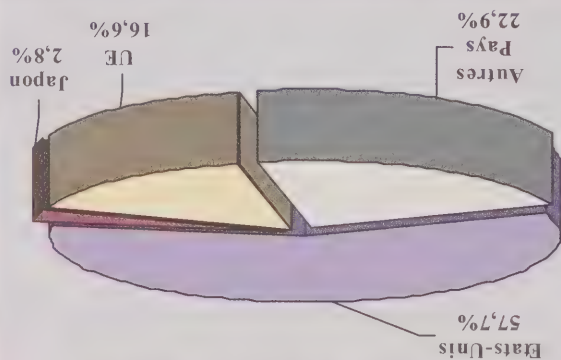
Services aux entreprises	Valeur (en millions de dollars)		Taux de croissance	
	1993	2001	1994-2001 annuelle,	
Services de communication	1 417	1 751	2,7	
Services de construction	88	286	15,9	
Services d'assurance	2 810	3 498	2,9	
Autres services financiers	850	2 281	13,1	
Services d'information	1 043	1 976	8,3	
Redevances et droits de licence	308	2 039	26,6	
Commissions non financières	383	682	7,5	
Location d'équipement	204	323	5,9	
Services de gestion	1 120	2 904	12,7	
Publicité et services connexes	160	306	8,4	
Recherche et développement	997	3 171	15,6	
Architecture, génie et autres services techniques	1 398	2 467	7,4	
Services divers	1 603	3 813	11,4	
Services audiovisuels	599	1 678	13,7	
Total	13 113	27 174	9,5	

Source : Statistique Canada, *Balance des paiements internationaux du Canada*, n° 67-001-XPB, 4^e trimestre de 2001.

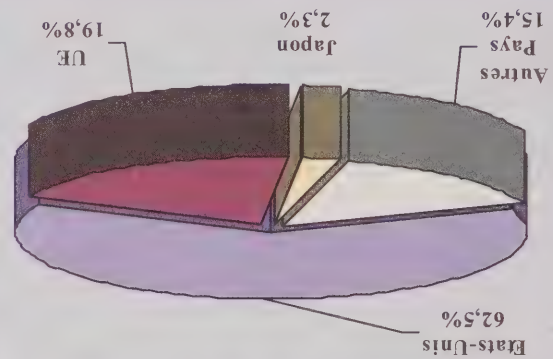
Graphique 4. Exportations canadiennes de services selon la destination, 1989



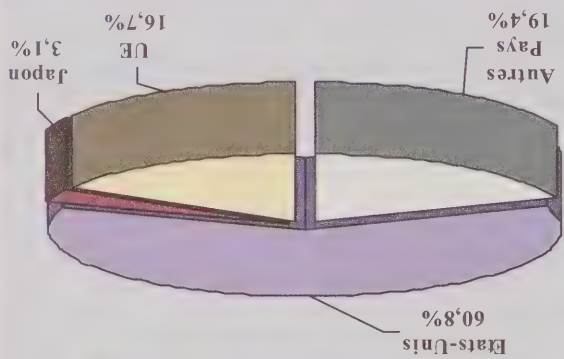
Graphique 5. Exportations canadiennes de services selon la destination, 2001



Graphique 6. Importations canadiennes de services selon l'origine, 1989



Graphique 7. Importations canadiennes de services selon l'origine, 2001



Source: Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, n° 67-001-XPB, 4^e trimestre de 2001.

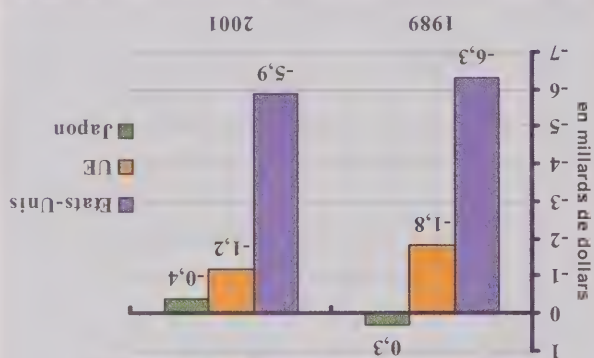
La part de l'UE a diminué à la fois comme source et comme destination des services achetés ou vendus par le Canada. La part des exportations canadiennes de services au Japon a subi une baisse rapide de 1989 à 2001, mais la part du Japon dans les importations de services a été de 3,1 % en 2001, ce qui représente une légère hausse par rapport à 1989, alors qu'elle était de 2,3 %. Les parts relatives des autres pays ont augmenté de 1989 à 2001, aussi bien au chapitre des exportations que des importations.

Le déficit du commerce des services du Canada avec les États-Unis et l'UE s'est rétréci de 1989 à 2001, tandis que le léger excédent avec le Japon dont bénéficiait le Canada en 1989 s'est transformé en un léger déficit en 2001 (graphique 8).

Évolution du commerce canadien des services

Les exportations et importations canadiennes de services s'accroissent à un rythme régulier depuis une vingtaine d'années. Les ventes se sont élevées à 5,1 % du PIB en 2001, contre 3,4 % en 1989-1992 et 4,4 % en 1993-1996. Les importations ont elles aussi progressé plus rapidement que le PIB, sans toutefois dépasser les exportations : leur part du PIB est passée de 4,9 % en 1989-1992 à 5,8 % en 1993-1996, avant de connaître un léger recul en 2001 pour s'établir à 5,7 %.

Graphique 8. Solde du compte des échanges de services avec les États-Unis, l'Union européenne et le Japon, 1989 et 2001



Source: Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada 67-001-XPB, 4^e trimestre de 2001.

II. COMMERCE DES SERVICES

En 2001, les exportations canadiennes de services se sont chiffrées à 55,1 milliards de dollars, ce qui correspond à 11,8 % des exportations totales de biens et services et représente une baisse de 0,4 % par rapport à l'année précédente. Les importations de services ont elles aussi subi une légère baisse de 0,1 %, pour s'établir à 61,9 milliards de dollars, ce qui représente 15 % des importations totales.

On distingue quatre catégories dans le commerce des services : services de voyage, services de transport, services aux entreprises (ou services commerciaux) - catégorie qui comprend la comptabilité, les services juridiques, l'assurance, l'architecture, le génie et les services de consultation en gestion - et services gouvernementaux.

Faits saillants - exportations de services en 2001 :

- ◆ Les exportations de services commerciaux ont progressé de 0,1 %, atteignant un niveau record de 27,2 milliards, soit 49,4 % du total des exportations de services.

- ◆ Les recettes touristiques se sont accrues de 2,8 % pour se chiffrer à 16,3 milliards, soit 29,7 % de l'ensemble.

- ◆ Les ventes de services de transport, ayant baissé de 6,6 %, se sont établies à 10,1 milliards, chiffre qui correspond à 18,4 % du montant total.

- ◆ La hausse des exportations de services gouvernementaux, de 2,9 %, a porté leur montant à 1,5 milliard de dollars, ce qui représente 2,7 % du total.

Faits saillants - importations de services en 2001 :

- ◆ Les importations de services commerciaux ont augmenté de 1,4 %, de sorte qu'elles se sont chiffrées à 30 milliards de dollars - 48,5 % du total des importations de services.

- ◆ Les débours effectués au titre du tourisme à l'étranger ont diminué de 2,2 %, totalisant 17,6 milliards. Ce recul est attribuable à la baisse de 5,4 % des dépenses des Canadiens aux États-Unis. Par contre, l'appréciation du dollar canadien par rapport au yen semble avoir contribué à la popularité des voyages à destination du Japon. En 2001, les dépenses touristiques représentaient 28,5 % du montant total des importations de services.

- ◆ Les importations de services de transport, en baisse de 0,6 %, se sont chiffrées à 13,6 milliards de dollars, ce qui représente 22 % du total. Cette diminution reflète la baisse du commerce de marchandises.

- ◆ Les importations de services gouvernementaux ont connu une légère hausse de 0,1 % pour s'établir à 0,7 milliard de dollars, ce qui représente seulement 1,1 % du total des importations de services.

Le Canada a toujours été un importateur net de services, aussi bien sur l'ensemble des catégories que dans chacune d'elles, exception faite des services gouvernementaux qui, en 2001, représentaient 1,9 % de l'ensemble du commerce des services. Les déficits les plus importants se produisent habituellement dans les services commerciaux et les services de transport, suivis des services de voyage. En 2001, le déficit global du compte des services s'est élevé à 6,8 milliards de dollars (0,6 % du PIB), alors qu'il était de 13,6 milliards (1,9 % du PIB) en 1993; le chiffre de 2001 marque néanmoins une légère hausse par rapport à celui de 6,7 milliards (0,6 % du PIB) enregistré en 2000. La diminution observée au cours des années s'explique en bonne partie par l'amélioration de la balance commerciale pour les services aux entreprises et les services de voyage.

Les États-Unis restent le principal partenaire commerciale du Canada dans le commerce des services (graphiques 4 à 7). La part qu'ils occupent au sein du commerce bilatéral du Canada (59,4 %) est toutefois moins élevée dans le cas des services que dans celui des marchandises (79,4 %). Leur importance s'accroît néanmoins à cet égard; en 2001, en effet, 57,7 % des exportations canadiennes de services étaient destinées au marché américain, comparativement à 56,8 % en 1989. Du côté des importations, les États-Unis ont vu leur part du marché canadien des services diminuer de 62,5 à 60,8 % de 1989 à 2001.

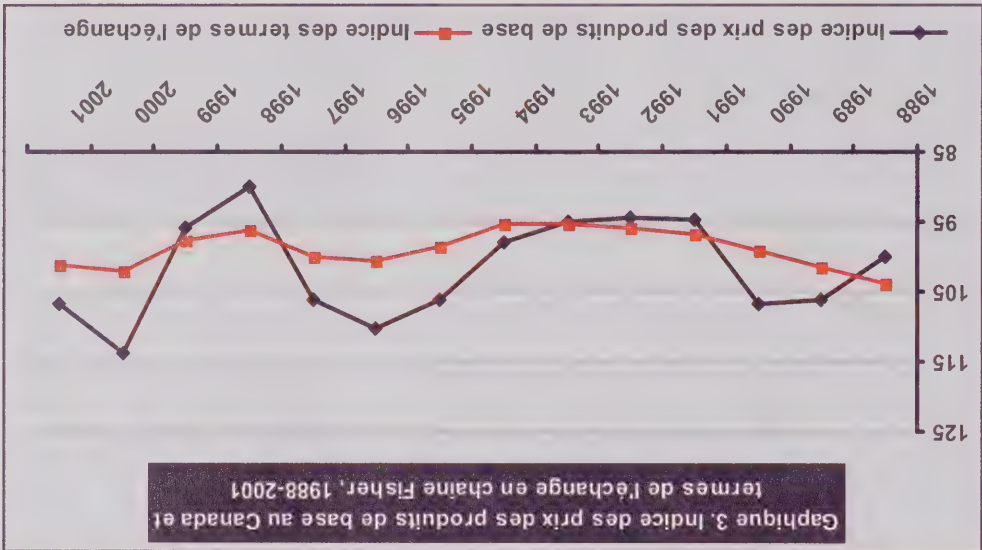
Balance du commerce des marchandises

L'excédent commercial du Canada a atteint un niveau record de 61,5 milliards de dollars en 2001, comparativement à 59,3 milliards en 2000 (tableau 12). Les surplus observés pour les produits de l'agriculture et de la pêche et pour les produits énergétiques ont poursuivi leur progression rapide, tandis que les déficits enregistrés par les produits industriels et les machines et biens d'équipement se sont sensiblement réduits. L'excédent affiché par les produits de l'automobile et les produits forestiers a diminué en 2001; par contre, le déficit s'est élargi pour les biens de consommation.

En ce qui concerne les partenaires commerciaux, l'excédent commercial avec les États-Unis a atteint un niveau record de 95,4 milliards de dollars en 2001, une hausse par rapport à l'excédent de 91,9 milliards observé en 2000. Le déficit commercial avec le Japon s'est amoindri, passant de 1,4 à 1,3 milliard de dollars entre 2000 et 2001. Toutefois, le déficit avec l'Union européenne est passé de 11,3 à 13,3 milliards durant cette période. La balance commerciale avec les pays autres que les États-Unis, le Japon et les pays de l'UE s'est légèrement améliorée en 2001, le déficit étant passé de 19,9 à 19,3 milliards.

Évolution des termes de l'échange¹⁰

Le Canada est un exportateur net de produits de base : en 2001, les exportations d'aliments, d'énergie, de produits forestiers et de matériaux industriels ont atteint 190,1 milliards de dollars, tandis que les importations se sont chiffrées à 109,4 milliards, d'où un excédent de 81,6 milliards. Les prix à l'exportation de toutes les marchandises ont augmenté de 1,6 % en 2001, cette hausse étant toutefois tempérée par la baisse des prix des produits de base. Pendant ce temps, les prix à l'importation des marchandises ont augmenté de 2,5 %, ce qui a entraîné une baisse de 0,9 % des termes de l'échange. Bien que le Canada dépende de moins en moins du commerce des produits de base, le prix de ce type de produits continue d'avoir une incidence sur ses termes de l'échange. L'évolution de ces derniers tend à suivre de près celle des prix des produits de base (graphique 3). En général, les variations des termes de l'échange sont moins importantes que celles des prix des produits de base, car les prix des autres produits qui jouent un rôle important dans les échanges commerciaux - produits de l'automobile, machines et biens d'équipement, biens de consommation, notamment - ne fluctuent pas beaucoup.



Source : Banque du Canada, *Statistiques bancaires et financières*.

¹⁰ Les fluctuations des termes de l'échange d'un pays par rapport aux prix à l'importation sont qualifiées de variations des « termes de l'échange ». Une amélioration des termes de l'échange (c'est-à-dire une hausse des prix à l'exportation par rapport aux prix à l'importation) signifie que le pouvoir d'achat du pays a augmenté. Autrement dit, les revenus tirés d'une quantité donnée d'exportations permettent d'acheter une plus grande quantité d'importations. Inversement, une baisse des termes de l'échange exige d'un pays qu'il exporte davantage pour payer une quantité donnée d'importations. Les termes de l'échange correspondent habituellement à l'indice des prix à l'exportation divisé par l'indice des prix à l'importation moyens. Les termes de l'échange sont influencés par de nombreux facteurs, dont les variations des prix des produits de base et des taux de change, l'évolution de l'offre et de la demande à l'échelle nationale et internationale, les variations de la composition des produits importés et exportés, ainsi que les coûts intérieurs et les tendances de la productivité. Il faut donc interpréter avec prudence les variations exprimées par cet indicateur. Dans la présente analyse, on a fait appel aux séries de volume en chaîne Fisher car elles expriment plus fidèlement que les autres indices les fluctuations pures des prix.

2000. Les possibilités d'extraction dans les régions productrices de pétrole classique commencent à être un peu plus problématiques en raison du vieillissement du bassin sédimentaire de l'Ouest canadien. Côté positif, les réserves de gaz de l'île de Sable s'élèvent à 85 milliards de mètres cubes. À plus long terme, le Canada possède d'abondantes réserves de gaz naturel. Des projets de mise en valeur sont en cours pour extraire le gaz de Deep Panuke, un nouveau champ gazifère, et de gisements en eau profonde sur la côte Est. Le forage en vue de l'extraction du méthane dans des gisements houillers et le gaz naturel liquéfié offrent aussi des sources non classiques. Citons également l'énorme potentiel en gaz naturel qui réside dans les Grands Bancs et au large de la Colombie-Britannique.

Conclusion

L'énergie contribue de manière importante à l'excédent commercial du Canada au compte des marchandises. L'évolution des cours mondiaux de l'énergie joue un rôle majeur à cet égard. L'influence du prix du pétrole brut est toutefois beaucoup plus modeste que celle des prix à l'exportation du gaz naturel et de l'électricité en raison du niveau élevé des importations canadiennes de pétrole.

Les perspectives des exportations énergétiques du Canada semblent excellentes, compte tenu de ses réserves abondantes et du niveau de la demande dans son marché le plus important, les États-Unis. Cela devrait accroître encore davantage l'excédent du Canada au compte du commerce énergétique.

Tableau 12. Valeur, ventilation et croissance du commerce canadien de marchandises, 1989-2001

Secteur	Valeur (en milliards de dollars)					Croissance cumulée, 1989-2001 (en %)		Croissance, 2000-2001 (en %)	
	1989	2000	2001	1989	2000	2001			
Exportations									
Total	147,0	422,6	412,5	100,0	100,0	100,0	180,7	100,0	-2,4
Agriculture et pêche	11,6	27,4	30,8	7,9	6,5	7,5	166,2	7,5	12,6
Énergie	13,7	52,9	55,3	9,3	12,5	13,4	303,0	13,4	4,5
Produits forestiers	21,5	41,8	38,6	14,6	9,9	9,4	80,0	9,4	-7,5
Produits industriels	32,3	65,9	66,3	22,0	15,6	16,1	105,3	16,1	0,5
Machines et équipement	24,0	106,9	98,8	16,3	25,3	24,0	312,4	24,0	-7,6
Automobile	34,0	97,9	92,7	23,1	23,2	22,5	172,9	22,5	-5,3
Biens de consommation	2,6	14,8	15,8	1,8	3,5	3,8	499,0	3,8	6,7
Importations									
Total	139,2	363,3	351,0	100,0	100,0	100,0	152,1	100,0	-3,4
Agriculture et pêche	8,3	18,6	20,4	5,9	5,1	5,8	146,6	5,8	9,7
Énergie	6,2	17,9	17,7	4,5	4,9	5,0	184,7	5,0	-0,9
Produits forestiers	1,4	3,1	2,9	1,0	0,8	0,8	112,6	0,8	-5,8
Produits industriels	26,9	70,5	68,5	19,3	19,4	19,5	154,2	19,5	-2,9
Machines et équipement	43,3	122,7	112,4	31,1	33,8	32,0	159,6	32,0	-8,4
Automobile	31,9	77,4	72,5	22,9	21,3	20,7	127,1	20,7	-6,3
Biens de consommation	15,0	40,1	42,9	10,8	11,0	12,2	185,7	12,2	7,1
Solde									
Total	7,7	59,3	61,5						
Agriculture et pêche	3,3	8,8	10,5						
Énergie	7,5	35,1	37,6						
Produits forestiers	20,1	38,7	35,7						
Produits industriels	5,3	-4,6	-2,2						
Machines et équipement	-19,3	-15,8	-13,6						
Automobile	2,0	20,5	20,2						
Biens de consommation	-12,4	-25,3	-27,1						

Source : Statistique Canada, *Le commerce international de marchandises du Canada*, n° 65-001 - XPB, décembre 2001. Les données sont établies sur la base de la balance des paiements. Il peut arriver que les totaux ne soient pas égaux à 100 car les transactions spéciales, le transport intérieur et d'autres ajustements aux données de la balance des paiements, qui font partie du compte de commerce des marchandises, ne sont pas inclus.

La Colombie-Britannique comptait pour environ la moitié des recettes à l'exportation en 2000 et 2001, bien qu'elle se soit classée au deuxième rang, derrière le Québec, du point de vue du volume des exportations mesuré en équivalent énergétique (tableau C.2). Le Manitoba, l'Ontario et le Nouveau-Brunswick occupaient également une place importante relativement aux ventes d'électricité.

En 2001, le commerce canadien en électricité représentait 11,2 % de l'excédent énergétique de 37,6 milliards de dollars. Le surplus de 4,2 milliards enregistré au compte des ventes d'électricité était sensiblement plus important que celui du compte du pétrole (2,8 milliards).

Les prix de l'énergie et leurs effets sur la balance commerciale

De manière générale, l'excédent commercial du Canada au titre de l'énergie fluctue de pair avec la croissance des prix. Ceux-ci ont eu tendance à être très variables dans le passé car ils subissent l'effet de divers facteurs économiques et politiques. Des événements comme la guerre du Golfe, la crise économique et financière asiatique, les variations cycliques de l'économie américaine, les attentats terroristes du 11 septembre et la baisse de production de l'OPEP ont eu des répercussions considérables sur les cours mondiaux du pétrole. À court terme, les conditions climatiques et les variations du niveau des stocks influencent également le cours des prix. Cette évolution a à son tour des effets sur la demande en gaz naturel, en charbon et en électricité qui se répercutent éventuellement sur les prix.

En 2001, le prix des exportations canadiennes de pétrole brut a chuté de 10,5 %, ce qui a fortement contribué à la baisse de la valeur des ventes à l'étranger. Toutefois, les effets de cette diminution sur le solde du compte pétrolier ont été atténués par une baisse équivalente de la valeur des importations, qui équivalait à 82 % de la valeur des exportations. Dans le cas du charbon, l'effet de compensation des importations est légèrement plus faible, car leur valeur, de façon générale, s'établit à la moitié de celle des exportations. Par contre, l'évolution des prix du gaz naturel et de l'électricité se répercute directement sur la balance énergétique, car le Canada n'importe pas de gaz naturel ni d'électricité. En tout état de cause, les exportations énergétiques du Canada ont augmenté pour atteindre un nouveau record en 2001, car les prix à l'exportation d'électricité, de gaz naturel et de charbon ont tous augmenté.

Il semble que le recul du cours international du pétrole brut observé tout au long de 2001 avait pris fin à la fin de l'année. Au Canada, les prix à l'exportation et à l'importation ont en effet grimpé soudainement en décembre 2001, ce qui a entraîné des majorations de la valeur des ventes et des achats. Les prix ont enregistré de nouvelles hausses en janvier et février 2002. Si la croissance économique aux États-Unis et ailleurs dans le monde s'accélère au fur et à mesure que l'année avance, on peut s'attendre à un vigoureux redressement des prix de l'énergie et, par là, de la balance commerciale du Canada.

Potentiel du Canada en exportations énergétiques

Mesurée en gigajoules, la production canadienne de tous les types de matières et produits énergétiques a augmenté de 33 % de 1989 à 2000, soit à une cadence deux fois plus rapide que celle de la consommation nationale. Aussi les ventes d'énergie ont-elles fait un bond de 84 % pendant cette période, la part de la production destinée aux exportations étant passée de 38 % en 1989 à 53 % en 2000. L'excédent commercial du Canada au compte énergétique a plus que doublé depuis 1989, malgré d'importantes augmentations des importations de pétrole et de charbon pendant la deuxième moitié des années 90. En 2000, ce surplus était équivalent à 35 % de la production énergétique du pays.

Le Canada possède un potentiel important en matière de production de pétrole même si ses réserves de pétrole classique prouvées (récupérables dans les conditions économiques et opérationnelles actuelles), qui se chiffrent à 6,4 milliards de barils, ne représentaient que 0,6 % du total mondial de 1 046,4 milliards de barils en 2000⁹. Les réserves du gisement Hibernia au large de la côte Atlantique atteignent 515 millions de barils et le champ pétrolier Terra Nova renferme des réserves de 370 millions de barils. Outre les réserves de pétrole classique et de pétrole des régions pionnières, la région de l'Alberta compte les plus importantes réserves de sables bitumineux récupérables, soit 300 milliards de barils, plus que les 262 milliards de barils de pétrole classique de l'Arabie saoudite.

Le Canada est le troisième producteur mondial de gaz naturel, après les États-Unis et la Russie. En 2000, la production canadienne a représenté 6,9 % du chiffre mondial de 2 422 milliards de mètres cubes, comparativement à 22,9 % pour celle des États-Unis et 22,5 % pour la production russe. Au cours de la dernière décennie, la production canadienne a accusé une forte tendance à la hausse. La demande américaine en gaz naturel venant du Canada a connu une augmentation prononcée, le volume des importations ayant quadruplé depuis 1985. Toutefois, les réserves canadiennes prouvées de gaz naturel - 1,73 billion de mètres cubes - ne représentaient que 1,1 % du total mondial de 150,2 billions de mètres cubes à la fin de

⁹ En l'absence de nouvelles découvertes, les réserves du Canada seraient essentiellement épuisées en seulement 8,5 ans au rythme actuel de production.

Pétrole brut. Le Canada occupe le dixième rang parmi les pays producteurs de pétrole classique. En 2000, sa production représentait 3,5 % du total mondial, qui se chiffrait à 74,51 millions de barils par jour. Plus de 60 % de la production canadienne étant destinée à l'exportation, l'apport du Canada aux exportations mondiales de brut était de 4 %, ce qui en faisait le douzième pays exportateur au monde. Les expéditions canadiennes représentaient 14,5 % des importations américaines de brut, ce qui équivalait à 9 % de la consommation américaine en 2000. Le pétrole brut représentait 36,2 % de la valeur des exportations canadiennes d'énergie en 2000, mais cette proportion est tombée à 28 % en 2001.

La valeur des exportations de pétrole brut a bondi d'environ 75 % en 2000 pour atteindre 19,2 milliards de dollars comparativement aux 11 milliards enregistrés en 1999 - hausse qu'il faut attribuer en bonne partie à l'accroissement du prix des exportations. Le brut de référence WTI (West Texas Intermediate), dont le prix unitaire s'établissait à 19,31 dollars US le baril en 1999, a en effet grimpé à 30,37 dollars en 2000, ce qui représentait une augmentation de 57 %. Les volumes ont eux aussi connu une forte progression, passant de 1,27 à 1,38 million de barils par jour de 1999 à 2000, soit une hausse de 10 %. Une bonne partie de l'augmentation de la valeur des exportations a été contrebalancée par une hausse sensible de celle des importations. Le solde au titre du pétrole brut en 2000, soit 5,7 milliards de dollars, représentait 16,3 % de l'excédent énergétique global du Canada cette année-là. En 2001, cet apport est tombé à 7,4 % car le surplus au compte des échanges de pétrole n'a atteint que 2,8 milliards de dollars.

Gaz naturel. Le Canada est le troisième producteur de gaz naturel au monde et, en 2000, sa production représentait 6,9 % de la production mondiale. Ces dernières années, plus de 60 % de la production ont été exportées. Les ventes ont fait un bond de 86 % de 1999 à 2000, alors qu'elles atteignaient cette année-là une valeur de 20,4 milliards de dollars. Les importations, principalement en provenance du Venezuela et de Trinité-et-Tobago, sont négligeables en comparaison des exportations. Aussi le Canada enregistre-t-il un excédent grandissant au compte des échanges du gaz naturel, dont l'apport à l'excédent énergétique global se chiffrait à environ 60 % en 2000. En 2001, les exportations canadiennes de gaz naturel ont enregistré une poussée de 24 % pour s'établir à 25,2 milliards, représentant ainsi 46 % du total des exportations d'énergie et 67 % de l'excédent commercial dans ce domaine.

En 2000, le Canada a exporté un volume record de 9 683 millions de pieds cubes de gaz naturel par jour vers les États-Unis, ce qui équivalait à 93,8 % de leurs importations et à 14 % de leur consommation de ce produit. Ce volume était par ailleurs en hausse de 4,4 % par rapport à 1999. Comme dans le cas du pétrole brut, l'augmentation de la valeur des ventes de gaz naturel tenait principalement à la montée du prix à l'exportation. Celui-ci a connu une hausse spectaculaire de 74 % entre 1999 et 2000, passant de 3,02 à 5,25 dollars le gigajoule, ce qui s'explique par le renforcement de la demande américaine.

Charbon. En 2000, le Canada a produit 37,2 millions de tonnes et consommé 29,3 millions de tonnes de charbon en équivalent pétrole; il disposait cette année-là de réserves prouvées de 8,6 milliards de tonnes. Le charbon consommé au Canada sert principalement à la production d'électricité, le reste étant destiné à l'industrie sidérurgique.

Le commerce en charbon et en produits du charbon a connu une progression de plus de 12 % en 2001, de sorte qu'il a contribué 5,4 milliards de dollars à l'excédent commercial du Canada au compte énergétique - montant substantiellement plus élevé que le surplus de canadiennes d'énergie en 2001, niveau légèrement supérieur aux 17,5 % observés en 2000. Environ 80 % des expéditions de charbon se classent dans la catégorie métallurgique, étant destinées principalement au Japon et à la Corée du Sud.

Electricité. Les exportations canadiennes d'électricité ont plus que doublé en 2000 en raison de la forte demande américaine et du relèvement des prix suscité par l'augmentation des coûts de production qui a suivi la hausse du prix du gaz naturel. En 2001, les ventes canadiennes ont poursuivi leur ascension, croissant de 3,9 % pour atteindre un nouveau record. La part de l'électricité dans l'ensemble des exportations énergétiques a toutefois baissé de 7,7 à 7,6 %, de sorte que son apport à l'excédent commercial au compte de l'énergie a reculé de 11,6 % en 2000 à 11,2 % en 2001.

Tableau C.2. Exportations d'électricité par province, 1992-2001

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Variation (%)
Colombie-Britannique	197,2	106,5	145,0	62,6	120,7	222,6	323,3	458,0	1 986,6	2 085,3	5,0
Québec	271,3	328,3	454,3	488,0	533,3	515,2	608,2	715,8	1 062,6	929,0	-12,6
Manitoba	96,2	203,9	280,7	279,9	284,8	309,8	356,2	343,0	442,7	534,7	20,8
Ontario	59,8	134,7	360,8	238,2	162,2	161,6	121,1	172,6	288,8	201,8	-30,1
Nouveau-Brunswick	87,8	80,5	87,6	115,8	113,5	165,1	183,9	225,3	254,2	247,0	-2,8
Saskatchewan	1,7	3,5	0,4	1,8	3,6	3,0	6,6	7,8	17,8	16,2	-9,4
Alberta	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	1,2	0,8	6,3	203,6	5,0
Total Canada	714,0	857,4	1 328,7	1 186,2	1 218	1 377,4	1 600,4	1 923,4	4 059,0	4 218	3,9

Source : Statistique Canada, CANSIM Tableau 127-0001 *Statistique de l'énergie électrique*

Encadré C. Le commerce du Canada en produits énergétiques

Introduction

Exportateur net de ressources énergétiques, le Canada compte parmi les quelques pays industrialisés qui bénéficient de la hausse des cours mondiaux. Ainsi, durant les années 90 le secteur énergétique a contribué dans une proportion de plus de 65 % à l'excédent commercial du Canada au compte des marchandises. Tout comme les prix des produits énergétiques, l'excédent au compte de l'énergie a eu tendance à fluctuer. Depuis le deuxième semestre de 2001, les prix ont diminué sensiblement, et cette baisse s'est répercutée sur les échanges du Canada en produits énergétiques. Nous examinons dans cette section les tendances observées ces dernières années et tentons de déterminer quel sera l'avenir de ce secteur du commerce canadien. Notre analyse met l'accent sur l'importance des effets que pourrait avoir sur la balance commerciale du Canada une baisse éventuellement plus prononcée du prix du pétrole.

Le commerce du Canada en produits énergétiques

Pendant une bonne partie des années 90, la croissance des exportations énergétiques du Canada a suivi de près celle des expéditions de marchandises à l'étranger. En 2000, toutefois, les échanges de produits énergétiques se sont accrus beaucoup plus rapidement que l'ensemble du commerce des marchandises, sous l'impulsion d'une hausse rapide des prix. L'excédent au compte énergétique est passé de 19,1 à 35,1 milliards de dollars entre 1999 et 2000 et représentait à la fin de cette période 3,3 % du PIB. Les produits énergétiques représentaient 59,2 % de l'excédent au compte des marchandises en 2000, qui se chiffrait à 59,3 milliards de dollars.

Les ventes de gaz naturel représentent habituellement une bonne partie de l'excédent énergétique; or, on peut voir qu'en 2000, cette proportion se situait effectivement à 58,2 %, contre 16,3 % pour le pétrole brut, 11,6 % pour l'électricité et 14,4 % pour le charbon. Par ailleurs, les importations de produits énergétiques - pétrole brut et charbon, par exemple - sont sensiblement inférieures aux exportations. Enfin, signalons que les provinces de l'Est du Canada consomment une bonne partie des importations de produits énergétiques, et que la totalité des exportations canadiennes de pétrole, de gaz et d'électricité sont destinées aux États-Unis.

Tout au long du deuxième semestre de 2001, le commerce énergétique du Canada a subi les effets de la diminution des prix provoquée par la faiblesse de la demande. Si le commerce du pétrole brut a connu un recul marqué, l'ensemble des exportations énergétiques du Canada n'en a pas moins progressé de 4,5 % en raison de la vigueur des ventes de gaz naturel, de charbon et d'électricité. Par contre, la valeur des importations a fléchi de 0,9 %, reflétant une baisse de 5,7 % des achats de pétrole brut. Les échanges de gaz naturel représentaient plus des deux tiers de l'excédent énergétique l'an dernier; les expéditions du charbon sont passées au deuxième rang des produits qui ont contribué à ce surplus, suivies des ventes d'électricité et de pétrole brut.

Tableau C.1. Ventilation du commerce canadien de l'énergie, 1992-2001(en millions de dollars)

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Variation (%)
Pétrole brut											
Exportations	5 885	6 223	6 507	8 264	10 497	10 366	7 830	11 017	19 166	15 469	-19,3
Importations	4 175	4 688	4 609	4 833	6 708	7 189	5 227	7 160	13 445	12 684	-5,7
Solde	1 710	1 535	1 898	3 430	3 789	3 177	2 602	3 857	5 721	2 785	-51,3
Gaz naturel											
Exportations	4 730	5 903	6 428	5 649	7 433	8 626	8 967	10 951	20 421	25 231	23,6
Importations	4 730	5 903	6 428	5 649	7 433	8 626	8 967	10 951	20 421	25 231	23,6
Solde	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Charbon											
Exportations	4 123	4 768	4 937	5 294	6 905	6 809	5 415	5 929	9 283	10 393	12,0
Importations	2 303	2 281	2 350	2 404	2 898	3 438	3 406	3 548	4 419	5 028	13,8
Solde	1 820	2 487	2 587	2 890	4 008	3 370	2 009	2 382	4 863	5 365	10,3
Electricité											
Exportations	714	857	1 329	1 186	1 218	1 377	1 600	1 923	4 059	4 218	3,9
Importations	714	857	1 329	1 186	1 218	1 377	1 600	1 923	4 059	4 218	3,9
Solde	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Tous les produits énergétiques											
Exportations	15 452	17 751	19 201	20 393	26 053	27 178	23 812	29 821	52 928	55 311	4,5
Importations	6 478	6 969	6 960	7 237	9 605	10 628	8 634	10 708	17 864	17 712	-0,9
Solde	8 974	10 782	12 241	13 156	16 448	16 550	15 179	19 113	35 064	37 599	7,2
Energie en pourcentage du total des marchandises											
Exportations	9,5	9,3	8,4	7,7	9,3	9,0	7,3	8,2	12,5	13,4	
Importations	4,2	3,9	3,3	3,1	4,0	3,8	2,8	3,3	4,9	5,1	
Solde	99,3	82,4	60,3	37,2	38,8	64,5	66,6	49,8	59,2	60,1	

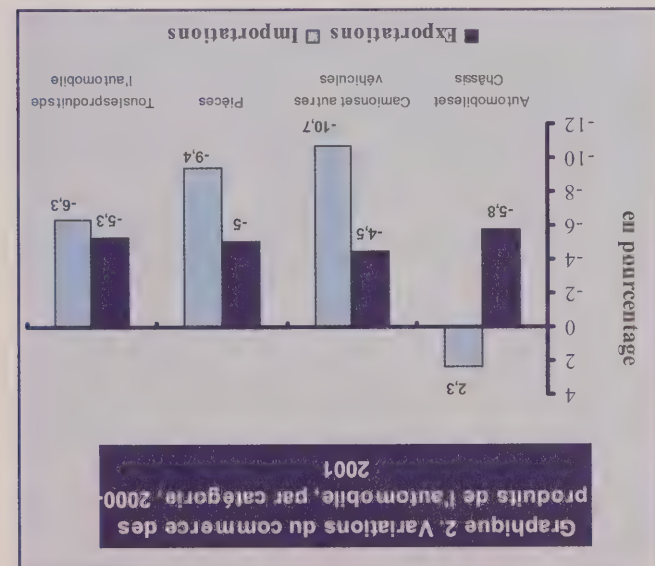
Source : Statistique Canada.

Produits et matériaux industriels

- ◆ Les exportations de produits industriels (qui comprennent les produits intermédiaires comme les métaux, les produits chimiques, les plastiques et les engrais) ont connu une hausse de 0,5 % en 2001 grâce à une augmentation de la demande qui est venue compenser la chute des prix.
- ◆ À l’opposé, les importations dans cette catégorie ont subi une baisse de 2,9 %, malgré une hausse du prix moyen des produits importés en 2001.
- ◆ Cette évolution disparate s’est traduite par une nette réduction du déficit commercial du Canada dans la catégorie des produits industriels, qui est passé de 4,6 milliards de dollars en 2000 à 2,2 milliards l’an dernier.

Machines et biens d’équipement

- ◆ En 2001, les exportations de machines et de matériel d’équipement ont fléchi de 7,6 %, la baisse la plus marquée parmi les principales catégories d’exportations. Les expéditions se sont néanmoins chiffrées à 98,8 milliards de dollars, ce qui n’est pas loin du niveau record. Dans cette catégorie, le groupe « autres machines » (matériel de télécommunications, ordinateurs et autres machines de bureau) a subi une baisse de 17,6 %, attribuable pour une bonne part au recul du matériel de télécommunications (39 %) causé par la diminution des investissements en machines et biens d’équipement. Malgré l’impact des événements du 11 septembre, les exportations d’aéronefs et de pièces sur l’ensemble de l’année ont augmenté de 26,3 %, modérant ainsi la baisse des exportations dans les autres sous-catégories.



- ◆ Les importations ont également subi une baisse marquée de 8,4 % pour s'établir à 112,4 milliards de dollars. Les achats de matériel de communication ont notamment fléchi de 29,7 %. Cette baisse, la plus forte parmi les sous-catégories du secteur des machines et de l'équipement, est venue annuler la hausse enregistrée en 2000.
- ◆ Le déficit commercial du Canada dans le secteur des machines et de l'équipement s'est rétréci, passant de 15,8 milliards de dollars en 2000 à 13,6 milliards en 2001, soit son niveau le plus bas depuis 1991.
- ◆ En 2001, le commerce en machines et matériel d'équipement représentait 24 % des exportations et 32 % des importations de marchandises. Cette catégorie est donc restée en tête des principales catégories d'importations et d'exportations.

Produits de l'automobile

- ◆ Après avoir atteint un sommet sans précédent en 2000, les exportations de produits de l'automobile ont fléchi de 5,3 % en 2001. Cette baisse s'explique par un affaiblissement de la demande en provenance des États-Unis, tendance qui s'est accentuée tout au long de l'année, ainsi que par l'interruption du commerce transfrontalier (graphique 2). Ce fléchissement a été ressenti de façon à peu près égale dans les expéditions d'automobiles, de camions et de pièces.
- ◆ En 2001, les importations ont également subi une baisse de 6,3 % par rapport au niveau record atteint en 2000. Les importations de camions et de pièces ont connu une baisse marquée, tandis que les importations d'automobiles ont augmenté de 2,3 %.
- ◆ Le commerce des produits de l'automobile a représenté 22,5 % des exportations et 20,7 % des importations l'an dernier.
- ◆ L'excédent commercial du Canada dans ce secteur a connu un recul en 2001, s'établissant à 20,2 milliards de dollars comparativement à 20,5 milliards en 2000.

Biens de consommation autres que les véhicules⁸

- ◆ Les exportations de biens de consommation, qui représentent moins de 4 % des expéditions de marchandises, ont augmenté de 6,7 % en 2001, une hausse qui marque la poursuite d'une décennie de croissance exceptionnelle.
- ◆ Les importations ont augmenté de 7,1 % en 2001 pour atteindre un nouveau sommet, ce qui illustre la vigueur des dépenses de consommation au Canada.
- ◆ Le Canada affiche habituellement un déficit au titre du commerce de biens de consommation. En 2001, ce déficit s'est élargi pour atteindre 27,1 milliards de dollars.

⁷ On trouvera une analyse de la position du Canada dans le commerce mondial des produits de haute technologie dans le *Rapport annuel sur le commerce international au Canada*, Ministère des Affaires étrangères et du Commerce international, 2001, pages 23 à 28.

⁸ Cette catégorie comprend les meubles et les autres produits ménagers, les vêtements, les chaussures, le matériel photographique, les produits médicaux et pharmaceutiques ainsi que d'autres articles personnels.

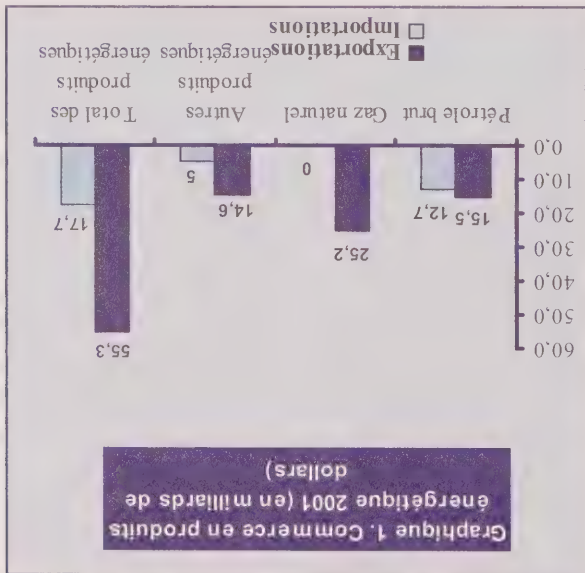
Exportations et importations de marchandises par secteur

La composition sectorielle du commerce des marchandises du Canada en 2001 se caractérisait par les éléments suivants.

- ◆ Le secteur des machines et de l'équipement est resté en tête des principaux secteurs d'importation et d'exportation, malgré la chute des investissements mondiaux et le ralentissement des activités dans le secteur du matériel électronique et de télécommunications.
- ◆ Une légère hausse dans le secteur des ressources a favorisé le commerce des marchandises.
- ◆ L'excédent commercial du Canada est principalement attribuable au commerce en produits énergétiques.

Produits de base

Source : Statistique Canada Le commerce international de marchandises du Canada 2001, n° 65-001-XPB, décembre 2001.



- ◆ Depuis 1994, les exportations canadiennes de produits de base représentent chaque année moins de la moitié du commerce de marchandises du Canada, et cette catégorie d'exportations connaît d'ailleurs une baisse rapide depuis une dizaine d'années. Alors que les ventes de matières premières constituaient près de 61 % du volume des expéditions de marchandises en 1981, elles n'étaient plus qu'à 41,4 % en 2000; elles ont accusé un léger regain pour se situer à 42,8 % en 2001. Cette tendance baissière à long terme s'explique notamment par l'accroissement des activités de transformation de matières premières au Canada pour en accroître la valeur ajoutée et par la croissance rapide du commerce en produits de la fabrication et autres produits non liés aux matières premières.
- ◆ À l'instar des exportations, les importations de produits de base ont subi un recul au fil des ans. De 36,1 % en 1981, leur part du volume des importations a baissé à 29,2 % en 2000. En 2001, cette proportion a connu une légère hausse pour se chiffrer à 30,0 %, conséquence des baisses importantes des importations de machines et de biens d'équipement ainsi que d'autres produits fabriqués.

Produits énergétiques

- ◆ La hausse des prix a entraîné une augmentation de 4,5 % de la valeur des exportations de produits énergétiques en 2001, malgré une légère diminution du volume. Les importations ayant diminué de 0,9 % au cours de l'année, l'excédent commercial du Canada dans la catégorie énergétique a atteint un sommet historique de 37,6 milliards de dollars, soit 61,1 % de l'excédent commercial total. La forte demande en provenance des États-Unis a permis aux ventes de gaz naturel de faire un bond de 23,6 % en 2001 pour se chiffrer à 25,2 milliards.
- ◆ Le gaz naturel représente 67,1 % de l'excédent commercial enregistré au titre de l'énergie en 2001, comparativement à 14,3 % pour le charbon, 11,2 % pour l'électricité et 7,4 % pour le pétrole brut.

Produits de l'agriculture et de la pêche et produits forestiers

- ◆ En 2001, les exportations de produits de l'agriculture et de la pêche ont connu une hausse de 12,6 % attribuable à la montée des prix et à l'augmentation du volume des expéditions. Les exportations de produits forestiers ont par contre chuté de 7,5 %, en partie en raison de la diminution des exportations de bois d'œuvre attribuable à l'imposition par les États-Unis de droits antidumping et compensateurs. Les importations dans ces deux catégories ont suivi la même tendance - augmentation de 9,7 % pour les produits de l'agriculture et de la pêche, baisse de 5,8 % pour les produits de la forêt.
- ◆ L'excédent total enregistré par ces deux catégories a atteint 46,2 milliards de dollars en 2001, en baisse par rapport aux 47,5 milliards observés en 2000.

6 Les produits de base comprennent les produits énergétiques - pétrole brut, gaz naturel, électricité, charbon et autres - ainsi que les produits agricoles comme le blé et d'autres produits de l'agriculture et de la pêche, les produits forestiers (bois d'œuvre, pâtes et papiers) et les matériaux industriels (métaux, minéraux, produits chimiques et engrais).

Sources des importations canadiennes de marchandises

En 2001, les importations canadiennes de marchandises ont subi une baisse de 3,4 % pour s'établir à 351 milliards de dollars. Cette baisse était largement répartie entre tous les partenaires commerciaux du Canada, à l'exception de l'Union européenne. La baisse a été plus marquée à l'égard des importations en provenance des États-Unis et du Japon que de celles venant d'ailleurs. La part des importations canadiennes en provenance des États-Unis est passée de 73,7 % en 2000 à 72,8 % en 2001 (tableau 10). Bien que la part des importations en provenance de l'UE ait diminué au cours des années 90, elle s'est quelque peu redressée depuis trois ans pour atteindre 10 % en 2001. Les importations en provenance de l'UE ont connu une forte hausse l'an dernier, sous l'impulsion notamment des biens de consommation et des produits automobiles, industriels et agricoles.

Tableau 10. Importations canadiennes de marchandises, 1950-2001

	Ventilation (en pourcentage)					Taux de croissance annuelle (en pourcentage)				
	1950-1959	1960-1969	1970-1979	1980-1989	1990-2001	1998	1999	2000	2001	
États-Unis	71,6	70,8	70,1	70,4	77,4	77,1	76,3	73,7	72,8	
Reste du monde	28,4	29,2	29,6	29,6	26,8	22,9	23,7	26,3	27,2	
UE	n.d.	n.d.	9,5	10,0	9,4	8,3	8,7	9,2	10,0	
Japon	n.d.	n.d.	4,2	5,8	3,9	3,1	3,2	3,2	3,0	
États-Unis	10,4	16,1	7,5	8,4	10,6	6,7	7,4	-4,7		
Reste du monde	8,1	15,4	7,4	7,1	5,0	11,3	23,3	-0,2		
UE	n.d.	n.d.	11,5	7,5	4,1	12,7	17,6	4,8		
Japon	n.d.	n.d.	6,6	2,0	10,9	9,6	10,6	-9,6		

n.d. = données non disponibles
Source : Statistique Canada, « Importations de marchandises sur la base de la balance des paiements, par 63 groupes principaux et par 6 marchés principaux, dérivés de la nomenclature standard des biens », CANSIM Tableau 228-0001

Évolution structurelle de la croissance de marchandises des importations

En volume, les importations de marchandises ont diminué de 5,8 % en 2001, et cette baisse a coïncidé avec un ralentissement de 1,5 % de la croissance de la production canadienne (tableau 11). La décroissance du volume des importations canadiennes de biens s'est considérablement ralentie en 2001 pour s'établir à 3,4 %, conséquence de l'augmentation du prix moyen des importations.

Tableau 11. Croissance des importations canadiennes de marchandises par secteur, 2001

Produits	Valeur des importations (en milliards de dollars)	Croissance en dollars courants (en %)	Croissance réelle en dollars constants de 1997 (en %)
Produits			
Agriculture et pêche	20,4	9,7	5,9
Énergie	17,7	-0,9	2,2
Produits forestiers	2,9	-5,8	-5,7
Produits et matériaux industriels	68,5	-2,9	-6,3
Machines et équipement	112,4	-8,4	-10,1
Produits de l'automobile	72,5	-6,3	-8,7
Autres biens de consommation	42,9	7,1	2,5
Total	351,0	-3,4	-5,8

Source : Statistique Canada, *Le commerce international de marchandises du Canada 2001*, n° 65-001-XPB, décembre 2001.

Le taux de diminution de plus de 10 % du volume des échanges de machines et biens d'équipement enregistré en 2001 coïncide avec une baisse des dépenses des entreprises canadiennes et avec des taux très faibles d'utilisation des capacités. Le ralentissement des importations de machinerie, d'équipement et de pièces révèle une baisse de la demande en produits intermédiaires parmi les entreprises canadiennes qui produisent de la machinerie et de l'équipement à destination des marchés étrangers.

◆ Plus de 80 % de la valeur des flux commerciaux entre le Canada et les 53 pays de l'Afrique est imputable aux échanges avec seulement cinq d'entre eux, soit l'Algérie, l'Afrique du Sud, le Maroc, le Nigéria et le Ghana pour ce qui est des exportations, et l'Algérie, l'Afrique du Sud, le Nigéria, le Maroc et la Côte d'Ivoire dans le cas des importations.

◆ La composition des exportations canadiennes vers l'Afrique a évolué sensiblement au cours des années. En 2000, les principaux produits d'exportation étaient le blé, les locomotives, les lentilles, le soufre, les vêtements et textiles, les aéronautiques et la pâte de bois. Les ventes de blé dominaient nettement, représentant un peu plus de la moitié du total. La chute des expéditions de marchandises telles que l'amiant, le soufre, les produits laitiers et les appareils électriques a par contre freiné la croissance du chiffre total. Le Canada exporte plus de produits manufacturiers vers l'Afrique qu'il n'en importe.

◆ Pour ce qui est des produits africains importés par le Canada, les principales catégories sont le pétrole brut, les huiles de pétrole raffinées et l'uranium, ainsi que divers produits agricoles (mandarines, graines de cacao, oranges). En 2000, les achats de pétrole brut représentaient environ les deux tiers de la valeur de ces importations. Outre les produits déjà mentionnés, la plupart des 25 premières catégories d'importations étaient d'ailleurs des matières premières : platine, métaux et minéraux, et coton, notamment.

◆ Globalement, les entrées d'investissements étrangers directs (IED) en Afrique ont été plutôt erratiques ces dernières années. Elles ont bondi de 72 % en 1997 pour atteindre 11 milliards de dollars US, puis elles ont oscillé au cours des trois années suivantes. En 2000, elles ont reculé de plus de 13 % pour se situer à 9,1 milliards en raison d'une chute de 50 % des investissements en Angola, au Maroc et en Afrique du Sud, les principaux pays bénéficiaires d'IED. La part de l'Afrique dans le chiffre mondial reste très mince, atteignant moins de 1 % en 2000. Par rapport à l'ensemble des investissements des entreprises en Afrique, les entrées d'IED représentaient environ 10 % en 1999, la dernière année pour laquelle on dispose de statistiques à cet égard. Cette proportion est d'environ quatre fois supérieure à ce qu'elle était en 1990, ce qu'on peut attribuer principalement au fait que le climat des investissements s'est amélioré sensiblement dans de nombreux pays africains.

◆ Les flux d'investissements étrangers directs entre le Canada et l'Afrique ne représentaient en 2000 qu'une infime partie de l'ensemble des transactions canadiennes à ce chapitre, malgré la hausse très rapide qu'ils ont connue depuis 1988. En 2000, la valeur du stock canadien d'IED en provenance de l'Afrique s'élevait à quelque 124 millions de dollars - soit environ 0,04 % du total -, ce qui représentait une augmentation considérable par rapport aux 7 millions enregistrés en 1988. Le stock des IED canadiens en Afrique se chiffrait à 1,155 milliard de dollars en 2000 - soit 0,4 % du chiffre total des investissements canadiens dans le monde - comparativement à 219 millions en 1988.

Encadré B. Liens de commerce et d'investissement entre le Canada et l'Afrique

La création d'un nouveau partenariat avec l'Afrique est une des grandes priorités du Sommet du G-8 qui se déroulera à Kananaskis en juin de cette année. En guise de documentation préparatoire présentant le point de vue canadien, on analyse ici les rapports qui existent entre le Canada et l'Afrique en matière de commerce et d'investissement à la lumière des tendances mondiales.

◆ En 2000, les échanges avec l'Afrique représentaient moins de 1 % de l'ensemble des exportations et importations canadiennes de marchandises. Du point de vue des échanges de l'Afrique avec le reste du monde, le commerce bilatéral avec le Canada occupe toutefois une place beaucoup plus importante.

◆ Au cours des deux dernières décennies, les rapports commerciaux entre le Canada et l'Afrique ont évolué sensiblement. En particulier, la valeur des importations canadiennes de marchandises en provenance de l'Afrique (selon les données douanières les plus récentes du FMI, exprimées en dollars américains) a connu une augmentation notable pendant cette période, tandis que celle des exportations est restée à peu près inchangée. Durant la majeure partie des années 80, le Canada a enregistré un excédent au compte des marchandises dans ses échanges avec l'Afrique, mais les importations ayant plus que triplé au cours des deux dernières décennies, cet excédent s'est transformé en déficits de plus en plus importants, celui de l'an 2000 se chiffrant à 1,1 milliard de dollars US.

◆ Vu l'expansion rapide des exportations canadiennes vers le reste du monde et la faible croissance des expéditions vers l'Afrique, la part de ces dernières a diminué sans interruption, passant de 1,4 % au début des années 80 à seulement 0,3 % en 2000. Par contre, les importations de marchandises en provenance de l'Afrique ont augmenté à un rythme comparable à celui de l'ensemble des importations, de sorte que la proportion des importations en provenance d'Afrique n'a pas diminué.

◆ La lenteur de la croissance de la demande africaine en importations contribue à la faiblesse des exportations du Canada vers ce continent. Vue sous l'angle des statistiques commerciales de l'Afrique avec le reste du monde, la part des marchandises canadiennes a fléchi, passant de 1,3 % durant les années 80 à 0,9 % en 2000.

◆ Les exportations de l'Afrique vers le Canada se sont accrues beaucoup plus rapidement au cours des deux dernières décennies que ses ventes au reste du monde. Aussi la part du Canada dans le chiffre global des exportations africaines a-t-elle grimpé durant cette période pour passer de 0,5 % à 1,3 %.

Tableau B.1. Commerce de marchandises entre le Canada et l'Afrique, 1980-2000 (en milliards de dollars US)

Commerce	1980	1982	1984	1986	1988	1990	1992	1994	1996	1998	2000
Commerce de l'Afrique avec le reste du monde											
Exportations	64 854	65 118	66 333	54 506	64 324	82 275	81 623	80 079	102 786	92 935	121 435
Importations	60 991	74 329	60 286	55 270	65 260	83 618	92 841	91 110	108 642	110 106	114 562
Solde	3 863	-9 211	6 047	-764	-936	-1 343	-11 218	-11 031	-5 856	-17 171	6 873
Commerce du Canada avec l'Afrique											
Exportations	918	987	916	650	927	851	594	694	907	940	912
Importations	504	588	806	752	815	1 033	940	1 238	1 653	1 490	2 011
Solde	415	400	110	-101	112	-182	-346	-544	-746	-550	-1 099

Commerce avec l'Afrique en pourcentage (données fournies par le Canada)

Exportations	1,4	1,4	1,0	0,7	0,8	0,7	0,4	0,4	0,5	0,4	0,3
Importations	0,8	0,9	1,0	0,8	0,7	0,8	0,7	0,7	0,9	0,7	0,8

Commerce avec l'Afrique en pourcentage (données fournies par l'Afrique)

Exportations	1,1	1,5	1,0	0,8	0,8	0,6	0,8	1,1	1,1	1,1	1,3
Importations	0,5	0,6	0,7	0,4	0,4	1,2	0,9	1,1	1,0	1,2	0,9

Commerce de marchandises du Canada avec le reste du monde

Exportations	67 730	71 237	90 293	89 706	116 418	126 447	133 447	161 269	200 146	211 355	275 183
Importations	67 105	62 389	83 521	91 639	121 110	131 640	137 314	166 670	187 042	219 150	262 721

Source: *Fonds monétaire international*, Direction of Trade Statistics. Données mesurées sur la base douanière.

Tableau 8. Ventilation des importations intra-asiatiques et en provenance de certains partenaires extérieurs, 1989-2000 (en pourcentage)

Ventilation des importations intra-asiatiques		1989	2000
Importations inter-asiatiques		28,7	40,8
Importations en provenance du reste du monde		71,3	59,2
Ventilation des importations asiatiques en provenance du reste du monde			
Total		100,0	100,0
Canada		2,0	1,6
États-Unis		22,2	20,9
Australie		3,9	3,9
France		2,7	2,5
Allemagne		6,1	5,5
Royaume-Uni		3,7	3,3

Source : Fonds monétaire international, Direction of Trade Statistics.

La part de marché du Canada dans l'ensemble des importations des pays asiatiques, à l'exclusion des importations intra-asiatiques, était de 1,6 % en 2000, une baisse par rapport à 1989, alors que sa part avait atteint 2,0 % (tableau 8). Les parts de marché des États-Unis, de la France, de l'Allemagne et du Royaume-Uni ont également diminué sur la même période. En revanche, les échanges inter-asiatiques ont connu une expansion rapide au cours des dix dernières années.

Amérique latine

Malgré les difficultés qui ont caractérisé la performance économique au Mexique et en Argentine, les exportations canadiennes à destination des principales économies d'Amérique latine ont augmenté de 6 % en 2001. Ces pays ont absorbé 1,25 % des exportations canadiennes de marchandises l'an dernier, ce qui représente une amélioration par rapport au chiffre de 1,15 % observé en 2000 (tableau 9). Les exportations à destination du Mexique, de la Colombie et du Venezuela ont même enregistré des taux de croissance supérieurs à 10 %.

Tableau 9. Exportations de marchandises canadiennes vers les principales économies d'Amérique latine, 1989-2001

Exportations (en millions de dollars)		1989-1992	1993-1996	1997	1998	1999	2000	2001
En proportion des importations des pays asiatiques								
Mexique	673	1 082	1 277	1 467	1 612	2 044	2 461	
Argentine	67	198	409	343	211	244	132	
Brésil	575	1 123	1 693	1 382	1 043	1 052	914	
Chili	155	333	392	340	360	444	359	
Colombie	204	401	473	471	255	309	357	
Venezuela	356	656	954	705	524	636	792	
Total	2 029	3 792	5 198	4 708	4 006	4 730	5 014	
En proportion des exportations totales du Canada vers l'ensemble du monde (en pourcentage)								
Mexique	0,45	0,46	0,43	0,46	0,45	0,49	0,61	
Argentine	0,04	0,08	0,14	0,11	0,06	0,06	0,03	
Brésil	0,39	0,47	0,57	0,43	0,29	0,25	0,23	
Chili	0,10	0,14	0,13	0,11	0,10	0,11	0,09	
Colombie	0,14	0,17	0,16	0,15	0,07	0,07	0,09	
Venezuela	0,24	0,28	0,32	0,22	0,15	0,15	0,20	
Total	1,36	1,59	1,74	1,48	1,13	1,15	1,25	

Source : Statistique Canada, Exportations par pays, n° 65-003-XPB.

Économies de l'Asie orientale

Il faut cependant souligner que la remontée du Canada dans les importations totales de l'UE en provenance de pays tiers en 2000 clôturait une période au cours de laquelle la part canadienne avait subi des baisses : de 2,4 % en 1989-1990, elle était passée à 1,8 % en 1998-1999. La part de marché des États-Unis, fournisseur principal de l'UE, s'est raffermie en 1998-1999 mais elle est passée en-dessous de la barre des 20 % en 2000. La Chine a continué son expansion rapide sur le marché des IS. Cependant, les parts du Japon et de la Suisse ont baissé sans interruption tout au long des années 90.

Les exportations du Canada vers la plupart de ses grands marchés d'Asie orientale ont accusé un recul en 2001 après avoir connu une nette reprise de 2000 par rapport à la crise financière et économique qui avait secoué cette région en 1997-1998. Le tableau 6 résume les exportations canadiennes de marchandises à destination de ces marchés.

Tableau 6. Exportations canadiennes de marchandises vers les pays d'Asie orientale, 1989-2001 (en milliards de dollars)

Pays	1989-1992	1993-1996	1997	1998	1999	2000	2001
Japon	7,93	10,38	11,17	8,64	8,5	9,2	8,1
Corée du Sud	1,63	2,38	3,03	1,82	2,0	2,3	2,0
République populaire de Chine	1,78	2,62	2,41	2,50	2,7	3,7	4,2
Hong Kong	0,85	1,25	1,75	1,43	1,1	1,5	1,2
Taiwan	0,95	1,35	1,62	1,18	1,1	1,2	1,0
Indonésie	0,35	0,64	0,80	0,55	0,5	0,7	0,5
Malaisie	0,25	0,41	0,70	0,48	0,4	0,4	0,3
Philippines	0,21	0,25	0,43	0,26	0,3	0,4	0,3
Singapour	0,35	0,45	0,55	0,42	0,38	0,37	0,37
Thaïlande	0,39	0,48	0,47	0,30	0,3	0,4	0,4
Neuf économies d'Asie orientale	6,76	9,83	11,76	8,95	8,9	10,9	10,3
Total - Asie orientale	14,70	20,21	22,92	17,58	17,3	20,0	18,4

Source : Statistique Canada, *Le commerce international de marchandises du Canada 2001*, n° 65-001-XPB, décembre 2001. Données mesurées sur une base douanière.

En 2001, la baisse des expéditions canadiennes vers l'Asie de l'Est a été plus marquée que celle des exportations totales de marchandises. Aussi la part qu'occupent ces neuf pays dans les exportations canadiennes est-elle tombée à 4,6 % en 2001 (tableau 7), malgré une progression notable des exportations à destination de la Chine et une légère avance dans le cas de la Thaïlande.

Tableau 7. Exportations canadiennes de marchandises vers les pays d'Asie orientale, 1989-2001 (en pourcentage)

Pays	Moyenne 1989-1992	Moyenne 1993-1996	1997	1998	1999	2000	2001
Japon	5,32	4,36	3,75	2,71	2,39	2,23	2,02
Corée du Sud	1,10	1,00	1,02	0,57	0,56	0,55	0,49
République populaire de Chine	1,19	1,10	0,81	0,78	0,75	0,89	1,04
Hong Kong	0,57	0,52	0,59	0,45	0,31	0,36	0,29
Taiwan	0,64	0,57	0,54	0,37	0,32	0,28	0,25
Indonésie	0,24	0,26	0,27	0,17	0,15	0,17	0,17
Malaisie	0,17	0,17	0,23	0,15	0,12	0,10	0,08
Philippines	0,14	0,11	0,14	0,08	0,08	0,09	0,09
Singapour	0,23	0,19	0,18	0,13	0,11	0,09	0,11
Thaïlande	0,26	0,20	0,16	0,10	0,08	0,09	0,11
Neuf économies de l'Asie de l'Est	4,54	4,09	3,94	2,81	2,49	2,63	2,56
Total Asie de l'Est	9,89	8,46	7,69	5,52	4,88	4,85	4,58

Source : Statistique Canada, *Le commerce international de marchandises du Canada 2001*, n° 65-001-XPB, décembre 2001.

La croissance économique de l'Union européenne a ralenti en 2001 pour se chiffrer à 1,6 %, alors qu'elle avait dépassé les 3 % en 2000. Au quatrième trimestre, le PIB réel a diminué de 0,2 %, première baisse en presque neuf ans. Reflétant ce ralentissement de la croissance des revenus à l'étranger, les exportations canadiennes de biens à destination de l'UE ont reculé de 1,5 % en 2001. La valeur moyenne de l'euro s'est accrue de 1,2 % face au dollar canadien pour s'établir à 1,39 \$, après avoir connu une baisse de 13,5 % en 2000 - soit 1,37 \$ - par rapport au chiffre de 1,58 \$ observé en 1999.

Pour ce qui concerne les marchandises, au sujet desquelles on dispose d'une grande quantité d'informations selon les pays, les exportations canadiennes à destination des principaux pays de l'UE sont en hausse depuis une dizaine d'années dans toutes les catégories (tableau 5A). Cependant, cette hausse est inférieure à l'augmentation de l'ensemble des exportations canadiennes. Par conséquent, la part de l'UE dans les exportations canadiennes de marchandises est passée de 8,3 % entre 1989 et 1992 à 4,5 % en 2001. Cette baisse se répartissait généralement parmi tous les pays membres de l'UE.

Tableau 5A. Exportations canadiennes de marchandises vers les pays de l'UE, 1989-2001

Pays	Moyenne 1989-1992	Moyenne 1993-1996	1997	1998	1999	2000	2001
Valeur (en milliards de dollars)							
Allemagne	2,2	2,9	2,7	2,7	2,4	3,1	2,9
France	1,4	1,6	1,7	1,7	1,9	1,9	2,2
Royaume-Uni	3,3	3,6	3,9	4,4	4,8	5,7	5,0
Italie	1,1	1,4	1,5	1,5	1,4	1,7	1,6
Autres membres de l'UE	4,4	4,7	5,6	5,9	6,0	6,6	6,5
Europe des 15 (Ventilation en pourcentage)	12,4	14,1	15,4	16,2	16,5	19,1	18,2
Allemagne	1,5	1,2	0,9	0,9	0,7	0,8	0,7
France	0,9	0,7	0,6	0,5	0,5	0,5	0,5
Royaume-Uni	2,2	1,5	1,3	1,4	1,4	1,4	1,2
Italie	0,8	0,6	0,5	0,5	0,4	0,4	0,4
Autres membres de l'UE	2,9	2,0	1,9	1,8	1,7	1,6	1,6
Europe des 15	8,3	5,9	5,2	5,1	4,7	4,6	4,5

Source : Statistique Canada, Le commerce international de marchandises du Canada 2001, n° 65-001-XPB, décembre 2001.

L'intégration régionale qui s'est produite en Europe et en Amérique du Nord depuis une dizaine d'années a eu tendance à favoriser l'intensification du commerce intrarégional aux dépens des échanges avec le reste du monde. On peut toutefois s'étonner de constater que les échanges intra-européens en pourcentage des échanges totaux de l'UE ont considérablement diminué, passant de 62,9 % en 1989-90 à 57,9 % en 2000 (tableau 5B). La part des produits canadiens dans l'ensemble des importations de l'Europe des 15 en provenance de l'extérieur de l'UE a légèrement monté pour atteindre 1,9 % en 2000, contre 1,8 % en 1999, malgré l'appréciation du dollar canadien par rapport à l'euro (de 0,63 euro en 1999 à 0,73 en 2000). Dans le même temps, on a pu observer des réductions importantes des parts du marché européen accaparées par les États-Unis, le Japon et la Suisse en 2000.

Tableau 5B. Ventilation des importations intra-européennes et en provenance de certains partenaires extérieurs, 1989-2000 (en pourcentage)

	1989-1990	1993-1994	1998-1999	2000
Ventilation des importations totales de l'Europe des 15	62,9	59,8	60,2	57,9
Importations intra-européennes	37,1	40,2	39,8	42,1
reste du monde				
Total	100	100	100	100
Canada	2,4	1,8	1,8	1,9
États-Unis	20,2	19,4	20,3	19,6
Japon	12,1	11,3	9,2	8,5
Chine	2,2	4,3	5,4	6,2
Suisse	8,1	7,7	6,6	5,8
Autres pays	55,0	55,5	56,7	58,0

Source : Fonds monétaire international, Direction of Trade Statistics, divers numéros.

Encadré A. Échanges commerciaux du Canada et du Mexique avec les États-Unis

Dans une large mesure, le niveau de l'activité économique du Canada et du Mexique est lié à la demande en importations des États-Unis. En 2001, la part de leurs expéditions de marchandises destinées à leur voisin commun s'élevait à 88,5 et 87,3 %, respectivement.⁴ Les exportations des deux pays vers les États-Unis ont d'ailleurs augmenté rapidement depuis une dizaine d'années. Depuis 1992, alors qu'il a succédé au Japon à ce titre, le Canada occupe le premier rang parmi les pays de provenance des importations américaines.⁵

Le graphique A.1 (basé sur les données présentées au tableau A.1) montre la ventilation des importations américaines de marchandises du Canada, du Mexique, du Japon et de la Chine. Celle du Canada est restée relativement stable de 1988 à 2001, oscillant de 18 à 19 %. Par contre, la part du Mexique s'est accrue sensiblement sous l'impulsion de l'ALENA, passant de 6,9 % en 1993 à 11,5 % en 2001.

Cette progression s'est produite dans une large mesure aux dépens du Japon, dont la part du marché américain a diminué, et en parallèle avec le développement rapide de la Chine, qui elle aussi a commencé à jouer un rôle de plus en plus important à l'égard des importations américaines. D'après les tendances actuelles, le Canada continuera d'occuper la première place parmi les partenaires commerciaux des États-Unis pour l'avenir prévisible.

Graphique A.1. Ventilation des Importations américaines de marchandises selon l'origine, 1989-2001 (en pourcentage)

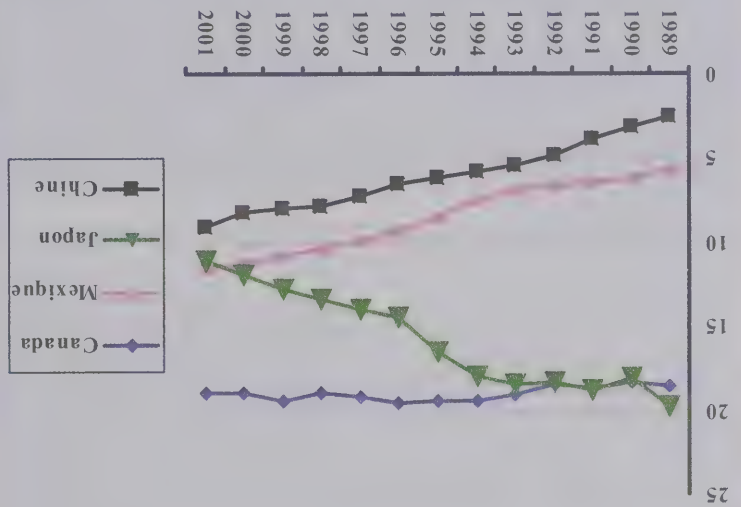


Tableau A.1. Ventilation des importations américaines de marchandises selon l'origine, 1988-2001

Source : U.S. Census Bureau, U.S. Department of Commerce (Données établies sur la base du recensement des États-Unis.)

Valeur (en milliards de dollars US)													
1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Monde	441	473	495	487	533	580	663	744	795	870	912	1 025	1 142
Canada	81	88	91	91	99	111	128	144	156	167	173	198	231
Mexique	23	27	30	31	35	40	49	62	74	86	95	110	136
Japon	90	94	90	92	97	107	119	123	115	122	122	131	146
Chine*	9	12	15	19	26	32	39	46	52	63	71	82	100
Ventilation (en pourcentage)													
1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Monde	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Canada	18,5	18,6	18,4	18,7	18,5	19,1	19,4	19,4	19,6	19,2	19,0	19,4	19,0
Mexique	5,3	5,7	6,1	6,4	6,6	6,9	7,5	8,4	9,3	9,9	10,4	10,7	11,2
Japon	20,3	19,8	18,1	18,8	18,3	18,5	18,0	16,6	14,5	14,0	13,4	12,8	11,1
Chine*	1,9	2,5	3,1	3,9	4,8	5,4	5,8	6,1	6,5	7,2	7,8	8,0	9,0

Source : U.S. Census Bureau, U.S. Department of Commerce

4 Ces chiffres sont établis à l'aide de données douanières, qui diffèrent quelque peu des données relatives à la balance des paiements disponibles pour le Canada, lesquelles sont largement utilisées dans le présent rapport.

5 On trouvera une analyse détaillée de cette question dans *CanadaExport*, vol. 20, no 1, 15 janvier 2002, Supplément : Le Commerce canadien en revue, troisième trimestre de 2001, « Le commerce du Canada et du Mexique avec les États-Unis », pages 4 à 8.

I. COMMERCE DE MARCHANDISES

La forte incertitude qui a caractérisé l'économie mondiale en 2001 n'a pas, de manière générale, été favorable aux exportateurs canadiens : la croissance économique a progressivement ralenti tout au long de l'année et les prix des produits de base exportés - produits énergétiques, métallurgiques et chimiques, par exemple - ont baissé de façon prononcée. En 2001, la valeur des exportations de marchandises a baissé de 2,4 % pour atteindre 412,5 milliards, la diminution des expéditions vers le Japon, les États-Unis et l'UE ayant contribué à ce recul. Dans le même temps, le Canada a importé pour 351 milliards en biens, soit 3,4 % de moins qu'en 2000, alors que le chiffre correspondant était de 363,3 milliards. Cette baisse est imputable au fléchissement généralisé des importations en provenance de nos principaux partenaires commerciaux (sauf l'UE). C'est pourquoi l'excédent sur marchandises a atteint un chiffre record de 61,5 milliards, en hausse par rapport aux 59,3 milliards enregistrés en 2000.

Direction des flux commerciaux en 2001

La part des exportations canadiennes de marchandises destinées aux États-Unis a subi une légère baisse à 85,0 % en 2001, après s'être accrue sans interruption durant une dizaine d'années pour atteindre 85,1 % en 2000 (tableau 4). Le Japon étant entré en récession en 2001, sa part des expéditions canadiennes a continué de baisser pour se chiffrer à 2,3 % l'an dernier. Ce recul des ventes canadiennes de marchandises aux Américains et aux Japonais s'est accompagné d'une augmentation des exportations à destination de l'Union européenne et du reste du monde.

Tableau 4. Ventilation des exportations canadiennes de marchandises selon la destination, 1971-2001 (en pourcentage)

	1971-1980	1981-1990	1991-2001	1998	1999	2000	2001
États-Unis	67,7	74,1	81,2	82,6	84,7	85,1	85,0
UE	11,5	7,8	6,0	5,8	5,3	5,2	5,3
Japon	5,8	5,5	3,6	3,0	2,6	2,4	2,3
Reste du monde	14,9	12,6	9,2	8,6	7,4	7,2	7,4

Source : Statistique Canada, « Exportations de marchandises sur la base de la balance des paiements, par 64 groupes principaux et par 6 marchés principaux pourcentages dérivés de la nomenclature standard des biens », CANSIM Tableau 228-001

Analyse de la performance des exportations suivant les principaux partenaires commerciaux

États-Unis

L'économie américaine a pris du mal en 2001, après avoir connu, depuis 1991, sa plus longue période d'expansion en temps de paix. Selon le U.S. Bureau of Economic Research, l'autorité chargée de dater les périodes de récession et d'expansion, l'économie américaine est entrée en récession en mars 2001. Sur l'ensemble de l'année, le taux de croissance a connu une décélération sensible pour atteindre 1,2 %, comparativement à des valeurs de 4,1 % en 1999 et en 2000. Les investissements des entreprises en usines et en équipement ont brusquement baissé l'an dernier, freinant la demande américaine en importations de machines et de biens d'équipement en provenance du Canada.

- ◆ La valeur des investissements des entreprises américaines en équipement et en logiciels a diminué de 6,5 % en 2001, reflétant une diminution des prix et des volumes.

- ◆ Les expéditions transfrontalières bilatérales ont été interrompues en raison des mesures de sécurité additionnelles mises en place après les attentats du 11 septembre.

Dans ce contexte, les exportations canadiennes de biens à destination des États-Unis ont diminué de 2,4 % en 2001, après avoir connu une forte croissance de 16,3 % en 2000. Les ventes aux États-Unis représentaient 85 % de l'ensemble des exportations l'an dernier, un léger recul par rapport au chiffre de 85,1 % atteint en 2000.

Tableau 3. Parts des importations et des exportations de biens entre les États-Unis et cinq de leurs principaux partenaires commerciaux, 1994-2001

En pourcentage des importations					En pourcentage des exportations				
1994-1997					1998				
1999	2000	2001	1994-1997	1998	1999	2000	2001	1994-1997	1998
Canada	19,4	19,0	19,4	18,8	19,0	21,8	23,0	23,7	22,6
UE	18,0	19,3	19,1	18,1	19,3	20,7	21,8	21,9	21,1
Mexique	8,8	10,4	10,7	11,2	11,5	9,4	11,5	12,6	14,3
Japon	15,6	13,4	12,8	12,0	11,1	10,4	8,5	8,3	8,4
Chine	6,5	7,8	8,0	8,2	9,0	1,9	2,1	1,9	2,1

- ◆ Les exportations ayant moins baissé que les importations, l'excédent enregistré par le Canada au titre du commerce avec les États-Unis a atteint un nouveau record en 2001, soit 89,5 milliards, comparativement à 85,3 milliards en 2000. Cette progression témoigne à la fois d'un accroissement du surplus traditionnel au compte du commerce de marchandises avec nos voisins et d'une réduction considérable du déficit de longue date au compte des services.
- ◆ L'excédent du compte courant du Canada avec les États-Unis a atteint un niveau sans précédent en 2001, soit 66,8 milliards comparativement à 63,3 milliards l'année précédente.

Tableau 2. Échanges bilatéraux Canada-États-Unis, 1990-2001

Valeur annuelle (en millions de dollars courants)		Croissance annuelle (en pourcentage)		
Biens	Services	Biens et services	Biens	Services
1990-2001	1990-2001	1990-2001	1990-2001	1990-2001
399 573	52 088	415 661	10,0	8,0
453 993	57 798	511 791	12,8	7,8
503 095	63 149	566 244	10,8	9,3
558 525	66 812	625 337	11,0	5,8
627 226	69 950	697 175	12,3	4,7
606 282	69 461	675 744	-3,3	-0,7
2001				

Source : Statistique Canada, *Balance des paiements internationaux du Canada*, n° 67-001-XPB, 4e trimestre de 2001

- ◆ Les statistiques relatives au commerce extérieur du Canada sont fortement influencées par ses liens commerciaux avec les États-Unis : en 2001, ceux-ci représentaient en effet 81,8 % de nos exportations de biens et services - une légère baisse par rapport aux 81,9 % enregistrés en 2000. En 2001, les ventes aux États-Unis équivalaient à 35,3 % du PIB du Canada. Les importations en provenance des États-Unis représentaient 71,0 % de l'ensemble des importations en 2001, une légère baisse par rapport au chiffre observé en 2000 (71,9 %). On voit par là que, du point de vue des pays d'origine et de destination, les importations du Canada sont plus diversifiées que ses exportations.
- ◆ Il faut toutefois signaler que les données sur les exportations à destination des États-Unis, compilées à partir des données américaines sur les importations, sont quelque peu surestimées du fait qu'elles comprennent certaines expéditions vers des pays tiers qui passent par les États-Unis. À l'inverse, et pour la même raison, les exportations canadiennes vers le reste du monde sont sous-estimées. C'est l'une des principales raisons pour lesquelles les chiffres d'importation de nos partenaires commerciaux ont tendance à montrer que nos exportations vers ces pays sont supérieures à ce que nous indiquent nos propres statistiques.

◆ Le Canada est le principal partenaire commercial des États-Unis, importations et exportations confondues. Son importance au sein du marché américain dépasse de loin celle qu'il a vis-à-vis l'économie mondiale. En 2001, le Canada a reçu 18,7 % des exportations américaines de biens et services et était la source de 17,5 % des achats de biens et services de notre pays voisin. Du seul point de vue des marchandises, la part des produits canadiens est encore plus grande (tableau 3). En pourcentage des importations américaines de marchandises, la part canadienne sur le marché américain a augmenté, passant de 18,8 % en 2000 à 19 % en 2001. Cette position relativement solide du Canada sur le marché américain ne devrait pas se modifier dans l'avenir immédiat. L'analyse de la position concurrentielle de commerce en marchandises du Canada et du Mexique sur le marché américain figure dans l'encadré A en page 10.)

- ◆ Dans le même temps, l'IED en provenance de l'Union européenne est tombé de 72,1 milliards de dollars (chiffre spectaculaire atteint en 2000 en raison d'un volume inusité de fusions) à 0,1 milliard en 2001. Par suite, l'IED en provenance du monde entier est également passé du chiffre record de 94,1 milliards de dollars en 2000 à 42,8 milliards en 2001. Néanmoins, l'IED en provenance des États-Unis a atteint un niveau sans précédent de 40 milliards, tandis que l'IED en provenance du Japon est passé de 0,9 à 0,8 milliard entre 2000 et 2001.

- ◆ Le volume cumulé d'IDCE a augmenté de 10,5 % pour atteindre 389,4 milliards en 2001. Les États-Unis venaient en tête avec 51 %, suivis du Royaume-Uni avec 9,8 %. L'Union européenne dans son ensemble représentait 19,6 % du total en 2001, une baisse de 21,2 % par rapport à l'année précédente.

- ◆ En ce qui concerne l'IED, les États-Unis représentaient 67 % du volume cumulé de 320,9 milliards enregistré en 2001. La part de l'UE a régressé, passant de 27,4 % en 2000 à 23,8 % l'an dernier.

- ◆ L'endettement extérieur net du Canada, qui est en baisse rapide depuis 1976 en pourcentage du PIB, n'a pas beaucoup bougé, s'établissant à 203 milliards en 2001, après avoir connu en 2000 une diminution en valeur absolue pour la deuxième année consécutive.

Tendances

- ◆ Après une décennie de croissance exceptionnelle, le commerce a enregistré un léger repli en 2001. Entre 1990 et 2001, période au cours de laquelle le PIB réel (ajusté en fonction de l'inflation) a augmenté à un taux annuel composé de 2,5 %, la croissance a atteint 6,8 % pour les exportations réelles de biens et de services et 5,3 % pour les importations de biens et de services.

- ◆ Le taux élevé soutenu des échanges commerciaux par rapport au PIB témoigne de la réorientation de la structure industrielle du Canada vers des secteurs particulièrement vigoureux. Cette réorientation répond à de nouvelles perspectives et pressions concurrentielles exercées par l'Accord de libre-échange entre le Canada et les États-Unis (ALE) et par l'entente qui lui a succédé, l'Accord de libre-échange nord-américain (ALÉNA). Elle est également due à la levée multilatérale des barrières commerciales en application des accords conclus dans le cadre des négociations commerciales de l'Uruguay Round.

- ◆ Le taux de croissance des exportations, qui est supérieur à celui des importations depuis une dizaine d'années, traduit essentiellement la vigueur de la croissance économique des États-Unis, plus marquée que celle du Canada.

Tableau 1. Le commerce en pourcentage du PIB, 1989-2001

	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Total des exportations	26,5	25,4	25,6	24,9	26,8	29,9	33,8	37,1	38,1	39,2	41,0	42,8	45,3	43,1
Biens	23,4	22,3	21,5	23,3	26,1	29,5	32,7	33,4	34,3	35,6	37,4	40,0	38,1	
Services	3,1	3,2	3,3	3,4	3,6	3,9	4,2	4,4	4,8	4,9	5,4	5,3	5,2	5,1
Total des importations	25,8	25,5	25,5	27,3	30,0	32,6	34,0	34,2	37,3	39,2	39,5	40,3	38,1	
Biens	21,6	21,1	20,7	20,5	22,0	24,3	26,9	28,3	28,3	31,4	33,1	33,5	34,4	32,4
Services	4,2	4,4	4,8	5,1	5,3	5,7	5,7	5,7	5,8	5,9	6,1	6,0	5,9	5,7

Sources : Statistique Canada, *Comptes nationaux des revenus et dépenses*, n° 13-001-PPB, 4^e trimestre de 2001; Balance des paiements internationaux du Canada, n° 67-001-XPB, 4^e trimestre de 2001.

Les États-Unis ont continué de dominer les échanges commerciaux du Canada en 2001²

- ◆ En 2001, les échanges bilatéraux de biens et services avec les États-Unis ont enregistré une baisse de 3,1 %, attribuable principalement à la diminution dans le secteur des biens (3,3 %), les échanges de services n'ayant diminué que de 0,7 % (tableau 2). L'interruption des échanges commerciaux entre les deux pays qui a suivi les attentats du 11 septembre a davantage touché les importations que les exportations, car elles dépendent davantage du transport terrestre et aérien.
- ◆ En valeurs nominales, ces échanges bilatéraux sont passés de 697,2 milliards de dollars en 2000 à 675,7 milliards en 2001, soit 1,85 milliard par jour en 2001, par rapport à 1,91 milliard en 2000 - en dollars américains, 1,20 milliard par jour en 2001 comparativement à 1,28 milliard l'année précédente. Ce recul est largement attribuable à la baisse de 4,1 % du taux de change du dollar canadien - de 67,33 cents US (2000) à 64,58 cents US (2001).

² On trouvera une analyse des échanges régionaux entre les provinces canadiennes et les États américains dans le Rapport annuel sur le commerce international au Canada, ministère des Affaires étrangères et du Commerce international, mai 2001, pages 10 à 14.

- ◆ Les exportations de services se sont repliées de 0,4 % en 2001, les exportations de services de transports ont suivi le repli des ventes de marchandises. Il est intéressant de noter que les recettes touristiques ont affiché une reprise de 2,8 %, même si au quatrième trimestre, le tourisme a souffert des conséquences des attentats du 11 septembre. (Voir l'encadré D à la page 29, qui fait le point sur les perspectives de croissance du commerce des services.)

Les flux bilatéraux d'investissements directs avec le reste du monde sont restés très élevés, malgré une baisse par rapport aux chiffres records de l'année 2000. L'endettement extérieur net du Canada en pourcentage du PIB a atteint son niveau le plus bas depuis le milieu des années 40

- ◆ Comme entre 1993 et 1998, l'investissement direct canadien à l'étranger (IDCE) en 2001 a dépassé l'investissement étranger direct au Canada (IED), contrairement à ce qui s'était passé en 1999-2000, alors qu'étaient survenues d'importantes fusions et acquisitions d'actifs canadiens.

- ◆ Le montant de l'investissement direct canadien à l'étranger est resté à un niveau très élevé en 2001, soit 57,3 milliards de dollars, malgré un repli par rapport au chiffre record de 65,4 milliards observé l'année précédente, essentiellement en raison de la baisse marquée de l'investissement dans les pays de l'Union européenne.

Commerce et investissement canadiens, 1997-2001 (milliards \$)

Exportations de biens et services		Importations de biens et services		Exportations de biens		Importations de biens		Exportations de services		Importations de services	
Tous les pays	1997	1998	1999	2000	2001	Tous les pays	1997	1998	1999	2000	2001
États-Unis	267,4	297,9	340,0	391,2	382,6	244,3	268,4	285,3	305,9	293,1	412,9
UE	25,0	27,1	28,0	31,7	30,9	32,8	34,8	38,0	43,7	45,4	12,5
Japon	13,5	11,0	11,0	11,9	10,8	9,9	11,0	12,4	13,6	62,0	61,8
Autres pays	41,1	39,5	37,9	43,0	43,2	43,3	45,2	49,3	49,3	61,8	61,8
Exportations de biens		Importations de biens		Exportations de services		Importations de services		Exportations de services		Importations de services	
Tous les pays	1997	1998	1999	2000	2001	Tous les pays	1997	1998	1999	2000	2001
États-Unis	242,5	269,3	309,2	359,6	350,8	211,5	233,8	249,3	267,7	255,5	351,0
UE	17,9	19,0	19,3	22,1	21,8	24,2	25,2	28,4	33,4	35,1	10,6
Japon	11,9	9,6	9,6	10,3	9,3	8,7	9,7	10,6	11,7	50,5	49,9
Autres pays	31,0	28,2	27,2	30,6	30,6	33,3	34,7	38,5	50,5	49,9	49,9
Flux		Investissement direct canadien à l'étranger		Investissement direct étranger au Canada		Tous les pays		États-Unis		UE	
Tous les pays	1997	1998	1999	2000	2001	Tous les pays	1997	1998	1999	2000	2001
États-Unis	12,5	26,7	18,5	40,5	38,9	11,7	24,6	37,5	17,3	40,0	42,8
UE	6,8	10,4	1,8	9,7	4,9	2,8	6,7	2,8	72,1	0,1	0,1
Japon	0,7	-0,2	0,9	3,5	1,3	0,6	0,5	-4,2	0,9	0,8	0,8
Autres pays	11,9	14,5	6,2	11,8	12,1	0,9	1,8	1,3	3,8	1,8	1,8
Stocks		Tous les pays		États-Unis		UE		Japon		Autres pays	
Tous les pays	218,6	262,9	283,2	340,4	389,4	194,3	219,4	248,6	302,3	320,9	215,0
États-Unis	110,7	133,3	143,6	164,5	198,4	129,0	146,9	172,8	191,0	215,0	76,3
UE	45,1	54,1	53,4	72,2	76,5	41,3	48,2	50,8	82,8	76,3	8,3
Japon	3,0	3,3	3,9	5,6	6,4	8,0	8,4	8,2	7,9	8,3	21,4
Autres pays	59,8	72,3	82,3	98,0	108,1	16,1	15,9	16,8	20,6	21,4	21,4

Source: Statistique Canada, *Balance des paiements internationaux du Canada*, no 67-001-XPB 4^e trimestre de 2001; Balance des investissements internationaux du Canada, no 67-202-XPB.

- ◆ Les importations de biens et de services ont baissé de 2,9 % pour atteindre 412,9 milliards, après avoir connu une forte hausse de 10,5 % en 2000. Le rapport importations/PIB a baissé à 38,1 %, après avoir atteint un sommet de 40,3 % en 2000.
- ◆ L'excédent au compte courant a atteint un nouveau montant record de 29,1 milliards, soit 2,7 % du PIB, par rapport aux 26,9 milliards enregistrés en 2000 (2,5 % du PIB). Cette amélioration reflète l'augmentation de l'excédent sur marchandises, qui a atteint un nouveau sommet de 61,5 milliards, comparativement à 59,3 milliards en 2000.

Perspective régionale

- ◆ Les ventes de biens et services aux États-Unis ont subi les conséquences de la baisse de la croissance économique américaine, accentuées par l'interruption des échanges commerciaux consécutifs aux attentats du 11 septembre. La croissance du PIB réel aux États-Unis a brusquement ralenti, passant de 4,1 % en 1999 et 2000 à 1,2 % en 2001. Les exportations vers les États-Unis ont baissé de 2,2 % en 2001, pour se chiffrer à 382,6 milliards de dollars, comparativement au chiffre record de 391,2 milliards observé en 2000.
- ◆ Sous l'effet du ralentissement des principales économies occidentales, les ventes à l'Union européenne ont baissé de 2,4 %, après avoir augmenté de 13,2 % en 2000.
- ◆ Les exportations de biens et de services vers le Japon ont chuté de 8,9 %, couronnant des baisses successives observées entre 1994 et 1998. Ce recul s'est produit alors que le Japon entrait en récession pour la troisième fois en dix ans, avec trois baisses trimestrielles du PIB qui ont débuté au deuxième trimestre de 2001.
- ◆ Les exportations de biens et de services vers les pays et régions autres que les États-Unis, l'Union européenne et le Japon ont augmenté de 0,4 %, atteignant un chiffre record de 43,2 milliards de dollars.
- ◆ Le profil des échanges entre le Canada et la plupart des pays de l'Asie orientale autres que le Japon a peu changé. Toutefois, les exportations de marchandises vers la République populaire de Chine ont considérablement augmenté en 2001, soit de 14,6 %, montrant ainsi que le dynamisme de l'économie chinoise se poursuit.
- ◆ Les exportations de marchandises vers la plupart des principaux pays vers la plupart des principaux pays d'Amérique latine se sont amplifiées en 2001. La majeure partie de cette augmentation est attribuable aux expéditions vers le Mexique et le Venezuela.
- ◆ Le commerce de marchandises avec plusieurs des économies africaines a pris de l'expansion en 2001. Cependant, les exportations vers nos principaux partenaires africains - l'Algérie et l'Afrique du Sud - ont baissé, de sorte le chiffre global des exportations vers le continent africain a diminué (voir l'encadré B à la page 14).

L'éventail des produits exportés par le Canada s'est modifié sensiblement en 2001

- ◆ Les exportations de machines et d'équipement, ainsi que de produits forestiers et automobiles, ont baissé de façon très marquée en 2001. En revanche, un certain nombre d'autres produits d'exportation importants - produits agricoles, biens de consommation et produits énergétiques, notamment - ont affiché une forte progression. Les produits énergétiques ont joué un rôle particulièrement important dans la performance commerciale du Canada. Grâce à la fermeté des prix de l'énergie, l'excédent réalisé dans ce secteur en 2001 a atteint un nouveau sommet - 37,6 milliards - et représentait 61,1 % de l'excédent du compte de marchandises de 61,5 milliards. (L'encadré C à la page 19 est consacré à un examen du commerce canadien de produits énergétiques dans le contexte mondial.)
- ◆ Les exportations de machines et biens d'équipement ont enregistré une baisse de 7,6 %, soit une diminution plus marquée que celle de 5,3 % des ventes de produits automobiles. Ce secteur est néanmoins resté le plus important de tous les grands secteurs d'exportation, sa part étant de 24 %. La baisse de la valeur des exportations du groupe machines et équipement a notamment subi l'influence des ventes de produits de haute technologie, comme l'équipement de télécommunications, qui ont chuté de plus de 60 % au cours de l'année.
- ◆ Les exportations de produits de la pêche et de l'agriculture ont progressé de 12,6 %, reflétant la hausse généralisée des expéditions d'animaux vivants, de produits carnés, de boissons, de denrées alimentaires humaines et animales et de produits du tabac.



L'économie canadienne a crû à un rythme sensiblement plus lent en 2001. L'année a néanmoins été la dixième année consécutive d'une période d'expansion économique qui est la plus longue et la plus stable depuis les années 60.

Points saillants en 2001¹

♦ **Le produit intérieur brut (PIB)** aux prix courants a atteint 1,08 billion de dollars, soit 36 128 dollars par habitant, pour une population d'un peu plus de 30 millions de personnes.

♦ **Le PIB réel** (ajusté en fonction de l'inflation) a affiché une hausse de 1,5 %.

♦ **La hausse des prix à la consommation** s'est établie à 2,6 % en chiffres annuels, par rapport à 2,7 % en 2000. L'inflation de base, qui exclut les denrées alimentaires et les produits énergétiques, est passée de 1,5 % en 2000 à 2,0 % en 2001.

♦ **Le taux de croissance de l'emploi** pour l'ensemble de l'année a atteint 1,1 % (167 000); plus de 80 % des nouveaux emplois étaient des postes à temps plein.

♦ **Toutefois, le taux de chômage** a augmenté, passant à 7,2 % pour l'ensemble de l'année, après être descendu à 6,8 % en 2000, taux le plus bas depuis 1974. La hausse observée en 2001 est principalement attribuable à l'augmentation de la population active.

♦ **Les exportations de biens et de services** ont baissé de 2,1 %, après une hausse de 14,6 % en 2000. Cette baisse est la première enregistrée depuis 1991. Parmi les principales catégories, elle s'est limitée aux machines et biens d'équipement et aux produits forestiers et automobiles, ainsi qu'aux services de transport de marchandises.

♦ **Les importations de biens et de services** ont baissé de 2,9 %, après une hausse de 10,5 % en 2000. Il s'agissait de la première baisse depuis 1982. Elle a touché la plupart des grandes catégories - machines et équipement, matériaux industriels, produits automobiles et forestiers. Les importations de services liés aux voyages et au transport de marchandises ont également fléchi.

♦ **La balance des paiements courants** a affiché un excédent record de 29,1 milliards de dollars, en hausse par rapport au 26,9 milliards enregistrés en 2000, en raison de la diminution moindre des exportations par rapport aux importations. Ces chiffres dissimulent un excédent du compte des marchandises de 61,5 milliards en 2001.

♦ **Notre endettement extérieur net** a été ramené à 18,8 % du PIB, son niveau le plus bas depuis le milieu des années 40.

♦ **Le dollar canadien** a clôturé l'année à 0,634 \$US, contre 0,667 \$US à la fin de l'année 2000. Pour l'ensemble de l'année, il s'est établi en moyenne à 0,6458 \$US, une baisse de 4,1 % par rapport à la moyenne de 2000, qui était de 0,6733 \$US. Par rapport à l'euro, la valeur moyenne du dollar canadien a baissé de 1,2 % pour atteindre 0,72 euro. Cependant, sa valeur a augmenté de 8 % par rapport au yen japonais.

Les échanges commerciaux ont souffert du ralentissement marqué de la croissance de l'économie mondiale en 2001

♦ En 2001, certains partenaires commerciaux sont entrés en récession. Malgré cette conjoncture défavorable, les exportations canadiennes de biens et services ont enregistré une baisse légère de 2,1 % pour atteindre 467,6 milliards de dollars, après avoir connu une hausse de 14,6 % en 2000. Ces expéditions représentaient 43,1 % du PIB en dollars courants en 2001, légèrement en baisse par rapport au chiffre record de 45,3 % observé en 2000.

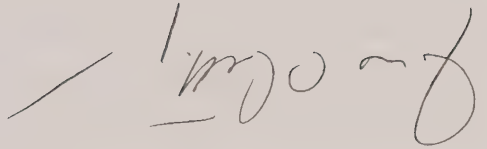
¹ Sauf avis contraire, tous les montants dans ce rapport sont exprimés en dollars canadiens.

améliorant du même coup nos capacités dans de nombreux secteurs d'exportation traditionnels. Les ventes de machines et de biens d'équipement ont continué à figurer en tête de nos expéditions de marchandises à l'étranger. Les exportations de services ont engendré des redevances et des frais de licence qui se sont accrus de 26,6 % par année depuis 1993 pour atteindre 2,04 milliards de dollars l'an dernier. Les exportations de services liés à la recherche et au développement ont augmenté de 15,6 % par an pour s'établir à 3,2 milliards en 2001. Les importations se sont également accrues dans ce secteur, reflétant les importants investissements effectués dans l'avenir du secteur canadien du savoir.

Du fait que le Canada accueille cette année le sommet du G-8 - et compte tenu des priorités que le Premier Ministre a fixées pour cette rencontre et qui ont reçu l'assentiment des nos partenaires l'an dernier à Gênes - les Canadiens ne manqueront pas de s'intéresser aux aspects économiques de notre commerce avec l'Afrique. Depuis 1993, les importations canadiennes de marchandises en provenance du continent africain se sont accrues de 63 % pour atteindre 2,3 milliards en 2001. En plus d'acheter davantage en Afrique, nous y vendons davantage aussi, nos exportations ayant crû de 48 % entre 1993 et 2001. Nos investissements en Afrique ont également connu une croissance rapide, soit à un taux de plus de 600 % de 1993 à 2001, alors qu'ils se chiffraient à 2,8 milliards.

L'année 2000 s'était soldée par un bilan commercial très positif. En mai 2001, dans l'édition précédente de ce rapport, j'avais indiqué que, malgré ce succès remarquable, nous ne pouvions pas nous reposer sur nos lauriers. À mesure que l'année avançait, nous avons pu constater à quel point il importe - aussi bien pour notre économie que pour les millions de Canadiens et Canadiennes dont le bien-être matériel est lié directement ou indirectement à notre réussite sur les marchés mondiaux - que le système international des échanges commerciaux et des flux d'investissement soit à la fois ouvert et assujéti à des règles acceptées de tous.

À titre de ministre du Commerce international, je vous invite à poursuivre avec une détermination renouvelée sur la voie du succès afin de mettre à profit les nombreux bienfaits qu'engendre la mondialisation par le truchement du commerce et des investissements. Nous voulons que tous puissent partager ces bienfaits, sous la forme de meilleurs emplois, d'une compétitivité accrue de nos entreprises, d'un élargissement des choix des consommateurs et d'un avenir plus prometteur pour tous.




MESSAGE DE L'HONORABLE PIERRE S. PETTIGREW MINISTRE DU COMMERCE INTERNATIONAL



Ebranlée par les attentats terroristes et secouée par la chute spectaculaire des valeurs technologiques, l'économie nord-américaine et mondiale semblait certes très vulnérable en 2001. Même si les perspectives du Canada paraissaient tout aussi incertaines, la performance de l'économie, du commerce extérieur et des entrées et sorties de capitaux en 2001 s'est caractérisée par une vigueur remarquable. Loin de succomber à l'influence des facteurs défavorables qui se sont fait jour, le Canada a affiché une performance très positive dans ses relations commerciales et financières avec l'étranger. Le présent rapport met en évidence deux réalités assez saisissantes au sujet de cette

performance.

Tout d'abord, le Canada a affiché l'an dernier des résultats très positifs au chapitre du commerce et de l'investissement malgré le ralentissement de l'économie mondiale. Nos exportations et importations de biens et de services ont atteint 880,5 milliards de dollars en 2001, soit une moyenne de 2,4 milliards par jour, ce qui représentait un léger recul par rapport au chiffre record de 2,5 milliards enregistré en 2000. En 2001, quelque 43 milliards en investissements directs sont entrés au Canada, portant à 320,9 milliards le stocks des investissements étranger direct (IED) dans des entreprises canadiennes créatrices de richesses. Les Canadiens ont par ailleurs investi davantage à l'étranger sous la forme de flux d'investissements directs et totaux, démontrant par là la maturité de notre économie.

Un examen plus détaillé des chiffres montre que les exportations de biens et services se sont chiffrées à 468 milliards de dollars en 2001, soit environ 43,1 % du produit intérieur brut (PIB), tandis que les importations, d'une valeur de 413 milliards, représentaient 38,1 % du PIB. Cette performance remarquable a engendré des résultats immédiats sur le plan de la création d'emplois. En chiffres nets, 167 000 nouveaux emplois ont été créés l'an dernier, dont bon nombre sont liés à nos échanges commerciaux avec le reste de la planète. On estime qu'un emploi sur quatre au Canada est relié à nos succès sur les marchés mondiaux.

Deuxième constat, la « nouvelle économie » joue un rôle croissant à l'égard de la réussite commerciale du Canada. Les industries de la nouvelle économie (l'« économie du savoir ») occupent aujourd'hui une place plus importante que jamais dans nos exportations. De plus, l'adoption généralisée des nouvelles technologies a fait croître notre productivité,

II. COMMERCE DES SERVICES	24
Tableau 13. Moyennes annuelles du commerce des services, 1960-2001	26
Les secteurs technologiques donnent l'impulsion au commerce des services aux entreprises	26
Tableau 14. Composition des exportations de services aux entreprises, 1993-2001	26
Encadré D. Exportations canadiennes de services : quelles sont les possibilités de croissance?	27
Tableau D.1. Production et rapport exportations/PIB, par secteur d'activité, 1997	27
Tableau D.2. Ventes de services aux résidents des États-Unis par des filiales américaines non bancaires contrôlées par des entreprises canadiennes, 1989-1998	28
Tableau D.3. Indice de restriction du commerce relatif aux fournisseurs étrangers de divers services, 21 pays.....	29
III. REVENUS D'INVESTISSEMENT	31
IV. COMPTE COURANT	32
Tableau 15. Épargne et investissement intérieurs en pourcentage du PIB, 1981-2001	32
V. COMPTE DE CAPITAL ET COMPTES FINANCIERS	34
Investissement direct	34
Tableau 16A. Contribution à la variation nette de la valeur comptable des placements, 1994 et 2001	35
Tableau 16B. Volume de l'IDCE et de l'IED par secteur, à la fin de 2001	34
Placements de portefeuille	36
Bilan de l'investissement international	36
VI. SOMMAIRE DE LA BALANCE DES PAIEMENTS	37
Tableau 17. Balance des comptes des paiements internationaux du Canada, 2001	37
ANNEXE STATIQUE	38

TABLE DES MATIÈRES

1	MESSAGE DU MINISTRE
3	BILAN DE L'ANNÉE COMMERCIALE 2001
3	POINTS SAILLANTS DE LA PERFORMANCE COMMERCIALE ET ÉCONOMIQUE DU CANADA
3	Encadré - Points saillants en 2001
6	Tableau 1. Le commerce en pourcentage du PIB, 1989-2001
7	Tableau 2. Échanges bilatéraux Canada-États-Unis, 1990-2001
8	Tableau 3. Parts des importations et des exportations de biens des États-Unis avec leurs cinq principaux partenaires commerciaux, 1994-2001
9	1. COMMERCE DES MARCHANDISES
9	Direction des flux commerciaux en 2001
9	Tableau 4. Ventilation des exportations canadiennes de marchandises selon la destination, 1971-2001
9	Analyse de la performance des exportations suivant les principaux partenaires commerciaux, 2001
10	Encadré A. Échanges commerciaux du Canada et du Mexique avec les États-Unis
10	Tableau A.1. Ventilation des importations américaines de marchandises selon l'origine, 1988-2001
11	Tableau 5A. Exportations canadiennes de marchandises vers les pays de l'UE, 1989-2001
11	Tableau 5B. Ventilation des importations intra-européennes et en provenance de certains partenaires commerciaux, 1989-2001
11	Tableau 6. Exportations canadiennes de marchandises vers les pays d'Asie orientale, 1989-2001 (millions de dollars)
12	Tableau 7. Exportations canadiennes de marchandises vers les pays d'Asie orientale, 1989-2001 (pourcentage) ..
13	Tableau 8. Ventilation des importations intra-asiatiques et en provenance de certains partenaires extérieurs, 1989-2000
13	Tableau 9. Exportations canadiennes de marchandises vers les principales économies d'Amérique latine, 1989-2001
14	Encadré B. Liens de commerce et d'investissement entre le Canada et l'Afrique
14	Tableau B.1. Commerce de marchandises entre le Canada et l'Afrique, 1980-2001
16	Tableau 10. Importations canadiennes de marchandises, 1950-2001
16	Évolution structurelle de la croissance des importations
16	Tableau 11. Croissance des importations canadiennes de marchandises par secteur, 2001
17	Exportations et importations de marchandises par secteur
19	Encadré C. Le commerce du Canada en produits énergétiques
19	Tableau C.1. Ventilation du commerce canadien de l'énergie, 1992-2001
20	Tableau C.2. Exportations d'électricité par province, 1992-2001
22	Tableau 12. Valeur, ventilation et croissance du commerce canadien des marchandises, 1989-2001
23	Balance du commerce des marchandises
23	Évolution des termes de l'échange

À PROPOS DE CE DOCUMENT

Au

cours des années, le commerce international et l'investissement ont contribué à une amélioration des perspectives et à la prospérité du Canada tout en exerçant une influence sur notre existence quotidienne, ce qui a amené les Canadiens et les Canadiennes à s'intéresser davantage aux grands enjeux de l'économie internationale. Cet aspect important de notre économie amène tous les secteurs de la population à réclamer plus de données et d'analyses détaillées sur la performance relative du Canada au chapitre du commerce et de l'investissement dans le contexte mondial. Le « rapport sur le commerce international du Canada », édité annuellement, vise à répondre à cette demande. Il passe en revue et analyse les points saillants et les principaux résultats de la performance du Canada dans le domaine du commerce extérieur et des investissements canadiens et étrangers en 2001, à la lumière des tendances et de la performance économiques à l'échelle nationale et internationale.

Cette troisième édition du rapport a été préparée par la Direction de l'analyse commerciale et économique (EET) du ministère des Affaires étrangères et du Commerce international, sous la direction de John M. Curtis, conseiller économique principal et coordonnateur. La rédaction et la supervision des travaux a été assurée par Hung-Hay Lau, directeur adjoint et coordonnateur principal de la recherche, avec le concours de Shenjie Chen, Suzanne Desjardins, Bjorn Johansson, Samad Uddin et Mira Patel.

Pour toute suggestion relative à la prochaine édition du document, veuillez communiquer avec John Curtis à l'adresse suivante : john.curtis@dait-maeci.gc.ca

© Ministre des Travaux publics et Services gouvernementaux
Canada, 2002

ISBN 0-662-66579-1

N° de catalogue : E2-202/2002



Mai 2002

Le point sur le commerce

du Canada

Troisième rapport annuel sur le commerce international



*Troisième rapport annuel sur
le commerce international
du Canada*

2002

Le point sur le commerce en



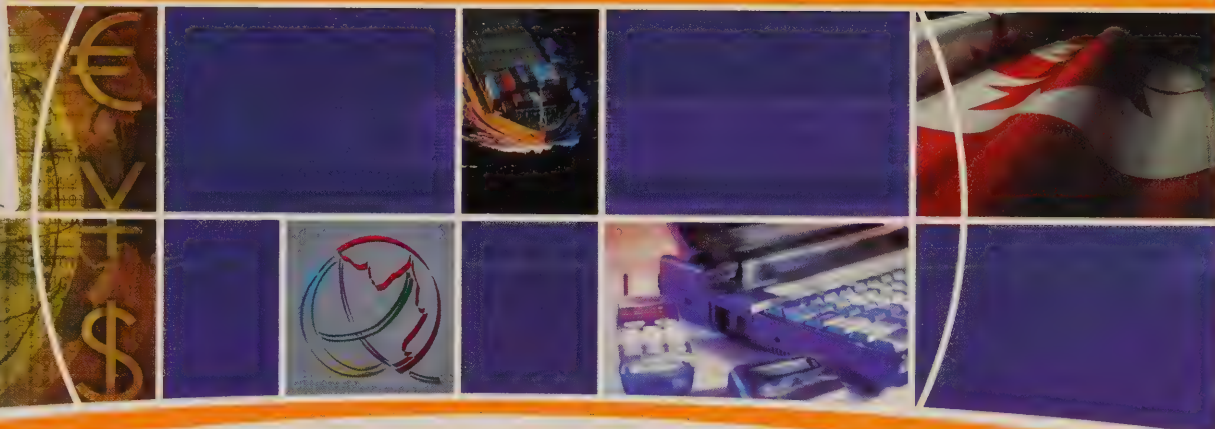


Department of Foreign Affairs
and International Trade

Ministère des Affaires étrangères
et du Commerce international

CA1
EA
-A51

C.2



Fourth Annual Report on Canada's State of Trade

Trade Update - 2003



Fourth Annual Report on Canada's State of Trade

Trade Update

MAY 2003

This publication is available on-line at www.dfait-maeci.gc.ca/eet/trade/state-of-trade-en.asp

Updates to the data appearing in the Statistical Annex of this publication are available at

www.dfait-maeci.gc.ca/eet/trade/state-of-trade-en.asp

ABOUT THIS DOCUMENT

This Fourth Annual Report on Canada's State of Trade has been prepared by the Trade and Economic Analysis Division (EET) of the Department of Foreign Affairs and International Trade under the overall supervision of John M. Curtis, Senior Economic Advisor and Coordinator. This report was written and directed by Rick Cameron, Deputy Director and Senior Research Coordinator, with statistical assistance from Suzanne Desjardins, Björn Johansson, and Mira Patel. Special features were prepared by Shenjie Chen, Mingtao Chen, and Samad Uddin.

Your comments or suggestions for next year's edition would be welcome. Please e-mail Rick Cameron at: richard.cameron@dfait-maeci.gc.ca

© Minister of Public Works and Government
Services Canada, 2003

ISBN 0-662-67344-1

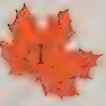
Catalogue number: E2-202/2003



TABLE OF CONTENTS

A MESSAGE FROM THE MINISTER	1
TRADE AND ECONOMIC HIGHLIGHTS, 2002	3
Total Trade	3
Trade by Regions	4
Trade by Commodities	4
Foreign Direct Investment	5
Trends	5
Table: Canada's Trade and Investment over 2000-2002	7
I. MERCHANDISE TRADE	9
Overview	9
Figure 1-1: Merchandise Trade, 1990-2002	9
Figure 1-2: Merchandise Export Shares by Region, 2001 and 2002	9
Figure 1-3: Merchandise Import Shares by Region, 2001 and 2002	10
Figure 1-4: Merchandise Trade Balances by Region, 2000-2002	10
Merchandise Trade by Major Commodity Groupings	10
Figure 1-5: Merchandise Trade by Major Categories, 2001-2002	10
Box A: A Snapshot of Canada's Resource Sector	11
Figure A-1: Exports and Imports of Resources in Total Trade	11
Figure A-2: Trade Balance from Resources vs. Non-resources	12
Table A-1: The Role of Resources in Provincial Exports: 1997-2001 Average	13
Figure A-3: Regional Resources Trade Balances (1997-2001 Average)	13
Merchandise Trade by Region	16
Box B: Who is Number Two?	19
Figure B-1: Two-way Canada-Japan and Canada-China Trade	19
Figure B-2: Canadian Imports from Japan and China	19
Figure B-3: Canadian Imports from Asia and Europe	20
Figure B-4: Canadian Exports to Asia and Europe	20
Figure B-5: Canada's Domestic Market vs. Its Export Market to the United States	20
II. SERVICES	21
Figure 2-1: Services Trade, 1990-2002	21
Services Trade by Major Groupings	21
Figure 2-2: Commercial Services Trade, 2002	21
Figure 2-3: Transportation Services Trade, 2002	22
Figure 2-4: Travel Services Trade, 2002	22
Figure 2-5: Government Services Trade, 2000-2002	22
Box C: Trade Costs and Canada's Changing Trade Patterns	23
Figure C-1: Canada's Trade Deficits in Differentiated Products Relative to Exports	23
Table C-1: Average Transport Costs in Canada's Merchandise Exports by Product Type	24

Table C-2: Average Wholesale Costs in Canada's Merchandise Exports by Product Type.....	25
Table C-3: Direct Export Sales as a Share of Manufacturers Total Export Sales	25
Table C-4: Ad Valorem Duty Rates for Canadian Merchandise Imports.....	25
Table C-5: Ad Valorem, Wholesale, and Transport Rates for Total Canadian Imports	26
Table C-6: Estimation Results for Exports of Differentiated Products.....	26
Services Trade by Region	27
Figure 2-6: Services Trade Balances by Regions.....	28
III. CURRENT ACCOUNT	29
Regional Analysis	29
Figure 3-1: Current Account Balance and Key Components, 1990-2002	29
Table 3-1: Domestic Savings and Investment, as Share of GDP, 1981 to 2002.....	30
IV. CAPITAL AND FINANCIAL ACCOUNT	31
Direct Investment (Flows)	31
Figure 4-1: Inflows, Outflows, and Balance of Direct Investment Flows, 1990-2002	31
Figure 4-2: Inflows of Direct Investment by Sector, 2000-2002	32
Figure 4-3: Outflows of Direct Investment by Sector, 2000-2002	32
Portfolio Investment.....	32
International Investment Position	33
V. DIRECT INVESTMENT (STOCKS)	35
Figure 5-1: CDIA, FDI in Canada, and Net Direct Investment Position, 1990-2002.....	35
Outward Direct Investment.....	35
Figure 5-2: Distribution of CDIA by Region, 2002	35
Figure 5-3: Distribution of CDIA by Sector, 2002.....	36
Inward Direct Investment.....	37
Figure 5-4: Distribution of FDI in Canada by Region, 2002	37
Figure 5-5: Distribution of FDI in Canada by Sector, 2002.....	37
VI. WRAP UP	39
STATISTICAL ANNEX	41



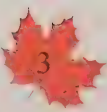
A MESSAGE FROM THE
HONOURABLE PIERRE S. PETTIGREW,
MINISTER FOR INTERNATIONAL TRADE



Despite lackluster economic performance by most of our trading partners, Canada's trade and even its international investment performance stood up relatively well last year. Our exports fell only marginally for the entire year and our imports, reflecting our strong domestic economy, grew. We can be proud of Canadians from coast-to-coast-to-coast who worked so hard to achieve this outcome.

There are several interesting features in this year's Report besides our surprisingly strong overall trade performance in the difficult circumstances facing all of us last year. One is the strong performance of our traded commercial services where the knowledge and skills of Canadians are so important in activities such as architectural, engineering, and other technical services, other financial services, and royalties and licence fees on services provided by Canadians. Another is the continued importance of our natural resource sector in our trade performance. Despite the relative reduction in the role of resources in our trade, our merchandise trade surpluses over the past decade continue to be derived largely from the strength and success of this sector. Finally, the emergence of China as a major trading partner is clear from the analysis in the Report — China has become our second largest source of merchandise imports.

I look forward to another rather good year for the Canadian economy and hope that our international trade performance can be sustained in view of the uncertain world economy and the current threat to our tourism and related sectors. Helped by our trade agreements negotiated over the years and by sound economic policies at home, Canada has created, particularly in recent years, an innovative, competitive economy. I am convinced that Canadians will continue to achieve many trade successes throughout the year, laying the groundwork for future growth and prosperity in the years to come.



TRADE AND ECONOMIC HIGHLIGHTS, 2002

- ▶ **Exports** of goods and services fell for the second consecutive year, down \$2.7 billion, or 0.6 per cent, in 2002.
 - Goods exports were led lower by declines in machinery and equipment, energy products, and forestry products, while automotive products, industrial goods and materials, as well as consumer goods posted slightly offsetting gains.
 - The \$1.2 billion gain in services exports wiped out the \$0.5 billion decrease recorded in 2001.
- ▶ **Imports** of goods and services advanced \$6.6 billion, or 1.6 per cent, in 2002, as both goods and services registered increases over 2001 levels. Five of the seven major commodity groups posted gains, except for machinery and equipment and energy.
- ▶ Canada's **current account balance** narrowed as the trade surplus declined \$9.3 billion and the deficit on investment income increased \$2.8 billion.
- ▶ **Gross domestic product** at current prices reached \$1.14 trillion in 2002, or \$36,357 on a *per capita* basis.
- ▶ **Real GDP**, or gross domestic product adjusted for inflation, grew 3.4 per cent in 2002, following on the heels of a 1.5 per cent increase a year earlier.
- ▶ **Employment** for 2002 grew some 335 thousand jobs, more than double the 167.1 thousand jobs created in 2001; however, the unemployment rate increased to 7.7 per cent for the year as the labour force grew at a faster pace than employment.
- ▶ **Consumer price inflation** on an annual basis fell to 2.2 per cent in 2002 from 2.6 per cent in 2001. Core inflation, which excludes food and energy, rose to 2.3 percent last year from 2.1 per cent a year earlier.

Total trade

The year 2002 was a blue-ribbon one for Canada as economic activity expanded 3.4 per cent, marking the eleventh consecutive year of economic growth. The past year, however, was not an easy one on the global scene with most of Canada's major trading partners recording mediocre economic performances. The strong performance of Canada relative to the other countries was reflected in Canada's international trade statistics, as exports of goods and services declined while imports increased.

- Canada's exports of goods and services edged down 0.6 per cent to \$468.5 billion in 2002 as the decline in exports slowed from a 2.4 per cent drop the previous year. As overall economic activity increased while exports fell, exports of goods and services as a percentage of Canada's GDP slipped to 41.0 per cent in 2002 from 43.1 per cent in 2001.
- Imports of goods and services into Canada rose to \$422.3 billion last year, posting a 1.6 per cent gain after having fallen 2.9 per cent in 2001. Imports of goods and services as a share of GDP also edged down from 2001 share levels, falling to 37.0 per cent from 38.1 per cent the year earlier.

- Canada's current account surplus declined by \$12.7 billion in 2002, from \$30.0 billion to \$17.3 billion. A \$9.8 billion narrowing of the merchandise trade balance and a \$2.8 billion widening of the deficit on investment income accounted for a majority of the decline of this important international economic indicator.

Trade by regions

- Canadian trade with the United States declined slightly in 2002. Exports of goods and services fell \$1.9 billion (or 0.5 per cent) to \$382.5 billion, while imports were unchanged at \$295.2 billion (up a marginal \$28 million). The U.S. was the destination of 81.6 per cent of total Canadian exports in 2002 (unchanged from 2001) and was the source of 69.9 per cent of all imports (down from 71.0 per cent).
 - ▶ Goods exports to the U.S. fell 0.8 per cent to \$348.0 billion, a decline of \$2.9 billion. Partially offsetting the decline in goods exports was an increase in services exports, which rose 2.8 per cent (\$0.9 billion) to \$34.4 billion.
 - ▶ Services imports from the U.S. rose 0.9 per cent (\$367 million) to \$40.5 billion while merchandise imports were down 0.1 per cent (\$340 million) to \$254.7 billion.
- Exports of goods and services to the EU fell 2.6 per cent (\$0.8 billion) to \$31.1 billion in 2002 while total imports from the EU rose 2.0 per cent (\$0.9 billion) to \$46.7 billion.
 - ▶ A 4.9 per cent decline (\$1.1 billion) in merchandise exports outweighed a 2.8 per cent increase (\$0.3 billion) in services exports.
 - ▶ Gains in merchandise imports (up 3.0 per cent or \$1.1 billion, to \$36.1 billion) more than compensated for declines in services imports (down 1.3 per cent or \$0.1 billion, to \$10.6 billion).
- Total exports to Japan in 2002 were up 2.1 per cent (\$240 million) to \$11.5 billion on the strength of increased exports of both goods and services. Imports of goods and services from Japan were up strongly in 2002, climbing 9.6 per cent (\$1.2 billion) to \$13.8 billion.
 - ▶ Exports of goods to Japan increased by 2.4 per cent (\$226 million) to \$9.7 billion while exports of services edged up 0.9 per cent (\$15 million) to \$1.8 billion.
 - ▶ Imports of Japanese goods into Canada jumped 10.9 per cent to \$11.7 billion, or almost all of the \$1.2 billion increase to total goods and services imports. Imports of services from Japan were up 2.8 per cent (\$57 million) to \$2.1 billion.

Trade by commodities

- Exports of automotive products rose 4.5 per cent to \$97.1 billion for the year. They accounted for 23.6 per cent of total Canadian exports in 2002, up from 22.4 per cent the year before.
 - ▶ Exports of machinery and equipment (M&E) fell 5.0 per cent to \$94.7 billion for 2002. M&E is now the second largest export commodity grouping, at 23.1 per cent of total exports, down from 24.1 per cent a year earlier.
 - ▶ Industrial goods and materials recorded a 3.9 per cent increase in exports in 2002 over 2001, to \$69.4 billion. They accounted for 16.9 per cent of total exports compared to a 16.1 per cent share a year earlier.



- ▶ Forestry products, energy products, and agriculture and fishing products experienced declines in their 2002 exports compared with the previous year. The declines were 6.8 per cent, 7.9 per cent, and 1.1 per cent, respectively.
- Imports of machinery and equipment fell 5.9 per cent to \$105.8 billion in 2002. They accounted for 29.7 per cent of total imports, down from 32.1 per cent in 2001.
 - ▶ Automotive imports were next in importance in 2002, at 22.9 per cent of total imports. Auto imports climbed 12.3 per cent to \$81.4 billion for the year.
 - ▶ Imports of industrial goods and materials managed a 0.5 per cent increase in 2002, to \$68.8 billion, equal to 19.3 per cent of total merchandise imports.
 - ▶ Forestry products and agriculture and fishing products experienced increased imports in 2002, up 8.6 per cent and 7.0 per cent, respectively. Imports of energy products fell 7.3 per cent over the year.

Foreign direct investment

- The outflow of Canadian foreign direct investment and the inflow of foreign direct investment into Canada were both down by about 20 per cent in the year 2002.
 - ▶ As was the case last year, the outflow of Canadian direct investment exceeded the inflow of foreign direct investment — \$43.9 billion compared to \$33.6 billion.
- The cumulative stock of Canadian direct investment abroad (CDIA) rose 10.8 per cent to \$431.8 billion in 2002. The U.S. accounted for 46.7 per cent of this investment followed by the United Kingdom at 10.5 per cent last year. The Barbados was the third largest recipient of CDIA at 5.5 per cent of the total. Ireland, with a stunning 87.6 per cent leap in its stock of CDIA from 2001 to 2002, moved into fourth place at 3.8 per cent of the total, displacing the Netherlands (3.2 per cent) to round out the top five destinations for Canadian direct investment abroad.
- As regards the stock of foreign direct investment (FDI) in Canada, the U.S. accounted for 64.2 per cent of the \$349.4 billion total in 2002. France (9.2 per cent), the U.K. (7.5 per cent), the Netherlands (3.9 per cent), and Japan (2.5 per cent) held on to the second-through-fifth spots.
- Total CDIA in the EU was \$99.9 billion with FDI in Canada from the EU at \$94.0 billion last year. The region accounts for 23.1 per cent of the total outward stock of FDI and 26.9 per cent of the inward stock of FDI.

Trends

- Over most of the 1990s, both exports and imports of goods and services grew faster than GDP; their respective ratios relative to GDP climbed to peak levels in the year 2000, from 25.7 per cent in 1990 to 45.3 per cent of GDP for exports and from 25.6 per cent to 40.2 per cent of GDP for imports. Since 2000, overall Canadian economic activity has continued to expand while trade levels have fallen off somewhat, resulting in both exports and imports playing less of a role in total Canadian economic activity. As noted above, exports of goods and services as a share of GDP fell to 43.2 per cent in 2001 and to 41.0 per cent in 2002 while the corresponding shares for imports were 38.1 per cent and 37.0 per cent, respectively.

- Exports of goods and services to the U.S. increased more quickly than total Canadian exports over the 1990s (11.9 per cent *vs.* 10.3 per cent) and the importance of the United States in Canadian exports consequently rose from 71.2 per cent to 81.7 per cent. Since the year 2000, exports of goods and services to the U.S. have fallen slightly more rapidly than overall exports (-1.51 per cent *vs.* -1.48 per cent), but not enough to have dramatically affected the share of exports to the U.S. in overall Canadian exports
 - Imports of goods and services from the U.S. also increased more rapidly than total imports of goods and services over the 1990s (10.4 per cent against 9.3 per cent), as the share of imports from the U.S. in total imports increased from 68.1 per cent in 1990 to 72.1 per cent in 2000. Since the year 2000, imports of goods and services from the U.S. have fallen faster than overall Canadian imports (-2.2 per cent compared to -0.7 per cent), and the share of imports from the U.S. in total imports has slipped 2.1 percentage points to 69.9 per cent over the past two years.
 - With exports growing more quickly than imports over the 1990s, Canada's trade balance moved from deficits in the early 1990s to surpluses over the latter part of the decade; however, with total exports falling faster than imports since the year 2000, the trade surplus has begun to narrow.
 - Similarly, with exports to the U.S. growing faster than imports from that country, the bilateral trade surplus expanded from \$1.1 billion in 1991 to \$85.7 billion in 2000. However, with a larger amount of exports falling at a slower rate than a smaller amount of imports in the post-2000 period, the bilateral trade surplus in 2002 remained near its historical high — only \$2.0 billion below the peak \$89.2 billion recorded in 2001.
-



Canada's trade and investment over 2000-2002, in millions of dollars

	<u>2000</u>	<u>2001</u>	<u>2002</u>	<u>2000</u>	<u>2001</u>	<u>2002</u>	<u>2000</u>	<u>2001</u>	<u>2002</u>
	<i>Exports of Goods and Services</i>			<i>Imports of Goods and Services</i>			<i>Goods and Services Balance</i>		
World	482,731	471,250	468,546	427,997	415,617	422,256	54,734	55,633	46,290
U.S.	394,299	384,409	382,471	308,550	295,171	295,199	85,749	89,238	87,272
EU-15	32,355	31,943	31,119	43,696	45,790	46,707	-11,341	-13,847	-15,588
Japan	12,496	11,232	11,472	13,726	12,596	13,802	-1,230	-1,364	-2,330
ROW	43,581	43,666	43,484	62,025	62,060	66,548	-18,444	-18,394	-23,064
	<i>Exports of Goods</i>			<i>Imports of Goods</i>			<i>Goods Balance</i>		
World	425,587	414,638	410,330	363,432	350,623	356,109	62,155	64,015	54,221
U.S.	359,672	350,908	348,027	267,754	255,028	254,688	91,918	95,880	93,339
EU-15	22,885	22,300	21,211	33,463	35,088	36,144	-10,578	-12,788	-14,933
Japan	10,701	9,481	9,707	11,729	10,585	11,736	-1,028	-1,104	-2,029
ROW	32,329	31,949	31,385	50,486	49,922	53,541	-18,157	-17,973	-22,156
	<i>Exports of Services</i>			<i>Imports of Services</i>			<i>Services Balance</i>		
World	57,144	56,612	58,216	64,565	64,994	66,146	-7,421	-8,382	-7,930
U.S.	34,628	33,501	34,443	40,796	40,143	40,510	-6,168	-6,642	-6,067
EU-15	9,470	9,643	9,909	10,233	10,701	10,563	-763	-1,058	-654
Japan	1,794	1,750	1,765	1,997	2,010	2,067	-203	-260	-302
ROW	11,252	11,718	12,099	11,539	12,140	13,006	-287	-422	-907
	<i>Canadian Direct Investment Abroad</i>			<i>Foreign Direct Investment in Canada</i>			<i>Balance of Outward less Inward</i>		
Flows:									
World	70,545	54,924	43,862	98,984	42,527	33,604	-28,439	12,397	10,258
U.S.	38,987	33,717	15,456	16,484	38,686	25,086	22,503	-4,969	-9,630
EU-15	15,892	6,415	13,328	76,859	1,105	4,682	-60,967	5,310	8,646
Japan	3,675	1,434	1,575	373	825	1,128	3,302	609	447
ROW	11,991	13,358	13,503	5,268	1,911	2,708	6,723	11,447	10,795
Stocks:									
World	353,150	389,660	431,819	307,591	333,635	349,388	45,559	56,025	82,431
U.S.	177,839	188,791	201,792	191,870	214,227	224,330	-14,031	-25,436	-22,538
EU-15	74,326	81,349	99,853	86,424	91,158	93,973	-12,098	-9,809	5,880
Japan	5664	7033	9203	8,126	7,909	8,600	-2,462	-876	603
ROW	95,321	112,487	120,971	21,171	20,341	22,485	74,150	92,146	98,486

I. MERCHANDISE TRADE

Merchandise trade is one, and in Canada's case, an overwhelmingly important component of the balance of payments, which also includes trade in services as well as direct and portfolio investment.

Overview

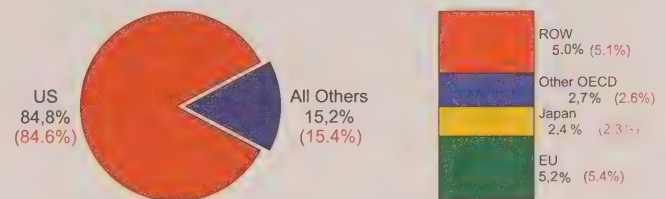
Over the first half of 2002, weaknesses in global financial markets and heightened uncertainty related to problems in corporate reporting and governance, particularly in the United States, fostered a softening in aggregate demand and raised uncertainties about the ability of the major developed economies to sustain their rates of economic expansion. Into the second half of the year, the threat of war in the Middle East helped raise oil price premiums; other aspects of geopolitical risks further prolonged the anaemic global recovery. The unfavourable external climate had an impact on Canada's merchandise exports as they fell for the second consecutive year, declining 1.0 per cent (\$4.3 billion) to \$410.3 billion. The declines were geographically widespread, led by declines to the U.S. (down 0.8 per cent, or \$2.9 billion), the European Union (down 4.9 per cent, or \$1.1 billion), and all other countries (down 1.8 per cent, or \$562 million). Only Canadian exports to Japan managed to increase last year (up 2.4 per cent, or \$226 million); the increase was not enough to offset the declines elsewhere.

Notwithstanding the decline in exports to the U.S., that country remained Canada's principal export destination, accounting for some 84.8 per cent of Canada's merchandise exports. In fact, the share rose two-tenths of a percentage point last year. The EU (at 5.2 per cent) and Japan (at 2.4 per cent) together made up half of the remaining 15.2 per cent of Canadian exports, leaving the final 7.6 per cent to all other destinations.

The strong economic performance of Canada relative to the other developed countries during 2002 was reflected particularly in Canada's merchandise imports, which generated a 1.6 per cent (or \$5.5 billion) increase. With the exception of the United States, all other major regions posted gains; in particular, imports from all other countries jumped 7.3 per cent (or \$3.6 billion), those from Japan shot up 10.9 per cent (or \$1.2 billion), and imports from the EU rose 3.0 per cent (or \$1.1 billion). Merchandise imports from the U.S. edged down \$340 million to \$254.7 billion, a 0.1 per cent decline.

Figure 1-2

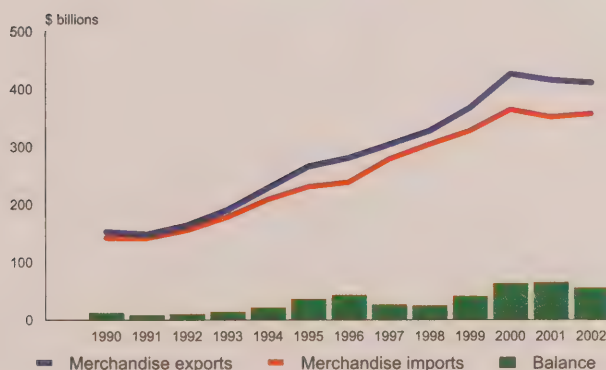
Merchandise export shares by region, 2001 and 2002



Black ink: 2002 shares
Red ink: 2001 shares

Figure 1-1

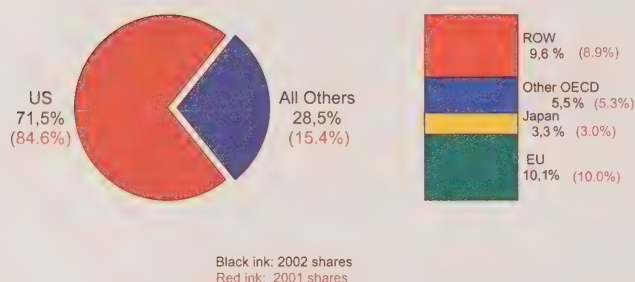
Merchandise trade, 1990-2002



While the U.S. remains by far the principal supplier of merchandise imports into Canada, last year's combination of lower imports from the U.S. coupled with higher imports from all other sources led to the U.S. share in total Canadian merchandise imports falling — from 72.7 per cent in 2001 to 71.5 per cent in 2002. The EU share in total merchandise imports increased 0.1 per cent to 10.1 per cent while Japan's share reached 3.3 per cent, up from 3.0 per cent a year earlier. The share for the rest of the world jumped to 15.0 per cent last year from 14.2 per cent a year earlier.

Figure 1-3

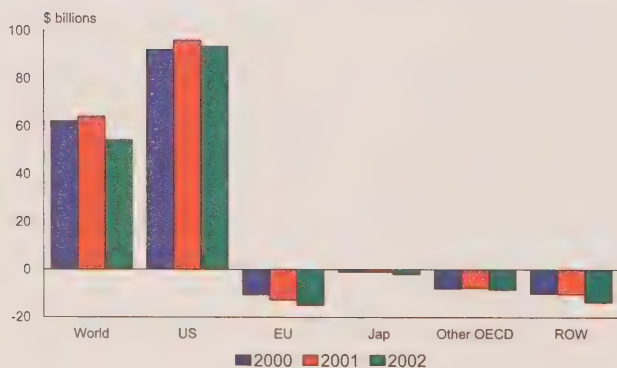
Merchandise import shares by region, 2001 and 2002



The combination of falling exports and rising imports had two effects on Canada's merchandise trade performance last year. The first was to lower the annual merchandise trade surplus with the rest of the world by \$9.4 billion to \$54.6 billion for 2002 as a whole, the lowest level in three years. With exports to the U.S. falling more than imports from the U.S., the bilateral trade surplus with that country narrowed from \$95.9 billion in 2001 to \$93.3 billion in 2002, a decline of slightly over \$2.5 billion. Falling exports and rising imports from both the EU and from all other countries widened the trade deficits that Canada ran with these regions. For the EU, the merchandise trade deficit expanded \$2.1 billion to \$14.9 billion while it grew by \$4.2 billion to \$22.2 billion for all other countries. Lastly, the increase in exports to Japan was not enough to offset the increase in imports from Japan; the bilateral deficit with that country widened \$925 million to just over \$2.0 billion.

Figure 1-4

Merchandise trade balances by region, 2000-2002



The second effect of slightly lower exports and somewhat higher imports was to raise the overall level of Canada's merchandise trade. That is, Canada's two-way trade (i.e., the sum of total exports and total imports) increased in 2002. Two-way merchandise trade grew by 0.2 per cent last year (or by \$1.2 billion) to \$766.4 billion. Increased merchandise trade flows between Canada and Japan were largely responsible for the rise as they expanded by \$1.4 billion. The increased total trade flows recorded between Canada and the all other countries (up \$3.1 billion) were completely offset by a decline in Canada-U.S. trade flows (down \$3.2 billion). Total Canada-EU trade flows edged down \$33 million last year.

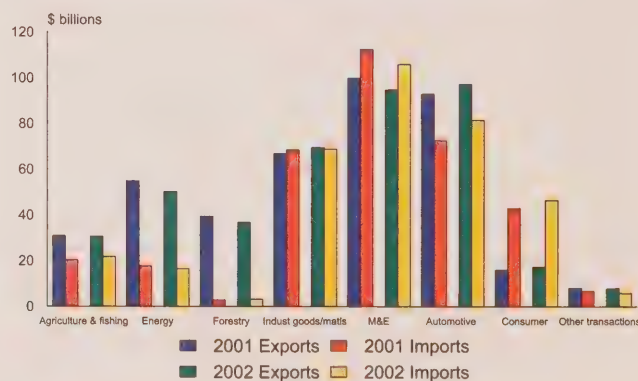
The U.S. remained Canada's principal trading partner at 78.6 per cent of two-way trade in 2002 (down from 79.2 per cent in 2001). The EU accounted for an unchanged 7.5 per cent of this total trade and Japan 2.8 per cent (up from 2.6 per cent a year earlier). Total Canadian trade with the rest of the world was up 0.4 percentage points to 11.1 per cent in 2002.

Merchandise trade by major commodity groupings

Canada's exports of all commodities fell by just under \$4.0 billion (or 1.0 per cent) in 2002, as four of seven major categories declined over the year. Declines were led by a \$5.0 billion drop in exports of machinery and equipment and a \$4.3 billion decrease in exports of energy products. Forestry products (\$2.4 billion) and agricultural and fishing products (\$342 million) also contributed to lower export levels. Partly offsetting the losses were gains to automotive products exports (up \$4.2 billion), industrial goods and materials exports (up \$2.6 billion), and consumer goods exports (\$1.1 billion).

Figure 1-5

Merchandise trade by major categories, 2001-2002





BOX A: A SNAPSHOT OF CANADA'S RESOURCE SECTOR

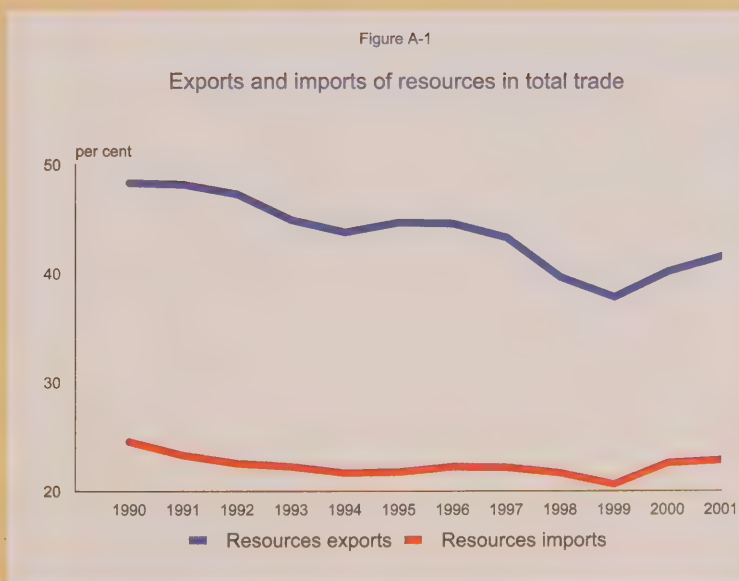
From Canada's origins as a colony to today, resources have played an important role in this country's development as one of the premier trading nations of the world. Along the way, pelts and timber exports have given way to ores and lumber which, in turn, have given way to refined petroleum products, processed foods, and fine papers. And, of course, Canada has moved beyond resource-based products into non-resource-based manufactures such as computers, mechanical machines, automobiles and other forms of transportation equipment, and services, to name but a few. The purpose of this highlight section is to examine the role of the resource sector in Canadian trade over the past decade-or-so, focusing on two elements: its impact on the merchandise trade balance and its role in provincial trade.

For purposes of analysis, an industry classification rather than a commodity classification is used here. The resources sector is partitioned into two principal groupings: primary resource industries and resource-based manufacturing industries. The former group consists of the agriculture, fishing, logging, crude petroleum and natural gas, and mining and quarrying industries, while the latter includes both primary and fabricated metals, food, beverages, and tobacco, wood products, paper products, non-metallic minerals, and the refined petroleum and coal products industries¹.

The driver of Canada's merchandise trade surpluses

Canadian exports of resources more than doubled over the period 1990-2001, growing from \$72.0 billion to \$167.5 billion. This is equivalent to an annual rate of growth of just under 8.0 per cent for the period. However, this resource-based growth rate was less than the 10.7 per cent average annual rate recorded by non-resource exports, which increased from \$76.9 billion to \$234.8 billion. Thus, over the 1990s, the resource sector's share in total exports has dropped more-or-less steadily from about half of total exports in the early part of the decade to below 40 per cent beginning in 1998 before recovering somewhat to around the 40 per cent level in recent years.

Similarly, on the import side, the average annual rate of growth of resource imports has lagged behind that of non-resources, although the difference in the two rates is less pronounced than on the export side — 8.0 per cent vs. 9.0 per cent. As a result, resource-based imports as a share of total imports have also declined somewhat over time, hovering just above the 20 per cent mark for the last decade (Figure A-1). Canadian imports of resources have climbed from \$33.5 billion in 1991 to \$78.4 billion in 2001 while non-resource imports have risen from \$102.8 billion to \$264.6 billion over the same period.

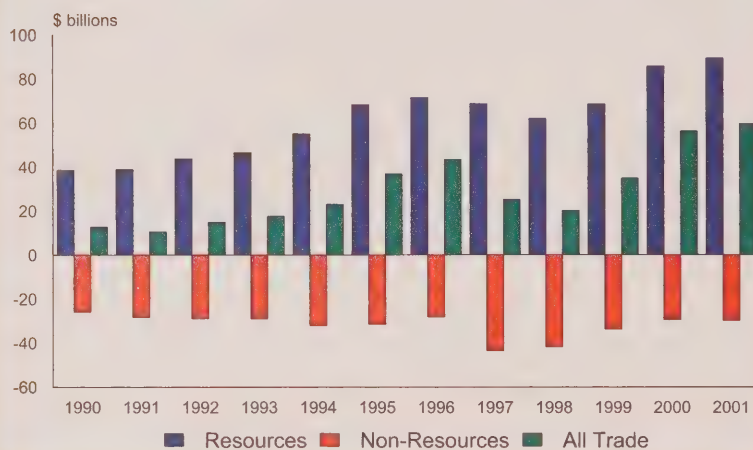


Despite the relative reduction in the role of resources in Canadian trade, the data above show a substantial increase in the merchandise trade surplus generated by the resource sector. In contrast, trade data show both a trade deficit for non-resources and a slight deterioration in that merchandise trade deficit between 1990 and 2001. Notwithstanding the fact that non-resource exports have grown at a faster pace than non-resource imports (10.7 per cent vs. 9.0 per cent), the differences in the initial magnitudes of the sectoral exports and imports have permitted the level of increase in non-resource imports to be slightly greater than that for resource-based exports. As a result, the overall merchandise trade surpluses that Canada has been running over the past decade have been driven entirely by the resources sector (Figure A-2).

Turning towards a sectoral breakdown of the resource sector surplus, the resource-based manufacturing surplus was about double that of primary resources in 1990 (\$25.4 billion vs. \$13.2 billion). On account of faster growing exports and slower growing imports, the primary resource surplus climbed to over 90 per cent of the surplus for resource-based manufactures by 2001 — \$42.8 billion vs. \$46.3 billion. The bulk of the \$29.6 billion increase in the primary resource surplus came from the crude petroleum and natural gas industry, which accounted for \$24.8 billion, or almost 85 per cent of the increase in the surplus. Agriculture (\$2.4 billion) and mining (\$2.0 billion) accounted for most of the remaining increase to the primary resource surplus. For resource-based manufactures, advances with respect to the surplus were led by wood industries, paper, refined petroleum products, and the food industry, while primary and fabricated metals and beverages limited the gains.

Figure A-2

Trade balances from resources vs. non-resources



Resources dominate exports in most provinces

Ontario and Quebec together accounted for some two-thirds of total Canadian exports throughout the 1990s. Into the new decade, Ontario alone accounted for at least half of all exports. Given that the two provinces comprise the manufacturing heartland of the nation and also that Canadian exports contain a large proportion of imports (on average 33.1 per cent in 1999), it should come as no surprise that the two provinces are also heavy importers. Indeed, in any given year over the past decade, these two provinces have accounted for over three-quarters of total Canadian imports.

Looking at trade in resources, the Ontario and Quebec are important players to be sure; however, their dominance, particularly on the exports side, is less pronounced than is the case for all commodities trade. Throughout much of the past decade, the two provinces have recorded about 42-43 per cent of resources exports, with the share dropping off towards 38 per cent starting in the year 2000. Ontario, with its strong resource-based manufacturing sector, has traditionally been the largest resource-exporting province, though with the rise in energy prices beginning around the year 2000, Alberta has overtaken Ontario as the leading

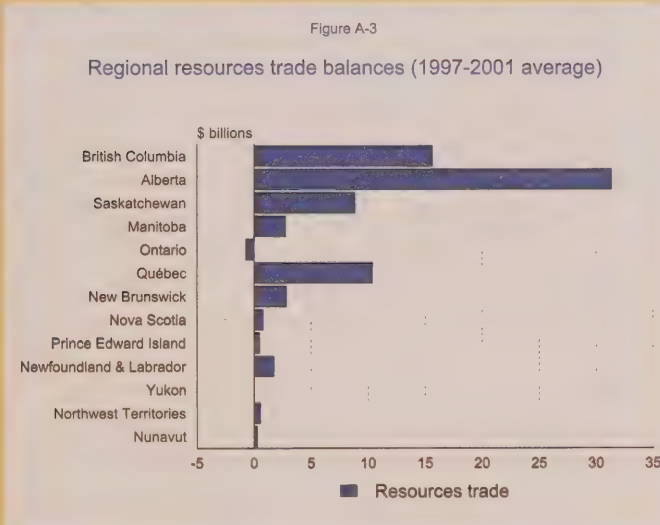
resource-exporting province. For imports, Ontario accounts for about half of all resource imports and for Quebec, the provincial share is usually between a fifth and a quarter of all resource imports.

The role of resources in the various provinces is best demonstrated by two sets of statistics. The first shows the ratio of the provincial share in resources trade to the national share of resources in total trade. This is what economists call a revealed comparative advantage. If this statistic is greater than unity, then the province trades relatively more in resources than it does for all commodities. Conversely, if the ratio is less than unity, resources are less important in the overall scheme of provincial trade. The second set of statistics is the more traditional dependency ratio which shows the share of resources in total provincial trade. This statistic simply says that a certain percentage of total provincial trade is accounted for by trade in resources. The analysis below will focus on the export side of these two sets of statistics.

Table A-1: The role of resources in provincial exports: 1997-2001 average

	Revealed comparative advantage	Export dependency
British Columbia	1.87	75.87
Alberta	1.97	79.95
Saskatchewan	2.19	88.56
Manitoba	1.42	57.41
Ontario	0.46	18.60
Quebec	0.99	39.99
New Brunswick	2.24	90.60
Nova Scotia	1.59	64.30
Prince Edward Island	1.94	78.76
Newfoundland & Labrador	2.38	96.48
Yukon	2.13	86.20
Northwest Territories	2.45	99.08
Nunavut	2.46	99.64

As is evident from Table A-1, all provinces with the exception of Ontario and Quebec have resources accounting for more than one-half of their total exports. For Quebec, resources account for about 40 per cent of their total exports, while for Ontario it is only about 18.6 per cent. The Territories, Newfoundland & Labrador, New Brunswick, and Saskatchewan are all highly dependent on resources in their exports. For the nation as a whole, resources accounted for an average 40.5 per cent of total exports over 1997-2001. With this as a base, we see from the revealed comparative advantage column that the share of resources in total exports are more than twice the national average for the Territories, Newfoundland & Labrador, New Brunswick, and Saskatchewan, about par for Quebec and less than half the national average for Ontario. In short, all provinces and territories, except for Ontario, are quite dependent on resources in their overall export patterns. Moreover, with the preponderance of resource imports going to Ontario while, at the same time, the province is less oriented towards resource exports, it comes as no surprise that all provinces except for Ontario run surpluses in their overall resources trade, as seen quite clearly in Figure A-3.



Despite a gradually diminishing share in national trade, resources still play an important role in both Canada's merchandise trade balance and in the export performance and merchandise trade balances of most of its provinces and territories.

¹ Services incidental to agriculture, forestry and mineral extraction, the leather, textiles, and furniture industries and utilities have been excluded from the analysis.

Imports increased with respect to all major commodities last year, except for machinery and equipment and energy products which fell by \$6.6 billion and \$1.3 billion, respectively. Leading the advances were increased imports of automotive products (up \$8.9 billion), consumer goods (up \$3.5 billion), and agricultural and fishing products (up \$1.4 billion). Smaller increases were recorded for industrial goods and materials (up \$371 million) and forestry products (up \$248 million).

Automotive products

Automotive products regained their position as the largest major category of exports in 2002 at 23.6 per cent of total exports, lowering machinery and equipment to second place. It was the fourth time in the past five years that the two categories have switched rankings for top spot. Automotive exports rebounded in 2002, up 4.5 per cent following a 5.4 per cent decline in 2001. The overall advance was \$4.2 billion for the sector. Gains were registered in all three sub-components of the category, led by *motor vehicle parts* (up \$2.3 billion), *passenger cars* (up \$1.3 billion) and *trucks* (up \$632 million).

Automotive imports also increased in 2002, with all three sub-components contributing to the increase. For the year as a whole, automotive imports were up \$8.9 billion in 2002, the largest increase in imports of the seven major commodity groupings. A little under half of the increase was in *passenger vehicles*, where imports increased by \$4.0 billion over 2001 levels. *Motor vehicle parts* accounted for a further 30 per cent of the increase, as they advanced \$2.7 billion over the year, while *trucks* accounted for about one-quarter of the increase, or \$2.1 billion.

Machinery and equipment

As noted above, machinery and equipment exports were the next largest class of commodity exports, accounting for some 23.1 per cent of Canadian merchandise exports last year, down from 24.1 per cent a year earlier. Exports fell in two of the top three sub-components — *other machinery and equipment* and *aircraft and other transportation equipment*. Only *industrial and agricultural equipment* managed to expand their exports last year.

Exports of *television, telecommunications and related equipment* fell for the second straight year which resulted in exports of *other machinery and equipment* falling \$2.6 billion after having fallen \$9.7 billion in 2001. At \$12.4 billion, exports of *television, telecommunications and related equipment* are now roughly half the value of their 2000 level — \$24.7 billion. *Office machines and equipment* exports also declined in 2002, down a fifth in value from the previous year, or \$1.8 billion. Exports of *other equipment and tools* were unchanged over the year while exports of *other end products* increased \$880 million to help staunch the losses to *other machinery and equipment*.

Exports of *aircraft and other transportation equipment* also fell in 2002 as exports of *aircraft, aircraft engines and parts* decreased \$1.4 billion over the year while exports of *other transportation equipment* were off \$348 million for the year.

On the import side, all four sub-components experienced a decline in their levels in 2002. *Office machines and equipment* imports fell \$2.1 billion last year while *other machinery and equipment* fell further, by \$2.3 billion, led by a \$2.8 billion decline in *other communications and related equipment* imports. Imports of *aircraft and other transportation equipment* fell \$1.5 billion, as imports of both *aircraft, aircraft engines and parts* and *other transportation equipment* fell by about three-quarters of a billion dollars each. Finally, imports of *industrial and agricultural equipment* were off by \$659 million as imports of most industrial machinery components were down while imports of agricultural machinery registered a modest \$46 million increase.

Industrial goods and materials

Industrial goods and materials is a broad class of commodities ranging from various metals in ores to plastics and from crude animal products to textile fabricated materials. On the export side, these goods and materials are broken down into four major sub-component groupings : *metal ores; chemicals, plastics and fertilizers; metals and alloys; and other industrial goods and materials*. In 2002, exports of industrial goods and materials increased \$2.6 billion over 2001 levels. Gains were widespread as all four export sub-components registered gains for the year. Most of the

gains came from *metals and alloys* as increases to *steel bars, rods, plates, and sheets* (up \$860 million) and to *precious metals and alloys* (up \$665 million) helped push the overall gains to this sub-component of industrial goods and materials to \$1.9 billion last year. *Chemicals, plastics and fertilizers* made up most of the other gains in industrial goods and materials exports as their exports increased \$490 million from the previous year. Only the *organic chemicals* experienced a small decline in exports (down \$81 million) under this sub-component. Overall, industrial goods and materials accounted for 16.9 per cent of total merchandise exports in 2002.

There are only three sub-components to industrial goods and materials on the import side: *metals and metal ores*; *chemicals and plastics*; and *other industrial goods and materials*. Last year, a \$1.2 billion increase in imports of *metals and metal ores* was completely offset by a \$1.4 billion decrease in imports of *other industrial goods and materials*. With imports of *chemicals and plastics* rising \$521 million, overall imports of industrial goods and materials managed a \$371 million increase for the year. Broadly speaking, import gains were widespread while the decline in imports was largely restricted to "miscellaneous" or *other fabricated materials*, which experienced a \$2.0 billion decline from 2001 levels. In all, industrial goods and materials accounted for 19.3 per cent of total merchandise imports in 2002.

Consumer goods

Consumer goods exports accounted for some 4.2 per cent of total commodity exports in 2002, up from 3.9 per cent in 2001. Underpinning this share increase was a \$1.4 billion increase in exports of consumer goods from 2001 to 2002.

Imports of consumer goods also increased last year, posting a \$3.5 billion gain. Notable increases over 2001 levels were registered for *miscellaneous end products* (up \$2.0 billion), *household furnishings and utensils* (up \$572 million), and *watches and sporting goods* (\$414 million). *Apparel and footwear* accounted for much of the remainder of the advances. Overall, consumer goods accounted for some 13.0 per cent of total goods imports in 2002.

Energy products

Energy products fell in importance as a share of Canadian exports in 2002, declining to 12.3 per cent of total exports from 13.2 per cent a year earlier. Exports of these products declined \$4.3 billion in 2002 as a \$3.6 billion advance in *crude petroleum* exports was not enough to offset the \$6.4 billion decline in *natural gas* exports and the \$1.4 billion decline in *electricity* exports.

Energy products imports also fell last year, declining by almost \$1.3 billion. *Crude petroleum* imports declined by \$1.1 billion when compared to 2001 levels while all *other energy products* combined experienced a \$213 million fall in their level of imports. Lower prices for *natural gas* and *electricity* last year and higher prices for *crude petroleum* contributed to these shifts in exports.

Forestry products

Forestry products exports fell \$2.7 billion in 2002. Nearly half the decline was experienced in *newsprint paper*, where exports declined \$1.3 billion from 2001 levels. Declines in *lumber* exports (down \$642 million), *other paper and paperboard* exports (down \$602 million), and *pulp* exports (down \$473 million) also contributed to the losses. Forestry products accounted for almost one-eighth of merchandise exports, or 12.3 per cent, in 2002.

Canada is not much of an importer of forestry products, as they account for less than one per cent of total commodity imports. However, forestry products imports did increase in 2002, up slightly less than one-quarter of a billion dollars from 2001 levels. The increase came from *wood fabricated materials*.

Agricultural and fishing products

Exports of agricultural and fishing products accounted for 7.4 per cent of total merchandise exports in 2002, unchanged from 2001. Exports of agricultural and fishing products fell \$342 million in 2002 as the decline in *wheat* exports (down \$750 million) outweighed the gains in *other products* (up \$408 million). Performance within the *other agricultural and fishing products*

sub-component, however, was mixed. Exports of *rapeseed* fell \$305 million, while those of *barley* and *alcoholic beverages* were down \$190 million and \$161 million, respectively. *Fish* (up \$411 million), *other food, beverages and tobacco* (up \$242 million) and *other cereal preparations* (also up \$242 million) led the advances.

Imports of agricultural and fishing products climbed \$1.4 billion in 2002 as both components — *fruits and vegetables* (up \$629 million) and *other agricultural and fishing products* (up \$789 million) — advanced. Imports of agricultural and fishing products accounted for 6.1 per cent of total goods imports in 2002, up from 5.8 per cent in 2001.

We now turn to a closer examination of merchandise trade by regions. We will also be using a slightly different data base — customs basis data — than the balance of payments data used in this Report so far. The reason for the switch is that balance of payments valuations are not provided for detailed product-level data. Consequently, the numbers cited in the forthcoming section might differ slightly from those already described.

Merchandise trade by region

The United States

At 87.4 per cent of the total¹, the United States is by far Canada's largest destination for merchandise exports². It, thus, should come as no surprise that the U.S. dominates as the leading destination for all major sub-categories of merchandise exports: the range runs from a low of 68.3 per cent for Canadian exports of agricultural and fishing products to a high of 97.4 per cent for Canadian exports of automotive products.

Canada's total merchandise exports to the U.S. in 2002 fell 1.5 per cent, or \$5.3 billion, to \$346.5 billion. Bilateral exports were led downward during the year by declines in energy products which plummeted 12.9 per cent (or \$7.2 billion) to \$48.7 billion as declines in natural gas exports (down \$7.1 billion) and electricity (down \$2.4 billion) more than offset increases to crude petroleum oils and preparations (up \$2.3 billion).

The "tech meltdown" of 2001 also spilled over into 2002 as American firms were still importing less information technology (IT) equipment than was the case in the late 1990's. As a consequence, Canadian exports of machinery and equipment to the U.S. fell last year, declining \$4.9 billion to \$70.1 billion. In connection with the overall reduction in exports of television, telecommunications and related equipment as well as office equipment noted in the previous section, Canadian exports to the U.S. of mechanical (or non-electrical) machinery and equipment and electrical machinery and equipment (chapters 84 and 85 of the Harmonised System) fell by \$1.1 billion and \$3.1 billion, respectively. Elsewhere in the machinery and equipment sub-group, Canadian exports of aircraft to the U.S. (HS chapter 80) fell some \$1.2 billion.

Exports of forestry products to the U.S. were also down from 2001 levels. The year 2002 saw the re-emergence of the long-standing bilateral dispute over softwood lumber. In May 2002, the U.S. imposed anti-dumping and countervailing duties in the neighbourhood of 27.2 per cent on Canadian softwood lumber imports into that country. However, notwithstanding this barrier, it was not lumber exports that led to reduced Canadian forestry exports; rather, it was reductions in pulp exports and in paper and paperboard products exports (HS chapters 47 and 48, respectively) that were responsible for the decrease in forestry products exports to the U.S. Pulp exports south of the border were down \$308 million from 2001 levels while exports of paper and paperboard were down \$785 million for the year.

Partially offsetting these declines were increased exports of automotive products to the United States. As noted above, virtually all Canadian exports of automotive products are destined for the U.S. Each of the three sub-categories of automotive products — passenger vehicles, trucks, and automotive parts — registered export increases last year. With these increases, passenger vehicle and truck exports last year almost returned to their 1999-2000 peak levels, while parts exports established a new record high.

In addition to automotive products, increased exports of industrial goods and materials, consumer goods, as well as of agricultural and fishing products also helped to offset the declines in other exports to the U.S. These three sectors saw their exports to the U.S. advance \$1.7 billion, \$1.1 billion, and \$1.0 billion, respectively.



Imports from the U.S. fell marginally in the course of 2002, down 0.1 per cent, or about \$133 million. Gains were led by automotive products (up \$6.4 billion), consumer goods (up \$1.0 billion), and agricultural and fishing products (up \$918 million) which were more than offset by declines in machinery and equipment (down \$6.8 billion) and in industrial goods and materials (down \$1.7 billion). The increase in automotive products reflects the high degree of integrated production and the just-in-time inventory practices of this sector. All key components of the machinery and equipment sector were down — electrical/electronic goods - down \$2.8 billion, mechanical products - down \$1.8 billion, aircraft transportation equipment - down \$800 million, and medical/scientific/technical equipment - down \$642 million.

The European Union

At 4.3 per cent of total exports and 11.2 per cent of total imports, the EU remains a major trading partner for Canada. Nearly two-thirds of Canadian exports to the EU are in machinery and equipment (36.2 per cent) and in industrial goods and materials (29.1 per cent). Forestry products are a distant third-in-importance, at 15.6 per cent of exports to the region, followed by agricultural and fishing products (8.6 per cent) and consumer goods (4.0 per cent). Machinery and equipment (37.9 per cent) and industrial goods (19.9 per cent) also dominate the Canada-EU import categories, but are not as prevalent as on the export side. Consumer goods (17.1 per cent), energy products (9.8 per cent) and automotive products (8.4 per cent) round out the top 5 import categories.

Merchandise exports to the EU were down \$1.3 billion, or 7.2 per cent, to just over \$17.0 billion in 2002, while merchandise imports from the region increased \$476 million, a rise of 1.2 per cent, to \$40.0 billion. Thus, the bilateral Canada-EU merchandise trade balance deteriorated by \$1.8 billion for the year, to \$23.0 billion.

The fall in Canadian exports to the EU was led by machinery and equipment. Aircraft and other forms of non-automotive transportation equipment accounted for about half the \$984 million decline in this category of exports. Forestry exports to the EU decreased by \$232 million in 2002, led by declines in pulp (down

\$214 million) and lumber (down \$32 million). Exports of agricultural and fishing products fell \$193 million as gains by oilseeds (up \$58 million) were not enough to offset declines in vegetables, roots, and tubers (down \$129 million) and in cereals (down \$76 million). Energy products exports to the EU also fell \$176 million in 2002.

Partly offsetting the losses were increased exports of industrial goods and materials, which advanced \$173 million last year, of consumer goods, which increased \$44 million, and of automotive products, which grew \$35 million.

On the import side, increased imports from the EU were led by consumer goods, which increased \$1.0 billion to \$6.6 billion, automotive products (up \$574 million), and industrial goods, up almost \$400 million. Largely offsetting the gains in imports from the EU were decreased imports of energy products (down \$1.4 billion) and of machinery and equipment (down \$264 million).

Japan

Exports to Japan edged down nearly \$44 million in 2002 as exports of forestry products (principally lumber (down \$152 million), pulp (down \$100 million), and paper and paperboard (down \$58 million)) were offset by small, albeit widespread, gains in most other sectors. Along with forestry, energy products also registered a decline in exports to Japan — down \$28 million.

Imports from Japan increased by over three-quarters of a billion dollars in 2002, as declines in machinery and equipment (down \$537 million) and consumer goods (down \$134 million) were more than offset by gains in industrial goods (up \$220 million) and automotive products (up \$1.2 billion). The machinery and equipment declines were concentrated in electrical/electronic products (down \$382 million), medical/scientific/technical equipment (down \$277 million), mechanical machinery and equipment (down \$125 million), and aircraft (down \$95 million). Gains in other sub-categories helped limit the declines.

Overall, the merchandise trade deficit with Japan in 2002 widened \$814 million to \$7.1 billion.

The rest of the world

Merchandise exports to the rest of the world fell \$1.0 billion to \$24.5 billion in 2002 while imports climbed \$4.3 billion to \$75.9 billion. As a result, Canada's merchandise trade deficit with the rest of the world widened by \$5.3 billion to \$51.4 billion. The ratio of imports to exports with the region also surpassed a 3:1 rate for the first time ever.

Exports of agricultural and fishing products were responsible for more than all of the decline as they fell \$1.4 billion, led by declines in cereal exports (down \$822 million), oilseeds (down \$432 million),

and vegetables, roots, and tubers (down \$413 million). Most other sectors registered small export gains to the rest of the world last year — except for forestry products which also fell \$36 million — and machinery and equipment, which recorded a moderately strong advance of \$277 million.

Imports from the rest of the world registered advances across the board led by consumer goods (\$1.6 billion), industrial goods (\$1.0 billion), and machinery and equipment (\$857 million). The smallest increase was recorded in agricultural and fishing products, at \$369 million.

¹ The 87.4 per cent U.S. share in total exports is calculated on a *Customs* data basis — in contrast to the 84.8 per cent share reported earlier, which is calculated on a *Balance of Payments* data basis.

² Data on Canada's exports to the United States, which are compiled from U.S. import data sources, are overstated as they include some shipments to third countries via the United States often referred to as trans-shipments. As a result, Canada's exports to the rest of the world are correspondingly understated.

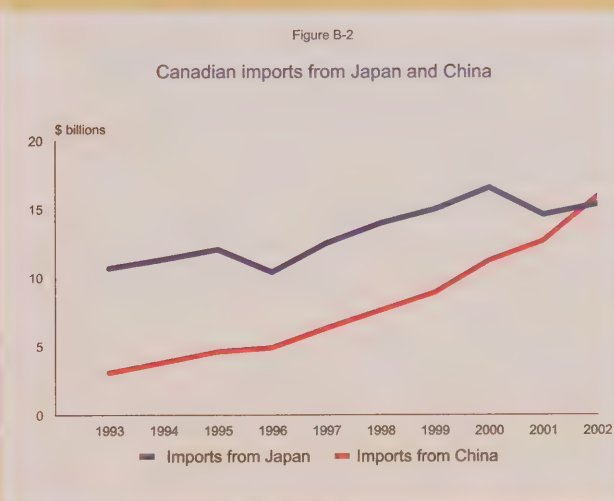
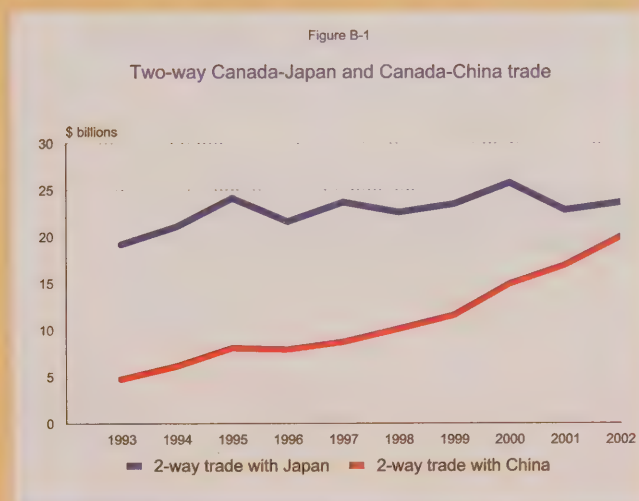
BOX B: WHO IS NUMBER TWO?

Canadian producers of goods buy and sell their products domestically and abroad. This special feature examines the issue of who is our second largest "partner" in this merchandise trade. The first part of this feature will look at international trade while in the second part, a domestic element is introduced to give a full picture of Canadian international trade performance.

Offshore trade

After the United States, Canada trades more internationally with the European Union than with any other trading partner. However, comparisons of any other single country with respect to the EU are not totally compelling, since the EU is an agglomeration at present of 15 countries, albeit with a common trade policy. So which individual nation is Canada's second largest trading partner?

The answer to the above question depends upon what one is measuring. We see from Figure B-1 below that if one looks at total, or two-way trade, defined as the sum of total imports and total exports, Japan is Canada's second largest trading partner. Until only very recently, this question was very straightforward because Japan was both Canada's second largest export destination and its second largest source of imports after the U.S. However, over the 1990s, China has been narrowing the gap; over the course of the year 2002, China has overtaken Japan as Canada's second largest supplier of imports (Figure B-2). Thus, the answer to which individual country is our second largest trading partner depends on whether one is asking about exports, or about imports, or about two-way trade.



So what if we step back to look at something more comparable to the European Union to see who is number two? Alas, there is no other bloc of countries with a single trade policy organized in quite the same way as the EU, so there is nothing quite comparable to the EU. So what if we step back to look at the continent of Europe (as recorded by Statistics Canada¹) and compare it against the other continents? Who is our second largest trading partner in this case?

As it turns out, Europe and Asia have been vying for the position of second-largest over much of the previous decade with Asia appearing to earn the second place on the imports side and, at least for 2002, also squeaking in just ahead of Europe on the exports side (Figures B-3 and B-4). So who is our second largest trading partner? It could well be argued that it is Asia!

Figure B-3

Canadian imports from Asia and Europe

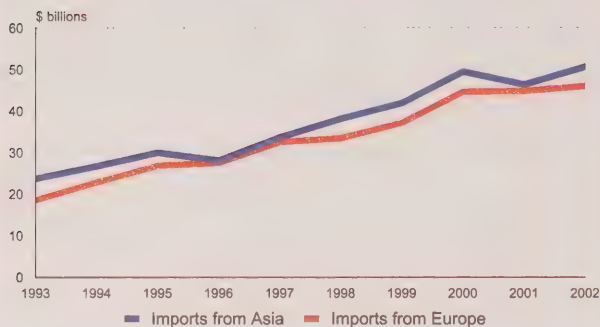
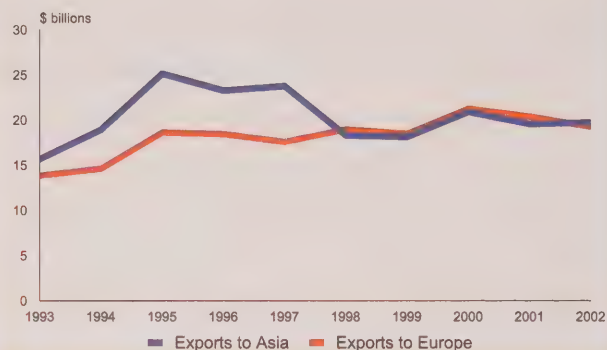


Figure B-4

Canadian exports to Asia and Europe



Introducing the domestic market

So far, only Canada's sales abroad or purchases from abroad in the case of imports have been examined. What happens if domestic sales to the Canadian market are introduced into the analysis? Who is then Canada's largest trading partner? And who is second?

Before these last questions can be answered, we first have to make a minor adjustment to the trade data, specifically to the export data. When what we Canadians sell to ourselves is measured, we look at our domestic manufacturing shipments; that is, the value of shipments to purchasers within Canada from Canadian producers. We must, therefore, adjust the value of exports to look only at those products that are manufactured in Canada and then sold abroad. In other words, we exclude those products imported into Canada and re-exported in a substantially unchanged manner. This is what is referred to as "domestic exports".

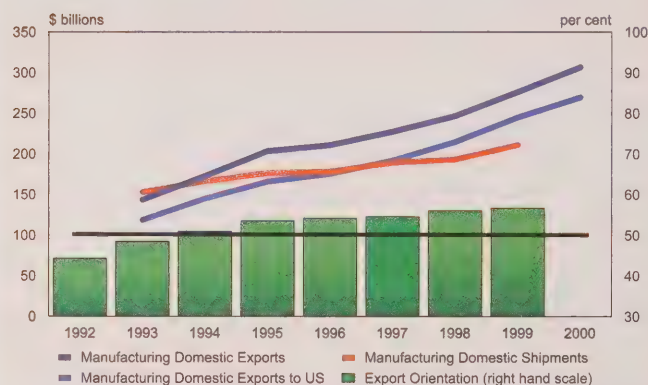
With the adjustments described above, we can begin to answer more definitively the questions posed above.

Figure B-5 provides the necessary information. The dark blue line shows domestic exports of manufactures over 1993-1999 while the red line shows domestic shipments of manufactures, that is total manufacturing shipments less domestic exports, or goods that have stayed in Canada. The first thing to note is that between 1993 and 1994, the two lines cross and Canadian exports exceeded domestic shipments. In simple terms, Canadians began to export more than they produced for their own domestic market. To see this in another way, the green bar represents the ratio of domestic exports to total manufacturing shipments and the black line is set to the 50 per cent level. When the green bar starts to appear above the black line, Canadian exports exceed production for the Canadian market. This occurred in 1994 and all subsequent years.

The lighter-blue line in the graph represents Canadian domestic exports to the United States. This line also crosses the red line — between 1996 and 1997. Thus, analogous to the reasoning provided above, the US export market became a larger market for Canadian goods than even the Canadian market. So who is our second largest trading partner? Well, it is Canada itself!

Figure B-5

Canada's domestic market vs. its export market to the U.S.



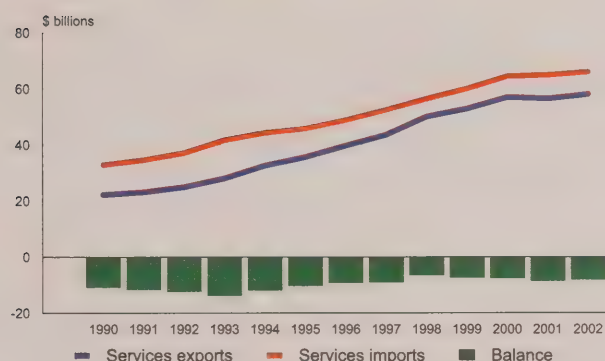
¹ See, for example, Statistics Canada catalogue number 65-001 or 65-202 for regional definitions.

II. SERVICES

Services exports were the bright spot with respect to Canada's export performance for 2002. In fact, services have been "a bright spot" in Canadian export performance for quite some time, having outpaced the growth in goods exports (or declined less than goods as was the case in 2001) in five of the past seven years dating back to 1996. Services exports registered a \$1.6 billion, or 2.8 per cent, increase last year. The increase brought services exports to a record high of \$58.2 billion for the year, or approximately 12.4 per cent of total exports of goods and services. That is, one dollar of every eight dollars earned from Canadian exports last year were in services.

Figure 2-1

Services trade, 1990-2002



Services imports also increased in 2002, but at a slower pace than that for exports. They increased 1.8 per cent over 2001 levels, or almost \$1.2 billion, to reach \$66.1 billion. At this level, they represented about 15.7 per cent of total imports of goods and services into Canada, or nearly one dollar of every six dollars imported. Services imports have increased each and every year of the 1990s and into the first decade of the twenty-first century.

With services exports growing faster than services imports, Canada's traditional services trade deficit narrowed in 2002, reversing three consecutive years of a growing services deficit. For the year as a whole, a \$315 million improvement in the transportation services balance was entirely offset by a \$339 million decline in the travel services balance, while the commercial services balance improved by \$484 million. Government services experienced a slight decline in their trade balance last year, deteriorating by \$8 million. Each of these categories is discussed in greater detail below.

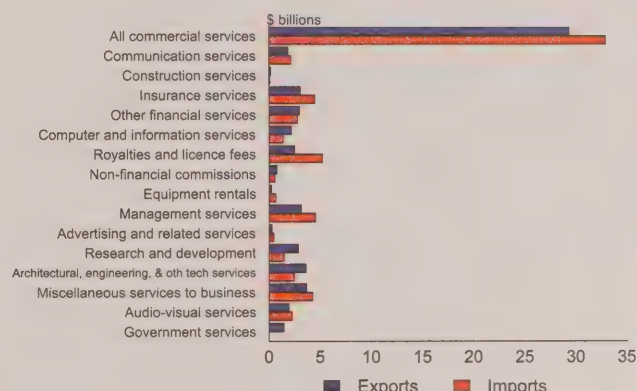
Services trade by major groupings

Commercial services

Commercial services made up just over half (50.4 per cent) of all services exports in 2002, compared to just under half (49.4 per cent) in 2001. Commercial services include such things as accounting, legal, insurance, financial, architectural, computer, communications and construction services, to name but a few. Overall, commercial services were responsible for the bulk of the gains in services exports, increasing almost \$1.4 billion (or 4.9 per cent) over 2001 levels to reach \$29.3 billion in 2002. This increase accounted for over 85 per cent of the total advance for services exports last year.

Figure 2-2

Commercial services trade, 2002



Gains in commercial services exports were led by *Architectural, engineering, and other technical services* (up \$1,008 million, or 38.9 per cent), *Other financial services* (up \$635 million, or 27.0 per cent), and *Royalties and licence fees* (up \$202 million, or 8.7 per cent). Limiting the advances were declines in *Research and development services* exports (down \$383 million, or 11.8 per cent) and *Construction* (down \$126 million, or 42.0 per cent).

At 49.7 per cent of total services imports, commercial services is also the largest services import category. Commercial services imports rose faster than total services imports (2.8 per cent vs. 1.8 per cent), led by gains in *Architectural, engineering, and other technical services* (up \$649 million, or 35.7 per cent), *Other financial services* (up \$222 million, or 8.6 per cent), and *Communications services* (up \$170 million, or 8.6 per cent). Falling imports of *Management services* (down \$269 million, or 5.6 per cent), and *Royalties and licence fees* (down \$139 million, or 2.6 per cent) limited the overall advance of commercial services imports.

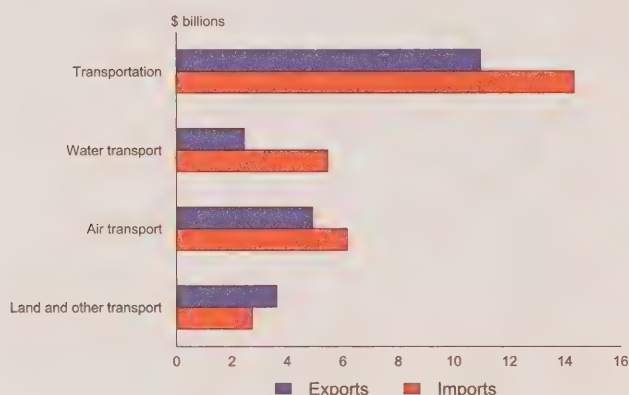
For the commercial services category as a whole, the trade balance improved by \$484 million, reducing the trade deficit to \$3.6 billion.

Transportation services

Transportation services also contributed positively to the gains in Canadian services exports last year. This sector, which accounts for slightly less than one-fifth of total services exports (18.8 per cent), saw its exports rise by \$437 million (4.2 per cent) from 2001 to 2002, to \$11.0 billion. Exports increased in all three sub-categories of transportation, as *Land and other transportation services* exports advanced \$249 million (7.4 per cent), *Air transportation services* exports rose by \$146 million (3.1 per cent), and *Water transportation services* managed a \$42 million increase (1.7 per cent).

Figure 2-3

Transportation services trade, 2002



On the import side, advances in *Water transportation services* (up \$306 million or 5.9 per cent) and *Land and other transportation services* (up \$147 million or 5.7 per cent) were partly offset by a decline in *Air transportation services* (down \$331 million or 5.1 per cent). Total imports of transportation services climbed 0.9 per cent in 2002, to \$14.3 billion, up \$122 million from 2001 levels.

With the developments outlined above, the transportation services deficit narrowed \$315 million to \$3.8 billion for 2002.

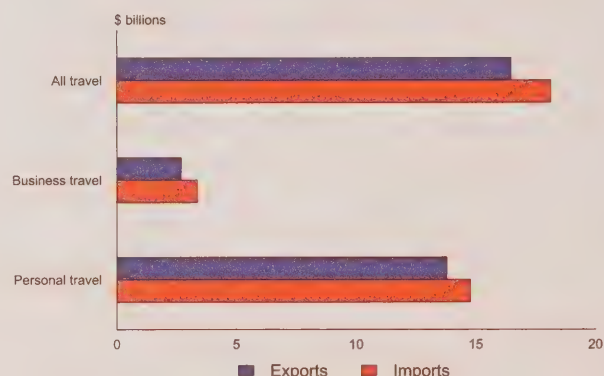
Travel services

Exports of travel services fell 1.2 per cent in 2002, down \$207 million to \$16.5 billion. Both sub-categories fell: *Personal travel services* exports, at \$13.8 billion, were \$120 million (or 0.9 per cent) lower than a year earlier while *Business travel services* exports were off by \$87 million (3.1 per cent), declining to \$2.7 billion.

Total travel imports rose 0.7 per cent in 2002, up \$131 million to \$18.1 billion as the advance in *Personal travel services* imports (up \$539 million) outweighed the decline in *Business travel services* imports (down \$408 million).

Figure 2-4

Travel services trade, 2002



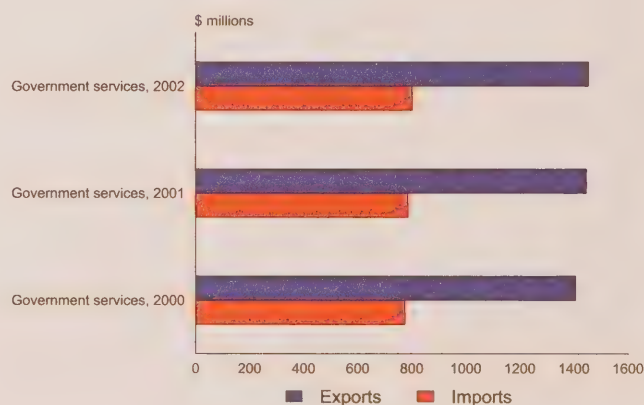
The combination of falling exports and rising imports means that there was a deterioration in the Canadian travel services balance: for 2002, the deficit in this category widened \$339 million to \$1.7 billion.

Government services

Government services cover international transactions arising largely from official representation and military activities. They eked out a small, half-percentage point increase in exports (to \$1.5 billion) while government services imports rose 1.9 per cent (to \$800 million). As a result, the trade surplus in government services edged lower, slipping \$8 million to \$651 million in 2002.

Figure 2-5

Government services trade, 2000-2002



Box C: Trade Costs and Canada's Changing Trade Patterns

Introduction

International trade might be more costly than is commonly supposed, notwithstanding improvements in technology and in communications as well as trade liberalization that has occurred over the past half-century. Many elements of trade costs are not directly "observable"; such "unobserved trade costs" are thought by some to be responsible for what has become known as the home bias/border effect in international trade¹.

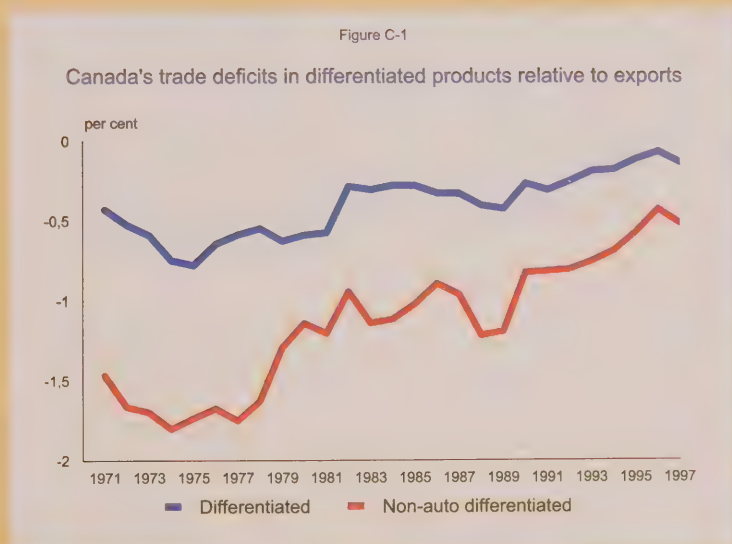
This highlight section attempts to shed new light on "unobserved trade costs" by looking beyond traditional trade-related costs. More specifically, it measures the size and composition of non-tariff, service related costs such as transport, distribution, and information costs incurred in Canada's merchandise trade using Statistics Canada's latest "trade margin" statistics². It tracks the pattern of these trade costs, noting how changes in these costs have influenced Canada's merchandise trade pattern and thus the course of economic integration.

Trade costs play a prominent role in the so-called "economic geography" model of trade; this model suggests that in some industries, there is a strong economic incentive to shift production to the larger market in order to minimize trade costs and to achieve scale economies: trade liberalization could further reinforce the "home-market effect". Declines in trade costs, on the other hand, could potentially "reverse" the "home market effect", facilitating the expansion of production and exports from smaller countries.

Changes in Canada's merchandise trade pattern

Over the past four decades, Canada's merchandise trade pattern experienced profound changes. Exports of so-called differentiated products³ expanded rapidly, resulting in a steady rise in their share of Canada's total merchandise exports, to 55.9 per cent in 1997 from only 18 per cent in the early 1960s. Concomitantly, the share for homogeneous products in Canada's merchandise exports fell to 17.6 per cent from 34.1 per cent over the same period.

While Canada's trade balance in differentiated products remained in deficit, the relative size of this deficit (measured as shares of trade deficits relative to their exports) decreased considerably, from 0.7 per cent in the mid-1970s to only 0.14 per cent in 1997 (Figure C-1). These developments require some further analysis to understand the dynamism in Canada's merchandise trade pattern.



The time-series pattern of trade costs

Transport costs

Table C-1 reports *ad valorem* transport rates incurred in Canada's merchandise exports over four decades. The data show that transport costs for differentiated products were far lower than that for homogeneous products. Further, overall transport costs for Canada's merchandise exports declined to 4.1 per cent in the 1990s from 6.7 per cent in the 1960s, a decrease of 38.3 per cent over the past four decades.

Table C-1. Average transport costs in Canada's merchandise exports by product type (per cent)

	Homogeneous	Referenced	Differentiated	Total
1965-69	6.9	10.4	3.2	6.7
1970-79	6.4	9.5	2.9	5.7
1980-89	7.1	8.3	2.5	5.3
1990-97	6.1	6.9	2.0	4.1
Growth (60s-90s)	-11.7	-33.2	-38.2	-38.3

Across products, *ad valorem* transport rates for homogeneous products fluctuated in a range of 6-7 per cent over the decades under review; only in the 1990s did they start to show a clear declining trend. Decreases in transport costs for referenced products are evident; *ad valorem* transport rates for that category of products declined steadily from 10.4 per cent in the 1960s to 6.9 per cent in the 1990s. *Ad valorem* transport rates for differentiated products experienced the most significant drop — 38.2 per cent — over the same period, suggesting that improvements in transportation technologies and related institutional innovations over the past decades had more significant cost-saving effects on transporting differentiated products than on the two other categories of products.

Distribution Costs (wholesale)

In the contemporary distribution system, there are two essential characteristics that have a profound impact on international merchandise trade. First, there is services variety. One can identify at least five broad categories of output of distribution services: accessibility of location, breadth and depth of assortment, assurance of product delivery at the desired time and in the desired form, information, and ambiance. Second, there has been increased backward vertical integration in the distribution sector, shifting the wholesale functions from manufacturers to wholesalers to achieve a better division of labour between them. These developments led to an increase in the share of wholesale costs in merchandise exports. On the other hand, efficiency enhancement in wholesale services arising from investment in information technologies, the adoption of new inventory control methods, and increased competition, tended to drive down wholesale costs in merchandise exports.

Table C-2 indicates that wholesale services attached to Canada's merchandise exports amounted to \$11.7 billion in 1997. The role of wholesale services in facilitating Canada's merchandise exports was thus rising: the share of wholesale costs in the value of merchandise exports increased to 4.1 per cent in the 1990s from 2.7 per cent during 1960s and 1970s; this pattern was consistent across different categories of products. The rising share of wholesale costs in the value of exports suggests that although labour productivity in the wholesale sector grew at a respectable pace of 2.5 per cent annually over the past four decades, the forces representing services variety and cost shifting overwhelmed the cost-saving effect in the wholesale sector.

Table C-2. Average wholesale costs in Canada's merchandise exports by product type (per cent)

	Homogeneous	Referenced	Differentiated	Total
1965-69	2.1	3.6	2.7	2.8
1970-79	2.4	2.9	2.8	2.7
1980-89	3.3	3.2	3.2	3.2
1990-97	3.9	4.7	3.9	4.1
Growth (60s-90s)	87.1	33.0	45.1	47.2

Information costs (network)

Overall, the role of direct sales⁴ in total export sales has been declining; social and business networks shrink in importance for international trade (Table C-3). Falling information costs due to improvements in technologies for information dissemination, as well as increased transparency and better enforcement of international contracts in foreign countries, could be possible explanations. Nevertheless, direct sales remain significant for many highly specialized and time-sensitive differentiated and referenced products. Direct sales represented 12.8 per cent of total export sales for differentiated products, and 15.3 per cent for referenced products in 1997, but only 3.0 per cent for homogeneous products. The high proportion of direct sales for differentiated products suggests that networks are far more important for differentiated products than for homogenous products⁵.

Table C-3. Direct export sales as a share of manufacturers total export sales (per cent)

	1962	1970	1980	1990	1997
Homogeneous	16.3	17.8	2.6	3.9	3.0
Referenced	15.6	11.7	12.1	16.9	15.3
Differentiated	32.3	12.6	10.9	12.9	12.8

Custom duties

Because of various trade agreements (the GATT/WTO, the Canada-U.S. FTA, and NAFTA), *ad valorem* custom duties for Canadian merchandise imports fell by more than a half to 4.6 per cent in the 1990s from 10.3 per cent in the 1960s⁶ (Table C-4). Across products, duty rates for resources-based homogeneous products were low even in the early 1960s; progressively reducing or eliminating tariffs for differentiated and referenced products had always been the focus of trade liberalization in goods. Between the 1960s and 1990s, tariff duties for differentiated products fell by 47.6 per cent and for referenced products by 60.9 per cent. These tariffs changes occurred in parallel with the broad changes in Canada's trade pattern over the entire period; that is, the rising share of differentiated products in total exports.

Table C-4. Ad valorem duty rates for total Canadian merchandise imports, in per cent

	Homogeneous	Referenced	Differentiated	Total
1965-69	2.2	13.9	9.2	9.3
1970-79	0.7	12.4	7.8	7.6
1980-89	0.3	9.9	7.1	6.8
1990-97	0.3	5.4	4.8	4.6
Growth (60s-90s)	-85.0	-60.9	-47.6	-50.5

Further, as tariffs have been substantially reduced and largely abolished, trade costs associated with transport and distribution services now appear larger than remaining tariff duties (Table C-5). For instance, in the 1960s, the wholesale and transport costs accounted for 9.5 per cent of total Canadian merchandise exports, similar to the 9.3 per cent level of custom duties. In the 1990s, however, average duty rates on total imports dropped to 4.6 per cent, while wholesale and transport costs stood at 8.2 per cent (the custom duty rate fell to 2.6 per cent in 1997, while wholesale and transportation rates combined were 7.8 per cent in the same year). Given the importance of these services components in total trade costs, liberalization in services might be the next key step in promoting greater merchandise trade.

Table C-5. Ad valorem, wholesale, and transport rates for Canadian exports and duty rates for total Canadian imports (per cent)

	Wholesale	Transport	Duties
1965-69	2.8	6.7	9.3
1970-79	2.7	5.7	7.6
1980-89	3.2	5.3	6.8
1990-97	4.1	4.1	4.6

The home-market effect

Having examined the time-series pattern of trade costs, the following section summarizes some econometric estimations to quantify the impact of changes in trade costs on Canada's merchandise trade pattern using the gravity or economic geography model. In particular, it tests a hypothesis of whether or not declines in trade costs have helped "reverse" the home-market effect, strengthening the advantage of smaller countries in producing differentiated products. Table C-6 shows that the estimated coefficient for home-income is 1.08, higher than that of foreign-income of 0.72. This result appears to confirm the reverse of the "home-market effect"⁷.

Table C-6. Estimation results for exports of differentiated products

Dependent variable: Exports of differentiated products				
The Method of Instrumental Variables:				
Instrument list: Canada GDP, wholesale, transport, and time				
1965-97	Canada GDP	Foreign GDP	Duties	
	1.08	0.72	-0.51	$R^2 = 0.99$
	(2.54)	(1.74)	(-3.98)	

Conclusions

Evidence presented here suggests that falling transport costs and expanding distribution services could offset the location advantage of larger countries, leading to the expansion of production and exports of high-valued differentiated products from smaller countries. Thus, freer trade, particularly in the services sectors, could further strengthen smaller countries' advantages by enhancing their market access to a large market.

¹ Obstfeld, Maurice and Kenneth Rogoff "The Six Major Puzzles in International Macroeconomics: is There a Common Cause?" NBER Working Paper 7777, Cambridge, MA.

² In the Canadian input-output tables, there are seven "trade margins" distinguished: retail, wholesale, tax, transport, gas, storage, and pipelines. These are extra trade-related costs that are attached to Canadian merchandise exports. This paper will focus on transport and wholesale margins only.

³ We regroup merchandise trade statistics into three groups — homogeneous, which refers to products traded on organized exchanges; differentiated, which refers to products that are “branded” (industries associated with differentiated products are often characterized as having increasing returns); and referenced products, which refers to those that are “in-between”, whose prices are often quoted in trade publications, based on Rauch’s classification (Rauch, James E. 1996 “Networks versus Markets in International Trade”, NBER Working paper no. 5617).

⁴ Canadian manufacturers sometimes sell directly to foreign buyers. Direct sales mean that manufacturers rely on their own social and business networks, rather than on wholesale distribution channels, for accessing information, overcoming informal trade barriers, and implementing international contract enforcement.

⁵ See Rauch James, E. (1996) “Networks versus Markets in International Trade”, NBER Working Paper no. 5617.

⁶ Since import duties collected by Canada’s major trading partners on Canadian exports based on the IO classification are not available, this study will use Canada’s import duties as a proxy for foreign tariffs charged on Canada’s merchandise exports.

⁷ The detailed description of estimation procedures is available upon request to shenjie.chen@dfait-maeci.gc.ca.

Services trade by region

As is the case for goods, the United States is Canada’s principal trading partner for services. Through the 1990s, the U.S. share of Canadian services exports rose from 55.8 per cent in 1991 to a peak of 60.6 per cent in the year 2000. For both the years 2001 and last year, the U.S. share has remained at 59.2 per cent. In contrast, the U.S. share in Canadian imports of services has fallen from a peak of 66.0 per cent, also in 1991, to 61.2 per cent last year.

Services trade with the United States

In 2002, Canadian services exports to the United States rose \$942 million, resulting in a 2.8 per cent rise in the share of these exports in that country. Exports of travel services led the way, accounting for almost half the increase, or \$463 million. Exports of commercial and government services were next in importance, rising \$255 million while exports of transportation services contributed the remaining \$223 million. Total exports of services to the U.S. amounted to \$34.4 billion for the year.

On the import side, a \$718 million increase in commercial and government services imports from the U.S. was more than enough to offset declines in travel services imports (down \$272 million) and transportation services imports (down \$78 million), as total services imports from the United States increased 0.9 per cent, or \$367 million, to \$40.5 billion.

Services trade with the European Union

Exports of services to the European Union also increased by 2.8 per cent in 2002, leaving the share of services exports to this region unchanged from the previous year at 17.0 per cent. Increases of \$552 million and \$74 million for commercial and government services and transportation services, respectively, were partly offset by falling exports of travel services to the EU (down \$361 million). For the year as a whole, Canadian services exports to the EU rose \$266 million to \$9.9 billion.

Services imports from the EU in 2002 fell \$138 million to \$10.6 billion, or 16.0 per cent of total services imports from all sources. Declines in commercial and government services imports (down \$145 million) and transportation services imports (down \$152 million) pulled services imports from the EU down. Travel services imports from the EU managed a \$161 million increase for the year.

Services trade with Japan

Japan holds a 3.0 per cent share of Canada’s services exports and a 3.1 per cent share of Canada’s services imports. This import share held steady over 2001 to 2002 as imports of services from Japan grew at a slightly faster pace than total services imports — 2.8 per cent vs. 1.8 per cent; the overall change was not enough to increase Japan’s share in total services imports. The pace of services exports to Japan did not

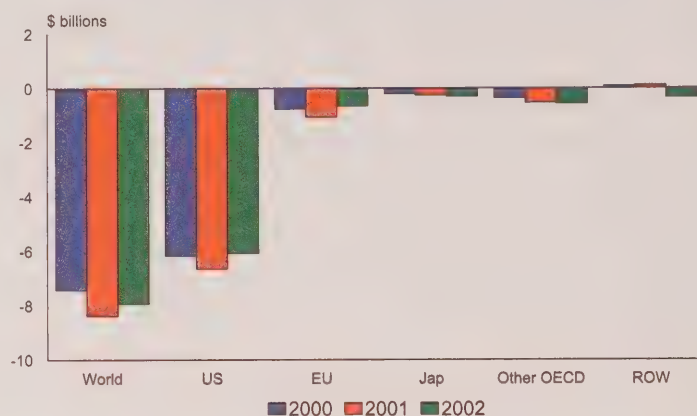
keep up with the pace for overall services exports — 0.9 per cent against 2.8 per cent — and as a result Japan's share in total Canadian services exports edged down one-tenth of a percentage point in 2002, from 3.1 per cent in 2001.

Services trade with all other destinations

Services exports to other destinations, other than the U.S., the EU, and Japan, were led higher by services exports to other OECD countries, which expanded by 4.4 per cent in 2002 over 2001 levels. On the other hand, services imports from non-OECD countries grew 7.9 per cent over 2001-2002 compared to 4.8 per cent from other OECD sources. As both rates were considerably higher than the overall 1.8 per cent increase for total services imports, the share of services imports from non-U.S.- non-EU-non-Japanese sources increased from 18.6 per cent of total services imports in 2001 to 19.7 per cent in 2002.

Figure 2-6

Services trade balances by principal regions, 2000-2002



III. CURRENT ACCOUNT

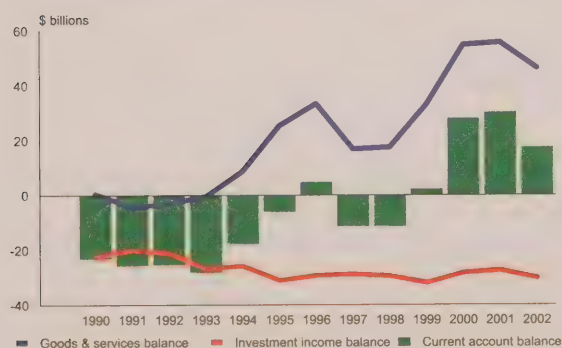
This chapter encapsulates the previous two chapters and serves to introduce the next chapter of this Report. That is, it bridges Canada's performance concerning the flow of goods and services with the transfer of funds.

The current account is one of two major accounts that comprise the balance of payments: the other is the capital account. The current account records the flow of goods and services between Canada and other countries — merchandise exports and imports and non-merchandise transactions such as travel and tourist spending, payments and receipts for shipping, freight, banking, and insurance, payments to corporate head offices for management fees and intellectual property rights, such as trademark and licensing fees. The capital and financial account, on the other hand, measures the short- and long-term capital flows between Canada and the rest of the world. Since the balance of payments must balance out at zero, the size of the surplus (deficit) in the current account is mirrored as a deficit (surplus) in the capital and financial account¹.

For 2002, the surplus in the Canadian current account fell to \$17.3 billion from the record \$30.0 billion registered in 2001. The decline in the surplus was due to the fact that the goods surplus, as reported in Chapter 1 above, declined \$9.8 billion because of lower exports and higher imports of goods. The deficit on direct investment income also widened (by \$3.2 billion) compared to 2001 (Figure 3-1).

Figure 3-1

Current account balance and key components, 1990-2002



Regional analysis

The United States

The current account balance between Canada and the United States fell \$7.1 billion to \$58.7 billion in 2002. The majority of the deterioration came via a \$4.9 billion widening of the investment income deficit with the U.S. Profits accruing to Canadian direct investors in the U.S. tumbled \$3.7 billion while those accruing to U.S. holders of direct investment in Canada rose \$0.5 billion. Dividends and interest paid to U.S. portfolio investors were also up \$1.1 billion while remittances to Canadian investors rose marginally (up \$28 million).

The goods balance with the U.S. fell \$2.5 billion as a \$340 million decline in imports was not enough to offset a \$2.9 billion decline in exports to the U.S. The services deficit narrowed \$573 million on the year as improvements to the travel deficit (\$735 million) and to the transportation balance (\$301 million) were only partially offset by a \$463 million decline in the deficit to commercial and all other services.

The European Union

The deficit in Canada's current account with the EU reached \$17.0 billion in 2002, a \$2.2 billion decline from the 2001 deficit level. The goods deficit widened by over \$2.1 billion, accounting for most of the overall decline: exports fell and imports increased by almost \$1.1 billion each. A \$406 million narrowing in the services deficit (led by improvements of \$228 million and \$699 million to the transportation and the commercial and other services balances, respectively, and only partially offset by a \$520 million decline in the travel balance) more than offset a \$371 million widening of the deficit in investment income. An \$85 million decline in current transfers accounted for the remainder of the difference.

Japan

The current account deficit with Japan widened \$1.4 billion, to \$4.9 billion, in 2002. All principal components and most sub-components experienced a deterioration in their balances over the year. The goods deficit surpassed \$2.0 billion last year, a \$925 million deterioration from the previous year, as a \$226 million increase in goods exports to Japan was outweighed by a \$1.2 billion increase in imports from Japan.

The services deficit slipped \$40 million as declines to the travel and transportation balances outweighed the \$100 million narrowing of the commercial and other services deficit. The investment income deficit widened \$238 million over the year: bilateral inflows of direct investment profits fell while outflows increased, and the direct investment income deficit with Japan widened \$498 million. The deficit on portfolio investment income fell \$160 million last year, largely the result of falling interest and dividend payments to Japanese investors.

Other OECD countries and all other countries

The bilateral current account deficits between Canada and the other OECD countries and all other countries fell \$0.5 billion and \$1.6 billion, respectively last year, to \$8.5 billion and \$11.0 billion. In both cases, declines to the goods deficits (wider by \$753 million and by \$3.4 billion, respectively) and services deficits (wider by \$35 million and by \$451 million, respectively) were only partially offset by improvements to the investment income surpluses (up by \$264 million and by \$2.4 billion, respectively).

Since the mid-1970s, Canada has consistently run current account deficits, coinciding with rising levels of government debt. At the same time, however, the share of private savings in Canadian GDP has been trending downward, falling as low as 17.0 per cent in 1998 from a rate as high as 24.3 per cent in 1985 (Table 3-1). As a result, Canada has relied on net borrowing from abroad to finance domestic investment throughout much of the past 30-or-so years. Since the mid-1990s, Canada has made concerted efforts to reduce public-sector deficits and has, in the past six years, registered federal budget surpluses. In turn, Canada has achieved the sharpest decline in the debt burden among the G7 countries since the mid-1990s: between 1995 and 2002, the net debt-to-GDP ratio was reduced by 26.8 percentage points to 41.1 per cent of GDP, resulting in Canada's debt burden being now below the G7 average. The improvement in Canada's budgetary surpluses implies a corresponding reduction in debt-servicing costs. It has also permitted the government room to lower taxes, which has likely had positive effects on savings rates. These factors in combination have contributed favourably to Canada's current account balances in recent years.

Table 3-1: Domestic savings and investment, as share of GDP, 1981 to 2002

	Private		Excess saving over investment	Public	
	Saving	Investment		Budget surplus (+) Budget deficit (-)	Current account balance
1981-1985	23.4	18.0	5.5	-5.1	-1.2
1986-1990	21.1	19.3	1.8	-4.0	-3.3
1991-1995	19.9	15.6	4.2	-6.7	-2.8
1996	19.1	15.7	3.4	-2.5	0.5
1997	17.4	18.5	-1.0	0.2	-1.3
1998	17.0	18.2	-1.2	0.0	-1.2
1999	17.3	18.1	-0.8	1.7	0.2
2000	18.8	18.2	0.6	3.3	2.6
2001	18.5	16.8	1.7	2.0	2.8
2002	18.5	17.5	1.0	1.6	1.5

Source: Statistics Canada, *National Income and Expenditure Accounts*, Catalogue No. 13-001-PPB, 4th Quarter 2002..

Note: due to the statistical discrepancy in the nation accounts, the sum of the share of excess private saving over private investment and budget surplus or deficit in GDP may not add to share of current account deficit in GDP.

¹ When the current account is in deficit, for example, it measures the extent to which Canada is drawing on the resources of the rest of the world for current consumption and investment; when the current account is in surplus, it measures the extent to which Canada is providing such resources to the rest of the world. In other words, a surplus on the current account indicates that a country has earned (or obtained via transfers) more money abroad than it has paid out and is, thus, a net saver internationally. This surplus is mirrored by a deficit on the capital and financial account and requires a net outflow of capital. Likewise, a current account deficit means that a country is a net borrower internationally, as reflected in a net inflow of capital and thus a surplus on the capital and financial account. In an accounting sense, a current account deficit reflects a shortage of domestic savings relative to domestic investment.

IV. CAPITAL AND FINANCIAL ACCOUNT

As noted earlier, this account measures capital and financial transactions of Canadian residents with non-residents. It comprises the capital account, which measures capital transfers and non-produced, non-financial assets, and the financial account, which measures transactions in financial instruments. Capital transfers represent changes of ownership of savings and wealth across the border with no *quid pro quo* whereas transactions in non-produced, non-financial assets give rise to rights and obligations that create an opportunity to generate cash or other assets. Transactions in financial instruments give the right to receive or the obligation to provide cash or other financial instruments. There are two types of financial instruments: primary instruments — such as bonds, receivables, and equities — and derivative instruments¹ — such as financial options, futures and forwards.

We are mostly interested in the financial account because it provides information about the financing and investing activities of Canadian residents with non-residents. Transactions in financial instruments have a direct impact on the international investment position of the country by creating, extinguishing, or modifying these assets and liabilities.

Direct investment (flows)

Canadian foreign direct investment (FDI) flows continued to decline in 2002, down by about 20 per cent from the previous year's level. Inflows fell by 21 per cent and outflows by 20 per cent. It was the second consecutive year of decline following nine years of uninterrupted expansion of FDI flows. The decline

in inflows was broadly in line with, but slightly better than, UNCTAD's prediction of a 27 per cent reduction in world FDI inflows for 2002 (UNCTAD: TAD/INF/PR/63 - 24/10/02), suggesting that Canada remains a highly attractive place to invest in the world-wide competition for global investment.

The continuing contraction of inflows into Canada reflects two key factors: the continuing sub-par economic activity in the other major industrialized economies and a bearish stock market world-wide. In turn, these forces have combined to slow down new investment into Canada and reverse the trend towards rising cross-border mergers and acquisitions (M&As) that has driven much of the recent inward FDI flows. Cross-border M&A activity in Canada has plummeted from \$64.1 billion in the year 2000 to \$13.5 billion last year, falling some 62 per cent and 45 per cent over these two years, respectively.

For 2002, FDI inflows into Canada amounted to \$33.6 billion, down \$8.9 billion from the previous year's level. Net mergers and acquisitions activity was down by slightly less than \$11.0 billion, more than accounting for the entire decline in FDI inflows between 2001 and 2002.

Regionally, the United States has accounted for the lion's share of inward investment into Canada over the recent past. With the exception of the year 2000, when there was a one-time surge of EU investment led by the French takeovers of Seagrams by Vivendi and of Newbridge by Alcatel, U.S. investment into Canada has accounted for about three-quarters-or-more of total FDI inflows. The year 2002 was no exception, as U.S. investors accounted for nearly \$25.1 billion of the total \$33.6 billion, or 74.7 per cent. EU investors were second in importance last year, accounting for 13.9 per cent of total inflows, or \$4.7 billion. Non-OECD foreign investors were responsible for a further 7.0 per cent of the 2002 total, followed by Japan at 3.4 per cent and by the remaining OECD countries not mentioned above, at 1.1 per cent.

On a sectoral basis, foreign investors channelled just over half the total investment (or \$16.9 billion) into the energy/metallic minerals industries and about one-fifth (or \$6.7 billion) to several other industries within the "other industries" category. For the remainder of the sectors, \$3.8 billion of foreign investment flows were directed to the machinery and transportation equipment industries and \$2.8 billion went to each of the finance and insurance, and the services and retailing segments of the market.

Figure 4-1

Inflows, outflows, and balance of direct investment flows, 1990-2002



Figure 4-2

Inflows of direct investment by sector, 2000-2002

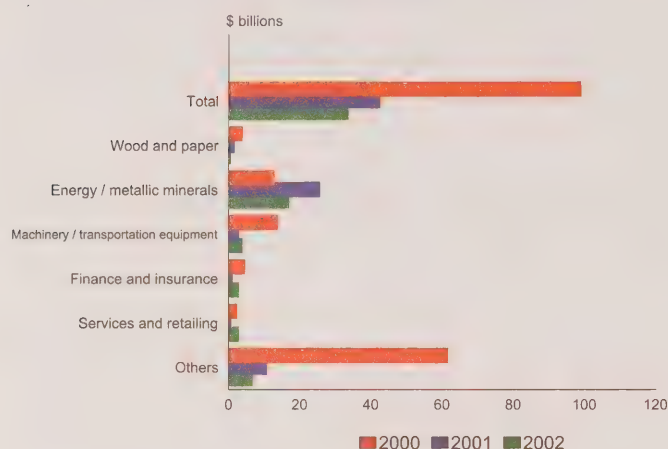
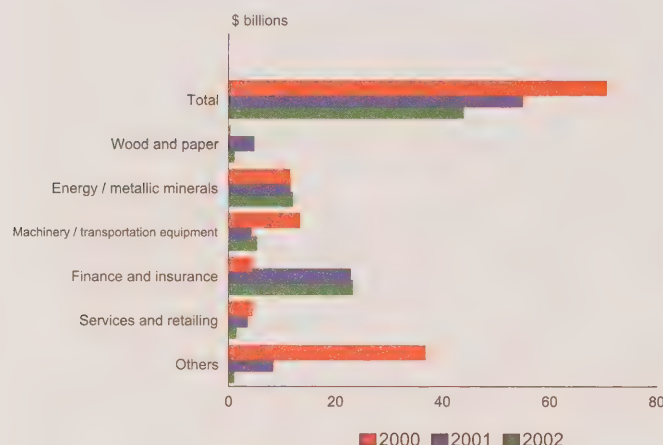


Figure 4-3

Outflows of direct investment by sector, 2000-2002



Outflows of direct investment, or Canadian direct investment abroad (CDIA), peaked in the year 2000 and have fallen by 22.1 per cent and 20.1 per cent in 2001 and 2002, respectively. At \$43.9 billion, Canadian investment outflows remain the fourth highest on record, trailing only the levels registered for 2000, 2001, and 1998 in that order. Similar to the case for FDI in Canada, it was the level of mergers and acquisitions that led CDIA outflows lower in 2002: net outward M&A flows fell \$16.9 billion between 2001 and 2002 while total outward investment flows declined by a more modest \$11.1 billion over the same period.

Canadian outward investment for 2002 was widely spread geographically, much more so than in the previous four years. Last year, a little over a third of CDIA flows (35.2 per cent) were placed in the United

States compared to well over a half (56.8 per cent) over the 1998-2001 period. A number of accounting/auditing irregularities, particularly with respect to U.S. corporations, along with disenchantment concerning new technology firms, many also U.S.-based, appeared to contribute to Canadian investors looking further abroad for investment opportunities. All other major regions gained at U.S. expense, most notably the EU, which captured 30.4 per cent of CDIA flows in 2002 compared to their average of 17.5 per cent over 1998-2001, and the other OECD region (12.1 per cent vs. 7.7 per cent and, the non-OECD rest of the world (18.7 per cent vs. 15.1 per cent).

Canadian direct investment abroad went largely to the financial and the energy/metallic minerals industries, at \$23.2 billion and \$11.9 billion, respectively; when combined, they accounted for about 80.0 per cent of total outflows. Machinery and transportation equipment was next in importance, accounting for a further 12.0 per cent of the total.

Portfolio investment

Portfolio investment typically refers to international transactions in stocks and bonds (both foreign and Canadian) in addition to transactions of Canadian money market instruments between residents of Canada and non-residents. Foreign money market instruments are included in other assets because of difficulties in their measurement.

In 2002, the flow of Canadian portfolio investment abroad declined for the second year running — from \$62.3 billion in 2000 to \$37.7 billion in 2001 to \$24.7 billion last year. Not surprisingly, given the bearish market conditions, the mix of Canadian portfolio outflows shifted dramatically in 2002. In 2001, only one dollar of every twenty dollars invested abroad was placed in foreign bonds: last year it was one dollar of every four dollars invested offshore. In effect, Canadian purchases of foreign stocks were held in check, off some \$17.3 billion (or down 48 per cent) from the previous year while bond holdings shot up 230 per cent (or \$4.3 billion).

The skittishness caused by jittery markets also showed up in inward portfolio statistics. The flow of foreign portfolio investment into Canada tumbled \$13.0 billion

to \$17.9 billion in 2002. Investors looked less favourably at Canadian stocks and bonds for the year, cutting bond holdings by over half from 2001 levels, from \$33.6 billion to \$15.8 billion, and selling off Canadian stocks to the amount of \$1.8 billion for 2002. On the other hand, foreign investors bought \$3.9 billion of Canadian money market paper in the year.

Overall, it was the fourth consecutive year that the flow of Canadian outward portfolio investment exceeded the flow of portfolio investment into Canada. At \$6.86 billion last year, the overall outflow was marginally higher than the \$6.85 billion registered in 2001, but considerably lower than the \$48.2 billion recorded in the year 2000.

Canada's performance in this area for 2002.

Canada has traditionally relied on inflows of foreign capital to finance domestic investment and to acquire technologies from abroad. As a result, Canada's foreign accumulated liabilities have traditionally exceeded its corresponding assets. However, Canada's net foreign indebtedness as a share of gross domestic product has fallen from 44.7 per cent of GDP in 1993 to 18.8 per cent in 2001, reflecting improvements in the foreign direct investment (FDI) account associated with the switch from a traditional debtor position to one of a creditor beginning in 1997, in addition to the surge in foreign stock holdings resulting from the relaxation of foreign-content limits for tax-sheltered Canadian investment funds. We note that the FDI account has further improved for the year 2002.

International investment position

A change in Statistics Canada's reporting procedure has delayed the release of Canada's international investment position statistics for 2002. Thus, unlike our three previous annual Reports, we are unable to set out

¹ Derivatives are financial instruments providing payoffs that depend or are contingent on the values of other assets, such as commodity prices, bond and stock prices, or market index values. The coverage of derivatives in Canadian statistics is currently limited to options and traded financial futures.

V. DIRECT INVESTMENT (STOCKS)

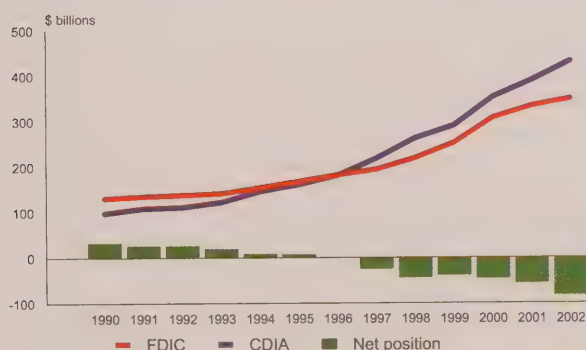
Up to now, this Report has examined the annual flows of capital and financial transactions and of goods and services between Canadians and foreigners. However, on the investment side, there is an additional dimension that can be addressed — the holdings, or stocks, of outward and inward foreign investment that have accumulated through time. This chapter examines the stock of Canadian holdings of direct investment abroad as well as the stock of foreign direct investment holdings in Canada.

Foreign direct investment (FDI) is an investment by an investor from one country involving a long-term relationship, reflecting a lasting interest and a significant influence on the management of an enterprise residing in another country. It usually requires a holding of 10 per cent or more of voting equity, but does not have to imply control of the foreign firm. Direct investments made by Canadians abroad, or outward investment, is called Canadian direct investment abroad, or CDIA, while direct investment made by foreigners in Canadian enterprises is referred to as foreign direct investment in Canada, or FDI in Canada.

In 2002, Canadian direct investment abroad amounted to \$431.8 billion, up 10.8 per cent from the \$389.7 billion registered for 2001. The growth of foreign direct investment into Canada slowed to 4.7 per cent in 2002, down from 8.5 per cent one year earlier. FDI in Canada stood at \$349.4 billion last year. With the stock of outward investment exceeding that of inward investment, Canada is now a net exporter of direct investment capital. Canada has been in this net exporter position since 1997, when the stock of CDIA exceeded that of FDI in Canada for the first time since records of this data were kept.

Figure 5-1

CDIA, FDI in Canada, and net direct investment position, 1990-2002



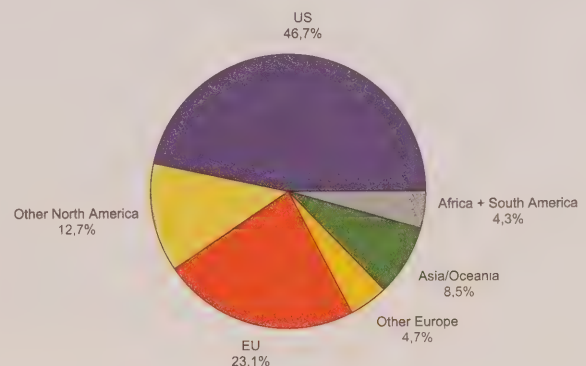
Outward direct investment

Investment by region

The largest portion of Canadian FDI holdings is placed within North America, which accounted for almost six-tenths (59.4 per cent) of the total outward stock of investment. The bulk of the North American holdings are in United States-based companies, which accounted for 78.7 per cent of the total North American investment, or \$201.8 billion. The U.S. is also the single largest country for CDIA, accounting for just below half (46.7 per cent) of total Canadian outward investment. At \$23.9 billion and \$9.4 billion, the Barbados and Bermuda account for almost two-thirds of the remaining stock of CDIA in North America. The Barbados is, in fact, the third largest single-country destination of CDIA, after the United States and the United Kingdom. Canadian investment in NAFTA-partner Mexico edged up 2.0 per cent to \$3.3 billion in 2002.

Figure 5-2

Distribution of CDIA by region, 2002



At a little over one-quarter of the total, Europe is Canada's second largest destination for CDIA. Direct investment holdings in Europe grew at twice the pace of total CDIA in 2002 — 22.4 per cent vs. 10.8 per cent. The bulk of Canadian direct investment holdings in Europe is in the European Union, which accounted for nearly \$100 billion of the approximate \$120 billion invested in Europe, or five-sixths of total CDIA in Europe.

The stock of CDIA in the EU grew 22.7 per cent, an increase of \$18.5 billion, from 2001 to 2002. Investment levels were up for all EU countries, except for Italy where the stock nearly halved from \$4.9 billion in 2001 to \$2.6 billion last year. Elsewhere in the EU,

advances were led by a \$7.7 billion increase in stock levels to Ireland and a \$5.5 billion increase in stock levels to the U.K. Germany (up \$3.1 billion) and the Netherlands (up \$2.1 billion) also registered notable increases in their levels of CDIA in 2002.

Outside of the EU, there are sizeable Canadian direct investment holdings in Hungary (\$11.4 billion) and Switzerland (\$6.5 billion). CDIA in Hungary climbed a further 25.6 per cent in 2002 after having more than doubled the previous year.

The Asia/Oceania region is the next largest region for CDIA at 8.5 per cent of the total outward stock of investment. Investment holdings jumped 31.1 per cent in 2002, from \$27.9 billion to \$36.6 billion. Japan, at \$9.2 billion, is the principal destination of CDIA to the region followed by Australia at \$8.5 billion and Singapore at \$4.5 billion. CDIA in Australia rocketed 87.6 per cent last year, coming on the heels of a 45.9 per cent increase a year earlier.

South and Central America was the destination of slightly over \$15.0 billion of CDIA in 2002. Chile and Brazil are the chief destinations for CDIA in this region, accounting for \$5.8 billion and \$4.3 billion, respectively. Peru and Argentina account for almost two-thirds of the remaining \$5.0-or-so billion after accounting for Chile and Brazil, with CDIA levels of \$2.0 billion and \$1.4 billion, respectively, in 2002.

At \$3.6 billion in 2002, Canadian direct investment in Africa was again the smallest of any region. This amounts to less than one per cent of total CDIA. Because investment levels are not high, much of the data on CDIA in Africa is considered confidential by Statistics Canada. Public data on CDIA is available for only 9 African nations, and cover only 20 per cent of the total. Consequently, little of any specific nature can be said about CDIA in Africa.

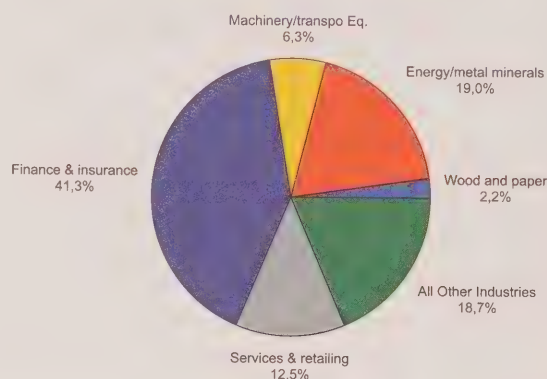
Investment by sector

Direct investment data are available for six industrial groupings and three major regions — the United States, the European Union, and Japan-and-the-rest-of-the-world. Canadian direct investment abroad (CDIA) is concentrated in the financial and insurance sector, which accounted for 41.3 per cent of the stock of CDIA.

Investment in the energy and metallic minerals sector is next in importance at 19.0 per cent of CDIA, closely followed by miscellaneous industries at 18.7 per cent. Services and retail is the fourth most important sector for CDIA, accounting for 12.5 per cent of the total stock of investment abroad. Machinery and transportation equipment (6.3 per cent) and wood and paper (2.2 per cent) are the last two sectors for which data are available.

Figure 5-3

Distribution of CDIA by sector, 2002



In total, just under half of all CDIA (46.7 per cent) has gone to the United States. Canadian investment is most heavily placed, relatively speaking, in the U.S. services and retailing sector, with 71.6 per cent of total sectoral CDIA (or \$38.6 billion). U.S. wood and paper (\$5.5 billion) and miscellaneous industries (\$45.7 billion) accounted for 56.7 per cent of CDIA each in their respective sectors while the U.S. energy and metallic minerals sector has absorbed \$35.4 billion of Canadian direct investment, about 43.1 per cent of the total sectoral CDIA. U.S.-placed CDIA in the machinery and transportation equipment sector stood at \$7.0 billion in 2002, about one-quarter of the total CDIA in this sector.

CDIA in the machinery and transportation equipment sector in the EU was \$10.1 billion in 2002, the only sector in which CDIA in the EU exceeds that in the U.S. Elsewhere in the EU, CDIA levels are notable in finance and insurance (\$41.8 billion), miscellaneous industries (\$18.5 billion), and energy and metallic minerals (\$17.0 billion). The stocks of CDIA in the EU are below \$10 billion in services and retailing (\$9.9 billion) and wood and paper (\$2.5 billion).

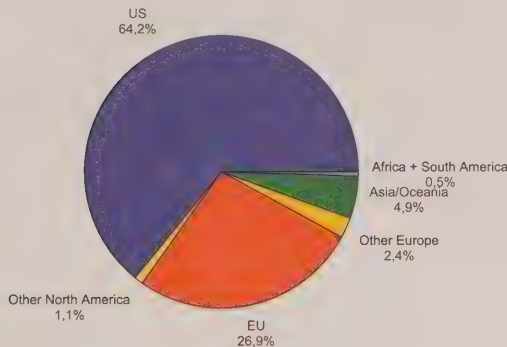
Inward direct investment

Investment by region

Almost two of every three dollars of direct investment in Canada comes from other North American countries. And with over 98 per cent of that investment originating from the United States, for all intents and purposes two-thirds of all foreign direct investment in Canada comes from the U.S. That is, \$224.3 billion of the \$228.1 billion total North American FDI in Canada originates from the United States.

Figure 5-4

Distribution of FDI in Canada by region, 2002



Europeans are the second largest investors in Canada. Some 29.3 per cent of FDI in Canada holdings in 2002 were placed by European investors. Over 90 per cent of the stock of European direct investment in Canada originates from EU investors. Within the EU, France is the largest investor at 34.3 per cent of total EU FDI in Canada (\$32.2 billion), followed by the U.K. at 28.0 per cent (\$26.3 billion). The Netherlands is in third place at about half the British levels — 14.7 per cent of the EU total, or \$13.8 billion. Germany (7.2 per cent, or \$6.7 billion) and Belgium (4.1 per cent, or \$3.8 billion) round out the top 5 inward European investors in Canada over time. In total, these five countries accounted for 88.3 per cent of the total stock of EU direct investment in Canada in 2002.

Jointly, North America and Europe accounted for 94.6 per cent of the total stock of FDI in Canada last year. Asian/Oceanic investors accounted for some 90 per cent of the remaining 5.4 per cent. Asian/Oceanic investors held \$17.2 billion in FDI assets in Canada last year, up almost \$2.0 billion from 2001 levels. At \$8.6 billion, Japan is the largest investor in Canada,

followed by Hong Kong (\$5.0 billion) and Australia (\$2.0 billion). These three countries accounted for over 90 per cent of the stock of FDI from this region last year. Hong Kong investment was especially noteworthy last year, rising \$1.1 billion from its 2001 level of \$3.9 billion — nearly a 30 per cent increase.

South and Central Americans had \$1.4 billion in FDI holdings in Canada in 2002, or 0.4 per cent of total FDI in Canada. Brazil, at \$1.3 billion, and Panama, at a little less than \$0.1 billion, account for virtually all of the stock of FDI in Canada from this region.

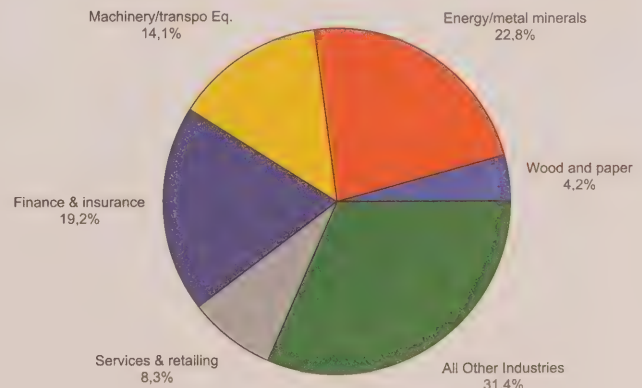
Holdings of African FDI in Canada fell 17.2 per cent in 2002, from \$291 million to \$241 million on reduced holdings by South African investors. The stock of South African FDI in Canada fell from \$289 million to \$238 million last year. African FDI in Canada was one-tenth of one per cent of the stock of total foreign direct investment in this country in 2002.

Investment by sector

At the aggregate or overall level, miscellaneous industries, such as food, apparel, and various consumer goods industries, have attracted the largest amount of direct investment from abroad — \$109.5 billion or 31.4 per cent of the total; however, the stock of FDI in this industrial grouping has fallen over the past two years, having declined by 0.4 per cent last year and by 4.2 per cent the year before.

Figure 5-5

Distribution of FDI in Canada by sector, 2002



Energy and metallic minerals are the next largest industrial group with \$79.7 billion in FDI in Canada, or 22.8 per cent of the total. Finance and insurance is the third largest recipient sector for FDI at \$67.2 billion (19.2 per cent of the total), followed by machinery and transportation equipment (\$49.1 billion, or 14.1 per cent of the total), services and retailing (\$29.1 billion, or 8.3 per cent of the total), and wood and paper (\$19.8 billion, or 4.2 per cent of the total).

Americans are the largest investors in all sectors, bar none — accounting for over 50 per cent of the FDI in Canada in all industrial groupings. Their presence is most pronounced in the machinery and transportation equipment sector where they are responsible for 80.3 per cent of the total stock of FDI, or \$39.4 billion. They are also heavily featured in the services and retailing sector and the wood and paper sector where they account for 78.0 per cent and 76.8 per cent of total sectoral FDI, respectively. However, despite their leading positions in these sectors, U.S. investors have been concentrating their investment activity in the energy and metallic minerals sector over the past couple of years. In 2001, the U.S. stock of FDI increased by \$22.4 billion in total across all sectors — \$15.2 billion, or about two-thirds of the increase, came in the energy and metallic minerals sector. Last year, the U.S. stock

of FDI in Canada increased by \$10.1 billion, led by a \$7.7 billion increase in the stock of the energy and metallic minerals sector, or slightly over three-quarters of the total increase.

EU investors were the second largest group of investors in Canada in 2002: this is true in aggregate and in each sector, except for the machinery and transportation equipment sector where the stock of FDI from a combined Japan-and-the-rest-of-the-world is slightly larger than that for the EU (\$4.9 billion vs. \$4.8 billion). Nearly half the stock of EU FDI in Canada is in the miscellaneous industries group, at \$44.9 billion. Finance and insurance is the next largest recipient of EU FDI at \$25.4 billion. Energy and metallic minerals, at \$13.2 billion, is the only other sector where the stock of EU FDI in Canada exceeds \$10 billion.

The energy and metallic minerals sector is also the only other sector where the stock of FDI in Canada from Japan-and-the-rest-of-the-world exceeds \$10 billion, at \$10.7 billion, or just over a third of total FDI from this aggregate region. Miscellaneous industries (\$6.3 billion), finance and insurance (\$5.0 billion), and machinery and transportation equipment (\$4.9 billion) were the three other major recipient sectors of FDI from this region.

VI. WRAP UP

Canada outperformed its major trading partners in 2002, marking the eleventh consecutive year of economic growth in the process. This performance was made all that more impressive given the challenging external environment characterized by the intertwining of weak business investment, financial market and exchange rate volatility, corporate governance issues, and enormous geopolitical uncertainties. Indeed, Canada has led the other major economies, particularly the United States in output growth since 1999, with our performance gap widening to around a full percentage point over the past two years.

Canada's performance in 2002 was buoyed by a competitive exchange rate, fiscal stimulus, and strong demand for consumer durables. The economy posted robust job gains at a time when many of our international competitors, including the United States,

were shedding jobs. The relatively strong expansion of Canadian economic activity relative to the other countries was reflected in Canada's international statistics, as exports of goods and services fell, imports increased, and investment opportunities, both inward and outward, declined, as set out in some detail in this Report.

Looking forward to 2003, mediocre growth prospects in the Eurozone, the U.K., and Japan will limit prospects for trade expansion to these areas. The recent (and further expected) tightening of the monetary stance by the Bank of Canada will likely support an appreciation of our currency, which will also likely dampen Canadian trade growth prospects over the coming year.

Lingering geopolitical anxiety and uncertainty about global economic prospects could also affect direct investment flows around the world, including those to and from Canada, in the months ahead.

State of Trade 2003 - Content of Statistical Annex

Commerce International du Canada en 2003 - Contenu de l'annexe statistique

Section 1 - Major Indicators/Indicateurs principaux

Table 1A:	Indicators of Globalization
Tableau 1A:	Indicateurs de la mondialisation
Table 1B:	International Comparison of Market Openness
Tableau 1B :	Comparaison internationale d'ouverture des marchés
Table 1C:	Distribution of Canada's International Trade by Country
Tableau 1C:	Répartition par pays du commerce international du Canada
Table 1D:	Canada's Market Share in Key Markets vis-à-vis its Major Partners
Tableau 1D:	Parts du Canada dans les marchés importants vis-à-vis ses principaux partenaires
Table 1E:	Canada's Trade and Investment with NAFTA Countries
Tableau 1E	Commerce et investissement du Canada avec les pays de l'ALENA
Table 1F:	NAFTA Country Trade and Investment
Tableau 1F	Commerce et investissement des pays de l'ALENA

Section 2 - Current Account/Compte courant

Table 2A:	Canada's Current Account with All Countries
Tableau 2A:	Compte courant du Canada avec tous les pays
Table 2B:	Canada's Current Account with the United States
Tableau 2B	Compte courant du Canada avec les États-Unis
Table 2C:	Canada's Current Account with the United Kingdom
Tableau 2C:	Compte courant du Canada avec le Royaume-Uni
Table 2D:	Canada's Current Account with the EU-15
Tableau 2D:	Compte courant du Canada avec l'UE-15
Table 2E:	Canada's Current Account with Japan
Tableau 2E	Compte courant du Canada avec le Japon
Table 2F:	Canada's Current Account with Other OECD countries
Tableau 2F:	Compte courant du Canada avec les autres pays de l'OCDE
Table 2G:	Canada's Current Account with Non-OECD Countries
Tableau 2G:	Compte courant du Canada avec les pays non-membres de l'OCDE

Section 3 - Financial Accounts/Compte financier

Table 3A:	Canada's Financial Account with All Countries
Tableau 3A:	Compte financier du Canada avec tous les pays
Table 3B:	Canada's Financial Account with the United States
Tableau 3B:	Compte financier du Canada avec les États-Unis
Table 3C:	Canada's Financial Account with the United Kingdom
Tableau 3C:	Compte financier du Canada avec le Royaume-Uni
Table 3D:	Canada's Financial Account with the EU-15
Tableau 3D:	Compte financier du Canada avec l'UE-15
Table 3E:	Canada's Financial Account with Japan
Tableau 3E:	Compte financier du Canada avec le Japon
Table 3F:	Canada's Financial Account with Other OECD countries
Tableau 3F:	Compte financier du Canada avec les autres pays de l'OCDE
Table 3G:	Canada's Financial Account with Non-OECD Countries
Tableau 3G:	Compte financier du Canada avec les pays non-membres de l'OCDE

Section 4 - Merchandise Trade/Commerce des marchandises

Table 4A:	Canada's Merchandise Trade by Geographical Area
Tableau 4A:	Commerce canadien des marchandises, par zone géographique
Table 4B:	Canada's Merchandise Trade by Product Type
Tableau 4B	Commerce canadien des marchandises, par groupe de marchandises
Table 4C:	Distribution of Canada's Value of Merchandise Trade
Tableau 4C:	Répartition de la valeur du commerce des marchandises du Canada
Table 4D:	Distribution of Canada's Merchandise Trade in Resource/Non-Resource Products
Tableau 4D:	Répartition du commerce du Canada entre le secteur des produits de base et les autres secteurs
Table 4E:	Distribution of Canada's GDP and Employment in Resource/Non-resource Industries
Tableau 4E:	Ventilation du PIB et de l'emploi du Canada entre les industries primaires et celles non liées aux richesses naturelles
Table 4F:	Distribution of Canada's Merchandise Trade in High Technology Products
Tableau 4F	Ventilation du commerce canadien des marchandises dans le secteur des produits de haute technologie

Note: Please go to <http://www.dfait-maeci.gc.ca/eet/trade/state-of-trade-en.asp> for the full data series of the statistical annex tables.

Note: S'il vous plaît allez à <http://www.dfait-maeci.gc.ca/eet/trade/state-of-trade-fr.asp> pour les données complètes des tableaux dans l'annexe statistique.

State of Trade 2003 - Content of Statistical Annex Commerce International du Canada en 2003 - Contenu de l'annexe statistique

Section 5 - Services Trade/Commerce des services

Table 5A:	Canada's Services Trade with All Countries by Type
Tableau 5A:	Commerce canadien des services avec tous les pays, par sorte de services
Table 5B:	Canada's Services Trade by Geographical Area
Tableau 5B:	Commerce canadien des services, par zone géographique
Table 5C:	Canada's International Transactions in Commercial Services
Tableau 5C:	Transactions internationales de services commerciaux du Canada
Table 5D:	Canada's International Transactions in Services by Selected Country
Tableau 5D:	Transactions internationales de services du Canada, pour certains pays

Section 6 - Investment Flows/Flux des investissements

Table 6A:	Canada's Direct Investment Flows - by Selected Countries
Tableau 6A:	Flux des investissements directs du Canada pour certains pays
Table 6B:	Canada's Portfolio Investment Flows in Stocks - by Selected Countries
Tableau 6B:	Flux des investissements de portefeuille du Canada en actions pour certains pays
Table 6C:	Canada's Portfolio Investment Flows in Bonds - by Selected Countries
Tableau 6C:	Flux des investissements de portefeuille du Canada en obligations pour certains pays
Table 6D:	Flow of Canada's Direct Investment by Industry with the World
Tableau 6D:	Flux des investissements directs du Canada par industrie pour tous les pays
Table 6E:	Flow of Canada's Direct Investment by Industry with the United States
Tableau 6E:	Flux des investissements directs du Canada par industrie avec les États-Unis

Section 7 - Direct Investment Stocks/Bilan des investissements internationaux directs du Canada

Table 7A:	Stock of Canada's, Direct Investment Flows by Selected Countries
Tableau 7A:	Bilan des investissements directs du Canada pour certains pays
Table 7B:	Stock of Canadian Direct Investment by Industry with All Countries
Tableau 7B:	Bilan des investissements directs du Canada par industrie avec tous les pays
Table 7C:	Stock of Canadian Direct Investment by Industry with the United States
Tableau 7C:	Bilan des investissements directs du Canada par industrie avec les États-Unis
Table 7D:	Stock of Canadian Direct Investment by Industry with the United Kingdom
Tableau 7D:	Bilan des investissements directs du Canada par industrie avec le Royaume-Uni
Table 7E:	Stock of Canadian Direct Investment by Industry with the EU-15
Tableau 7E:	Bilan des investissements directs du Canada par industrie avec l'UE-15
Table 7F:	Stock of Canadian Direct Investment by Industry with Japan and Other OECD Countries
Tableau 7F:	Bilan des investissements directs du Canada par industrie avec le Japon et les autres pays de l'OCDE
Table 7G:	Stock of Canadian Direct Investment by Industry with All Other Countries
Tableau 7G:	Bilan des investissements directs du Canada par industrie avec tous les autres pays

Section 8 - Total Investment Stocks/Bilan des investissements totaux du Canada

Table 8A:	Total Canadian Investment Stocks with All Countries
Tableau 8A:	Bilan des investissements totaux du Canada avec tous les pays
Table 8B:	Total Canadian Investment Stocks with the United States
Tableau 8B:	Bilan des investissements totaux du Canada avec les États-Unis
Table 8C:	Total Canadian Investment Stocks with the United Kingdom
Tableau 8C:	Bilan des investissements totaux du Canada avec le Royaume-Uni
Table 8D:	Total Canadian Investment Stocks with the EU -15
Tableau 8D:	Bilan des investissements totaux du Canada avec l'UE-15
Table 8E:	Total Canadian Investment Stocks with Japan
Tableau 8E:	Bilan des investissements totaux du Canada avec le Japon
Table 8F:	Total Canadian Investment Stocks with Countries other than the U.S., the EU-15 and Japan
Tableau 8F:	Bilan des investissements avec les pays autres que les É.-U., l'UE-15 et le Japon

Section 9 - Provincial Trade/Commerce des Provinces

Table 9A:	Provincial Trade with Other Countries; Goods and Services
Tableau 9A:	Commerce provincial de biens et services avec tous les pays
Table 9B:	Provincial Trade with Other Countries; Goods
Tableau 9B:	Commerce provincial de biens avec tous les pays
Table 9C:	Provincial Trade with Other Countries; Services
Tableau 9C:	Commerce provincial de services avec tous les pays
Table 9D:	Provincial Merchandise Trade
Tableau 9D:	Commerce international de marchandises

Table 1A: Indicators of Globalization

Tableau 1A : Indicateurs de la mondialisation

	1989	1994	2000	2001	2002
Exports of goods and services as a percentage of GDP/Exportations de biens et services du Canada en pourcentage du PIB					
Canada	25.4	33.8	45.3	43.1	41.0
Newfoundland	31.0	22.9	44.6	35.7	-
Prince Edward Island	14.7	17.8	30.1	29.8	-
Nova Scotia	15.8	19.7	29.7	29.4	-
New Brunswick	26.2	28.9	40.0	42.9	-
Quebec	21.2	30.2	41.9	41.0	-
Ontario	28.6	41.0	54.5	50.8	-
Manitoba	18.5	24.0	30.8	31.2	-
Saskatchewan	22.7	35.2	43.6	42.5	-
Alberta	24.5	29.9	41.9	41.4	-
British Columbia	28.7	29.6	34.2	32.5	-
Territories	27.4	21.4	26.8	24.5	-
Merchandise exports as a percentage of Canada's GDP/Exportations de marchandises en pourcentage du PIB					
Canada's exports to the world	22.3	29.5	40.0	38.0	35.9
Canada's exports to the US	16.4	23.4	37.0	35.2	33.5
Proportion of merchandise exports shipped to the United States (per cent)					
Part des exportations de marchandises vers les États-Unis (en pourcentage)					
Canada	73.2	81.2	87.0	87.4	87.4
Newfoundland	68.4	52.3	72.9	64.1	74.8
Prince Edward Island	60.2	63.3	90.1	88.7	90.8
Nova Scotia	66.0	75.1	81.5	82.6	82.6
New Brunswick	66.5	72.6	86.7	89.0	89.4
Quebec	75.7	81.1	85.5	84.6	84.0
Ontario	85.9	89.8	93.3	93.1	93.5
Manitoba	62.6	72.5	82.1	78.6	81.5
Saskatchewan	45.0	51.4	61.0	58.6	61.7
Alberta	75.7	79.0	88.0	88.9	88.2
British Columbia	43.4	53.6	66.6	69.9	68.7
Territories	5.9	6.7	3.0	2.6	5.0
Stock of inward and outward investments in relation to Canada's GDP (per cent)					
Bilan des investissements internationaux du Canada par rapport au PIB (en pourcentage)					
Inward - World total	18.6	20.0	28.9	30.5	30.6
Outward - World total	13.6	18.9	33.2	35.7	37.8
Inward - U.S.	12.2	13.3	18.0	19.6	19.6
Outward - U.S.	8.6	10.1	16.7	17.3	17.7

A hyphen indicates that the data is not available

Un tiret indique que les données ne sont pas disponibles

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-01-XPB

/Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Source: Statistics Canada, Provincial Economic Accounts, Catalogue no. 13-213-PPB

/Statistique Canada, Comptes économiques provinciaux, 13-213-PPB au catalogue

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202-XPB

/Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Table 1B: International Comparison of Market Openness
Tableau 1B : Comparaison internationale d'ouverture des marchés

	1989	1994	2000	2001	2002	
Exports of goods and services as a percentage of each country's GDP/Exportations de biens et services en pourcentage de leur PIB respectif						
Canada	25.6	34.0	45.3	43.1	41.0	Canada
France	24.0	23.0	29.2	28.5	-	France
Germany	29.6	24.3	33.9	35.4	-	Allemagne
Italy	19.8	24.1	27.5	27.7	-	Italie
Japan	10.7	9.5	11.1	10.8	-	Japon
United Kingdom	23.7	26.9	28.1	27.1	-	Royaume-Uni
United States	8.9	10.0	10.8	9.9	9.3	États-Unis
G7 Total	15.2	15.3	15.5	15.0	-	Total G-7
Russia	-	27.8	45.8	-	-	Russie
The world's top 8 exporters - percentage distribution of world exports in U.S. dollars						
Les 8 principaux exportateurs participant au commerce mondial des marchandises - part des exportations mondiales, en pourcentage						
World (US\$B)				6,162	-	Le Monde (milliard US \$)
United States			1	11.9%	-	États-Unis
Germany			2	9.2%	-	Allemagne
Japan			3	6.6%	-	Japon
France			4	5.2%	-	France
United Kingdom			5	4.4%	-	Royaume-Uni
Canada			7	4.3%	-	Canada
China			6	4.3%	-	Chine
Italy			8	3.9%	-	Italie
Stock of inward foreign direct investment as per cent of each country's GDP						
Investissements directs étrangers dans chacun des pays en pourcentage de leur PIB respectif						
Canada	18.6	19.8	28.5	29.0	-	Canada
France	6.3	12.1	19.7	23.7	-	France
Germany	6.9	7.7	24.0	25.9	-	Allemagne
Italy	5.7	5.7	10.5	9.9	-	Italie
Japan	0.3	0.4	1.1	1.2	-	Japon
United Kingdom	19.0	18.2	30.3	34.8	-	Royaume-Uni
United States	7.0	6.9	12.4	13.2	-	États-Unis
G7 Total	6.7	6.6	13.0	14.5	-	Total G-7
Russia	-	1.0	7.4	7.0	-	Russie

A hyphen indicates that the data is not available

Un tiret indique que les données ne sont pas disponibles

Source: OECD, National Accounts/OCDE; Comptes nationaux des pays de l'OCDE.

Source: WTO, International Trade Statistics/OMC; Statistiques du commerce international

Source: Statistics Canada, Canada's International Balance of Payments, Catalogue no. 67-001-XPB

/Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue

Source: UNCTAD, World Investment Report/CNUCED, Rapport sur l'investissement dans le monde

Table 1C: Distribution of Canada's International Trade by Country, balance of payments basis, (per cent)
Tableau 1C : Répartition par pays du commerce international du Canada, base de la balance des paiements, (en pourcentage)

	1989	1994	2000	2001	2002
	Exports of goods and services/Exportations de biens et services				
United States	71.4	76.6	81.7	81.6	81.6
United Kingdom	3.0	2.1	2.2	2.2	2.2
European Union - 15	9.4	7.0	6.7	6.8	6.6
Japan	6.1	4.6	2.6	2.4	2.4
	Merchandise exports/Exportations de marchandises				
United States	73.5	79.3	84.5	84.6	84.8
United Kingdom	2.5	1.6	1.6	1.6	1.4
European Union - 15	8.5	5.7	5.4	5.4	5.2
Japan	6.3	4.7	2.5	2.3	2.4
	Imports of goods and services/Importations de biens et services				
United States	68.6	72.4	72.1	71.0	69.9
United Kingdom	3.9	3.1	3.8	3.9	3.4
European Union - 15	11.7	9.5	10.2	11.0	11.1
Japan	5.4	3.8	3.2	3.0	3.3
	Merchandise imports/Importations de marchandises				
United States	69.9	74.9	73.7	72.7	71.5
United Kingdom	3.4	2.3	3.4	3.4	2.9
European Union - 15	10.5	7.9	9.2	10.0	10.1
Japan	6.0	4.0	3.2	3.0	3.3

Source: Statistics Canada, Canada's International Balance of Payments, Catalogue no. 67-001
 /Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Table 1D: Canada's Market Share in Key Markets vis-à-vis its Major Partners (per cent)

Tableau 1D : Part du Canada dans les marchés importants vis-à-vis ses principaux partenaires (en pourcentage)

	1989	1994	2000	2001	2002
United States merchandise imports from the world/Importations totales de marchandises des États-Unis					
Canada	18.2	19.1	18.5	18.7	-
Mexico	5.6	7.3	10.9	11.3	-
EU -15	19.6	18.0	18.0	19.2	-

Japan's merchandise imports from the world/Importations totales de marchandises du Japon

Canada	4.1	3.2	2.3	2.2	Canada
United States	23.0	23.0	19.1	17.8	États-Unis
Mexico	0.8	0.5	0.6	0.6	Mexique
China	5.3	10.1	14.5	16.2	Chine

United Kingdom merchandise imports from the world/Importations totales de marchandises du Royaume-Uni

Canada	1.9	1.3	1.9	1.7	Canada
United States	11.2	12.0	13.4	14.0	États-Unis
Japan	5.8	6.0	4.7	4.2	Japon
Mexico	0.1	0.2	0.3	0.3	Mexique
China	0.4	1.1	2.2	2.7	Chine

China's merchandise imports from the world/Importations totales de marchandises de la Chine

Canada	1.8	1.6	1.7	1.3	Canada
United States	13.3	12.1	9.9	9.1	États-Unis
Japan	17.8	22.7	18.4	15.2	Japon
United Kingdom	1.8	1.5	1.6	1.1	Royaume-Uni
Mexico	0.3	0.1	0.2	0.3	Mexique

EU-15 merchandise imports from the world/Importations totales de marchandises de l'UE - 15

Canada	2.4	1.9	1.9	1.7	Canada
United States	20.5	19.4	19.6	19.1	États-Unis
Japan	12.4	10.9	8.5	7.4	Japon
Mexico	0.7	0.5	0.7	0.7	Mexique
China	2.1	4.4	6.2	6.7	Chine

A hyphen indicates that the data is not available

Un tiret indique que les données ne sont pas disponibles

Source: IMF, Direction of Trade Statistics yearbook/FMI, Direction of Trade Statistics yearbook
/OMC, Statistiques du Commerce International 2000.

Table 1E: Canada's Trade and Investment with NAFTA COUNTRIES (millions of Canadian dollars)
Tableau 1E : Commerce canadien de marchandises et investissement avec les pays de l'ALENA (millions de dollars)

A. Trade (Customs basis)/Commerce (base douanière)			
	1989	1994	2002
Canada's merchandise trade with the United States/Commerce canadien de marchandises avec les États-Unis			
Exports	101,592	183,303	351,751
Imports	88,104	137,345	218,296
Balance	13,488	45,958	133,456
Canada's merchandise trade with Mexico/Commerce canadien de marchandises avec le Mexique			
Exports	638	1,084	2,755
Imports	1,708	4,525	12,117
Balance	-1,070	-3,442	-9,363
Canada's merchandise trade with NAFTA countries/Commerce canadien de marchandises avec les pays de l'ALENA			
Exports	102,230	184,386	354,506
Imports	89,812	141,870	230,413
Balance	12,419	42,516	124,093
Canada's two-way merchandise trade with NAFTA countries/Commerce bilatéral de marchandises du Canada avec ses les pays de l'ALENA			
United States	189,695	320,647	570,047
Mexico	2,346	5,609	14,872
United States & Mexico	192,042	326,256	584,919
B. Investment stocks/ Bilan des investissements			
With the United States/avec les États-Unis			
Inward	80,427	102,629	214,227
Outward	56,578	77,987	188,791
Balance	23,849	24,642	25,436
With Mexico/avec le Mexique			
Inward	12	177	69
Outward	237	1,073	3,279
Balance	-225	-896	-3,210
With NAFTA countries/avec les pays de l'ALENA			
Inward	80,439	102,806	214,296
Outward	56,815	79,060	192,070
Balance	23,624	23,746	22,226

A hyphen indicates that the data is not available

Un tiret indique que les données ne sont pas disponibles

Source: Statistics Canada, International Trade Division

/Statistique Canada, Division du commerce international.

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202

/Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Table 1F: NAFTA Country Trade and Investment (millions of US dollars)
Tableau 1F : Commerce et investissement des pays de l'ALENA (millions de dollars américains)

A. Merchandise trade/Commerce de marchandises										
	1989	1994	2000		2001		2002			
Merchandise exports to the world/Exportations globales de marchandises										
Canada	120,673		161,269		275,183		258,093		-	Canada
United States	363,812		512,404		771,991		730,906		-	États-Unis
Mexico	23,046		60,882		166,455		145,784		-	Mexique
NAFTA	507,531		734,555		1,213,629		1,134,783		-	ALENA
Merchandise imports from the world/Importations globales de marchandises										
Canada	129,094		166,670		262,721		247,888		-	Canada
United States	493,324		689,338		1,238,200		1,180,110		-	États-Unis
Mexico	25,071		87,280		191,904		154,744		-	Mexique
NAFTA	647,489		943,288		1,692,825		1,582,742		-	ALENA
Two-way merchandise trade/Commerce total de marchandises										
Canada	249,767		327,939		537,904		505,981		-	Canada
United States	857,136		1,201,742		2,010,191		1,911,016		-	États-Unis
Mexico	48,117		148,162		358,359		300,528		-	Mexique
NAFTA	1,155,020		1,677,843		2,906,454		2,717,525		-	ALENA
Per cent distribution of two-way trade/Répartition du commerce total de l'ALENA en pourcentage										
Canada	21.6		19.5		18.5		18.6		-	Canada
United States	74.2		71.6		69.2		70.3		-	États-Unis
Mexico	4.2		8.8		12.3		11.1		-	Mexique
Source: IMF, Direction of Trade.										
B. Direct investment stocks/Investissement direct étranger										
Inward from the world/Investissement étranger dans les pays de l'ALENA										
Canada			110,282		201,600		201,489		-	Canada
United States			480,667		1,214,254		1,321,063		-	États-Unis
Mexico			33,198		97,170		115,952		-	Mexique
NAFTA			624,147		1,513,024		1,638,504		-	ALENA
Outward to the world/Investissement des pays de l'ALENA à l'étranger										
Canada			104,377		226,986		244,491		-	Canada
United States			612,893		1,293,431		1,381,674		-	États-Unis
Mexico			4,395		8,284		11,992		-	Mexique
NAFTA			660,248		1,376,658		1,528,701		-	ALENA
Two-way investment/Investissements totaux										
Canada			202,911		397,836		428,475		-	Canada
United States			1,044,950		2,387,376		2,614,494		-	États-Unis
Mexico			36,535		104,470		124,236		-	Mexique
NAFTA			1,284,396		2,889,682		3,167,204		-	ALENA

A hyphen indicates that the data is not available

Un tiret indique que les données ne sont pas disponibles

Source: UNCTAD, World Investment Report, Annex tables B.3, B.4/CNUCED, Rapport sur l'investissement dans le monde, tableaux B.3, B.4.

Table 2A: Canada's Current Account with All Countries (millions of dollars)

Tableau 2A : Compte courant du Canada avec tous les pays (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
			Total current account/Compte courant			
Receipts	186,280	285,601	528,643	513,264	505,140	Recettes
Payments	212,091	303,331	500,862	483,216	487,830	Paielements
Balance	-25,812	-17,730	27,781	30,049	17,311	Solde
			Goods and services/Biens et services			
Receipts	167,740	260,917	482,731	471,250	468,546	Recettes
Payments	168,140	252,285	427,997	415,617	422,256	Paielements
Balance	-400	8,632	54,735	55,633	46,290	Solde
			Goods/Biens			
Receipts	146,963	228,167	425,587	414,638	410,330	Recettes
Payments	139,217	207,873	363,432	350,623	356,109	Paielements
Balance	7,747	20,295	62,155	64,016	54,221	Solde
			Services/Services			
Receipts	20,777	32,750	57,144	56,612	58,216	Recettes
Payments	28,923	44,413	64,565	64,994	66,146	Paielements
Balance	-8,147	-11,663	-7,421	-8,382	-7,931	Solde
			Investment income/Revenus de placements			
Receipts	15,902	21,100	39,815	34,990	29,918	Recettes
Payments	40,162	46,990	68,241	62,524	60,269	Paielements
Balance	-24,260	-25,889	-28,427	-27,534	-30,350	Solde
			Current transfers/Transferts courants			
Receipts	2,638	3,584	6,097	7,024	6,676	Recettes
Payments	3,789	4,056	4,624	5,074	5,305	Paielements
Balance	-1,151	-472	1,473	1,949	1,371	Solde

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001

/Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Table 2B: Canada's Current Account with United States (millions of dollars)
Tableau 2B : Compte courant du Canada avec les États-Unis (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
			Total current account/Compte courant			
Receipts	129,140	212,647	416,339	402,707	394,728	Recettes
Payments	135,899	207,733	352,840	336,961	336,039	Paielements
Balance	-6,759	4,914	63,499	65,746	58,690	Solde
			Goods and services/Biens et services			
Receipts	119,820	199,864	394,299	384,409	382,471	Recettes
Payments	115,381	182,574	308,550	295,171	295,199	Paielements
Balance	4,439	17,290	85,749	89,238	87,272	Solde
			Goods/Biens			
Receipts	108,024	181,049	359,672	350,908	348,027	Recettes
Payments	97,298	155,661	267,754	255,028	254,688	Paielements
Balance	10,726	25,388	91,918	95,880	93,339	Solde
			Services/Services			
Receipts	11,796	18,815	34,628	33,501	34,443	Recettes
Payments	18,083	26,913	40,796	40,143	40,510	Paielements
Balance	-6,286	-8,098	-6,169	-6,642	-6,067	Solde
			Investment income/Revenus de placements			
Receipts	7,632	10,741	17,843	13,757	7,935	Recettes
Payments	19,931	24,570	43,405	40,776	39,811	Paielements
Balance	-12,298	-13,829	-25,562	-27,019	-31,876	Solde
			Current transfers/Transferts courants			
Receipts	1,688	2,042	4,197	4,541	4,323	Recettes
Payments	588	589	885	1,014	1,029	Paielements
Balance	1,100	1,453	3,311	3,527	3,294	Solde

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001
 /Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Table 2C: Canada's Current Account with the United Kingdom (millions of dollars)
Tableau 2C : Compte courant du Canada avec le Royaume-Uni (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
	Total current account/Compte courant					
Receipts	6,841	9,115	15,825	16,558	15,755	Recettes
Payments	10,467	13,172	23,329	22,826	20,195	Paielements
Balance	-3,626	-4,057	-7,505	-6,268	-4,440	Solde
	Goods and services/Biens et services					
Receipts	5,035	5,546	10,517	10,488	10,397	Recettes
Payments	6,627	7,920	16,430	16,105	14,383	Paielements
Balance	-1,592	-2,374	-5,913	-5,617	-3,986	Solde
	Goods/Biens					
Receipts	3,740	3,677	6,903	6,573	5,906	Recettes
Payments	4,706	4,854	12,287	11,863	10,311	Paielements
Balance	-966	-1,177	-5,384	-5,290	-4,405	Solde
	Services/Services					
Receipts	1,295	1,869	3,614	3,915	4,491	Recettes
Payments	1,921	3,066	4,143	4,241	4,073	Paielements
Balance	-626	-1,197	-529	-327	419	Solde
	Investment income/Revenus de placements					
Receipts	1,463	3,088	4,825	5,482	4,759	Recettes
Payments	3,698	5,078	6,632	6,404	5,481	Paielements
Balance	-2,235	-1,990	-1,806	-922	-722	Solde
	Current transfers/Transferts courants					
Receipts	343	482	482	588	599	Recettes
Payments	141	174	267	317	330	Paielements
Balance	201	308	215	271	269	Solde

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001
 /Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Table 2D: Canada's Current Account with EU-15 (millions of dollars)
Tableau 2D : Compte courant du Canada avec l'UE-15 (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
		Total current account/Compte courant				
Receipts	18,596	23,926	42,022	43,318	41,940	Recettes
Payments	27,895	34,880	57,452	58,156	58,975	Paielements
Balance	-9,299	-10,955	-15,431	-14,838	-17,035	Solde
		Goods and services/Biens et services				
Receipts	15,710	18,305	32,355	31,943	31,119	Recettes
Payments	19,749	24,023	43,696	45,790	46,707	Paielements
Balance	-4,040	-5,718	-11,342	-13,847	-15,587	Solde
		Goods/Biens				
Receipts	12,437	13,040	22,885	22,300	21,211	Recettes
Payments	14,679	16,404	33,463	35,088	36,144	Paielements
Balance	-2,243	-3,364	-10,578	-12,788	-14,934	Solde
		Services/Services				
Receipts	3,273	5,265	9,470	9,643	9,909	Recettes
Payments	5,070	7,619	10,233	10,701	10,563	Paielements
Balance	-1,797	-2,354	-763	-1,059	-653	Solde
		Investment income/Revenus de placements				
Receipts	2,154	4,413	8,332	9,885	9,358	Recettes
Payments	7,572	10,186	12,896	11,426	11,270	Paielements
Balance	-5,418	-5,773	-4,562	-1,541	-1,912	Solde
		Current transfers/Transferts courants				
Receipts	732	1,209	1,333	1,489	1,463	Recettes
Payments	573	671	860	940	998	Paielements
Balance	159	538	474	550	465	Solde

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001
 /Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Table 2E: Canada's Current Account with Japan (millions of dollars)
Tableau 2E : Compte courant du Canada avec le Japon (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
		Total current account/Compte courant				
Receipts	10,517	12,528	14,060	12,641	12,345	Recettes
Payments	13,880	13,952	17,633	16,139	17,210	Paievements
Balance	-3,363	-1,425	-3,573	-3,497	-4,865	Solde
		Goods and services/Biens et services				
Receipts	10,247	12,128	12,496	11,232	11,472	Recettes
Payments	9,031	9,553	13,726	12,596	13,802	Paievements
Balance	1,216	2,576	-1,230	-1,364	-2,331	Solde
		Goods/Biens				
Receipts	9,285	10,788	10,701	9,481	9,707	Recettes
Payments	8,366	8,315	11,729	10,585	11,736	Paievements
Balance	919	2,473	-1,027	-1,104	-2,029	Solde
		Services/Services				
Receipts	961	1,340	1,794	1,750	1,765	Recettes
Payments	665	1,237	1,997	2,010	2,067	Paievements
Balance	296	102	-203	-260	-302	Solde
		Investment income/Revenus de placements				
Receipts	197	218	1,278	1,029	654	Recettes
Payments	4,843	4,388	3,879	3,518	3,380	Paievements
Balance	-4,646	-4,170	-2,601	-2,489	-2,726	Solde
		Current transfers/Transferts courants				
Receipts	73	181	286	381	219	Recettes
Payments	6	12	28	25	28	Paievements
Balance	67	170	259	355	192	Solde

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001
 /Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Table 2F: Canada's Current Account with Other OECD countries (millions of dollars)
Tableau 2F : Compte courant du Canada avec les autres pays de l'OCDE (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
			Total current account/Compte courant			
Receipts	5,123	6,973	15,635	15,955	16,230	Recettes
Payments	9,126	13,133	24,523	23,899	24,685	Paievements
Balance	-4,003	-6,159	-8,888	-7,944	-8,455	Solde
			Goods and services/Biens et services			
Receipts	4,366	5,980	13,450	13,456	13,669	Recettes
Payments	5,264	9,128	21,860	21,690	22,691	Paievements
Balance	-899	-3,149	-8,410	-8,234	-9,023	Solde
			Goods/Biens			
Receipts	3,641	4,536	10,899	10,925	11,027	Recettes
Payments	4,124	7,365	18,947	18,626	19,481	Paievements
Balance	-484	-2,829	-8,048	-7,701	-8,454	Solde
			Services/Services			
Receipts	725	1,444	2,550	2,530	2,642	Recettes
Payments	1,140	1,764	2,913	3,064	3,211	Paievements
Balance	-415	-320	-362	-533	-569	Solde
			Investment income/Revenus de placements			
Receipts	671	923	2,052	2,347	2,375	Recettes
Payments	3,753	3,854	2,459	2,008	1,773	Paievements
Balance	-3,082	-2,931	-406	338	602	Solde
			Current transfers/Transferts courants			
Receipts	86	71	133	152	186	Recettes
Payments	109	150	204	201	220	Paievements
Balance	-22	-79	-71	-48	-35	Solde

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001
 /Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Table 2G: Canada's Current Account with Non-OECD Countries (millions of dollars)
Tableau 2G : Compte courant du Canada avec les pays non-membres de l'OCDE (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002
		Total current account/Compte courant			
Receipts	22904	29527	40587	38643	39897
Payments	25291	33633	48414	48061	50921
Balance	-2387	-4106	-7827	-9418	-11024
		Goods and services/Biens et services			
Receipts	17597	24640	30131	30210	29815
Payments	18715	27007	40165	40370	43857
Balance	-1118	-2367	-10034	-10160	-14042
		Goods/Biens			
Receipts	13576	18754	21430	21024	20358
Payments	14750	20128	31539	31296	34060
Balance	-1174	-1374	-10109	-10272	-13702
		Services/Services			
Receipts	4022	5886	8702	9188	9457
Payments	3965	6880	8626	9076	9795
Balance	57	-994	76	112	-338
		Investment income/Revenus de placements			
Receipts	5248	4805	10310	7972	9596
Payments	4063	3992	5602	4796	4035
Balance	1185	813	4708	3176	5561
		Current transfers/Transferts courants			
Receipts	59	81	148	461	485
Payments	2513	2634	2647	2894	3030
Balance	-2454	-2553	-2499	-2433	-2545

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001
 /Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Table 3A: Canada's Financial Account with All Countries (millions of dollars)
Tableau 3A : Compte financier du Canada avec tous les pays (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
			Total			
Inward	41,882	56,550	115,641	83,789	64,094	Passif
Outward	-19,745	-49,029	-142,429	-110,385	-75,551	Actif
Balance	22,137	7,520	-26,788	-26,596	-11,456	Flux nets
			Direct investment/Investissements directs			
Inward	7,116	11,206	98,940	42,527	33,604	Passif
Outward	-6,235	-12,694	-70,545	-54,924	-43,862	Actif
Balance	881	-1,488	28,395	-12,397	-10,258	Flux nets
			Portfolio investment/Investissement de portefeuille			
Inward	23,212	23,312	14,025	30,868	17,875	Passif
Outward	-5,470	-8,927	-62,274	-37,718	-24,738	Actif
Balance	17,742	14,385	-48,249	-6,850	-6,863	Flux nets
			Portfolio investment in stocks/Investissement de portefeuille en actions			
Inward	3,885	6,412	34,973	4,608	-1,791	Passif
Outward	-3,867	-9,362	-58,316	-35,836	-18,528	Actif
Balance	18	-2,950	-23,343	-31,228	-20,319	Flux nets
			Other investment/Autres investissements			
Inward	11,554	22,032	2,677	10,394	12,615	Passif
Outward	-8,040	-27,408	-9,610	-17,743	-6,951	Actif
Balance	3,514	-5,376	-6,933	-7,349	5,664	Flux nets

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001
 /Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Table 3B: Canada's Financial Account with the United States (millions of dollars)
Tableau 3B : Compte financier du Canada avec les États-Unis (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
			Total			
Inward	6,243	36,348	47,272	81,919	60,286	Passif
Outward	-5,647	-19,551	-83,599	-58,016	-52,719	Actif
Balance	596	16,797	-36,327	23,903	7,567	Flux nets
			Direct investment/Investissements directs			
Inward	3,397	10,932	16,484	38,686	25,086	Passif
Outward	-4,512	-4,592	-38,987	-33,717	-15,456	Actif
Balance	-1,115	6,340	-22,503	4,969	9,630	Flux nets
			Portfolio investment/Investissement de portefeuille			
Inward	7,405	11,792	26,590	38,596	22,491	Passif
Outward	-4,693	-1,967	-40,843	-26,508	-26,144	Actif
Balance	2,712	9,825	-14,253	12,088	-3,653	Flux nets
			Portfolio investment in stocks/Investissement de portefeuille en actions			
Inward	4,047	5,977	33,196	7,641	1,146	Passif
Outward	-3,480	-2,761	-37,646	-23,192	-22,871	Actif
Balance	567	3,216	-4,450	-15,551	-21,725	Flux nets
			Other investment/Autres investissements			
Inward	-4,559	13,624	4,198	4,637	12,710	Passif
Outward	3,558	-12,992	-3,769	2,209	-11,119	Actif
Balance	-1,001	632	429	6,846	1,591	Flux nets

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001
 /Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Table 3C: Canada's Financial Account with the United Kingdom (millions of dollars)
Tableau 3C : Compte financier du Canada avec le Royaume-Uni (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
			Total			
Inward	4,307	2,051	15,224	19,223	5,526	Passif
Outward	-1,231	-6,000	-14,480	-21,511	-15,881	Actif
Balance	3,076	-3,949	743	-2,288	-10,355	Flux nets
			Direct investment/Investissements directs			
Inward	-369	-2,190	10,389	7,777	1,733	Passif
Outward	-1,378	-822	-9,344	-2,921	-2,530	Actif
Balance	-1,747	-3,012	1,045	4,856	-797	Flux nets
			Portfolio investment/Investissement de portefeuille			
Inward	2,689	2,061	2,799	2,626	3,465	Passif
Outward	-629	-1,651	-5,895	-5,202	-9,372	Actif
Balance	2,060	410	-3,096	-2,576	-5,907	Flux nets
			Portfolio investment in stocks/Investissement de portefeuille en actions			
Inward	-247	269	802	-2,531	-2,708	Passif
Outward	-299	-808	-4,935	-6,317	-3,229	Actif
Balance	-546	-539	-4,133	-8,848	-5,937	Flux nets
			Other investment/Autres investissements			
Inward	1,987	2,181	2,035	8,820	328	Passif
Outward	776	-3,527	758	-13,389	-3,980	Actif
Balance	2,763	-1,346	2,793	-4,569	-3,652	Flux nets

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001
 /Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Table 3D: Canada's Financial Account with the EU-15 (millions of dollars)
Tableau 3D : Compte financier du Canada avec l'UE-15 (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
			Total			
Inward	10,350	8,267	71,886	9,816	5,021	Passif
Outward	-2,111	-10,852	-48,421	-26,840	-24,130	Actif
Balance	8,239	-2,586	23,464	-17,024	-19,109	Flux nets
		Direct investment/Investissements directs				
Inward	1,753	-1,184	76,859	1,105	4,682	Passif
Outward	-996	-2,748	-15,892	-6,415	-13,328	Actif
Balance	757	-3,932	60,967	-5,310	-8,646	Flux nets
		Portfolio investment/Investissement de portefeuille				
Inward	4,028	5,514	-6,825	1,556	243	Passif
Outward	-1,050	-2,277	-24,648	-7,609	-9,815	Actif
Balance	2,978	3,237	-31,473	-6,053	-9,572	Flux nets
		Portfolio investment in stocks/Investissement de portefeuille en actions				
Inward	-93	385	-3,569	-4,115	-4,190	Passif
Outward	-413	-1,431	-23,145	-8,349	-3,560	Actif
Balance	-506	-1,046	-26,714	-12,464	-7,750	Flux nets
		Other investment/Autres investissements				
Inward	4,570	3,938	1,851	7,155	97	Passif
Outward	-65	-5,828	-7,883	-12,817	-987	Actif
Balance	4,505	-1,890	-6,032	-5,662	-890	Flux nets

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001
 /Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Table 3E: Canada's Financial Account with Japan (millions of dollars)
Tableau 3E : Compte financier du Canada avec le Japon (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
			Total			
Inward	8,427	388	-4,766	696	-3,972	Passif
Outward	-386	-1,936	511	-5,418	-1,165	Actif
Balance	8,041	-1,547	-4,256	-4,722	-5,137	Flux nets
			Direct investment/Investissements directs			
Inward	1,220	608	373	825	1,128	Passif
Outward	44	-240	-3,675	-1,434	-1,575	Actif
Balance	1,264	368	-3,302	-609	-447	Flux nets
			Portfolio investment/Investissement de portefeuille			
Inward	7,363	-801	-4,980	-1,213	-4,264	Passif
Outward	227	-1,611	2,003	-1,293	416	Actif
Balance	7,590	-2,412	-2,977	-2,506	-3,848	Flux nets
			Portfolio investment in stocks/Investissement de portefeuille en actions			
Inward	-17	304	-178	-156	-64	Passif
Outward	100	-1,693	2,140	-1,039	483	Actif
Balance	83	-1,389	1,962	-1,195	419	Flux nets
			Other investment/Autres investissements			
Inward	-156	582	-159	1,084	-836	Passif
Outward	-657	-85	2,183	-2,691	-6	Actif
Balance	-813	497	2,024	-1,607	-842	Flux nets

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001
 /Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Table 3F: Canada's Financial Account with Other OECD countries (millions of dollars)
Tableau 3F : Compte financier du Canada avec les autres pays de l'OCDE (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
			Total			
Inward	3,160	1,563	3,043	-3,678	-687	Passif
Outward	-1,501	-2,208	-6,623	-8,653	-7,572	Actif
Balance	1,659	-645	-3,581	-12,331	-8,259	Flux nets
		Direct investment/Investissements directs				
Inward	621	305	2,057	479	371	Passif
Outward	-330	-1,456	-5,508	-6,090	-5,302	Actif
Balance	291	-1,151	-3,451	-5,611	-4,931	Flux nets
		Portfolio investment/Investissement de portefeuille				
Inward	659	2,261	769	-4,858	-1,676	Passif
Outward	81	-72	167	-972	-351	Actif
Balance	740	2,189	936	-5,830	-2,027	Flux nets
		Portfolio investment in stocks/Investissement de portefeuille en actions				
Inward	-37	208	5,215	266	1,218	Passif
Outward	-94	-194	8	-1,109	-1,091	Actif
Balance	-131	14	5,223	-843	127	Flux nets
		Other investment/Autres investissements				
Inward	1,880	-1,003	216	702	618	Passif
Outward	-1,252	-680	-1,282	-1,591	-1,919	Actif
Balance	628	-1,683	-1,066	-889	-1,301	Flux nets

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001
 /Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Table 3G: Canada's Financial Account with Non-OECD Countries (millions of dollars)
Tableau 3G : Compte financier du Canada avec les pays non-membres de l'OCDE (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
			Total			
Inward	13,702	9,984	-1,794	-4,964	3,446	Passif
Outward	-10,100	-14,482	-4,297	-11,458	10,035	Actif
Balance	3,602	-4,499	-6,088	-16,422	13,482	Flux nets
			Direct investment/Investissements directs			
Inward	125	545	3,167	1,432	2,337	Passif
Outward	-441	-3,658	-6,483	-7,268	-8,201	Actif
Balance	-316	-3,113	-3,316	-5,836	-5,864	Flux nets
			Portfolio investment/Investissement de portefeuille			
Inward	3,757	4,546	-1,529	-3,213	1,081	Passif
Outward	-35	-3,000	1,047	-1,336	11,156	Actif
Balance	3,722	1,546	-482	-4,549	12,237	Flux nets
			Portfolio investment in stocks/Investissement de portefeuille en actions			
Inward	-15	-462	309	972	99	Passif
Outward	20	-3,283	327	-2,147	8,511	Actif
Balance	5	-3,745	636	-1,175	8,610	Flux nets
			Other investment/Autres investissements			
Inward	9,819	4,891	-3,429	-3,184	26	Passif
Outward	-9,624	-7,823	1,141	-2,853	7,080	Actif
Balance	195	-2,932	-2,288	-6,037	7,106	Flux nets

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001
 /Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Table 4A: Canada's Merchandise Trade by Geographical Area, balance of payments basis, (millions of dollars)
Tableau 4A : Commerce canadien des marchandises, par zone géographique, base de la balance des paiements
(millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
			All countries/Tous les pays			
Receipts	146,963	228,167	425,587	414,638	410,330	Recettes
Payments	139,217	207,873	363,432	350,623	356,109	Paiements
Balance	7,747	20,295	62,155	64,016	54,221	Solde
			United States/États-Unis			
Receipts	108,024	181,049	359,672	350,908	348,027	Recettes
Payments	97,298	155,661	267,754	255,028	254,688	Paiements
Balance	10,726	25,388	91,918	95,880	93,339	Solde
			United Kingdom/Royaume-Uni			
Receipts	3,740	3,677	6,903	6,573	5,906	Recettes
Payments	4,706	4,854	12,287	11,863	10,311	Paiements
Balance	-966	-1,177	-5,384	-5,290	-4,405	Solde
			EU-15/UE - 15			
Receipts	12,437	13,040	22,885	22,300	21,211	Recettes
Payments	14,679	16,404	33,463	35,088	36,144	Paiements
Balance	-2,243	-3,364	-10,578	-12,788	-14,934	Solde
			Japan/Japon			
Receipts	9,285	10,788	10,701	9,481	9,707	Recettes
Payments	8,366	8,315	11,729	10,585	11,736	Paiements
Balance	919	2,473	-1,027	-1,104	-2,029	Solde
			Other OECD countries/Autres pays de l'OCDE			
Receipts	3,641	4,536	10,899	10,925	11,027	Recettes
Payments	4,124	7,365	18,947	18,626	19,481	Paiements
Balance	-484	-2,829	-8,048	-7,701	-8,454	Solde
			Non-OECD countries/les pays non-membres de l'OCDE			
Receipts	13,576	18,754	21,430	21,024	20,358	Recettes
Payments	14,750	20,128	31,539	31,296	34,060	Paiements
Balance	-1,174	-1,374	-10,109	-10,272	-13,702	Solde

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001
/Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Table 4B: Canada's Merchandise Trade by Product Type, balance of payments basis, (millions of dollars)
Tableau 4B : Commerce canadien des marchandises, par groupe de marchandises, base de la balance des paiements
(millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
Receipts	146,963	228,167	Total	414,638	410,330	Recettes
Payments	139,217	207,873	425,587	350,623	356,109	Paielements
Balance	7,747	20,295	363,432	64,016	54,221	Solde
			62,155			
			Agriculture and fishing/Agriculture et pêche			
Receipts	11,572	18,814	27,501	30,883	30,542	Recettes
Payments	8,256	12,577	18,558	20,359	21,778	Paielements
Balance	3,316	6,237	8,943	10,524	8,764	Solde
			Energy/Produits énergétiques			
Receipts	13,726	19,200	53,159	54,743	50,063	Recettes
Payments	6,221	6,960	17,860	17,753	16,456	Paielements
Balance	7,505	12,240	35,299	36,990	33,607	Solde
			Forestry/Produits forestiers			
Receipts	21,465	29,128	42,164	39,309	36,650	Recettes
Payments	1,358	1,810	3,063	2,886	3,134	Paielements
Balance	20,107	27,318	39,101	36,423	33,516	Solde
			Industrial/Biens industriels			
Receipts	32,273	42,498	67,245	66,797	69,435	Recettes
Payments	26,929	39,187	70,476	68,457	68,828	Paielements
Balance	5,344	3,311	-3,231	-1,660	607	Solde
			Machinery and equipment/Machines et équipements			
Receipts	23,962	45,700	107,799	99,732	94,718	Recettes
Payments	43,303	65,717	122,787	112,422	105,785	Paielements
Balance	-19,341	-20,017	-14,988	-12,690	-11,067	Solde
			Automotive/Produits de l'automobile			
Receipts	33,971	57,608	98,112	92,861	97,081	Recettes
Payments	31,943	47,835	77,431	72,545	81,446	Paielements
Balance	2,028	9,773	20,681	20,316	15,635	Solde
			Consumers goods/Autres biens de consommation			
Receipts	2637	7102	14899	15973	17341	Recettes
Payments	15,023	23,441	40,109	42,927	46,416	Paielements
Balance	-12,386	-16,339	-25,210	-26,954	-29,075	Solde
			Miscellaneous adjustments/Ajustements divers			
Receipts	7,357	8,117	14,708	14,340	14,500	Recettes
Payments	6,184	10,346	13,148	13,274	12,266	Paielements
Balance	1,173	-2,229	1,560	1,066	2,234	Solde

Source: Statistics Canada, Canadian International Merchandise Trade, Catalogue no. 65-001
/Statistique Canada, Le commerce international de marchandises du Canada, 65-001-X1B au catalogue.

Table 4C: Distribution of Canada's Value of Merchandise Trade, balance of payments basis (per cent)
Tableau 4C : Répartition de la valeur du commerce des marchandises du Canada, base de la balance des paiements
(en pourcentage)

	1989	1994	2000	2001	2002	
	Exports/Exportations					
Agricultural and fish products	7.9	8.2	6.5	7.4	7.4	Produits de l'agriculture et de la pêche
Energy products	9.3	8.4	12.5	13.2	12.2	Produits énergétiques
Forestry products	14.6	12.8	9.9	9.5	8.9	Produits forestiers
Industrial goods and materials	22.0	18.6	15.8	16.1	16.9	Biens industriels
Machinery and equipment	16.3	20.0	25.3	24.1	23.1	Machines et équipement
Automotive products	23.1	25.2	23.1	22.4	23.7	Produits de l'automobile
Other consumer goods	1.8	3.1	3.5	3.9	4.2	Autres biens de consommation
Miscellaneous adjustments	5.0	3.6	3.5	3.5	3.5	Ajustements divers
	Imports/Importations					
Agricultural and fish products	5.9	6.1	5.1	5.8	6.1	Produits de l'agriculture et de la pêche
Energy products	4.5	3.3	4.9	5.1	4.6	Produits énergétiques
Forestry products	1.0	0.9	0.8	0.8	0.9	Produits forestiers
Industrial goods and materials	19.3	18.9	19.4	19.5	19.3	Biens industriels
Machinery and equipment	31.1	31.6	33.8	32.1	29.7	Machines et équipement
Automotive products	22.9	23.0	21.3	20.7	22.9	Produits de l'automobile
Other consumer goods	10.8	11.3	11.0	12.2	13.0	Autres biens de consommation
Miscellaneous adjustments	4.4	5.0	3.6	3.8	3.4	Ajustements divers

Source: Statistics Canada, Canadian International Merchandise Trade, Catalogue no. 65-001
/Statistique Canada, Le commerce international de marchandises du Canada, 65-001-X1B au catalogue.

**Table 4D: Distribution of Canada's Merchandise Trade in Resource/Non-resource Products
(per cent of total trade in chained 1997 dollars)**

**Table 4D: Répartition du commerce du Canada entre le secteur des produits de base et des autres secteurs
(en pourcentage de l'ensemble, en dollars enchaînés 1997)**

	1989	1994	2000	2001	2002	
	Exports of goods/Exportations de biens					
*Resource:	53.9	49.5	41.7	43.2	43.9	
Agricultural and fish products	8.1	8.7	7.0	7.8	7.6	*Produits de base:
Energy products	10.6	9.8	8.0	8.4	8.7	Produits de l'agriculture et de la pêche
Forestry products	15.3	13.1	10.0	9.6	9.5	Produits énergétiques
Industrial goods and materials	19.9	18.0	16.6	17.4	18.1	Produits forestiers
*Non-resource:	47.9	50.8	58.0	56.1	55.3	Biens industriels
Machinery and equipment	14.3	18.4	27.6	26.5	24.9	*Autres secteurs:
Automotive products	26.7	25.7	23.3	22.2	22.7	Machines et équipement
Other consumer goods	1.8	3.1	3.6	4.0	4.3	Produits de l'automobile
						/Autres biens de consommation
	Imports of goods/Importations de biens					
*Resource:	31.0	31.1	29.1	30.0	30.1	
Agricultural and fish products	6.1	6.5	5.5	6.2	6.5	*Produits de base:
Energy products	4.6	4.0	3.6	3.9	3.5	Produits de l'agriculture et de la pêche
Forestry products	1.1	0.9	0.8	0.8	0.9	Produits énergétiques
Industrial goods and materials	19.2	19.7	19.2	19.2	19.3	Produits forestiers
*Non-resource:	69.6	69.2	70.9	69.7	69.6	Biens industriels
Machinery and equipment	27.7	28.9	35.6	34.0	31.5	*Autres secteurs:
Automotive products	25.1	23.8	21.2	20.6	22.6	Machines et équipement
Other consumer goods	12.0	11.6	10.7	11.6	12.4	Produits de l'automobile
						Autres biens de consommation

*These are approximations provided by adding up the chain Fisher components. The total and that of the sub-components do not add up to the chain Fisher aggregate nor does it add up to 100 per cent
/Le total et celui des composantes ne correspondent pas à la valeur globale de la chaîne Fischer et n'égale pas 100%.

For methodological information, please visit the Statistics Canada website www.statcan.ca/english/concepts/snachanges.htm
Pour des renseignements sur la méthodologie, veuillez consulter le site de Statistique Canada http://www.statcan.ca/francais/concepts/snachanges_f.htm

Source: Statistics Canada, Exports and Imports of Goods and Services by Commodity, 1997 Chained Quarterly Prices, Balance of Payment basis (CANSIM Table 380-0012)

Source: Statistique Canada, Exportations et importations de biens et services, données trimestrielles (en dollars enchaînés 1997), base de la balance des paiements (Tableau CANSIM 380-0012)

Table 4E: Distribution of Canada's GDP and Employment in Resource/Non-resource Industries according to the North American Industry Classification System (NAICS)

Tableau 4E: Ventilation du PIB et de l'emploi du Canada entre les industries primaires et celles non liées aux richesses naturelles selon le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN)

GDP by NAICS Industries (per cent of GDP in 1997 dollars)/PIB selon les industries du SCIAN (en pourcentage du PIB en dollars de 1997)

	1989	1994	2000	2001	2002	
Agriculture	1.6	1.9	1.7	1.5	1.4	Agriculture
Fishing and trapping	0.2	0.2	0.1	0.1	0.1	La pêche et du piégeage
Forestry and logging	0.9	0.7	0.6	0.6	0.6	L'exploitation forestière et des services forestiers
Mining and oil and gas extraction	3.8	4.2	3.9	3.9	3.7	Extraction minière et extraction de pétrole et de gaz
Wood industries	1.2	1.0	1.1	1.0	1.1	Industries du bois
Paper	1.4	1.4	1.2	1.2	1.1	Papier
Primary metal	1.2	1.2	1.2	1.1	1.1	Première transformation des métaux
Non-metallic mineral	0.6	0.4	0.4	0.4	0.5	Minéraux non métalliques
Produits pétroliers et charbon	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	Produits pétroliers et charbon
Chemical	1.6	1.6	1.5	1.5	1.5	Produits Chimiques
Utilities	3.2	3.2	3.0	2.9	2.8	Services publics
All resource products	16.0	16.0	14.9	14.5	14.2	Tous les produits à base de ressources naturelles

Source: Statistics Canada, Gross Domestic Product at 1997 prices by North American Industry Classification System (NAICS), annual data, CANSIM Table 379-0017

Source: Statistique Canada, produit intérieur brut aux prix en dollars de 1997, selon le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN), données annuelles, tableau CANSIM 379-0017.

Employment (per cent of total industrial employment)/Emploi (en pourcentage de l'ensemble de l'emploi industriel)

Forestry and logging	0.8	0.6	0.6	0.5	L'exploitation forestière et des services forestiers
Mining, oil and gas extraction	1.2	1.1	1.1	1.1	Extraction minière et extraction de pétrole et de gaz
Electric power generation, transmission and distribution	0.9	0.7	0.7	0.7	Production, transmission et distribution d'électricité
Wood product manufacturing	1.0	1.1	1.0	1.0	Industries du bois
Paper manufacturing	1.0	0.9	0.8	0.7	Papier
Petroleum and coal products manufacturing	n.a	n.a	n.a	n.a	Produits pétroliers et charbon
Chemical manufacturing ¹	0.5	0.4	0.4	0.4	Produits Chimiques ¹
Plastics and rubber products manufacturing ^{2,3}	0.9	1.0	1.0	1.0	Matière plastique et caoutchouc
Nonmetallic mineral products manufacturing ^{2,3}	0.3	0.4	0.4	0.4	Minéraux non métalliques ^{2,3}
Primary metal manufacturing ¹	0.5	0.4	0.4	0.4	Première transformation des métaux ¹
Resources	7.0	6.7	6.4	6.1	Ressource
Non-resources	93.0	93.3	93.6	93.9	Autres secteurs

Source: Statistics Canada, Employment by NAICS classification, annual data, CANSIM Table 281-0024/Statistique Canada, Emploi selon la classification du SCIAN, données annuelles, tableau CANSIM 281-0024

Notes: Nota :

¹ Data only available for Ontario/¹ Données non disponibles pour l'Ontario

² Data for NAICS 3271 "Clay product and refractory manufacturing" only available for Quebec/² Données pour le code 3271 du SCIAN, « Fabrication de produits en argile et produits réfractaires », disponibles seulement pour le Québec

³ Data for NAICS 3274 "Lime and gypsum product and refractory manufacturing" not available/³ Données non disponibles pour le code 3274 du SCIAN, « Fabrication de chaux et de produits en gypse ».

Table 4F: Distribution of Canada's Merchandise Trade in High Technology Products (per cent of total trade, current dollars)
Tableau 4F : Ventilation du commerce canadien des marchandises dans le secteur des produits de haute technologie
(en pourcentage de l'ensemble du commerce, en dollars courants)

	1989	1994	2000	2001	2002	
	Total Exports/Exportations totales					
Aircraft	2.48	2.27	3.36	4.37	4.07	Aéronefs
Office machines and equipment	1.89	3.06	2.55	2.21	1.78	Machines et matériel de bureau
Television and telecommunications	2.42	3.16	5.81	3.62	3.03	Téléviseurs et équip. de télécommunication
Other equipment and tools	3.01	4.03	5.43	5.49	5.54	Autres matériel et outils
Other end products	1.45	1.64	2.42	2.34	2.58	Autres produits finis
Total high technology products	11.26	14.17	19.57	18.02	16.99	Ensemble des produits de haute technologie
Total non-high technology products	88.74	85.83	80.43	81.98	83.01	Ensemble des produits autres que ceux de haute technologie
	Total Imports/Importations totales					
Aircraft/Aéronefs	2.44	1.35	2.59	3.12	2.85	Aéronefs
Office machines and equipment	4.51	5.49	5.31	5.06	4.40	Machines et matériel de bureau
Television and telecommunications	5.47	6.67	8.29	6.18	5.33	Téléviseurs et équip. de télécommunication
Other equipment and tools	8.22	8.63	8.61	8.77	8.75	Autres matériel et outils
Total high technology products	20.65	22.14	24.79	23.13	21.33	Ensemble des produits de haute technologie
Total non-high technology products	79.35	77.86	75.21	76.87	78.67	Ensemble des produits autres que ceux de haute technologie

Source: Statistics Canada, Merchandise imports and exports, CANSIM Table 228-0003

/Source: Statistique Canada, Exportations et importations de biens et services, CANSIM Tableau 228-0003

Table 5A: Canada's Services Trade with All Countries by Type (millions of dollars)

Tableau 5A : Commerce canadien des services avec tous les pays, par sorte de services (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
		Total Services/Tous les services				
Receipts	20,777	32,750	57,144	56,612	58,216	Recettes
Payments	28,923	44,413	64,565	64,994	66,146	Paielements
Balance	-8,147	-11,663	-7,421	-8,382	-7,931	Solde
		Travel/Voyages				
Receipts	6,680	9,558	16,098	16,682	16,475	Recettes
Payments	9,827	13,678	18,313	17,998	18,129	Paielements
Balance	-3,147	-4,120	-2,214	-1,316	-1,655	Solde
		Transportation/Transports				
Receipts	4,701	6,678	11,170	10,523	10,960	Recettes
Payments	6,233	10,528	14,004	14,209	14,331	Paielements
Balance	-1,532	-3,849	-2,834	-3,686	-3,371	Solde
		Commercial services/Services commerciaux				
Receipts	8,479	15,492	28,471	27,963	29,330	Recettes
Payments	11,995	19,602	31,474	32,002	32,885	Paielements
Balance	-3,516	-4,110	-3,003	-4,039	-3,555	Solde
		Government services/Services gouvernementaux				
Receipts	917	1,022	1,405	1,444	1,451	Recettes
Payments	868	605	774	785	800	Paielements
Balance	49	417	630	659	651	Solde

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001
/Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Table 5B: Canada's Services Trade by Geographical Area (millions of dollars)
Tableau 5B : Commerce canadien des services, par zone géographique (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
			All Countries/Tous les pays			
Receipts	20,777	32,750	57,144	56,612	58,216	Recettes
Payments	28,923	44,413	64,565	64,994	66,146	Paielements
Balance	-8,147	-11,663	-7,421	-8,382	-7,931	Solde
			United States/États-Unis			
Receipts	11,796	18,815	34,628	33,501	34,443	Recettes
Payments	18,083	26,913	40,796	40,143	40,510	Paielements
Balance	-6,286	-8,098	-6,169	-6,642	-6,067	Solde
			United Kingdom/Royaume-Uni			
Receipts	1,295	1,869	3,614	3,915	4,491	Recettes
Payments	1,921	3,066	4,143	4,241	4,073	Paielements
Balance	-626	-1,197	-529	-327	419	Solde
			EU-15/UE - 15			
Receipts	3,273	5,265	9,470	9,643	9,909	Recettes
Payments	5,070	7,619	10,233	10,701	10,563	Paielements
Balance	-1,797	-2,354	-763	-1,059	-653	Solde
			Japan/Japon			
Receipts	961	1,340	1,794	1,750	1,765	Recettes
Payments	665	1,237	1,997	2,010	2,067	Paielements
Balance	296	102	-203	-260	-302	Solde
			Other OECD countries/Autres pays de l'OCDE			
Receipts	725	1,444	2,550	2,530	2,642	Recettes
Payments	1,140	1,764	2,913	3,064	3,211	Paielements
Balance	-415	-320	-362	-533	-569	Solde
			Non-OECD countries/les pays non-membres de l'OCDE			
Receipts	4,022	5,886	8,702	9,188	9,457	Recettes
Payments	3,965	6,880	8,626	9,076	9,795	Paielements
Balance	57	-994	76	112	-338	Solde

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001
 /Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Table 5C: Canada's International Transactions in Commercial Services (millions of dollars)
Tableau 5C : Transactions internationales de services commerciaux du Canada (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
		Commercial services total/Tous les services commerciaux				
Receipts	8,479	15,492	28,471	27,963	29,330	Recettes
Payments	11,995	19,602	31,475	32,002	32,885	Paiements
Balance	-3,516	-4,110	-3,004	-4,039	-3,555	Solde
			Communications			
Receipts	1,113	1,618	1,959	1,870	1,860	Recettes
Payments	1,134	1,550	2,021	1,976	2,146	Paiements
Balance	-21	68	-62	-106	-286	Solde
			Construction			
Receipts	n.a.	108	321	300	174	Recettes
Payments	n.a.	288	116	144	99	Paiements
Balance	n.a.	-180	205	156	75	Solde
			Insurance/Assurance			
Receipts	1,492	3,420	2,877	3,067	3,055	Recettes
Payments	1,814	4,037	4,205	4,462	4,484	Paiements
Balance	-322	-617	-1,328	-1,395	-1,429	Solde
			Other financial/Autres services financiers			
Receipts	456	992	1,956	2,349	2,984	Recettes
Payments	834	1,381	2,432	2,568	2,790	Paiements
Balance	-378	-389	-476	-219	194	Solde
			Computer and information/Services informatiques et d'information			
Receipts	454	1,129	2,408	2,231	2,194	Recettes
Payments	269	685	1,294	1,368	1,377	Paiements
Balance	185	444	1,114	863	817	Solde
			Royalty and licence fees/Frais de redevances et des licences			
Receipts	145	440	2,322	2,318	2,520	Recettes
Payments	1,713	2,409	5,355	5,380	5,241	Paiements
Balance	-1,568	-1,969	-3,033	-3,062	-2,721	Solde
			Non-financial commissions/Commissions non-financières			
Receipts	279	469	719	659	765	Recettes
Payments	388	503	640	588	571	Paiements
Balance	-109	-34	79	71	194	Solde

Source: Statistics Canada, Canada's International Transactions in Services, Catalogue no. 67-203

/Statistique Canada, Les transactions internationales de services du Canada, 67-203-XPB au catalogue.

continued...
suite...

Table 5C: Canada's International Transactions in Commercial Services (millions of dollars)
Tableau 5C : Transactions internationales de services commerciaux du Canada (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
			Equipment rentals/Location de matériel			Recettes
Receipts	212	222	274	268	246	Paielements
Payments	307	399	664	690	688	Solde
Balance	-95	-177	-390	-422	-442	
			Management/Services de gestion			
Receipts	760	1,321	2,997	3,178	3,160	Recettes
Payments	1,219	2,243	4,554	4,802	4,533	Paielements
Balance	-459	-922	-1,557	-1,624	-1,373	Solde
			Advertising/Publicité			
Receipts	132	181	344	303	306	Recettes
Payments	184	407	488	450	481	Paielements
Balance	-52	-226	-144	-147	-175	Solde
			Research and development/Recherche et développement			
Receipts	640	1,332	4,073	3,233	2,852	Recettes
Payments	450	769	1,671	1,394	1,482	Paielements
Balance	190	563	2,402	1,839	1,370	Solde
			Architectural, etc/Architecture, génie, autres services techniques			
Receipts	883	1,515	2,501	2,589	3,597	Recettes
Payments	498	819	1,497	1,818	2,467	Paielements
Balance	385	696	1,004	771	1,130	Solde
			Miscellaneous business/Services divers aux entreprises			
Receipts	1,462	1,943	3,882	3,670	3,661	Recettes
Payments	2,370	2,948	4,434	4,202	4,257	Paielements
Balance	-908	-1,005	-552	-532	-596	Solde
			Audio-visual/Audio-visuel			
Receipts	323	653	1,837	1,930	1,957	Recettes
Payments	696	1,052	2,098	2,160	2,270	Paielements
Balance	-373	-399	-261	-230	-313	Solde

Source: Statistics Canada, Canada's International Transactions in Services, Catalogue no. 67-203
 /Statistique Canada, Les transactions internationales de services du Canada, 67-203-XPB au catalogue.

Table 5D: Canada's International Transactions in Services by Selected Country (millions of dollars)
Tableau 5D : Transactions internationales de services du Canada, pour certains pays (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
World Total		1994	2000	2001		
		a) Total services/Tous les services				
	Receipts	32,750	57,144	56,612	58,216	Recettes
	Payments	28,923	64,413	64,994	66,146	Paiements
	Balance	-8,147	-11,663	-8,382	-7,931	Solde
United States	Receipts	11,796	34,628	33,501	34,443	Recettes
	Payments	18,083	26,913	40,143	40,510	Paiements
	Balance	-6,286	-8,098	-6,642	-6,067	Solde
United Kingdom	Receipts	1,295	3,614	3,915	4,491	Recettes
	Payments	1,921	3,066	4,241	4,073	Paiements
	Balance	-626	-1,197	-327	419	Solde
EU - 15	Receipts	3,273	5,265	9,643	9,909	Recettes
	Payments	5,070	7,619	10,233	10,563	Paiements
	Balance	-1,797	-2,354	-763	-653	Solde
Japan	Receipts	961	1,340	1,794	1,765	Recettes
	Payments	665	1,237	1,997	2,067	Paiements
	Balance	296	102	-203	-302	Solde
						Tous les pays
						États-Unis
						Royaume-Uni
						UE - 15
						Japon
b) Travel/Voyages						
World Total						
	Receipts	6,680	9,558	16,098	16,682	Recettes
	Payments	9,827	13,678	18,313	17,998	Paiements
	Balance	-3,147	-4,120	-2,214	-1,316	Solde
United States	Receipts	4,118	5,469	9,411	9,994	Recettes
	Payments	6,732	9,044	11,502	11,000	Paiements
	Balance	-2,614	-3,576	-2,091	-1,007	Solde
United Kingdom	Receipts	321	515	1,110	1,068	Recettes
	Payments	519	733	1,028	836	Paiements
	Balance	-198	-219	82	231	Solde
EU - 15	Receipts	896	1,700	2,865	2,868	Recettes
	Payments	1,436	1,956	3,040	2,869	Paiements
	Balance	-540	-256	-176	-2	Solde
Japan	Receipts	311	570	810	752	Recettes
	Payments	56	112	188	192	Paiements
	Balance	254	459	621	560	Solde
						Tous les pays
						États-Unis
						Royaume-Uni
						UE - 15
						Japon

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001
 /Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

continued...
 suite...

Table 5D: Canada's International Transactions in Services by Selected Country (millions of dollars)
Tableau 5D : Transactions internationales de services du Canada pour certains pays (millions de dollars)

		c) Commercial services/Services commerciaux				
		1989	1994	2000	2001	2002
World Total	Receipts	8,479	15,492	28,471	27,963	29,330
	Payments	11,995	19,602	31,474	32,002	32,885
	Balance	-3,516	-4,110	-3,003	-4,039	-3,555
United States	Receipts	5,547	9,843	18,790	17,607	17,877
	Payments	8,747	13,706	23,257	23,307	24,023
	Balance	-3,200	-3,862	-4,467	-5,700	-6,146
United Kingdom	Receipts	430	824	1,363	1,786	2,414
	Payments	819	1,334	1,498	1,845	1,787
	Balance	-389	-510	-135	-59	627
EU - 15	Receipts	1,000	1,854	3,955	4,337	4,887
	Payments	1,536	2,482	3,376	3,872	3,714
	Balance	-536	-628	578	464	1,174
Japan	Receipts	143	257	446	416	539
	Payments	222	363	1,316	1,294	1,318
	Balance	-79	-106	-870	-878	-779

d) Transportation and government services/Services gouvernementaux et transports

		1989	1994	2000	2001	2002
World Total	Receipts	5,618	7,700	12,575	11,967	12,411
	Payments	7,101	11,133	14,778	14,994	15,131
	Balance	-1,483	-3,432	-2,204	-3,027	-2,720
United States	Receipts	2,132	3,502	6,426	5,901	6,110
	Payments	2,604	4,162	6,036	5,836	5,760
	Balance	-472	-660	390	65	349
United Kingdom	Receipts	544	531	1,142	1,062	1,075
	Payments	584	999	1,618	1,560	1,322
	Balance	-40	-469	-476	-499	-247
EU - 15	Receipts	1,376	1,711	2,651	2,440	2,515
	Payments	2,099	3,181	3,817	3,959	3,820
	Balance	-722	-1,471	-1,166	-1,521	-1,305
Japan	Receipts	507	513	539	581	553
	Payments	386	763	493	524	547
	Balance	120	-250	45	58	6

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001
 /Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Table 6A: Canada's Direct Investment Flows by Selected Countries (millions of dollars)
Tableau 6A : Flux des investissements directs du Canada pour certains pays (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
			World Total/Tous les pays			
Inward	7,116	11,206	98,940	42,527	33,604	Passif
Outward	-6,235	-12,694	-70,545	-54,924	-43,862	Actif
Balance	881	-1,488	28,395	-12,397	-10,258	Flux nets
			United States/États-Unis			
Inward	3,397	10,932	16,484	38,686	25,086	Passif
Outward	-4,512	-4,592	-38,987	-33,717	-15,456	Actif
Balance	-1,115	6,340	-22,503	4,969	9,630	Flux nets
			United Kingdom/Royaume-Uni			
Inward	-369	-2,190	10,389	7,777	1,733	Passif
Outward	-1,378	-822	-9,344	-2,921	-2,530	Actif
Balance	-1,747	-3,012	1,045	4,856	-797	Flux nets
			EU - 15/UE - 15			
Inward	1,753	-1,184	76,859	1,105	4,682	Passif
Outward	-996	-2,748	-15,892	-6,415	-13,328	Actif
Balance	757	-3,932	60,967	-5,310	-8,646	Flux nets
			Japan/Japon			
Inward	1,220	608	373	825	1,128	Passif
Outward	44	-240	-3,675	-1,434	-1,575	Actif
Balance	1,264	368	-3,302	-609	-447	Flux nets
			Other OECD countries/Autres pays de l'OCDE			
Inward	621	305	2,057	479	371	Passif
Outward	-330	-1,456	-5,508	-6,090	-5,302	Actif
Balance	291	-1,151	-3,451	-5,611	-4,931	Flux nets
			Non-OECD countries/les pays non-membres de l'OCDE			
Inward	125	545	3,167	1,432	2,337	Passif
Outward	-441	-3,658	-6,483	-7,268	-8,201	Actif
Balance	-316	-3,113	-3,316	-5,836	-5,864	Flux nets

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001
 /Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Table 6B: Canada's Portfolio Investment Flows in Stocks by Selected Countries (millions of dollars)
Tableau 6B : Flux des investissements de portefeuille du Canada en actions, pour certains pays (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
			World Total/Tous les pays			
Inward	3,885	6,412	34,973	4,608	-1,791	Passif
Outward	-3,867	-9,362	-58,316	-35,836	-18,528	Actif
Balance	18	-2,950	-23,343	-31,228	-20,319	Flux nets
			United States/États-Unis			
Inward	4,047	5,977	33,196	7,641	1,146	Passif
Outward	-3,480	-2,761	-37,646	-23,192	-22,871	Actif
Balance	567	3,216	-4,450	-15,551	-21,725	Flux nets
			United Kingdom/Royaume-Uni			
Inward	-247	269	802	-2,531	-2,708	Passif
Outward	-299	-808	-4,935	-6,317	-3,229	Actif
Balance	-546	-539	-4,133	-8,848	-5,937	Flux nets
			EU - 15/UE - 15			
Inward	-93	385	-3,569	-4,115	-4,190	Passif
Outward	-413	-1,431	-23,145	-8,349	-3,560	Actif
Balance	-506	-1,046	-26,714	-12,464	-7,750	Flux nets
			Japan/Japon			
Inward	-17	304	-178	-156	-64	Passif
Outward	100	-1,693	2,140	-1,039	483	Actif
Balance	83	-1,389	1,962	-1,195	419	Flux nets
			Other OECD countries/Autres pays de l'OCDE			
Inward	-37	208	5,215	266	1,218	Passif
Outward	-94	-194	8	-1,109	-1,091	Actif
Balance	-131	14	5,223	-843	127	Flux nets
			Non-OECD countries/les pays non-membres de l'OCDE			
Inward	-15	-462	309	972	99	Passif
Outward	20	-3,283	327	-2,147	8,511	Actif
Balance	5	-3,745	636	-1,175	8,610	Flux nets

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001
 /Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Table 6C: Canada's Portfolio Investment Flows in Bonds by Selected Country (millions of dollars)
Tableau 6C : Flux des investissements de portefeuille du Canada en obligations pour certains pays (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
			World Total/Tous les pays			
Inward	18,187	15,995	-22,655	33,609	15,805	Passif
Outward	-1,602	435	-3,958	-1,882	-6,209	Actif
Balance	16,585	16,430	-26,613	31,727	9,596	Flux nets
			United States/États-Unis			
Inward	3,604	8,549	-8,865	34,967	20,360	Passif
Outward	-1,213	795	-3,197	-3,316	-3,273	Actif
Balance	2,391	9,344	-12,062	31,651	17,087	Flux nets
			United Kingdom/Royaume-Uni			
Inward	2,768	-960	3,468	5,861	5,092	Passif
Outward	-331	-843	-960	1,116	-6,143	Actif
Balance	2,437	-1,803	2,508	6,977	-1,051	Flux nets
			EU - 15/UE - 15			
Inward	4,001	2,939	-1,293	6,722	3,284	Passif
Outward	-638	-846	-1,503	741	-6,255	Actif
Balance	3,363	2,093	-2,796	7,463	-2,971	Flux nets
			Japan/Japon			
Inward	6,561	-960	-4,958	-881	-4,209	Passif
Outward	127	82	-137	-254	-68	Actif
Balance	6,688	-878	-5,095	-1,135	-4,277	Flux nets
			Other OECD countries/Autres pays de l'OCDE			
Inward	758	364	-4,214	-4,268	-3,680	Passif
Outward	175	121	159	136	740	Actif
Balance	933	485	-4,055	-4,132	-2,940	Flux nets
			Non-OECD countries/tous les pays non-membres de l'OCDE			
Inward	3,263	5,103	-3,325	-2,931	50	Passif
Outward	-53	283	720	811	2,647	Actif
Balance	3,210	5,386	-2,605	-2,120	2,697	Flux nets

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001
 /Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Table 6D: Flow of Canada's Direct Investment by Industry with the World (millions of dollars)
Tableau 6D : Flux des investissements directs du Canada par industrie pour tous les pays (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
Inward	7,116	11,206	Total	42,527	33,604	Passif
Outward	-6,235	-12,694	98,940	-54,924	-43,862	Actif
Balance	881	-1,488	-70,545	-12,397	-10,258	Flux nets
			28,395			
			Wood and paper/Bois et papier			
Inward	1,395	745	3,860	1,622	481	Passif
Outward	-146	-1,250	-231	-4,707	-1,029	Actif
Balance	1,249	-505	3,629	-3,085	-548	Flux nets
			Energy and metallic minerals/Énergie et minerais			
Inward	-2,624	-101	12,807	25,602	16,926	Passif
Outward	-953	-4,500	-11,485	-11,501	-11,936	Actif
Balance	-3,577	-4,601	1,322	14,101	4,990	Flux nets
			Machinery and transportation equipment/Machinerie et équipement de transport			
Inward	994	3,462	13,692	2,844	3,827	Passif
Outward	-127	-1,083	-13,283	-4,170	-5,280	Actif
Balance	867	2,379	409	-1,326	-1,453	Flux nets
			Finance and insurance/Finance et assurance			
Inward	3,508	-420	4,573	1,041	2,809	Passif
Outward	-2,931	-906	-4,331	-22,755	-23,165	Actif
Balance	577	-1,326	242	-21,714	-20,356	Flux nets
			Services and retailing/Services et commerce de détail			
Inward	1,296	2,944	2,358	671	2,831	Passif
Outward	-854	-1,506	-4,409	-3,476	-1,429	Actif
Balance	442	1,438	-2,051	-2,805	1,402	Flux nets
			Others/Autres industries			
Inward	2,547	4,577	61,650	10,746	6,730	Passif
Outward	-1,224	-3,448	-36,806	-8,316	-1,023	Actif
Balance	1,323	1,129	24,844	2,430	5,707	Flux nets

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001
 /Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Table 6E: Flow of Canada's Direct Investment by Industry with the United States (millions of dollars)
Tableau 6E : Flux des investissements directs du Canada par industrie avec les États-Unis (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002
Inward	3,397	10,932	Total	38,686	25,086
Outward	-4,512	-4,592	16,484	-33,717	-15,456
Balance	-1,115	6,340	-38,987	4,969	9,630
			Wood and paper/Bois et papier		
Inward	2,854	1,121	2,046	1,532	371
Outward	-29	-1,102	216	-3,812	-476
Balance	2,825	19	2,262	-2,280	-105
			Energy and metallic minerals/Énergie et minerais		
Inward	-4,030	-62	695	25,112	14,436
Outward	-263	-2,152	-3,756	-8,439	-3,044
Balance	-4,293	-2,214	-3,061	16,673	11,392
			Machinery and transportation equipment/Machinerie et équipement de transport		
Inward	938	3,369	12,149	2,524	3,059
Outward	-245	-98	-1,453	246	-720
Balance	693	3,271	10,696	2,770	2,339
			Finance and insurance/Finance et assurance		
Inward	1,631	834	2,949	1,111	1,460
Outward	-1,601	-714	-1,199	-16,392	-11,540
Balance	30	120	1,750	-15,281	-10,080
			Services and retailing/Services et commerce de détail		
Inward	387	2,193	1,539	151	1,141
Outward	-998	-377	-2,700	-2,968	-964
Balance	-611	1,816	-1,161	-2,817	177
			Others/Autres industries		
Inward	1,618	3,477	-2,894	8,255	4,618
Outward	-1,374	-148	-30,096	-2,352	1,288
Balance	244	3,329	-32,990	5,903	5,906

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001 / Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Table 7A: Stock of Canada's Direct Investments by Selected Countries (millions of dollars)
Tableau 7A : Bilan des investissements directs du Canada pour certains pays (millions de dollars)

World	1989	1994	2000	2001	2002	Tous les pays
	Inward	154,594	307,591	333,635	349,388	Passif
	Outward	89,851	353,150	389,660	431,819	Actif
	Balance	32,813	-45,559	-56,025	-82,431	Flux nets
United States	Inward	80,427	191,870	214,227	224,330	Passif
	Outward	56,578	177,839	188,791	201,792	Actif
	Balance	23,849	14,031	25,436	22,538	Flux nets
United Kingdom	Inward	15,556	23,184	25,204	26,273	Passif
	Outward	11,085	35,164	39,742	45,241	Actif
	Balance	4,471	-11,980	-14,538	-18,968	Flux nets
EU - 15	Inward	27,898	86,424	91,158	93,973	Passif
	Outward	17,332	74,326	81,349	99,853	Actif
	Balance	10,566	12,098	9,809	-5,880	Flux nets
Japan	Inward	4,769	8,126	7,909	8,600	Passif
	Outward	507	5,664	7,033	9,203	Actif
	Balance	4,262	2,462	876	-603	Flux nets
Mexico	Inward	12	142	69	83	Passif
	Outward	237	3,871	3,279	3,344	Actif
	Balance	-225	-3,729	-3,210	-3,261	Flux nets
Argentina	Inward	-	-	-	-	Passif
	Outward	115	707	5,060	1,378	Actif
	Balance	-	-	-	-	Flux nets
Chile	Inward	-	-	-	-	Passif
	Outward	211	1,878	5,769	5,768	Actif
	Balance	-	-	-	-	Flux nets
Brazil	Inward	150	185	888	1,311	Passif
	Outward	1,679	2,312	5,968	4,303	Actif
	Balance	-1,529	-2,127	-5,080	-2,992	Flux nets
Venezuela	Inward	-	-	-	-	Passif
	Outward	56	295	235	93	Actif
	Balance	-	-323	-	-	Flux nets
Ireland	Inward	57	79	1,154	1,448	Passif
	Outward	1,117	4,679	8,795	16,503	Actif
	Balance	-1,060	-4,600	-7,641	-15,055	Flux nets

A hyphen indicates that the data is not available
 Un tiret indique que les données ne sont pas disponibles

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202-XPB
 /Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

continued...
 suite...

Table 7A: Stock of Canada's Direct Investments by Selected Countries (millions of dollars)
Tableau 7A : Bilan des investissements directs du Canada pour certains pays (millions de dollars)

Italy	Inward	1989	1994	2000	2001	2002	Italy
	Outward	276	277	913	915	949	Passif
	Balance	226	985	4,899	4,931	2,584	Actif
Netherlands		50	-708	-3,986	-4,016	-1,635	Flux nets
	Inward	3,988	5,384	15,440	13,479	13,768	Passif
	Outward	1,024	2,132	9,034	11,619	13,727	Actif
Germany	Balance	2,964	3,252	6,406	1,860	41	Flux nets
	Inward	3,848	4,713	7,239	6,400	6,748	Passif
	Outward	870	2,354	4,575	6,136	9,266	Actif
Switzerland	Balance	2,978	2,359	2,664	264	-2,518	Flux nets
	Inward	2,562	3,476	5,860	6,436	6,342	Passif
	Outward	1,023	1,442	3,135	5,741	6,536	Actif
France	Balance	1,539	2,034	2,725	695	-194	Flux nets
	Inward	3,521	5,326	28,836	32,061	32,218	Passif
	Outward	1,770	1,753	4,658	3,805	4,471	Actif
Russian Federation	Balance	1,751	3,573	24,178	28,256	27,747	Flux nets
	Inward	-	-	9	54	62	Passif
	Outward	-	481	274	293	244	Actif
Singapore	Balance	-	-	-265	-239	-182	Flux nets
	Inward	104	201	146	130	116	Passif
	Outward	1,485	2,369	3,174	4,492	5,100	Actif
Australia	Balance	-1,381	-2,168	-3,028	-4,362	-4,984	Flux nets
	Inward	834	922	1,590	1,827	1,992	Passif
	Outward	2,322	2,716	3,104	4,529	8,497	Actif
Hong Kong	Balance	-1,488	-1,794	-1,514	-2,702	-6,505	Flux nets
	Inward	1,170	2,730	3,393	3,885	4,983	Passif
	Outward	530	2,074	3,740	2,838	2,810	Actif
China	Balance	640	656	-347	1,047	2,173	Flux nets
	Inward	-	232	194	217	224	Passif
	Outward	-	257	565	587	667	Actif
Taiwan	Balance	-	-25	-371	-370	-443	Flux nets
	Inward	47	121	97	104	105	Passif
	Outward	180	192	331	362	444	Actif
South Korea	Balance	-133	-71	-234	-258	-339	Flux nets
	Inward	235	44	184	218	230	Passif
	Outward	22	137	760	725	819	Actif
	Balance	213	-93	-576	-507	-589	Flux nets

A hyphen indicates that the data is not available

Un tiret indique que les données ne sont pas disponibles

Table 7B: Stock of Canadian Direct Investment by Industry with All Countries (millions of dollars)
Tableau 7B : Bilan des investissements directs du Canada par industrie avec tous les pays (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
Inward	122,664	154,594	Total	333,635	349,388	Passif
Outward	89,851	146,315	307,591	389,660	431,819	Actif
Balance	32,813	8,279	-45,559	-56,025	-82,431	Flux nets
			Wood and paper/Bois et papier			
Inward	7308	9598	16488	14750	14773	Passif
Outward	3,293	4,358	7,321	8,794	9,606	Actif
Balance	4,015	5,240	9,167	5,956	5,167	Flux nets
			Energy and metals/Énergie et minerais			
Inward	29,298	29,959	54,353	70,324	79,659	Passif
Outward	18,405	32,189	67,747	74,506	82,207	Actif
Balance	10,893	-2,230	-13,394	-4,182	-2,548	Flux nets
			Machinery and transport/Machinerie et équipement de transport			
Inward	18,032	24,638	43,785	45,674	49,109	Passif
Outward	2,982	4,681	20,949	25,696	27,205	Actif
Balance	15,050	19,957	22,836	19,978	21,904	Flux nets
			Finance and insurance/Finance et assurance			
Inward	22,435	28,119	52,803	66,174	67,182	Passif
Outward	24,968	44,725	118,891	146,509	178,320	Actif
Balance	-2,533	-16,606	-66,088	-80,335	-111,138	Flux nets
			Services and retail/Services et commerce de détail			
Inward	9,643	14,417	25,269	26,692	29,117	Passif
Outward	8,985	12,066	45,839	53,350	53,877	Actif
Balance	658	2,351	-20,570	-26,658	-24,760	Flux nets
			Others/Autres industries			
Inward	35,948	47,864	114,893	110,020	109,549	Passif
Outward	31,218	48,297	92,404	80,806	80,604	Actif
Balance	4,730	-433	22,489	29,214	28,945	Flux nets

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202-XPB
 /Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Table 7C: Stock of Canadian Direct Investment by Industry with the United States (millions of dollars)
Tableau 7C : Bilan des investissements directs du Canada par industrie avec les États-Unis (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
			Total			
Inward	80,427	102,629	191,870	214,227	224,330	Passif
Outward	56,578	77,987	177,839	188,791	201,792	Actif
Balance	23,849	24,642	14,031	25,436	22,538	Flux nets
			Wood and paper/Bois et papier			
Inward	5,173	7,056	9,817	11,271	11,346	Passif
Outward	2,118	3,021	4,269	5,304	5,451	Actif
Balance	3,055	4,035	5,548	5,967	5,895	Flux nets
			Energy and metals/Énergie et minerais			
Inward	18,694	18,230	32,833	48,056	55,718	Passif
Outward	10,837	15,763	29,748	33,470	35,394	Actif
Balance	7,857	2,467	3,085	14,586	20,324	Flux nets
			Machinery and transport/Machinerie et équipement de transport			
Inward	14,376	20,741	34,448	36,565	39,445	Passif
Outward	1,093	2,107	6,138	6,997	7,009	Actif
Balance	13,283	18,634	28,310	29,568	32,436	Flux nets
			Finance and insurance/Finance et assurance			
Inward	10,695	14,012	33,871	36,425	36,840	Passif
Outward	12,502	18,855	43,004	55,965	69,615	Actif
Balance	-1,807	-4,843	-9,133	-19,540	-32,775	Flux nets
			Services and retail/Services et commerce de détail			
Inward	6802	10535	20390	21514	22699	Passif
Outward	6399	8871	32420	39374	38583	Actif
Balance	403	1,664	-12,030	-17,860	-15,884	Flux nets
			Others/Autres industries			
Inward	24,687	32,054	60,510	60,396	58,282	Passif
Outward	23,628	29,370	62,260	47,680	45,740	Actif
Balance	1,059	2,684	-1,750	12,716	12,542	Flux nets

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202-XPB
 /Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Table 7D: Stock of Canadian Direct Investment by Industry with the United Kingdom (millions of dollars)
Tableau 7D : Bilan des investissements directs du Canada par industrie avec le Royaume-Uni (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
			Total			
Inward	15,556	14,693	23,184	25,204	26,273	Passif
Outward	11,085	15,038	35,164	39,742	45,241	Actif
Balance	4,471	-345	-11,980	-14,538	-18,968	Flux nets
			Wood and paper/Bois et papier			
Inward	226	178	25	23	23	Passif
Outward	619	318	892	843	897	Actif
Balance	-393	-140	-867	-820	-874	Flux nets
			Energy and metals/Énergie et minerais			
Inward	2,361	1,245	3,776	4,494	5,363	Passif
Outward	1,759	2,825	5,132	5,363	6,863	Actif
Balance	602	-1,580	-1,356	-869	-1,500	Flux nets
			Machinery and transport/Machinerie et équipement de transport			
Inward	682	588	833	757	737	Passif
Outward	576	555	4,233	5,303	5,857	Actif
Balance	106	33	-3,400	-4,546	-5,120	Flux nets
			Finance and insurance/Finance et assurance			
Inward	5,488	5,495	6,697	7,746	7,874	Passif
Outward	3,687	3,392	13,621	16,030	18,109	Actif
Balance	1,801	2,103	-6,924	-8,284	-10,235	Flux nets
			Services and retail/Services et commerce de détail			
Inward	1,030	889	979	1,198	1,312	Passif
Outward	1,202	1,061	2,559	2,394	2,619	Actif
Balance	-172	-172	-1,580	-1,196	-1,307	Flux nets
			Others/Autres industries			
Inward	5,770	6,298	10,874	10,986	10,963	Passif
Outward	3,242	6,887	8,728	9,810	10,896	Actif
Balance	2,528	-589	2,146	1,176	67	Flux nets

A hyphen indicates that the data is not available

Un tiret indique que les données ne sont pas disponibles

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202-XPB
 /Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Table 7E: Stock of Canadian Direct Investment by Industry with the EU-15 (millions of dollars)
Tableau 7E : Bilan des investissements directs du Canada par industrie avec l'UE-15 (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
Inward	27,898	31,517	Total			
Outward	17,332	30,658	86,424	91,158	93,973	Passif
Balance	10,566	859	74,326	81,349	99,853	Actif
			12,098	9,809	-5,880	Flux nets
			Wood and paper/Bois et papier			
Inward	334	283	1,102	1,574	1,602	Passif
Outward	1,107	1,214	1,870	2,127	2,476	Actif
Balance	-773	-931	-768	-553	-874	Flux nets
			Energy and metals/Énergie et minerais			
Inward	6,599	5,601	13,014	12,713	13,249	Passif
Outward	3,214	5,675	10,998	11,922	17,007	Actif
Balance	3,385	-74	2,016	791	-3,758	Flux nets
			Machinery and transport/Machinerie et équipement de transport			
Inward	1,800	1,713	4,894	4,615	4,776	Passif
Outward	599	1,149	10,278	11,746	10,142	Actif
Balance	1,201	564	-5,384	-7,131	-5,366	Flux nets
			Finance and insurance/Finance et assurance			
Inward	8,773	9,788	15,188	25,264	25,368	Passif
Outward	5,390	9,714	25,788	30,068	41,821	Actif
Balance	3,383	74	-10,600	-4,804	-16,453	Flux nets
			Services and retail/Services et commerce de détail			
Inward	1,516	2,107	2,987	3,043	4,046	Passif
Outward	1,459	1,133	8,239	8,703	9,893	Actif
Balance	57	974	-5,252	-5,660	-5,847	Flux nets
			Others/Autres industries			
Inward	8,876	12,025	49,239	43,949	44,932	Passif
Outward	5,563	11,773	17,153	16,783	18,514	Actif
Balance	3,313	252	32,086	27,166	26,418	Flux nets

A hyphen indicates that the data is not available

Un tiret indique que les données ne sont pas disponibles

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202-XPB
 /Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Table 7F: Stock of Canadian Direct Investment by Industry with Japan and Other OECD Countries (millions of dollars)
Tableau 7F : Bilan des investissements directs du Canada par industrie avec le Japon et les autres pays de l'OCDE (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
Inward	10,316	14,576	Total	18,708	19,433	Passif
Outward	4,237	10,120	21,176	32,937	43,018	Actif
Balance	6,079	4,456	23,071	-14,229	-23,585	Flux nets
			-1,895			
Inward	1,778	2,216	Wood and paper/Bois et papier	1,495	1,373	Passif
Outward	-	-	5,159	1,051	1,214	Actif
Balance	-	-	873	444	159	Flux nets
			4,286			
Inward	2,179	2,870	Energy and metals/Energie et mineraux	3,288	3,190	Passif
Outward	1,529	2,207	3,265	6,542	8,553	Actif
Balance	650	663	4,535	-3,254	-5,363	Flux nets
			-1,270			
Inward	1,673	2,226	Machinery and transport/Machinerie et équipement de transport	4,263	4,669	Passif
Outward	758	787	4,369	4,990	8,308	Actif
Balance	915	1,439	3,193	-727	-3,639	Flux nets
			1,176			
Inward	2,029	2,877	Finance and insurance/Finance et assurance	3,524	3,732	Passif
Outward	1,013	3,784	2,860	12,516	15,332	Actif
Balance	1,016	-907	9,571	-8,992	-11,600	Flux nets
			-6,711			
Inward	990	1,178	Services and retail/Services et commerce de détail	1,325	1,633	Passif
Outward	66	117	1,215	981	1,266	Actif
Balance	924	1,061	1,228	344	367	Flux nets
			-13			
Inward	1,666	3,208	Others/Autres industries	4,813	4,834	Passif
Outward	-	-	4,305	6,857	8,345	Actif
Balance	-	-	3,672	-2,044	-3,511	Flux nets
			633			

A hyphen indicates that the data is not available
 Un tiret indique que les données ne sont pas disponibles

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202-XPB
 /Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Table 7G: Stock of Canadian Direct Investment by Industry with All Other Countries (millions of dollars)

Tableau 7G : Bilan des investissements directs du Canada par industrie avec tous les autres pays (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
			Total			
Inward	4,022	5,873	8,121	9,543	11,652	Passif
Outward	11,704	27,551	77,914	86,582	87,156	Actif
Balance	-7,682	-21,678	-69,793	-77,039	-75,504	Flux nets
			Wood and paper/Bois et papier			
Inward	23	43	409	411	451	Passif
Outward	-	-	308	311	464	Actif
Balance	-	-	101	100	-13	Flux nets
			Energy and metals/Énergie et minerais			
Inward	1,827	3,259	5,240	6,267	7,503	Passif
Outward	2,824	8,544	22,466	22,572	21,254	Actif
Balance	-997	-5,285	-17,226	-16,305	-13,751	Flux nets
			Machinery and transport/Machinerie et équipement de transport			
Inward	182	-43	74	232	218	Passif
Outward	532	638	1,340	1,964	1,746	Actif
Balance	-350	-681	-1,266	-1,732	-1,528	Flux nets
			Finance and insurance/Finance et assurance			
Inward	937	1,442	883	962	1,242	Passif
Outward	6,064	12,373	40,528	47,959	51,552	Actif
Balance	-5,127	-10,931	-39,645	-46,997	-50,310	Flux nets
			Services and retail/Services et commerce de détail			
Inward	334	597	676	810	738	Passif
Outward	1,060	1,945	3,952	4,291	4,135	Actif
Balance	-726	-1,348	-3,276	-3,481	-3,397	Flux nets
			Others/Autres industries			
Inward	719	575	839	861	1,500	Passif
Outward	-	-	9,320	9,485	8,005	Actif
Balance	-	-	-8,481	-8,624	-6,505	Flux nets

A hyphen indicates that the data is not available

Un tiret indique que les données ne sont pas disponibles

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202-XPB

/Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Table 8: Total Stock of Canada's Investment (including Direct Investment, Portfolio and Other Investment), in millions of dollars
Tableau 8 : Bilan des investissements totaux du Canada (incluant les investissements directs, de portefeuille et autres), en millions de dollars

		1989		1994		2000		2001		2002	
8A: Total investment with all countries/Investissements avec tous les pays											
Direct Investment/Investissements directs											
Inward Outward Balance	122,664	154,594	307,591	333,635	349,388	Passif Actif Flux nets					
	89,851	146,315	353,150	389,660	431,819						
	32,813	8,279	-45,559	-56,025	-82,431						
Portfolio investment/Investissements de portefeuille											
Inward Outward Balance	211,153	395,262	485,215	527,083	-	Passif Actif Flux nets					
	36,045	80,499	215,328	231,182	-						
	175,108	314,763	269,887	295,901	-						
Other investment/Autres investissements											
Inward Outward Balance	136,239	180,124	234,079	259,918	-	Passif Actif Flux nets					
	112,099	167,534	283,421	283,898	-						
	24,140	12,590	-29,342	-23,980	-						
Total investment/Investissements totaux											
Inward Outward Balance	470,056	729,981	1,021,593	1,107,931	-	Passif Actif Flux nets					
	237,995	394,348	819,114	904,506	-						
	232,061	335,633	202,479	203,425	-						
8B: Total investment with the United States/Investissements avec les États-Unis											
Direct Investment/Investissements directs											
Inward Outward Balance	80,427	102,629	191,870	214,227	224,330	Passif Actif Flux nets					
	56,578	77,987	177,839	188,791	201,792						
	23,849	24,642	14,031	25,436	22,538						
Portfolio investment/Investissements de portefeuille											
Inward Outward Balance	73,898	180,417	291,926	338,183	-	Passif Actif Flux nets					
	29,321	56,567	119,193	130,558	-						
	44,577	123,850	172,733	207,625	-						
Other investment/Autres investissements											
Inward Outward Balance	54,238	70,671	106,510	120,270	-	Passif Actif Flux nets					
	40,709	64,830	112,891	112,142	-						
	13,529	5,841	-6,381	8,128	-						
Total investment/Investissements totaux											
Inward Outward Balance	208,563	353,717	589,452	673,413	-	Passif Actif Flux nets					
	126,607	199,384	396,610	441,104	-						
	81,956	154,333	192,842	232,309	-						

Table 8: Total Stock of Canada's Investment (including Direct Investment, Portfolio and Other Investment), in millions of dollars
Tableau 8 : Bilan des investissements totaux du Canada (incluant les investissements directs, de portefeuille et autres), en millions de dollars

	1989	1994	2000			2001	2002
8C: Total investment with the United Kingdom/Investissements avec le Royaume-Uni	Direct Investment/Investissements directs						
	Inward	15,556	14,693	23,184	25,204	26,273	
	Outward	11,085	15,038	35,164	39,742	45,241	
	Balance	4,471	-345	-11,980	-14,538	-18,968	
	Portfolio investment/Investissements de portefeuille						
	Inward	13,339	36,582	43,406	51,247	-	
	Outward	1,976	7,836	20,740	22,115	-	
	Balance	11,363	28,746	22,666	29,132	-	
	Other investment/Autres investissements						
	Inward	15,997	28,252	44,101	54,591	-	
Outward	9,750	13,821	23,665	38,017	-		
Balance	6,247	14,431	20,436	16,574	-		
Total investment/Investissements totaux							
Inward	44,893	79,527	109,477	130,551	-		
Outward	22,811	36,695	79,831	98,437	-		
Balance	22,082	42,832	29,646	32,114	-		
8D: Total investment with the EU -15/Investissements avec l'UE-15	Direct Investment/Investissements directs						
	Inward	27,898	31,517	86,424	91,158	93,973	
	Outward	17,332	30,658	74,326	81,349	99,853	
	Balance	10,566	859	12,098	9,809	-5,880	
	Portfolio investment/Investissements de portefeuille						
	Inward	43,365	88,258	94,410	101,593	-	
	Outward	3,345	11,863	56,188	59,776	-	
	Balance	40,020	76,395	38,222	41,817	-	
	Other investment/Autres investissements						
	Inward	26,665	42,354	53,847	64,760	-	
Outward	15,905	23,808	43,125	56,215	-		
Balance	10,760	18,546	10,722	8,545	-		
Total investment/Investissements totaux							
Inward	97,929	162,129	231,015	242,617	-		
Outward	36,582	66,329	171,511	192,493	-		
Balance	61,347	95,800	59,504	50,124	-		

Table 8: Total Stock of Canada's Investment (including Direct Investment, Portfolio and Other Investment, millions of dollars)
Tableau 8 : Bilan des investissements totaux du Canada (incluant les investissements directs, de portefeuille et autres), en millions de dollars

		1989	1994	2000	2001	2002	
8E: Total investment with Japan/Investissements avec le Japon							
		Direct Investment/Investissements directs					
Inward	4,769	6,587	8,126	7,909	8,600	Passif	
Outward	507	3,485	5,664	7,033	9,203	Actif	
Balance	4,262	3,102	2,462	876	-603	Flux nets	
		Portfolio investment/Investissements de portefeuille					
Inward	44,445	45,789	35,959	34,004	-	Passif	
Outward	713	4,016	13,040	12,862	-	Actif	
Balance	43,732	41,773	22,919	21,142	-	Flux nets	
		Other investment/Autres investissements					
Inward	8,019	9,259	6,197	7,328	-	Passif	
Outward	1,774	1,604	2,167	4,294	-	Actif	
Balance	6,245	7,655	4,030	3,034	-	Flux nets	
		Total investment/Investissements totaux					
Inward	57,233	61,635	50,052	49,616	-	Passif	
Outward	2,994	9,105	20,803	23,591	-	Actif	
Balance	54,239	52,530	29,249	26,025	-	Flux nets	
8F: Total investment with countries other than the US, EU-15 and Japan/Investissements avec les pays autres que les É.-U., l'UE-15 et le Japon							
		Direct Investment/Investissements directs					
Inward	9,570	13,861	21,171	20,341	22,485	Passif	
Outward	15,434	34,185	95,321	112,487	120,971	Actif	
Balance	-5,864	-20,324	-74,150	-92,146	-98,486	Flux nets	
		Portfolio investment/Investissements de portefeuille					
Inward	49,445	80,798	62,920	53,303	-	Passif	
Outward	2,666	8,053	26,907	27,986	-	Actif	
Balance	46,779	72,745	36,013	25,317	-	Flux nets	
		Other investment/Autres investissements					
Inward	47,317	57,840	67,525	67,560	-	Passif	
Outward	53,711	77,292	105,238	111,247	-	Actif	
Balance	-6,394	-19,452	-37,713	-43,687	-	Flux nets	
		Total investment/Investissements totaux					
Inward	106,331	152,500	151,074	142,285	-	Passif	
Outward	71,812	119,530	230,190	247,318	-	Actif	
Balance	34,519	32,970	-79,116	-105,033	-	Flux nets	

A hyphen indicates that the data is not available

Un tiret indique que les données ne sont pas disponibles

Table 9A: Provincial Trade with Other Countries; Goods and Services National Accounts basis, (in millions of dollars)
Tableau 9A : Commerce provincial de biens et services avec tous les pays, d'après les comptes nationaux, (millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
			Saskatchewan			
Exports	4,550	8,630	14,691	14,160	-	Exportations
Imports	3,200	5,731	9,269	8,743	-	Importations
Balance	1,350	2,899	5,422	5,417	-	Solde
			Alberta			
Exports	16,515	26,303	60,688	62,692	-	Exportations
Imports	12,065	17,943	39,692	41,915	-	Importations
Balance	4,450	8,360	20,996	20,777	-	Solde
			British Columbia/Colombie-Britannique			
Exports	21,775	29,768	44,248	42,515	-	Exportations
Imports	15,890	27,847	37,506	38,490	-	Importations
Balance	5,885	1,921	6,742	4,025	-	Solde
			Yukon/Yukon			
Exports	488	182	202	164	-	Exportations
Imports	101	162	238	246	-	Importations
Balance	387	20	-36	-82	-	Solde
			North-West Territories*/Territoires du N.-O.*			
Exports	383	525	830	946	-	Exportations
Imports	300	289	501	621	-	Importations
Balance	83	236	329	325	-	Solde
			Nunavut			
Exports	-	-	223	189	-	Exportations
Imports	-	-	228	217	-	Importations
Balance	-	-	-5	-28	-	Solde

* incorporates Nunavut up to and including 1998/comprend les données pour le Nunavut jusqu'à l'année 1998 inclusivement.

A hyphen indicates that the data is not available

Un tiret indique que les données ne sont pas disponibles

Source: Statistics Canada, Provincial Economic Accounts, Catalogue no. 13-213
 /Statistique Canada, Comptes économiques provinciaux, no. 13-213-PPB au catalogue.

Tableau 9B : Commerce provincial de biens avec tous les pays, d'après les comptes nationaux, (en millions de dollars)

Un tiret indique que les données ne sont pas disponibles

StatistiqueCanada, Comptes économiques provinciaux, no. 13-213-PPB au catalogue.

continued...
suite...

Table 9B: Provincial Trade with Other Countries; Goods National Accounts basis, (in millions of dollars)
Tableau 9B : Commerce provincial de biens avec tous les pays, d'après les comptes nationaux, (en millions de dollars)

	1989	1994	2000	2001	2002	
			Saskatchewan			
Exports	4,292	8,138	14,628	13,836	-	Exportations
Imports	2,604	4,859	8,353	7,561	-	Importations
Balance	1,688	3,279	6,275	6,275	-	Solde
			Alberta			
Exports	15,068	24,023	55,432	57,156	-	Exportations
Imports	9,732	14,369	33,190	35,102	-	Importations
Balance	5,336	9,654	22,242	22,054	-	Solde
			British Columbia/Colombie-Britannique			
Exports	18,374	23,633	34,694	32,023	-	Exportations
Imports	12,796	22,708	31,572	30,558	-	Importations
Balance	5,578	925	3,122	1,465	-	Solde
			Yukon/Yukon			
Exports	440	107	106	90	-	Exportations
Imports	83	120	217	227	-	Importations
Balance	357	-13	-111	-137	-	Solde
			North-West Territories*/Territoires du N.-O.*			
Exports	356	467	639	820	-	Exportations
Imports	275	176	361	427	-	Importations
Balance	81	291	278	393	-	Solde
			Nunavut			
Exports	-	-	181	146	-	Exportations
Imports	-	-	113	118	-	Importations
Balance	-	-	68	28	-	Solde

* incorporates Nunavut up to and including 1998/comprend les données pour le Nunavut jusqu'à l'année 1998 inclusivement.

A hyphen indicates that the data is not available

Un tiret indique que les données ne sont pas disponibles

Source: Statistics Canada, Provincial Economic Accounts, Catalogue no. 13-213
 /StatistiqueCanada, Comptes économiques provinciaux, no. 13-213-PPB au catalogue.

Table 9C: Provincial Trade with Other Countries; Services National Accounts basis, (in millions of dollars)
Tableau 9C : Commerce provincial de services avec tous les pays, d'après les comptes nationaux, (en millions de dollars)

	1989	1994	1995	2000	2001	2002
		Newfoundland and Labrador/Terre-Neuve et Labrador				
Exports	166	332	309	475	468	-
Imports	228	366	391	506	528	-
Balance	-62	-34	-82	-31	-60	-
		Prince Edward Island/Île-du-Prince-Édouard				
Exports	45	83	92	182	204	-
Imports	39	66	67	91	107	-
Balance	6	17	25	91	97	-
		Nova Scotia/Nouvelle-Écosse				
Exports	302	685	754	983	1,014	-
Imports	456	741	811	1,004	994	-
Balance	-154	-56	-57	-21	20	-
		New Brunswick/Nouveau-Brunswick				
Exports	220	488	525	846	894	-
Imports	368	652	640	914	885	-
Balance	-148	-164	-115	-68	9	-
		Quebec/Québec				
Exports	3,837	6,435	6,904	11,055	11,138	-
Imports	4,949	8,156	8,564	11,740	12,196	-
Balance	-1,112	-1,721	-1,660	-685	-1,058	-
		Ontario				
Exports	10,404	15,564	17,173	28,065	28,538	-
Imports	13,938	20,646	21,678	31,743	32,249	-
Balance	-3,534	-5,082	-4,505	-3,678	-3,711	-
		Manitoba				
Exports	478	854	839	1,304	1,320	-
Imports	762	1,178	1,281	1,594	1,577	-
Balance	-284	-324	-442	-290	-257	-

A hyphen indicates that the data is not available
Un tiret indique que les données ne sont pas disponibles

Source: Statistics Canada, Provincial Economic Accounts, Catalogue no. 13-213 / Statistique Canada, Comptes économiques provinciaux, no. 13-213-PPB au catalogue.

continued...

Table 9C: Provincial Trade with Other Countries; Services National Accounts basis, (in millions of dollars)
Tableau 9C : Commerce provincial de services avec tous les pays, d'après les comptes nationaux, (en millions de dollars)

	1989	1994	1995	2000	2001	2002	
			Saskatchewan				
Exports	258	492	486	821	760	-	Exportations
Imports	596	872	909	1,309	1,339	-	Importations
Balance	-338	-380	-423	-488	-579	-	Solde
			Alberta				
Exports	1,447	2,280	2,578	4,850	4,890	-	Exportations
Imports	2,333	3,574	3,708	5,250	5,568	-	Importations
Balance	-886	-1,294	-1,130	-400	-678	-	Solde
			British Columbia/Colombie-Britannique				
Exports	3,401	6,135	7,263	8,974	8,755	-	Exportations
Imports	3,094	5,139	5,240	6,843	6,296	-	Importations
Balance	307	996	2,023	2,131	2,459	-	Solde
			Yukon/Yukon				
Exports	48	75	79	105	116	-	Exportations
Imports	18	42	45	52	51	-	Importations
Balance	30	33	34	53	65	-	Solde
			North-West Territories*/Territoires du N.-O.*				
Exports	27	58	70	55	60	-	Exportations
Imports	25	113	151	83	143	-	Importations
Balance	2	-55	-81	-28	-83	-	Solde
			Nunavut				
Exports	-	-	-	13	10	-	Exportations
Imports	-	-	-	29	40	-	Importations
Balance	-	-	-	-16	-30	-	Solde

* incorporates Nunavut up to and including 1998/comprend les données pour le Nunavut jusqu'à l'année 1998 inclusivement.

A hyphen indicates that the data is not available

Un tiret indique que les données ne sont pas disponibles

Source: Statistics Canada, Provincial Economic Accounts, Catalogue no. 13-213
 /StatistiqueCanada, Comptes économiques provinciaux, no. 13-213-PPB au catalogue.

Table 9D: Provincial Merchandise Trade, Customs basis, (in millions of dollars)
Tableau 9D : Commerce international de marchandises, sur la base douanière, (en millions de dollars)

	1994	2000	2001	2002	
		Canada			
Exports	225,679	412,900	403,972	396,298	Exportations
Imports	202,736	356,851	343,076	348,445	Importations
Balance	22,943	56,049	60,896	47,854	Solde
Newfoundland and Labrador/Terre-Neuve et Labrador					
Exports	1,618	3,914	3,529	5,562	Exportations
Imports	440	2,779	1,835	1,842	Importations
Balance	1,179	1,135	1,695	3,720	Solde
Prince Edward Island/Île-du-Prince-Édouard					
Exports	296	697	677	690	Exportations
Imports	49	30	20	23	Importations
Balance	247	666	656	667	Solde
Nova Scotia/Nouvelle-Écosse					
Exports	3,066	5,219	5,807	5,458	Exportations
Imports	3,335	5,429	5,594	5,138	Importations
Balance	-269	-209	213	320	Solde
New Brunswick/Nouveau-Brunswick					
Exports	4,333	7,476	8,351	8,261	Exportations
Imports	3,263	5,681	5,626	5,716	Importations
Balance	1,070	1,795	2,726	2,545	Solde
Quebec/Québec					
Exports	41,081	74,171	71,036	68,274	Exportations
Imports	32,455	57,540	54,035	51,367	Importations
Balance	8,626	16,631	17,001	16,907	Solde
Ontario/Ontario					
Exports	115,158	207,068	201,719	206,729	Exportations
Imports	130,135	227,139	215,357	224,494	Importations
Balance	-14,977	-20,071	-13,639	-17,765	Solde

Source: Statistics Canada, Canadian International Merchandise Trade, Catalogue no. 65-001

/Statistique Canada, Le commerce international de marchandises du Canada, 65-001-X1B au catalogue.

continued...
suite...

Table 9D: Provincial Merchandise Trade, Customs basis, (in millions of dollars)
Tableau 9D : Commerce international de marchandises, sur la base douanière, (en millions de dollars)

	1994	2000	2001	2002	
			Manitoba		
Exports	4,762	9,740	9,694	9,415	Exportations
Imports	5,279	10,893	10,461	11,327	Importations
Balance	-517	-1,153	-767	-1,913	Solde
			Saskatchewan		
Exports	7,642	12,617	11,732	11,363	Exportations
Imports	2,899	4,383	4,816	4,133	Importations
Balance	4,743	8,234	6,916	7,231	Solde
			Alberta		
Exports	23,507	55,868	57,536	49,720	Exportations
Imports	6,645	12,107	13,630	12,847	Importations
Balance	16,863	43,761	43,906	36,872	Solde
			British Columbia/Colombie-Britannique		
Exports	24,041	35,171	32,889	29,876	Exportations
Imports	18,216	30,801	31,644	31,492	Importations
Balance	5,825	4,369	1,245	-1,616	Solde
			Yukon		
Exports	8	20	12	6	Exportations
Imports	16	68	57	63	Importations
Balance	-8	-48	-45	-57	Solde
			North-West Territories*/Territoires du N.-O.*		
Exports	166	665	771	794	Exportations
Imports	4	1	3	2	Importations
Balance	162	664	768	792	Solde
			Nunavut		
Exports	-	274	221	152	Exportations
Imports	-	0	0	0	Importations
Balance	-	273	221	152	Solde

* incorporates Nunavut up to and including 1998/comprend les données pour le Nunavut jusqu'à l'année 1998 inclusivement.

A hyphen indicates that the data is not available

Un tiret indique que les données ne sont pas disponibles

Source: Statistics Canada, Canadian International Merchandise Trade, Catalogue no. 65-001

/Statistique Canada. Le commerce international de marchandises du Canada. 65-001-X1B au catalogue.

ANNEXE STATISTIQUE

Veuillez consulter la page 41 de la version anglaise
pour voir les tableaux statistiques bilingues.

VI RÉCAPITULATION

Le Canada a surclassé ses principaux partenaires

commerciaux en 2002 tout en célébrant sa onzième

année consécutive de croissance économique. Ces

résultats sont d'autant plus impressionnants que

l'environnement extérieur actuel est caractérisé à la

fois par un investissement commercial anémique,

une instabilité des marchés financiers et des taux de

change, des problèmes de gouvernance d'entreprise

et une incertitude énorme sur le plan géopolitique.

À vrai dire, le Canada distancie les autres grandes

économies depuis 1999 par la croissance de sa

production, tout particulièrement les États-Unis, et cet

écart de rendement s'est creusé d'environ un point de

pourcentage au cours des deux dernières années.

La performance du Canada en 2002 a été sustentée par

la compétitivité du taux de change, par des mesures de

relance budgétaire et par la forte demande pour les biens

de consommation durables. L'économie a affiché une

vigoureuse création d'emplois alors que bon nombre

de nos concurrents internationaux, dont les États-Unis,

perdaient des emplois. L'expansion relativement forte

de l'activité économique canadienne par rapport à celle d'autres pays s'est traduite dans les chiffres du commerce international : les exportations canadiennes de biens et de services ont reculé, les importations ont augmenté, et les occasions d'investissement, tant intérieur qu'extérieur, ont diminué, comme en fait état le présent rapport, en plus de détails.

Pour 2003, les perspectives de croissance médiocres dans la zone euro, au Royaume-Uni et au Japon limiteront les possibilités d'expansion commerciale dans ces régions. Le resserrement récent (et qui devrait se poursuivre) de la position monétaire de la Banque du Canada favorisera sans doute l'appréciation de notre devise, ce qui devrait aussi freiner les perspectives de croissance du commerce canadien au cours de la prochaine année.

L'anxiété géopolitique qui subsiste et l'incertitude quant aux perspectives économiques mondiales pourraient également nuire aux flux d'investissements directs dans le monde, y compris ceux en provenance et en direction du Canada, au cours des mois à venir.

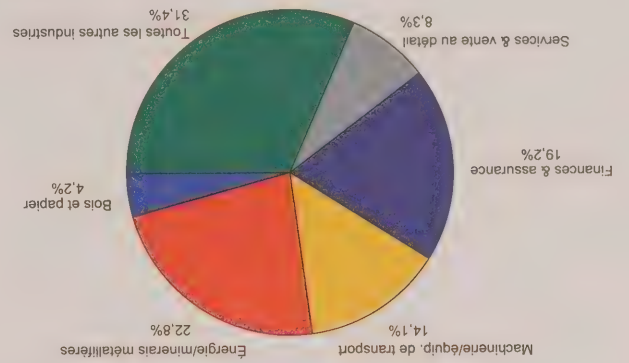
L'Amérique du Sud et l'Amérique centrale ont fourni 1,4 milliard de dollars d'IED au Canada en 2002, soit 0,4 p. 100 de l'IED total au Canada. Le Brésil, avec 1,3 milliard de dollars, et Panama, avec un peu moins de 0,1 milliard de dollars, représentaient la presque totalité du stock d'IED au Canada en provenance de cette région.

L'IED au Canada détenu par des investisseurs africains a fléchi de 17,2 p. 100 en 2002, passant de 291 millions de dollars à 241 millions de dollars en raison d'une baisse des investissements provenant d'Afrique du Sud. Le stock d'IED sud-africain au Canada est passé de 289 millions de dollars à 238 millions de dollars l'an dernier. L'IED africain au Canada représentait un dixième de 1 p. 100 du stock total d'investissement étranger direct au Canada en 2002.

L'investissement par secteur

Au niveau agrégé, les industries diverses, telles que les aliments, le vêtement et diverses industries de biens de consommation, sont celles qui ont attiré le plus d'investissement direct de l'étranger — 109,5 milliards de dollars, soit 31,4 p. 100 du total. Cependant, le stock d'IED dans ce groupe d'industries a fléchi au cours des deux dernières années, reculant de 0,4 p. 100 l'an dernier et de 4,2 p. 100 l'année précédente.

Le secteur de l'énergie et des minéraux métalliques est le deuxième en importance avec 79,7 milliards de dollars d'IED au Canada, soit 22,8 p. 100 du total. Le secteur des finances et des assurances arrive au troisième rang de l'IED entrant au Canada, avec 67,2 milliards de dollars (19,2 p. 100), suivi des machines et du matériel de transport (49,1 milliards de dollars, soit 14,1 p. 100), des services et du commerce de détail



Répartition des IED au Canada par secteur, 2002

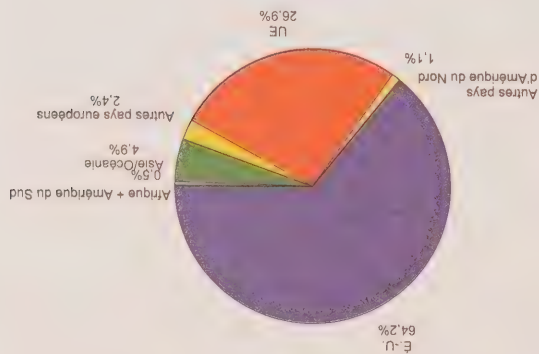
Figure 5-5

(29,1 milliards de dollars, soit 8,3 p. 100) et, enfin, du bois et du papier (19,8 milliards de dollars, soit 4,2 p. 100). Les investisseurs américains occupent le premier rang dans tous les secteurs, sans exception, avec plus de 50 p. 100 de l'IED au Canada dans chaque groupe industriel. Leur présence est la plus dominante dans le secteur des machines et du matériel de transport, où ils détiennent 80,3 p. 100 du stock total d'IED, soit 39,4 milliards de dollars. Ils sont aussi très présents dans le secteur des services et du commerce de détail et celui du bois et du papier, où ils détiennent, respectivement, 78,0 p. 100 et 76,8 p. 100 de l'IED sectoriel total. Cependant, en dépit de leur position dominante dans ces secteurs, les investisseurs américains ont concentré leur activité d'investissement depuis quelques années dans le secteur de l'énergie et des minéraux métalliques. En 2001, le stock d'IED américain a augmenté de 22,4 milliards de dollars, tous secteurs confondus, dont 15,2 milliards de dollars (environ les deux tiers) dans le secteur de l'énergie et des minéraux métalliques. L'an dernier, le stock d'IED américain au Canada a augmenté de 10,1 milliards de dollars, dont 7,7 milliards de dollars dans le secteur de l'énergie et des minéraux métalliques, soit un peu plus des trois quarts de l'augmentation totale.

En 2002, les investisseurs de l'Union européenne constituaient le second groupe en importance au Canada : cette affirmation vaut globalement et dans chaque secteur, sauf celui des machines et du matériel de transport, où le stock d'IED venant du Japon et du reste du monde est légèrement supérieur à celui de l'Union européenne (4,9 milliards de dollars contre 4,8 milliards de dollars). Près de la moitié du stock d'IED de l'Union européenne au Canada se retrouve dans le groupe des industries diverses, soit 44,9 milliards de dollars. Le secteur des finances et des assurances est le deuxième plus important bénéficiaire de l'IED provenant de l'Union européenne, avec 25,4 milliards de dollars. Le secteur de l'énergie et des minéraux métalliques, à 13,2 milliards de dollars, est le seul autre secteur où le stock d'IED au Canada provenant de l'Union européenne dépasse 10 milliards de dollars.

Le secteur de l'énergie et des minéraux métalliques est aussi le seul autre secteur où le stock d'IED au Canada provenant du Japon et du reste du monde dépasse 10 milliards de dollars, soit 10,7 milliards de dollars, ce qui est un peu plus du tiers de l'IED total venant de cette région. Le secteur des industries diverses (6,3 milliards de dollars), celui des finances et des assurances (5,0 milliards de dollars) et celui des machines et du matériel de transport (4,9 milliards de dollars) étaient les trois autres principaux bénéficiaires de l'IED de cette région.

Figure 5-4 Répartition des IED au Canada, par région, 2002



européen au Canada provient de l'Union européenne. Au sein de l'Union, la France est le plus important investisseur avec 34,3 p. 100 de l'IED total de l'Union européenne au Canada (32,2 milliards de dollars), suivie par le Royaume-Uni, avec une part de 28,0 p. 100 (26,3 milliards de dollars). Les Pays-Bas arrivent en troisième place avec environ la moitié du niveau du Royaume-Uni — 14,7 p. 100 du total de l'Union européenne, soit 13,8 milliards de dollars. L'Allemagne (7,2 p. 100, soit 6,7 milliards de dollars) et la Belgique (4,1 p. 100, soit 3,8 milliards de dollars) complètent la liste des cinq plus importants pays européens investissant au Canada. Ensemble, ces cinq pays étaient à l'origine de 88,3 p. 100 du stock total d'investissement direct en provenance de l'Union européenne au Canada en 2002.

Conjointement, l'Amérique du Nord et l'Europe

représentaient 94,6 p. 100 du stock total d'IED au

Canada l'an dernier. Les investisseurs de l'Asie/Océanie

étaient à l'origine de quelque 90 p. 100 des 5,4 p. 100

restant. Les investisseurs de cette région détenaient

17,2 milliards de dollars en IED au Canada l'an

dernier, en hausse de près de 2,0 milliards de dollars

par rapport au niveau de 2001. Avec 8,6 milliards de

dollars, le Japon est le plus important investisseur

de cette région au Canada, suivi de Hong Kong

(5,0 milliards de dollars) et de l'Australie (2,0 milliards

de dollars). Ces trois pays représentaient plus de

90 p. 100 du stock d'IED provenant de cette région en

2002. L'investissement en provenance de Hong Kong

l'an dernier était particulièrement digne de mention,

affichant une hausse de 1,1 milliard de dollars par

rapport au niveau de 2001, soit 3,9 milliards de dollars,

un gain de près de 30 p. 100.

Au total, un peu moins de la moitié de l'IDCE total (46,7 p. 100) a pris la destination des États-Unis. En termes relatifs, l'investissement canadien est le plus fortement concentré dans le secteur des services et du commerce de détail, avec 71,6 p. 100 de l'IDCE total dans ce secteur allant aux États-Unis (38,6 milliards de dollars). L'IDCE dans le secteur du bois et du papier aux États-Unis (5,5 milliards de dollars) et dans celui des industries diverses (45,7 milliards de dollars) équivalait à 56,7 p. 100 de l'IDCE total dans ces secteurs. L'investissement direct canadien dans le secteur américain de l'énergie et des minéraux métalliques atteignait 35,4 milliards de dollars soit environ 43,1 p. 100 de l'IDCE total dans ce secteur. Enfin, l'IDCE dans le secteur des machines et du matériel de transport aux États-Unis atteignait 7,0 milliards de dollars en 2002, soit environ le quart de l'IDCE total dans ce secteur.

En Union européenne, l'IDCE dans le secteur des machines et du matériel de transport atteignait 10,1 milliards de dollars en 2002, c'est le seul secteur où l'IDCE en Union européenne dépasse l'IDCE aux États-Unis. Ailleurs en Union européenne, l'IDCE est important dans le secteur des finances et des assurances (41,8 milliards de dollars), le secteur des industries diverses (18,5 milliards de dollars) et celui de l'énergie et des minéraux métalliques (17,0 milliards de dollars). Le stock d'IDCE en Union européenne est inférieur à 10 milliards de dollars dans le secteur des services et du commerce de détail (9,9 milliards de dollars) et dans celui du bois et du papier (2,5 milliards de dollars).

L'investissement direct entrant

Investissement par région

Près de deux dollars sur trois en investissements directs au Canada proviennent des autres pays d'Amérique du Nord. Avec plus de 98 p. 100 de ces investissements venant des États-Unis, on peut dire que ce pays est à l'origine des deux tiers de l'investissement étranger direct au Canada. Autrement dit, 224,3 milliards de dollars sur un total de 228,1 milliards de dollars d'IED nord-américain au Canada proviennent des États-Unis. Les Européens occupent le deuxième rang des investisseurs étrangers au Canada. En 2002, 29,3 p. 100 de l'IED au Canada provenait d'investisseurs européens. Plus de 90 p. 100 du stock d'investissement direct

Avec un peu plus du quart du total, l'Europe est la deuxième plus importante destination de l'IDCE. Le stock d'investissement direct en Europe a crû deux fois plus rapidement que l'IDCE total en 2002 — 22,4 p. 100 contre 10,8 p. 100. La majorité de l'investissement direct canadien en Europe se trouve dans l'Union européenne, qui a reçu près de 100 milliards de dollars sur un total d'environ 120 milliards de dollars, soit cinq sixièmes de l'IDCE total en Europe.

Le stock d'IDCE dans l'Union européenne a progressé à un rythme de 22,7 p. 100 entre 2001 et 2002, représentant un gain de 18,5 milliards de dollars. Les stocks d'investissement étaient en hausse dans la plupart des pays de l'Union européenne, sauf en Italie où il a perdu près de la moitié de sa valeur, passant de 4,9 milliards de dollars en 2001 à 2,6 milliards de dollars l'an dernier. Ailleurs dans l'Union européenne, les gains les plus importants ont été une hausse de 7,7 milliards de dollars du stock d'IDCE en Irlande et une hausse de 5,5 milliards de dollars du stock d'IDCE au Royaume-Uni. L'Allemagne (gain de 3,1 milliards de dollars) et les Pays-Bas (gain de 2,1 milliards de dollars) ont aussi affiché une progression notable de leur niveau d'IDCE en 2002.

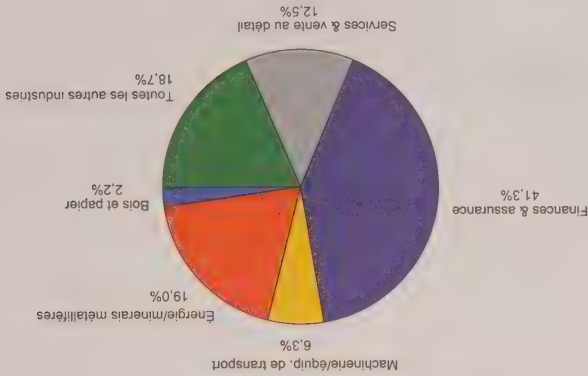
Hors de l'Union européenne, il y a d'importants investissements directs canadiens en Hongrie (11,4 milliards de dollars) et en Suisse (6,5 milliards de dollars). L'IDCE en Hongrie a augmenté de 25,6 p. 100 en 2002, après avoir plus que doublé l'année précédente. La région de l'Asie/Océanie vient ensuite parmi les destinations les plus importantes de l'IDCE, avec une part de 8,5 p. 100 du stock total d'investissement sortant. Les investissements dans cette région ont augmenté de 31,1 p. 100 en 2002, passant de 27,9 milliards de dollars à 36,6 milliards de dollars. Le Japon, avec 9,2 milliards de dollars, est la principale destination de l'IDCE dans cette région, suivi par l'Australie, avec 8,5 milliards de dollars, et Singapour, avec 4,5 milliards de dollars. L'IDCE en Australie a bondi de 87,6 p. 100 l'an dernier, après une hausse de 45,9 p. 100 l'année précédente.

L'Amérique centrale et l'Amérique du Sud ont reçu un peu plus de 15,0 milliards de dollars d'IDCE en 2002. Le Chili et le Brésil sont les principales destinations de l'IDCE dans cette région, avec 5,8 milliards de dollars et 4,3 milliards de dollars, respectivement. Le Pérou et l'Argentine ont reçu près des deux tiers des 5,0 milliards

L'investissement par secteur

Les données sur l'investissement direct sont disponibles pour six groupes industriels et trois grandes régions — les États-Unis, l'Union européenne, et le Japon et le reste du monde. L'investissement direct canadien à l'étranger (IDCE) est concentré dans le secteur des finances et du commerce de détail, qui accapare 41,3 p. 100 du stock d'IDCE. L'investissement dans le secteur de l'énergie et des métaux vient au second rang avec une part des 19,0 p. 100 de l'IDCE, suivi de près par le secteur des industries diverses, avec une part de 18,7 p. 100. Le secteur des services et du commerce de détail arrive en quatrième place pour l'IDCE, avec une part de 12,5 p. 100 du stock total d'investissement à l'étranger. Le secteur des machines et du matériel de transport (6,3 p. 100) sont les deux derniers secteurs pour lesquels des données sont disponibles.

Figure 5-3
Répartition des IDCE par secteur, 2002



de dollars restants, avec des niveaux d'IDCE de

respectivement, en 2002.

V L'INVESTISSEMENT DIRECT (STOCK)

Jusqu'ici dans le rapport, nous avons analysé les flux annuels des opérations du compte capital et financier et les flux de biens et services entre les Canadiens et les étrangers. Cependant, il y a une dimension supplémentaire du côté de l'investissement que nous pouvons examiner : les portefeuilles ou les stocks d'investissement étranger entrant et sortant accumulés au fil du temps. Dans ce chapitre, nous nous intéressons au stock d'investissement direct à l'étranger détenu par des Canadiens et au stock d'investissement direct au Canada détenu par des étrangers.

L'investissement direct sortant

Canada a ralenti à 4,7 p. 100 en 2002, alors qu'elle avait été de 8,5 p. 100 un an auparavant. L'IED au Canada atteignait 349,4 milliards de dollars l'an dernier. Puisque le stock d'investissement sortant dépasse le stock d'investissement entrant, le Canada est maintenant un exportateur net de capital d'investissement direct. Le pays est un exportateur net de capitaux d'investissement depuis 1997, lorsque le stock d'IDCE a dépassé le stock d'IED au Canada pour la première fois depuis que des statistiques sont recueillies à ce sujet.

L'investissement par région

Pour une très grande part, l'IED canadien est investi en Amérique du Nord, région qui détient environ six dixièmes (59,4 p. 100) du stock total d'investissement sortant. La plupart des investissements nord-américains sont allés dans des entreprises établies aux États-Unis, lesquelles représentaient 78,7 p. 100 de l'investissement total en Amérique du Nord, soit 201,8 milliards de dollars. Les États-Unis sont aussi le plus important pays de destination de l'IDCE avec un peu moins de la moitié (46,7 p. 100) du total de l'investissement canadien sortant vers l'étranger. À 23,9 milliards de dollars et 9,4 milliards de dollars, la Barbade et les Bermudes reçoivent près des deux tiers du stock restant d'IDCE en Amérique du Nord. En fait, la Barbade est le troisième plus important pays destinataire de l'IDCE, après les États-Unis et le Royaume-Uni. L'investissement canadien dans l'autre partenaire de l'ALENA, le Mexique, a progressé de 2,0 p. 100 à 3,3 milliards de dollars en 2002.

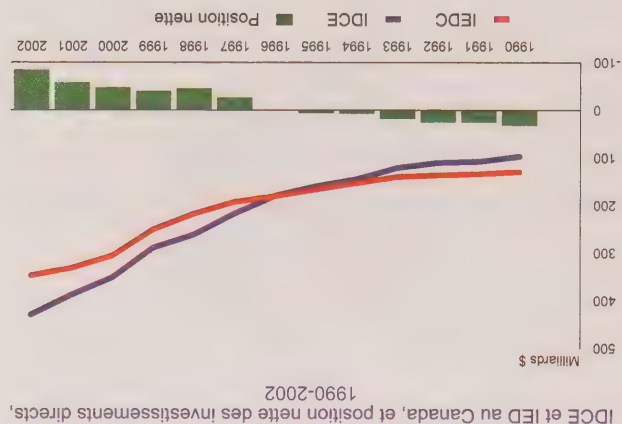


Figure 5-1

IDCE et IED au Canada, et position nette des investissements directs, 1990-2002

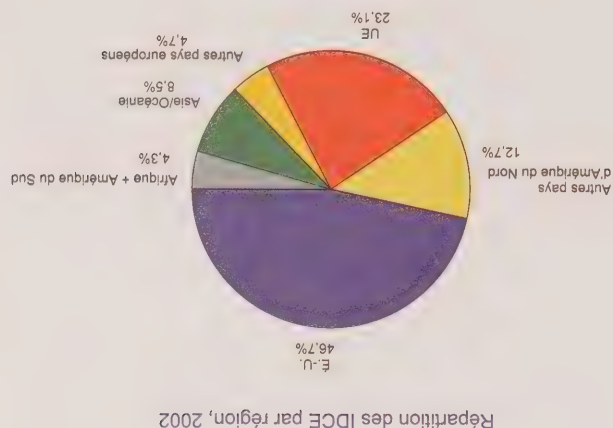


Figure 5-2

Répartition des IDCE par région, 2002

L'investissement de portefeuille

Les investissements de portefeuille désignent habituellement les opérations internationales sur les actions et les obligations (étrangères et canadiennes), outre les opérations sur des instruments du marché monétaire canadien entre des résidents du Canada et des non-résidents. Les instruments du marché monétaire étranger sont inclus dans les autres éléments d'actif en raison des difficultés que pose leur mesure.

La position en matière d'investissement international

Dans l'ensemble, il s'agit de la quatrième année consecutive où les sorties d'investissement de portefeuille du Canada ont dépassé les entrées d'investissement de portefeuille au Canada. À 6,86 milliards de dollars l'an dernier, les sorties ont été légèrement supérieures au niveau de 6,85 milliards de dollars enregistré en 2001, mais beaucoup moins élevées que le niveau record de 48,2 milliards de dollars atteint en 2000.

Un changement dans la procédure de déclaration de Statistique Canada a retardé la publication des statistiques sur la position du Canada en matière d'investissement international pour l'année 2002. Ainsi, contrairement à nos trois rapports antérieurs, nous ne pouvons faire état de la performance du Canada à ce chapitre pour 2002.

En 2002, les flux d'investissements de portefeuille canadiens à l'étranger ont diminué pour la seconde année consecutive — passant de 62,3 milliards de dollars en 2000 à 37,7 milliards de dollars en 2001 et à 24,7 milliards de dollars l'an dernier. Étant donné la conjoncture défavorable du marché boursier, il n'est pas étonnant que la composition des investissements de portefeuille canadiens à l'étranger ait changé de façon radicale en 2002. En 2001, un dollar seulement sur chaque vingt dollars investis à l'étranger était placé dans des obligations étrangères; l'an dernier, un dollar sur quatre investis à l'étranger est allé au marché obligataire. En fait, les achats canadiens d'actions étrangères ont considérablement ralenti, affichant une baisse de 17,3 milliards de dollars (48 p. 100) par rapport à l'année précédente, tandis que les achats d'obligations ont bondi de 230 p. 100 (4,3 milliards de dollars).

Le Canada a historiquement compté sur les entrées de capital étranger pour financer l'investissement intérieur et acquérir des technologies à l'étranger. En conséquence, les engagements cumulatifs du Canada envers l'étranger ont généralement dépassé ses avoirs correspondants. Cependant, l'endettement étranger net du Canada en proportion du produit intérieur brut est tombé de 44,7 p. 100 du PIB en 1993 à 18,8 p. 100 en 2001, traduisant l'amélioration du compte de l'investissement étranger direct (IED) associé au passage d'une position débitrice traditionnelle à une position créditrice à compter de 1997, outre l'augmentation du portefeuille d'actions étrangères faisant suite à l'assouplissement des limites de contenu étranger imposées aux fonds de placement canadien admissible à une exonération fiscale. Notons que le compte de l'IED s'est encore amélioré en 2002.

La nervosité causée par l'agitation des marchés ressort aussi des statistiques sur les entrées d'investissement de portefeuille. Le flux d'investissements de portefeuille étrangers au Canada a baissé de 13,0 milliards de dollars à 17,9 milliards de dollars en 2002. Les investisseurs avaient une opinion moins favorable des actions et des obligations canadiennes durant l'année, réduisant leurs portefeuilles d'obligations de plus de la moitié par rapport à 2001, soit de 33,6 milliards de dollars à 15,8 milliards de dollars, et ils ont vendu pour 1,8 milliard de dollars d'actions canadiennes en 2002. Par contre, les investisseurs étrangers ont acquis des instruments du marché monétaire canadien pour une valeur de 3,9 milliards de dollars au cours de l'année.

¹ Les produits dérivés sont des instruments financiers dont les rendements dépendent de la valeur d'autres éléments d'actif, par exemple les prix des produits de base, les cours des obligations et des actions ou la valeur d'un indice du marché. La couverture des produits dérivés dans les statistiques canadiennes se limite actuellement aux options et aux contrats financiers à terme négociables.

Figure 4-2 Rentrées d'investissements directs, par secteur, 2000-2002

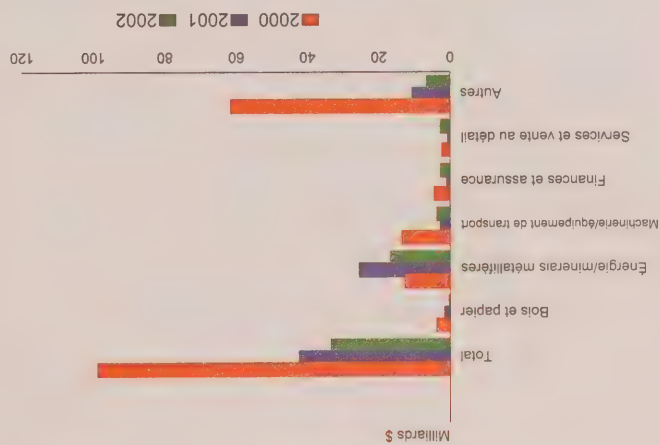
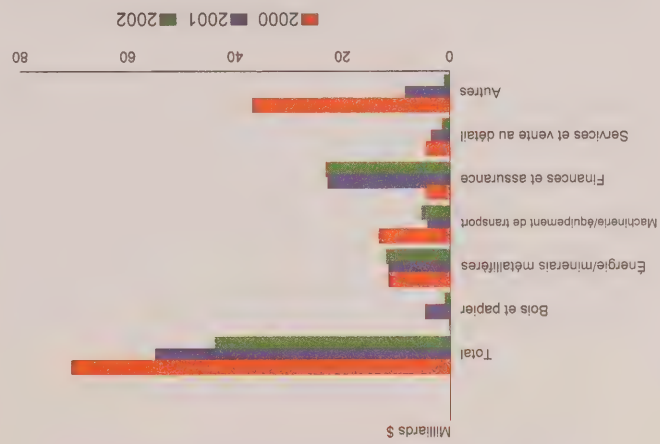


Figure 4-3

Sorties d'investissements directs, par secteur, 2000-2002



Les investisseurs de l'Union européenne arrivaient au deuxième rang l'an dernier, avec une part de 13,9 p. 100 des entrées totales, soit 4,7 milliards de dollars. Les investisseurs étrangers hors de la zone de l'OCDE ont fourni une autre tranche de 7,0 p. 100 de l'IED total en 2002; suivaient le Japon, à 3,4 p. 100, et les autres pays de l'OCDE non mentionnés précédemment, à 1,1 p. 100.

Dans une perspective sectorielle, les investisseurs étrangers ont canalisé un peu plus de la moitié de l'investissement total (16,9 milliards de dollars) dans le secteur de l'énergie et des minéraux métalliques et environ un cinquième (6,7 milliards de dollars) dans plusieurs industries de la catégorie « autres industries ». Dans les autres secteurs, 3,8 milliards de dollars d'investissement étranger sont allés aux industries des machines et du matériel de transport, tandis que 2,8 milliards de dollars ont été investis dans le secteur des finances et des assurances et une somme équivalente dans celui des services et du commerce de détail.

Les sorties d'investissement direct ont atteint un sommet en 2000, puis ont reculé de 22,1 p. 100 et de 20,1 p. 100, respectivement, en 2001 et 2002. À 43,9 milliards de dollars, les sorties d'investissement canadien en 2002 occupent le quatrième rang en importance, après les sommets enregistrés, dans l'ordre, en 2000, 2001 et 1998. Comme pour l'IED entrant au Canada, c'est le niveau d'activité du côté des fusions et acquisitions qui explique la baisse des sorties d'IDCE en 2002 : les sorties nettes au titre des fusions et acquisitions ont diminué de 16,9 milliards de dollars entre 2001 et 2002, tandis que les flux totaux d'investissement sortant ont régressé dans une proportion plus modeste, soit 11,1 milliards de dollars, sur la même période.

En 2002, l'investissement canadien à l'étranger était dispersé géographiquement — beaucoup plus qu'au cours des quatre années antérieures. L'an dernier, un peu plus du tiers des flux d'IDCE (35,2 p. 100) est allé aux États-Unis, comparativement à plus de la moitié (56,8 p. 100) durant la période 1998-2001. Diverses irrégularités dans les méthodes de comptabilité et de vérification, touchant notamment des sociétés américaines, et la déception à l'égard de nouvelles entreprises de technologie, dont beaucoup sont aussi établies aux États-Unis, ont incité les investisseurs canadiens à rechercher des occasions d'investissement ailleurs dans le monde. Toutes les autres grandes régions ont fait des gains aux dépens des États-Unis, dont l'Union européenne, qui a reçu 30,4 p. 100 des flux d'IDCE en 2002, comparativement à un niveau moyen de 17,5 p. 100 sur la période 1998-2001, le reste de la région de l'OCDE (12,1 p. 100 contre 7,7 p. 100) et le reste du monde hors de l'OCDE (18,7 p. 100 contre 15,1 p. 100).

L'investissement direct canadien à l'étranger est allé principalement dans le secteur financier et celui de l'énergie et des minéraux métalliques avec 23,2 milliards de dollars et 11,9 milliards de dollars, respectivement, ce qui représente, conjointement, environ 80,0 p. 100 des sorties totales. Le secteur des machines et du matériel de transport venait ensuite au classement, avec une tranche supplémentaire de 12,0 p. 100 du total.

Tel que mentionné plutôt, ce compte mesure les opérations en capital et les opérations financières des résidents canadiens avec des non-résidents. Il englobe le compte de capital, qui mesure les transferts de capitaux et les avoirs non produits et non financiers, et le compte financier, qui mesure les opérations portant sur des instruments financiers. Les transferts de capitaux comportent un changement de propriété de l'épargne et de la richesse outre-frontière, sans contrepartie, tandis que les opérations sur les avoirs non produits et non financiers créent un droit et une obligation pouvant engendrer des mouvements d'argent ou d'autres éléments d'actif. Les opérations sur des instruments financiers donnent le droit de recevoir, ou l'obligation de verser, de l'argent ou d'autres instruments financiers. Il y a deux types d'instruments financiers : les instruments primaires, comme les obligations, les comptes débiteurs et les actions, et les instruments dérivés¹, comme les options financières, les contrats à terme normalisés et les opérations à terme.

L'investissement direct (flux)

Les flux d'investissement direct canadien à l'étranger (IDCE) ont poursuivi leur baisse en 2002, retranchant environ 20 p. 100 au niveau de l'année précédente. Le recul a été de 21 p. 100 du côté des entrées et de 20 p. 100 du côté des sorties. C'est la deuxième année où il y a contraction des flux d'IED après neuf années consécutives d'expansion. La diminution des entrées d'IED correspond à peu près à la prédiction de la CNUCED d'une baisse de 27 p. 100 des entrées d'IED dans le monde en 2002 (CNUCED : TAD/INF/PR/63 - 24/10/02), tout en étant un peu moins prononcée, ce qui indique que le Canada demeure une destination fort prisée sur le marché concurrentiel de l'investissement mondial.

La contraction continue des entrées d'IED au Canada traduit deux facteurs : la persistance de la piètre performance économique des autres grandes économies industrialisées et un marché boursier mondial à la baisse. Ces forces se sont conjuguées pour ralentir l'investissement nouveau au Canada et reverser la tendance à la hausse des fusions et acquisitions transfrontières, qui avaient été l'un des principaux moteurs de l'IED entrant ces dernières années. L'activité liée aux fusions et acquisitions transfrontières au Canada a dégringolé de 64,1 milliards de dollars en 2000 à 13,5 milliards de dollars l'an dernier, soit des reculs de 62 p. 100 et de 45 p. 100, respectivement, au cours des deux dernières années.

En 2002, les entrées d'IED au Canada ont atteint 33,6 milliards de dollars, soit 8,9 milliards de dollars de moins que l'année précédente. L'activité nette au titre des fusions et acquisitions était en baisse d'un peu moins de 11,0 milliards de dollars, ce qui est supérieur à la diminution globale des entrées d'IED de 2001 à 2002.

Dans une perspective régionale, les États-Unis ont accaparé la part du lion de l'investissement entrant au Canada ces dernières années. Sauf en 2000, où il y a eu une hausse ponctuelle de l'investissement provenant de l'Union européenne par suite de deux prises de contrôle de sociétés françaises — celle de Seagrams par Vivendi et celle de Newbridge par Alcatel — l'investissement américain au Canada a représenté environ les trois quarts, ou plus, des entrées totales d'IED. L'année 2002 n'a pas fait exception : les investisseurs américains sont à l'origine de près de 25,1 milliards de dollars des 33,6 milliards de dollars d'entrées, soit 74,7 p. 100.

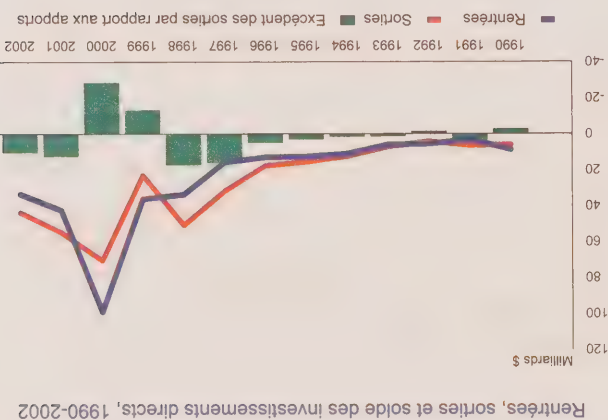


Figure 4-1



26,8 points de pourcentage à 41,1 p. 100, ramenant le fardeau de l'endettement du Canada sous la moyenne du G7. L'amélioration des excédents budgétaires au Canada se traduit par une réduction correspondante des coûts du service de la dette. Cela a aussi permis au gouvernement d'abaisser les impôts, ce qui a vraisemblablement eu des effets positifs sur les taux d'épargne. Ces facteurs se sont conjugués pour avoir un effet favorable sur les soldes du compte courant du Canada depuis quelques années.

¹ Lorsque le compte courant est déficitaire, il indique la mesure dans laquelle le Canada fait appel aux ressources du reste du monde pour couvrir sa consommation courante et ses investissements; lorsqu'il est excédentaire, il indique la mesure dans laquelle le Canada fournit des ressources au reste du monde. En d'autres termes, un excédent du compte courant signifie que le pays a gagné (ou obtenu par des transferts) plus d'argent de l'étranger qu'il n'en a versé et qu'il est ainsi un épargnant net au sur le marché international. Cet excédent correspond à un déficit du compte de capital et requiert une sortie nette de capitaux. Réciproquement, un déficit du compte courant signifie que le pays est un emprunteur net sur le marché international, ce qui entraîne une entrée nette de capitaux et, partant, un excédent du compte de capital. Dans une perspective comptable, un déficit du compte courant traduit une insuffisance de l'épargne intérieure par rapport à l'investissement intérieur.

services de voyage) a plus que compensé l'augmentation de 368 millions de dollars du déficit enregistré dans les revenus de placements.

Le Japon

Le déficit du compte courant avec le Japon a augmenté de 1,4 milliard de dollars, à 4,9 milliards de dollars, en 2002. Toutes les grandes composantes et la plupart des sous-composantes ont vu leur solde se détériorer pour l'année. Le déficit du compte des échanges de biens a dépassé 2,0 milliards de dollars l'an dernier, ce qui représente une détérioration de 925 millions de dollars par rapport à l'année précédente, alors que l'augmentation de 226 millions de dollars des exportations de biens au Japon a été largement dépassée par la hausse de 1,2 milliard de dollars des importations provenant de ce pays.

Le déficit du compte des services a augmenté de 40 millions de dollars, alors que la détérioration des soldes des échanges de services de voyage et de transport a été supérieure à la baisse de 100 millions de dollars du déficit du compte des services commerciaux et des autres services. Le déficit du compte des revenus de placements a augmenté de 238 millions de dollars sur l'année : les entrées bilatérales de bénéfices sur les investissements directs ont diminué, alors que les sorties ont augmenté et que le déficit du compte des revenus sur les investissements directs avec le Japon s'est creusé de 498 millions de dollars. Le déficit du compte des revenus sur les investissements de portefeuille a fléchi de 160 millions de dollars l'an dernier, essentiellement en raison de la baisse des paiements d'intérêts et de dividendes à des investisseurs japonais.

Autres pays de l'OCDE et tous les autres pays

Le déficit bilatéral du compte courant entre le Canada et les autres pays de l'OCDE et entre le Canada et tous les autres pays a augmenté l'an dernier de 0,5 milliard de dollars et de 1,6 milliard de dollars, respectivement, pour s'établir à 8,5 milliards de dollars et à 11,0 milliards de dollars. Dans les deux cas, la détérioration du déficit des échanges de biens (753 millions de dollars et 3,4 milliards de dollars, respectivement) et du déficit du compte des services (35 millions de dollars et 451 millions de dollars, respectivement) n'a été que partiellement compensée par les gains observés dans les excédents du compte des revenus de placements (264 millions de dollars et 2,4 milliards de dollars, respectivement).

Depuis le milieu des années 70, le Canada a systématiquement affiché un déficit du compte courant, coïncidant avec l'augmentation de la dette gouvernementale. Simultanément, la part de l'épargne privée dans le PIB canadien a poursuivi une tendance à la baisse, tombant à 17,0 p. 100 en 1998 après avoir touché un sommet de 24,3 p. 100 en 1985 (tableau 3-1). En conséquence, le Canada a dû généralement compter sur des emprunts nets à l'étranger pour financer son investissement intérieur ces 30 dernières années. Depuis le milieu des années 90, le Canada a fait des efforts concertés pour réduire les déficits dans le secteur public et, au cours des six dernières années, le budget fédéral a été excédentaire. Ainsi, le Canada est le pays du G7 qui a réussi à abaisser le plus rapidement le fardeau de sa dette depuis le milieu des années 90 : entre 1995 et 2002, le ratio de la dette nette au PIB a été abaissé de

Tableau 3-1 : Épargne et investissement intérieurs en pourcentage du PIB, 1981-2002

	Épargne	Investissement	Excédent de l'épargne sur l'investissement	Excédent budgétaire (+) / Déficit budgétaire (-)	Balance du compte courant
1981-1985	23,4	18,0	5,5	-5,1	-1,2
1986-1990	21,1	19,3	1,8	-4,0	-3,3
1991-1995	19,9	15,6	4,2	-6,7	-2,8
1996	19,1	15,7	3,4	-2,5	0,5
1997	17,4	18,5	-1,0	0,2	-1,3
1998	17,0	18,2	-1,2	0,0	-1,2
1999	17,3	18,1	-0,8	1,7	0,2
2000	18,8	18,2	0,6	3,3	2,6
2001	18,5	16,8	1,7	2,0	2,8
2002	18,5	17,5	1,0	1,6	1,5

Source : Statistique Canada, Comptes nationaux des revenus et dépenses, no 13 -001 -PPB, 4e trimestre de 2002.
Note : En raison de la divergence statistique qui existe dans les comptes nationaux, la somme des parts de l'excédent de l'épargne privée sur l'investissement et de l'excédent ou du déficit budgétaire par rapport au PIB ne correspond pas nécessairement au pourcentage du déficit du compte courant par rapport au PIB.

Les États-Unis

Le solde du compte courant entre le Canada et les États-Unis a baissé de 7,1 milliards de dollars, à 58,7 milliards de dollars, en 2002. En grande partie, cette détérioration est attribuable à une hausse de 4,9 milliards de dollars du déficit au titre des revenus de placements avec les États-Unis. Les bénéfices réalisés sur les investissements directs canadiens aux États-Unis ont diminué de 3,7 milliards de dollars, tandis que les bénéfices des détenteurs américains d'investissements directs au Canada augmentaient de 0,5 milliard de dollars. Les dividendes et les intérêts versés aux investisseurs américains étaient aussi en hausse de 1,1 milliard de dollars, alors que les paiements aux investisseurs canadiens n'ont augmenté que faiblement (28 millions de dollars).

Le solde des échanges de marchandises avec les États-Unis a diminué de 2,5 milliards de dollars, la baisse de 340 millions de dollars des importations n'ayant pas suffi à compenser le recul de 2,9 milliards de dollars des exportations vers ce pays. Le déficit du commerce des services a baissé de 573 millions de dollars pour l'année, alors que l'amélioration du déficit du compte des voyages (735 millions de dollars) et du solde des services de transport (301 millions de dollars) n'a été que partiellement annulée par l'augmentation de 463 millions de dollars du déficit des services commerciaux et de tous les autres services.

L'Union européenne

Le déficit du compte courant du Canada avec l'Union européenne a atteint 17,0 milliards de dollars en 2002, soit une baisse de 2,2 milliards de dollars par rapport à 2001. Le déficit du compte des échanges de biens s'est creusé de plus de 2,1 milliards de dollars, représentant la presque totalité de la baisse globale : les exportations ont reculé et les importations ont progressé — de près de 1,1 milliard de dollars dans chaque cas. La baisse de 401 millions de dollars du déficit des échanges de services (attribuable notamment à une amélioration de 226 millions de dollars du solde des services de transport et une amélioration de 697 millions de dollars du solde des services commerciaux et autres services, qui n'ont été que partiellement effacées par la baisse de 522 millions de dollars du solde des échanges de

Ce chapitre fait la synthèse des deux premiers chapitres en guise d'introduction au chapitre suivant de ce rapport. En d'autres termes, il fait le pont entre l'évolution des flux de biens et de services et les transferts de fonds.

Le compte courant est l'une des deux composantes principales de la balance des paiements : l'autre est le compte de capital. Le compte courant enregistre les mouvements de biens et de services entre le Canada et les autres pays — les exportations et les importations de marchandises et les transactions invisibles telles que les dépenses de voyage et de tourisme, les paiements et les recettes pour les services d'expédition, de transport, de banque et d'assurance, les paiements aux sièges sociaux pour les frais de gestion, et les droits versés au titre de la propriété intellectuelle notamment pour les marques de commerce et les licences. Le compte capital et financier, par contre, mesure les mouvements de capitaux à court et à long terme entre le Canada et le reste du monde. Puisque la balance des paiements doit avoir un solde nul, la taille de l'excédent (déficit) du compte courant doit correspondre au déficit (excédent) du compte de capital¹.

En 2002, l'excédent du compte courant du Canada est tombé à 17,3 milliards de dollars, par rapport au niveau record de 30,0 milliards de dollars enregistré en 2001. La baisse de l'excédent est attribuable à la diminution de 9,8 milliards de dollars de l'excédent du commerce des biens résultant d'exportations moins élevées et d'importations plus élevées de biens. Le déficit du compte des revenus sur l'investissement direct s'est également creusé (de 3,2 milliards de dollars) comparativement à 2001 (figure 3-1).

Balance des paiements courants et principaux éléments, 1990-2002

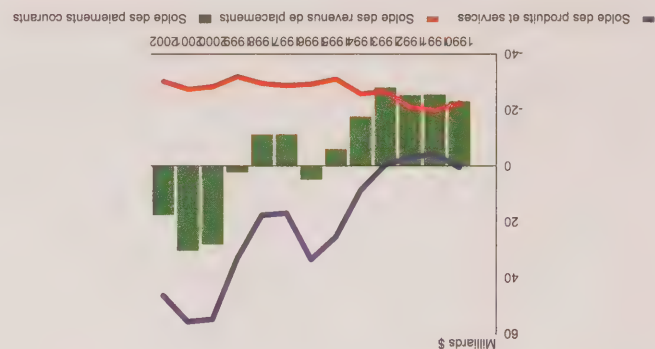


Figure 3-1

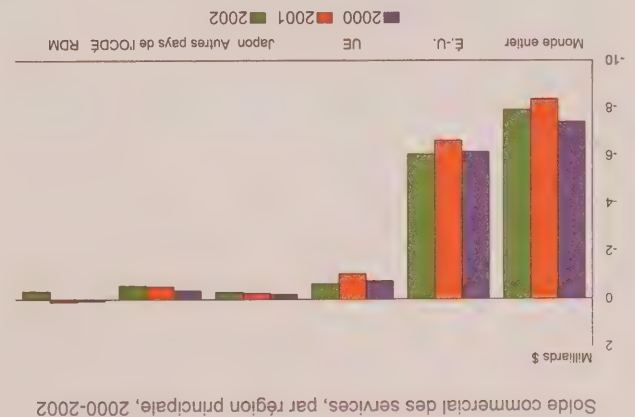
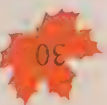
Le commerce des services avec les autres destinations

En 2002, les exportations de services vers les destinations autres que les États-Unis, l'Union européenne et le Japon ont été dominées par une hausse des exportations de services vers les autres pays de l'OCDE, avec un gain de 4,4 p. 100 par rapport au niveau de 2001. Par contre, les importations de services en provenance des pays non-membres de l'OCDE ont progressé de 7,9 p. 100 entre 2001 et 2002, comparativement à 4,8 p. 100 pour les importations provenant d'autres sources de l'OCDE. Comme les deux taux ont été beaucoup plus élevés que la hausse de 1,8 p. 100 des importations totales de services, la part des importations de services venant de sources autres que les États-Unis, l'Union européenne et le Japon est passée de 18,6 p. 100 en 2001 à 19,7 p. 100 en 2002.

de dollars) a fait régresser les importations de services en provenance de l'Union européenne. Les importations de services de voyage de cette région ont néanmoins enregistré une augmentation de 161 millions de dollars pour l'année.

Le commerce des services avec le Japon

Le Japon détient une part de 3,0 p. 100 des exportations de services du Canada et une part de 3,1 p. 100 des importations de services du Canada. La part des importations est demeurée stable de 2001 à 2002, alors que les importations de services en provenance du Japon ont augmenté un peu plus rapidement que l'ensemble des importations de services — 2,8 p. 100 contre 1,8 p. 100; globalement, ces changements n'ont pas suffi pour hausser la part des importations totales de services détenue par le Japon. Le rythme des exportations de services au Japon n'a pas suivi celui des exportations totales de services — 0,9 p. 100 contre 2,8 p. 100 — et par conséquent la part des exportations de services canadiens détenue par ce pays a fléchi d'un dixième de point de pourcentage en 2002, de 3,1 p. 100 qu'elle était en 2001.



L'effet conjugué de la baisse des exportations et de la hausse des importations a entraîné une détérioration du solde canadien des services de voyage : en 2002, le déficit à ce poste s'est creusé de 339 millions de dollars, à 1,7 milliard de dollars.

Les services gouvernementaux

Les services gouvernementaux englobent les transactions internationales liées principalement aux activités de représentation officielle et aux activités militaires. Les exportations de services gouvernementaux ont fait un modeste gain d'un demi-point de pourcentage (à 1,5 milliard de dollars), tandis que les importations de services gouvernementaux augmentaient de 1,9 p. 100 (à 800 millions de dollars). Par conséquent, l'excédent des échanges de services gouvernementaux a légèrement fléchi, perdant 8 millions de dollars, à 651 millions de dollars en 2002.

Le commerce des services par région

Comme dans le cas des biens, les États-Unis sont le principal partenaire commercial du Canada pour les services. Du début à la fin des années 90, la part des exportations de services canadiens détenue par les États-Unis est passée de 55,8 p. 100 en 1991 à un sommet de 60,6 p. 100 en 2000. En 2001 et l'an dernier, la part des États-Unis est demeurée à 59,2 p. 100. À l'opposé, la part des importations de services au Canada détenue par les États-Unis a fléchi, d'un sommet de 66,0 p. 100, aussi en 1991, à 61,2 p. 100 l'an dernier.

En 2002, les exportations de services canadiens aux États-Unis ont augmenté de 942 millions de dollars, ce qui s'est traduit par une hausse de 2,8 p. 100 de la part des exportations de services allant vers ce pays. En tête de liste, les exportations de services de voyage comptent pour près de la moitié de l'augmentation, soit 463 millions de dollars. Les exportations de services commerciaux et gouvernementaux suivaient en importance, avec une hausse de 255 millions de dollars, tandis que les exportations de services de transport étaient à l'origine du reste, soit 223 millions de dollars. Les exportations totales de services aux États-Unis ont atteint 34,4 milliards de dollars l'an dernier.

Le commerce des services avec les États-Unis

Du côté des importations, une augmentation de 718 millions de dollars dans les services commerciaux et gouvernementaux venant des États-Unis a plus que suffi à compenser la baisse des importations de services de voyage (272 millions de dollars) et des importations de services de transport (78 millions de dollars), alors que les importations totales de services provenant des États-Unis ont augmenté de 0,9 p. 100, soit 367 millions de dollars, à 40,5 milliards de dollars.

Le commerce des services avec l'Union européenne

Les exportations de services en Union européenne ont aussi augmenté de 2,8 p. 100 en 2002, ce qui laisse la part des exportations de services détenue par cette région inchangée par rapport à l'année précédente, à 17,0 p. 100. Les hausses de 552 millions de dollars et de 74 millions de dollars, respectivement, des exportations de services commerciaux et gouvernementaux et des services de transport ont été partiellement annulées par une baisse des exportations de services de voyage vers l'Union européenne (361 millions de dollars). Pour l'ensemble de l'année, les exportations de services canadiens vers l'Union européenne ont augmenté de 266 millions de dollars pour atteindre 9,9 milliards de dollars.

En 2002, les importations de services en provenance de l'Union européenne ont diminué de 138 millions de dollars, à 10,6 milliards de dollars, soit 16,0 p. 100 des importations totales de services de toutes provenances. La baisse des importations de services commerciaux et gouvernementaux (145 millions de dollars) et des importations de services de transport (152 millions

Conclusions

Les données présentées ci-dessus laissent penser que la baisse des coûts de transport et l'essor des services de distribution pourraient avoir eu un effet compensatoire sur l'avantage de la localisation dans les pays de grande taille, entraînant l'expansion de la production et des exportations de produits différenciés à valeur élevée dans les pays de plus petite taille. Ainsi, la libéralisation accrue du commerce, notamment dans les secteurs des services, pourrait renforcer les avantages que possèdent les petits pays en améliorant leur accès à un grand marché.

1 Obstfeld, Maurice, et Kenneth Rogoff, « The Six Majors Puzzles in International Macroeconomics: Is There a Common Cause? », NBER Working Paper No. 7777, Cambridge (Mass.).

2 Dans les tableaux entrées-sorties du Canada, il y a sept éléments liés à la « marge commerciale » : commerce de détail, commerce de gros, taxes, transport, carburant, entreposage et pipelines. Ce sont des coûts supplémentaires qui se rattachent aux exportations de marchandises du Canada. Nous nous intéressons ici uniquement aux marges de transport et de commerce de gros.

3 Nous avons regroupé les statistiques sur le commerce des marchandises en trois catégories : les produits homogènes, qui sont les produits dont le commerce se fait sur des bourses organisées; les produits différenciés, soit les produits qui arborent une « marque » (les industries de produits différenciés sont souvent considérées comme ayant des rendements croissants); et les produits de référence, c'est-à-dire ceux qui se trouvent « à mi-chemin », dont les prix sont souvent cités dans des publications spécialisées, selon la classification de Rauch (Rauch, James E., « Networks versus Markets in International Trade », 1996, NBER Working Paper No. 5617).

4 Les manufacturiers canadiens vendent parfois directement à des acheteurs étrangers. Les ventes directes signifient que les fabricants s'en remettent à leurs propres réseaux sociaux et commerciaux plutôt qu'aux canaux de distribution du commerce de gros pour avoir accès à de l'information, surmonter les obstacles informels au commerce et faire respecter leurs contrats à l'étranger.

5 Voir James E. Rauch, « Networks versus Markets in International Trade », 1996, NBER Working Paper No. 5617.

6 Étant donné que les droits à l'importation perçus par les principaux partenaires commerciaux du Canada sur les exportations canadiennes ne sont pas disponibles selon la classification entrées-sorties, nous avons employé, aux fins de l'étude, les droits à l'importation au Canada comme mesure approximative des droits tarifaires étrangers appliqués aux exportations canadiennes de marchandises.

7 Une description détaillée de la procédure d'estimation est disponible sur demande.

sous-catégories ont accusé un recul : les exportations de services de voyage personnels, ont diminué de 120 millions de dollars (0,9 p. 100) par rapport à l'année précédente pour s'établir à 13,8 milliards de dollars, tandis que les exportations de services de voyage d'affaires ont baissé de 87 millions de dollars (3,1 p. 100) comparativement à 2001, pour se situer à 2,7 milliards de dollars en 2002.

Les importations totales de services de voyage ont augmenté de 0,7 p. 100 en 2002, soit une hausse de 131 millions de dollars, à 18,1 milliards de dollars, alors que les gains faits dans les importations de services de voyage personnels (539 millions de dollars) ont dépassé la baisse des importations de services de voyage d'affaires (408 millions de dollars).

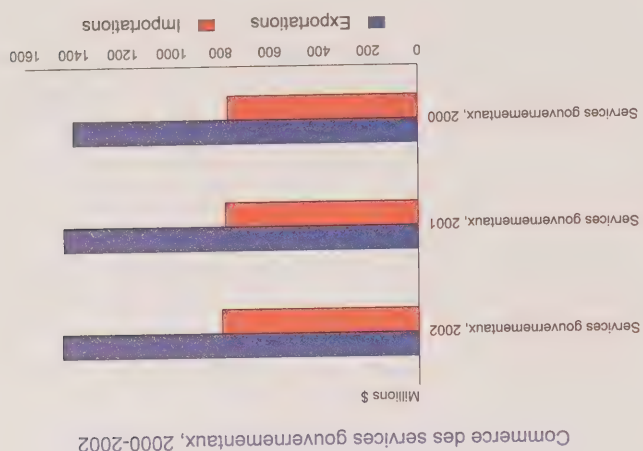


Figure 2-5

Tableau C-4. Droits de douane *ad valorem* sur les importations de marchandises au Canada (en pourcentage)

	Produits homogènes	Produits de référence	Produits différenciés	Total
1965-1969	2,23	13,88	9,15	9,26
1970-1979	0,73	12,35	7,84	7,64
1980-1989	0,29	9,94	7,13	6,78
1990-1997	0,33	5,43	4,79	4,59
Croissance (années 60-90)	-84,96	-60,89	-47,6	-50,45

En outre, tandis que les droits tarifaires étaient sensiblement réduits et, dans bien des cas, abolis, les coûts du commerce associés aux services de transport et de distribution sont apparus plus importants que les droits tarifaires restants (voir le tableau C-5). Ainsi, dans les années 60, les coûts du commerce de gros et des services de transport représentaient 9,5 p. 100 des exportations totales de marchandises du Canada, un niveau à peu près équivalant au taux de 9,3 p. 100 des droits de douane. Dans les années 90, toutefois, les taux de droits de douane moyens sur les importations totales ont baissé à 4,6 p. 100, tandis que les coûts du commerce de gros et des services de transport atteignaient 8,2 p. 100 (le taux des droits de douane a diminué à 2,6 p. 100 en 1997, tandis que le coût combiné du commerce de gros et des services de transport représentait 7,8 p. 100 la même année). Compte tenu de l'importance de ces services dans les coûts totaux du commerce, la libéralisation des services pourrait être la prochaine étape clé dans la promotion de l'expansion des échanges de marchandises.

Tableau C-5. Coût *ad valorem* du commerce de gros et du transport dans les exportations canadiennes et taux de droits de douane sur les importations totales canadiennes (en pourcentage)

	Commerce de gros	Transport	Droits de douane
1965-1969	2,79	6,68	9,26
1970-1979	2,71	5,72	7,64
1980-1989	3,18	5,25	6,78
1990-1997	4,11	4,12	4,59

L'effet propre au marché interne

Après avoir examiné l'évolution des séries temporelles sur les coûts du commerce, nous présentons, dans la section qui suit, un résumé de certaines estimations économétriques visant à quantifier l'effet des changements dans les coûts du commerce sur l'évolution des échanges de marchandises du Canada à l'aide du modèle de gravité. En particulier, ce modèle vérifie l'hypothèse selon laquelle la baisse des coûts du commerce aurait (ou non) contribué à « renverser » l'effet propre au marché interne, en renforçant l'avantage des plus petits pays dans la production de produits différenciés. Le tableau C-6 révèle un coefficient estimatif pour le revenu sur le marché intérieur de 1,08, ce qui est plus élevé que le coefficient du revenu étranger, soit 0,72. Ce résultat semble confirmer l'inverse de l'« effet propre au marché interne »⁷.

Tableau C-6. Résultats d'estimation pour les exportations de produits différenciés

Variable dépendante : exportations de produits différenciés			
Méthode des variables instrumentales :			
Liste des instruments : PIB du Canada, commerce de gros, transport et temps			
1965-1997	PIB du Canada	PIB étranger	Droits de douane
	1,08	0,72	-0,51
	-2,54	-1,74	(-3,98)
			$R^2 = 0,99$

Tableau C-2. Coût moyen des services de gros dans les exportations de marchandises du Canada par catégorie de produit (en pourcentage)

	Produits homogènes	Produits de référence	Produits différenciés	Total
1965-1969	2,1	3,56	2,66	2,79
1970-1979	2,39	2,9	2,78	2,71
1980-1989	3,25	3,16	3,17	3,18
1990-1997	3,94	4,74	3,85	4,11
Croissance (années 60-90)	87,11	33	45,07	47,24

Les coûts d'information (de réseaux)

Dans l'ensemble, le rôle des ventes directes⁴ dans les exportations totales a diminué; les réseaux sociaux et commerciaux perdent de l'importance dans le commerce international (voir le tableau C-3). La baisse des coûts d'information imputable aux améliorations des technologies de diffusion de l'information et une meilleure exécution des contrats internationaux dans les pays étrangers pourraient constituer des explications possibles. Néanmoins, les ventes directes demeurent importantes pour de nombreux produits différenciés et produits de référence spécialisés et périssables. Les ventes directes ont représenté 12,8 p. 100 des exportations totales de produits différenciés et 15,3 p. 100 des exportations totales de produits de référence en 1997, contre 3,0 p. 100 seulement des exportations totales de produits homogènes. La proportion élevée de ventes directes de produits différenciés laisse penser que les réseaux ont encore beaucoup plus d'importance pour ces produits que pour les produits homogènes⁵.

Tableau C-3. Part des ventes directes à l'exportation dans les exportations totales des manufacturiers (en pourcentage)

	1962	1970	1980	1990	1997
Produits homogènes	16,3	17,8	2,6	3,9	3,01
Produits de référence	15,6	11,7	12,1	16,9	15,3
Produits différenciés	32,3	12,6	10,9	12,9	12,8

Les droits de douane

Avec la conclusion des divers accords commerciaux (GATT/OMC, ALÉ Canada-Etats-Unis et ALENA), les droits de douane *ad valorem* sur les importations de marchandises au Canada ont diminué de plus de moitié, à 4,6 p. 100 dans les années 90, alors qu'ils étaient de 10,3 p. 100 dans les années 60⁶. En considérant l'ensemble des produits, les taux de droits de douane sur les produits homogènes dérivés des ressources étaient déjà peu élevés au début des années 60; la réduction progressive ou la suppression des droits tarifaires sur les produits différenciés et les produits de référence a toujours été l'objectif de la libéralisation du commerce des biens. Entre les années 60 et les années 90, les droits tarifaires sur les produits différenciés ont chuté de 47,6 p. 100 et, sur les produits de référence, de 60,9 p. 100. Cette baisse des droits tarifaires s'est produite parallèlement à une évolution profonde des échanges commerciaux du Canada au cours de cette période entière, c'est-à-dire, la part croissante des produits différenciés dans les exportations totales.

Profil temporel des coûts du commerce

Les coûts de transport

Le tableau C-1 montre les taux de transport *ad valorem* liés aux exportations de marchandises du Canada depuis quatre décennies. Ces données révèlent que les coûts de transport pour les produits différenciés ont été beaucoup moins élevés que pour les produits homogènes. En outre, les coûts de transport globaux pour les exportations de marchandises du Canada ont diminué de 6,7 p. 100 dans les années 60 à 4,1 p. 100 dans les années 90, une baisse de 38,4 p. 100 sur les quatre dernières décennies.

Tableau C-1. Coûts de transport moyens des exportations de marchandises du Canada par catégorie de produit (en pourcentage)

	Produits homogènes	Produits de référence	Produits différenciés	Total
1965-69	6,93	10,39	3,15	6,68
1970-79	6,38	9,49	2,94	5,72
1980-89	7,11	8,31	2,53	5,25
1990-97	6,12	6,94	1,95	4,12
Croissance (années 60-90)	-11,74	-33,22	-38,20	-38,27

En examinant l'ensemble des produits, on constate que les taux de transport *ad valorem* sur les produits homogènes ont fluctué entre 6 et 7 p. 100 au cours des décennies à l'étude; ce n'est que dans les années 90 qu'il ont commencé à diminuer sensiblement. La baisse des coûts de transport des produits de référence est par contre évidente; les taux de transport *ad valorem* sur cette catégorie de produits ont reculé constamment, passant de 10,4 p. 100 dans les années 60 à 6,9 p. 100 dans les années 90. Ce sont les taux de transport *ad valorem* sur les produits différenciés qui montre la baisse la plus importante — 38,2 p. 100 — sur cette période, ce qui laisse penser que les améliorations dans les technologies de transport et les innovations institutionnelles connexes durant les dernières décennies ont eu un impact plus important sur la réduction des coûts de transport des produits différenciés que des deux autres catégories de produits.

Les coûts de distribution (au niveau de gros)

Dans le système de distribution moderne, deux éléments clés ont une incidence profonde sur le commerce international des marchandises. Premièrement, il y a la variété des services. On peut énumérer au moins cinq grandes catégories d'extrants liés aux services de distribution : l'accessibilité de l'emplacement, l'étendue et la richesse de la sélection, l'assurance de la livraison des produits au moment voulu et dans la forme souhaitée, l'information et, enfin, l'ambiance. Deuxièmement, il y a eu une intégration verticale progressive dans le secteur de la distribution : les fonctions liées au commerce de gros sont passées des fabricants aux grossistes, assurant une meilleure division du travail entre les deux groupes. Cette évolution s'est traduite par une hausse de la part des coûts de gros dans les exportations de marchandises. Par ailleurs, l'efficacité accrue des services de gros résultant des investissements en technologies de l'information, de l'adoption de nouvelles méthodes de contrôle des stocks et d'une concurrence accrue a eu tendance à réduire les coûts de gros dans les exportations de marchandises.

Le tableau C-2 montre que le coût des services de gros qui se rattachent aux exportations canadiennes de marchandises atteignait 11,7 milliards de dollars en 1997. Le rôle des services de gros en vue de faciliter les exportations de marchandises du Canada est allé en s'accroissant : la part des coûts des services de gros dans la valeur des exportations de marchandises est passée de 2,7 p. 100 dans les années 60 et les années 70 à 4,1 p. 100 dans les années 90. Cette tendance s'observe dans toutes les catégories de produits. La part montante des coûts de gros dans la valeur des exportations laisse penser que, même si la productivité de la main-d'œuvre dans le secteur du commerce de gros a progressé au rythme respectable de 2,5 p. 100 au cours des quatre dernières décennies, les forces représentées par la variété des services et l'évolution des coûts ont eu un effet plus marqué que la diminution des coûts dans le secteur du commerce de gros.

Introduction

Le commerce international peut être plus coûteux qu'on ne le suppose généralement, malgré les progrès de la technologie et des communications et la libéralisation des échanges durant la seconde moitié du siècle dernier. De nombreux éléments des coûts du commerce ne sont pas directement « observables ». Certains considèrent que ces « coûts non observés du commerce » sont responsables de ce que l'on a appelé le préjugé favorable au marché interne, ou l'effet de la frontière, dans les échanges internationaux¹.

Cette section vise à jeter un éclairage nouveau sur les « coûts non observés du commerce » en portant l'analyse au-delà des coûts traditionnellement associés aux échanges commerciaux. Plus précisément, nous mesurons la taille et la composition des coûts non tarifaires du commerce associés avec les services tels que les coûts de transport, de distribution et d'information liés aux échanges de marchandises du Canada, à l'aide des données les plus récentes de Statistique Canada sur la « marge commerciale »². Nous examinons l'évolution des coûts du commerce, en faisant ressortir comment les changements survenus dans ces coûts ont influé sur l'évolution du commerce de marchandises du Canada et, partant, sur la dynamique de l'intégration économique.

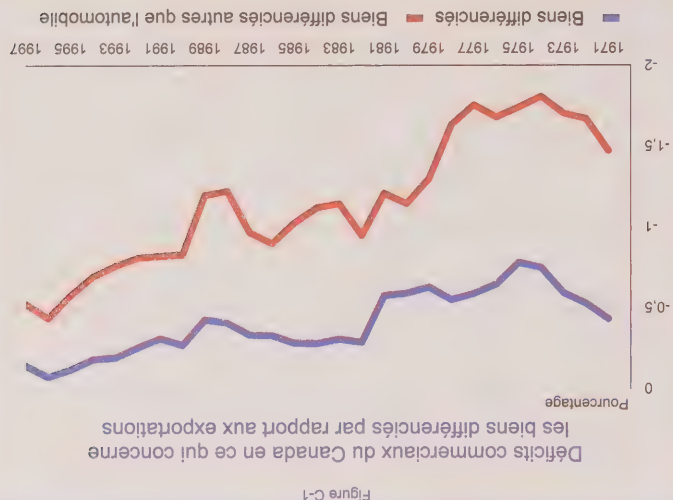
Les coûts du commerce jouent un rôle clé dans ce que l'on appelle le modèle de la « géographie économique » du commerce. Selon ce modèle, il y a une forte incitation économique dans certaines industries à déplacer la production vers le marché le plus grand afin d'abaisser au minimum les coûts du commerce et de profiter des économies d'échelle. Une libéralisation du commerce pourrait renforcer l'« effet du marché interne ». Toute baisse des coûts du commerce, par ailleurs, pourrait « renverser » l'effet du marché interne, facilitant l'expansion de la production et les exportations en provenance de pays de plus petite taille.

Évolution du commerce de marchandises du Canada

Au cours des quatre dernières décennies, l'évolution du commerce des marchandises du Canada a été marquée par de profonds changements. Les exportations de produits dits différenciés³ ont connu une expansion rapide, qui s'est traduite par une augmentation constante de la part de ces produits dans les exportations totales de marchandises du pays — de 18 p. 100 au début des années 60 à 55,9 p. 100 en 1997.

Parallèlement, la part des produits homogènes dans les exportations de marchandises du Canada a chuté de 34,1 p. 100 à 17,6 p. 100 durant la même période.

Alors que le solde du commerce des produits différenciés du Canada est resté déficitaire, la taille relative du déficit (mesurée par la part de celui-ci dans les exportations correspondantes) a diminué considérablement, soit de 0,7 p. 100 au milieu des années 70 à 0,14 p. 100 seulement en 1997 (voir la figure C-1). Cette évolution nécessite un examen plus approfondi pour comprendre le dynamisme du profil des échanges de marchandises du Canada.



La progression des exportations de services commerciaux a été dominée par les services d'architecture, de génie et autres services techniques (gain de 1 008 millions de dollars, soit 38,9 p. 100), les autres services financiers (gain de 635 millions de dollars, soit 27,0 p. 100), et les redevances et droits de licences (gain de 202 millions de dollars, soit 8,7 p. 100). La baisse des exportations de services de recherche et développement (383 millions de dollars, soit 11,8 p. 100) et celle des exportations de services de construction (126 millions de dollars, soit 42,0 p. 100) ont annulé en partie ces gains.

Avec 49,7 p. 100 des importations totales de services, les services commerciaux sont aussi la plus importante catégorie d'importations de services. Les importations de services commerciaux ont augmenté plus rapidement que les importations totales de services (2,8 p. 100 contre 1,8 p. 100), grâce notamment à des gains dans les importations de services d'architecture, de génie et autres services techniques (649 millions de dollars, soit 35,7 p. 100), d'autres services financiers (222 millions de dollars, soit 8,6 p. 100) et de services de communications (170 millions de dollars, soit 8,6 p. 100). La baisse des importations de services de gestion (269 millions de dollars, soit 5,6 p. 100) et celle des redevances et droits de licences (139 millions de dollars, soit 2,6 p. 100) ont contribué à limiter l'avance générale des importations de services commerciaux.

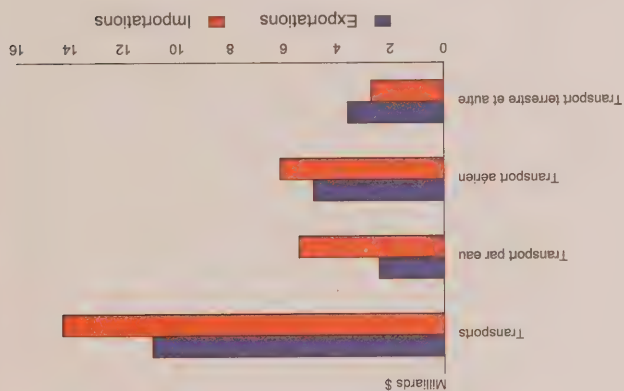
Pour l'ensemble de la catégorie des services

commerciaux, le solde des échanges s'est amélioré de 484 millions de dollars, refermant ainsi le déficit à 3,6 milliards de dollars.

Les services de transport

L'an dernier, les services de transport ont aussi fait une contribution positive à l'augmentation des exportations de services canadiens. Ce secteur, qui représente un peu moins du cinquième des exportations totales de services (18,8 p. 100), a vu ses exportations progresser de 437 millions de dollars (4,2 p. 100) entre 2001 et 2002 pour atteindre 11,0 milliards de dollars. Les exportations ont augmenté dans les trois sous-catégories des services de transport : services de transport terrestre et autres (gain de 249 millions de dollars, soit 7,4 p. 100), services de transport aérien (gain de 146 millions de dollars, soit 3,1 p. 100) et services de transport maritime (gain de 42 millions de dollars, soit 1,7 p. 100).

Figure 2-3
Commerce des services de transport, 2002



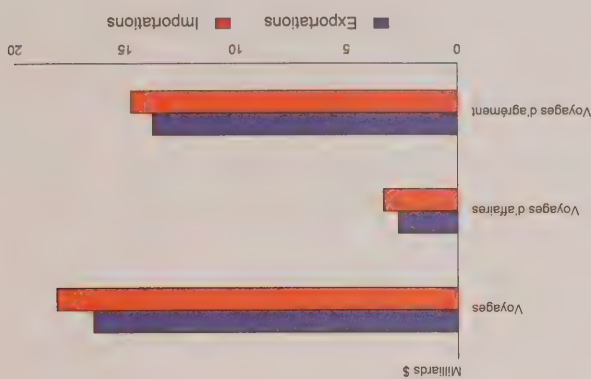
Du côté des importations, les gains dans les services de transport maritime (306 millions de dollars, soit 5,9 p. 100) et les services de transport terrestre et autres (147 millions de dollars, soit 5,7 p. 100) ont été partiellement annulés par un recul des importations de services de transport aérien (331 millions de dollars, soit 5,1 p. 100). Les importations totales de services de transport ont augmenté de 0,9 p. 100 en 2002 pour atteindre 14,3 milliards de dollars, ce qui représente une hausse de 122 millions de dollars par rapport à 2001.

En conséquence des divers mouvements décrits précédemment, le déficit au poste des services de transport s'est refermé de 315 millions de dollars, à 3,8 milliards de dollars en 2002.

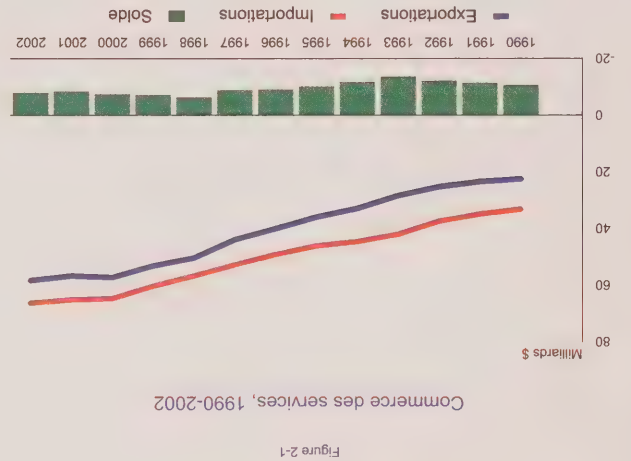
Les services de voyage

Les exportations de services de voyage ont fléchi de 1,2 p. 100 en 2002, avec une baisse de 207 millions de dollars, à 16,5 milliards de dollars. Les deux

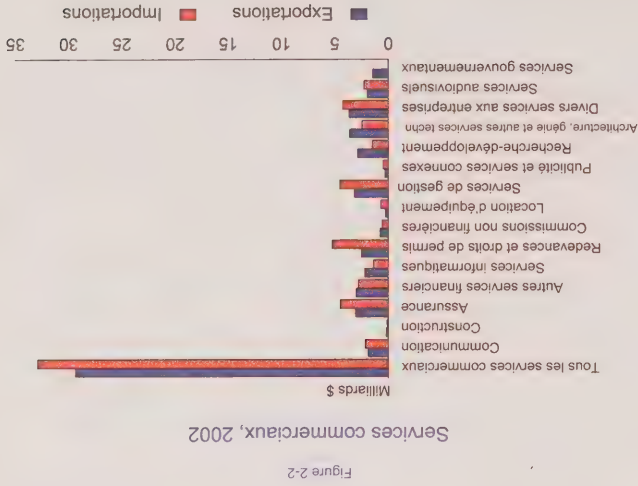
Figure 2-4
Commerce des services de voyage, 2002



Les exportations de services ont brillé plus particulièrement dans la performance des exportations canadiennes depuis déjà quelque temps, leur croissance ayant dépassé celle des exportations de biens (ou moins baissée que celle des biens, comme en 2001) au cours de cinq des sept dernières années depuis 1996. Les exportations de services ont progressé de 1,6 milliard de dollars, soit 2,8 p. 100, l'an dernier. Cette augmentation a porté les exportations de services à un niveau record de 58,2 milliards de dollars pour l'année, soit environ 12,4 p. 100 des exportations totales de biens et services. En d'autres termes, un dollar sur huit de gains à l'exportation au Canada l'an dernier était imputable aux services.



Les importations de services ont aussi augmenté en 2002, mais à un rythme moins élevé que les exportations. Elles ont crû à un taux de 1,8 p. 100 par rapport au niveau de 2001, soit près de 1,2 milliard de dollars, pour atteindre 66,1 milliards de dollars. À ce niveau, elles représentent environ 15,7 p. 100 des importations totales de biens et services au Canada, c'est-à-dire près d'un dollar pour chaque six dollars d'importations. Les importations de services ont augmenté à chaque année durant les années 90 et depuis le début de la première décennie du 21^e siècle. Les exportations de services ayant progressé plus rapidement que les importations de services, le déficit historique du Canada dans les échanges des services s'est refermé en 2002, après trois années



Les services commerciaux représentaient un peu plus de la moitié (50,4 p. 100) de l'ensemble des exportations de services en 2002, contre un peu moins de la moitié (49,4 p. 100) en 2001. Les services commerciaux englobent des services tels que la comptabilité, les services juridiques, les assurances, les services financiers, l'architecture, l'informatique, les communications et la construction, pour n'en nommer que quelques-uns. Globalement, les services commerciaux ont été à l'origine de la plus grande partie des gains enregistrés dans les exportations de services, augmentant de près de 1,4 milliard de dollars (4,9 p. 100) par rapport au niveau de 2001, pour atteindre 29,3 milliards de dollars en 2002. Ces hausses représentaient plus de 85 p. 100 de l'augmentation totale des exportations de services l'an dernier.

Les services commerciaux

Le commerce des services par grand groupe de services

consécutives de déficit croissant à ce poste. Pour l'année, le gain de 315 millions de dollars dans le solde des services de transport a été entièrement effacé par la baisse de 339 millions de dollars du solde des services de voyage, tandis que le solde des services commerciaux s'améliorait de 484 millions de dollars. Enfin, le solde des échanges de services gouvernementaux a affiché un léger recul (8 millions de dollars) l'an dernier. Chacune de ces catégories est examinée plus en détail dans ce qui suit.

Après avoir rajusté les données de cette façon, nous pouvons tenter de donner une réponse plus définitive aux questions énoncées ci-dessus. La figure B-5 fournit l'information nécessaire. La ligne bleu foncé montre les exportations de produits manufacturés d'origine intérieure au cours de la période 1993-1999, tandis que la ligne rouge montre les expéditions de produits manufacturés d'origine intérieure, c'est-à-dire les expéditions manufacturières totales moins les exportations d'origine intérieure, soit les biens demeurés au Canada. La première chose à noter est qu'entre 1993 et 1994, les deux lignes se croisent et les exportations canadiennes dépassent les expéditions d'origine intérieure. En termes simples, cela signifie que les Canadiens ont commencé à exporter davantage qu'ils ne produisent pour leur propre marché intérieur. Afin de voir les choses d'une autre façon, la barre verte représente le ratio des exportations d'origine intérieure aux expéditions manufacturières totales, tandis que la ligne noire est tracée au niveau de 50 p. 100. Lorsque la barre verte commence à dépasser la ligne noire, les exportations canadiennes dépassent la production destinée au marché canadien. Cela s'est produit en 1994 et dans toutes les années subséquentes.

La ligne bleu pâle dans le graphique représente les exportations intérieures canadiennes aux États-Unis. Cette ligne croise aussi la ligne rouge — entre 1996 et 1997. Ainsi, de façon similaire au raisonnement fait précédemment, le marché d'exportation aux États-Unis est devenu plus important pour les biens canadiens que le marché canadien lui-même. Alors, qui est notre deuxième partenaire commercial? On pourrait bien dire que c'est le Canada lui-même!

¹ Consulter, par exemple, Statistique Canada catalogues n°s 65-001 ou 65-202 pour les définitions des régions.

¹ Les données sur les exportations canadiennes aux États-Unis, compilées à partir des sources de données sur les importations américaines, sont surestimées du fait qu'elles comprennent certaines expéditions à destination de pays tiers transitant par les États-Unis, souvent appelées « réexpéditions ». De manière correspondante, les exportations canadiennes vers le reste du monde sont sous-estimées.

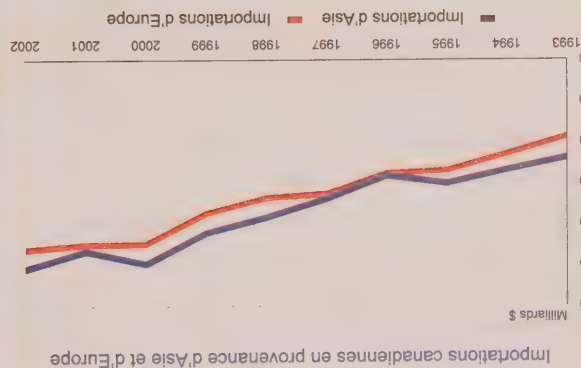


Figure B-3

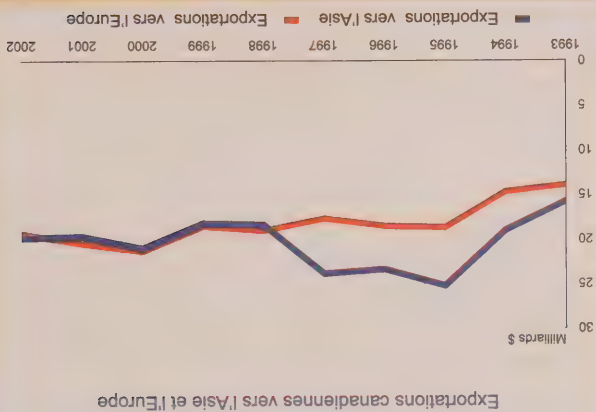


Figure B-4

Que se passe-t-il si nous examinons une entité plus comparable à l'Union européenne pour déterminer qui arrive au second rang? Hélas, il n'existe aucun autre bloc de pays ayant une politique commerciale unifiée dont la structure serait à peu près semblable à celle de l'Union européenne, de sorte qu'il n'y a rien d'assez comparable. Serait-il possible alors de faire une comparaison entre le continent européen (tel que enregistré par Statistique Canada¹) et un autre continent? Qui, dans ce cas, serait notre deuxième partenaire commercial en importance?

À vrai dire, l'Europe et l'Asie ont joué du coude pour occuper le second rang durant la plus grande partie de la dernière décennie, l'Asie semblant occuper la deuxième place du côté des importations et, à tout le moins en 2002, réussissant tout juste à devancer l'Europe du côté des exportations (figures B-3 et B-4). Dans ce cas, on pourrait bien faire valoir que l'Asie constitue notre deuxième plus important partenaire commercial!

Introduction du marché domestique

Jusqu'à maintenant, nous avons examiné uniquement les ventes du Canada à l'étranger (ou les achats à l'étranger, dans le cas des importations). Qu'arrive-t-il lorsque nous faisons entrer dans l'analyse les ventes intérieures sur le marché canadien? Qui est alors le plus grand partenaire commercial du Canada? Et qui est numéro deux?

Avant de pouvoir répondre à ces questions, nous devons apporter un ajustement mineur aux données sur le commerce, plus précisément aux données sur les exportations. Lorsque nous mesurons ce que nous, Canadiens, vendons sur notre propre marché, nous examinons nos expéditions manufacturières intérieures, soit la valeur des expéditions des producteurs canadiens destinées aux acheteurs canadiens. Nous devons par conséquent rajuster la valeur des exportations pour ne considérer que les produits fabriqués au Canada et vendus par la suite à l'étranger. En d'autres termes, nous excluons les produits importés au Canada et réexportés essentiellement inchangés. C'est ce que nous appelons les « exportations d'origine intérieure ».

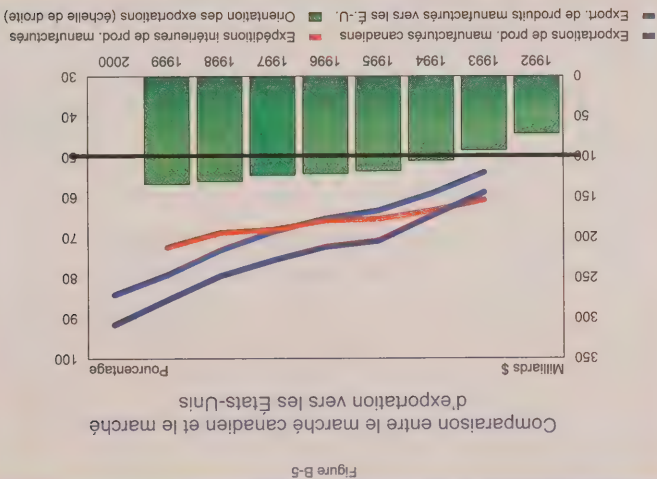


Figure B-5

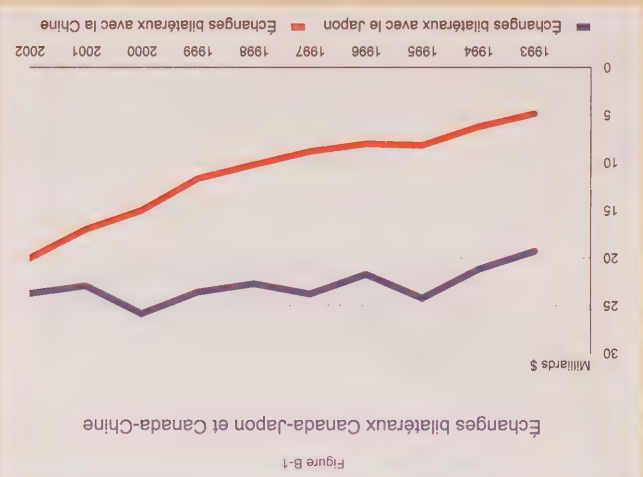
ENCADRE B. QUI EST NUMÉRO DEUX?

Les producteurs canadiens de biens achètent et vendent leurs produits sur le marché domestique et à l'étranger. Cette section spéciale examine la question de savoir qui est notre second plus grand partenaire dans le commerce de marchandises. La première partie de cette section jettera un regard sur le commerce international alors que la seconde partie traitera du commerce domestique pour brosser un portrait entier de la performance canadienne en matière de commerce international.

Après les États-Unis, le Canada commerce davantage internationalement avec l'Union européenne qu'avec tout autre partenaire. Cependant, les comparaisons entre l'Union européenne et tout pays individuel ne sont pas tout à fait convaincantes car l'Union européenne est aujourd'hui un conglomérat de quinze pays — bien que soumis à une politique commerciale commune. Ainsi, quelle nation individuelle est notre deuxième plus important partenaire commercial?

Commerce étranger

Après les États-Unis, le Canada commerce davantage internationalement avec l'Union européenne qu'avec tout autre partenaire. Cependant, les comparaisons entre l'Union européenne et tout pays individuel ne sont pas tout à fait convaincantes car l'Union européenne est aujourd'hui un conglomérat de quinze pays — bien que soumis à une politique commerciale commune. Ainsi, quelle nation individuelle est notre deuxième plus important partenaire commercial?



La réponse dépend de ce que l'on examine afin de répondre à la question. À la figure B-1, ci-dessous, nous pouvons constater que si l'analyse englobe l'ensemble du commerce, c'est-à-dire les échanges dans les deux directions — la somme des importations totales et des exportations totales — c'est le Japon qui est alors notre second partenaire commercial en importance. Jusqu'à tout récemment, cette observation était assez évidente puisque le Japon était à la fois la deuxième plus importante destination pour les exportations et la deuxième plus importante source des importations canadiennes, après les États-Unis. Cependant, au cours des années 90, la Chine a refermé l'écart et, en 2002, elle a remplacé le Japon au second rang des fournisseurs d'importations du Canada (figure B-2). Ainsi, quel pays individuel est notre deuxième plus important partenaire commercial? Cela varie selon que la question porte sur les exportations, les importations ou les échanges dans les deux directions.

l'automobile (8,4 p. 100) viennent compléter la liste des cinq premières catégories d'importation.

Les exportations de marchandises vers l'Union européenne étaient en baisse de 1,3 milliard de dollars, soit 7,2 p. 100, pour s'établir à un peu plus de 17,0 milliards de dollars en 2002, tandis que les importations de marchandises de cette région augmentaient de 476 millions de dollars, une hausse de 1,2 p. 100, pour atteindre 40,0 milliards de dollars. Ainsi, le solde du commerce bilatéral de marchandises entre le Canada et l'Union européenne s'est détérioré de 1,8 milliard de dollars pour clore l'année à 23,0 milliards de dollars.

La baisse des exportations canadiennes vers l'Union européenne a été dominée par le secteur des machines et du matériel. Les exportations d'aéronefs et d'autre matériel de transport non-automobile représentaient environ la moitié de la baisse de 984 millions de dollars dans cette catégorie des exportations de machines et matériel. Les exportations de produits forestiers vers l'Union européenne ont diminué de 232 millions de dollars en 2002, en raison surtout de la baisse des exportations de pâte (214 millions de dollars) et des exportations de bois d'œuvre (32 millions de dollars). Les exportations de produits de l'agriculture et de la pêche ont fléchi de 193 millions de dollars, alors que les gains réalisés dans les exportations d'oléagineux (58 millions de dollars) n'ont pas suffi à compenser les baisses survenues dans les exportations de légumes, de racines et de tubercules (129 millions de dollars) et de céréales (76 millions de dollars). Les exportations de produits énergétiques vers l'Union européenne ont aussi baissé de 176 millions de dollars en 2002.

Ces pertes ont été compensées en partie par des hausses des exportations de produits et matériaux industriels (173 millions de dollars), de produits de consommation (44 millions de dollars) et des produits de l'automobile (35 millions de dollars) l'an dernier.

Les importations accrues en provenance de l'Union européenne résultent principalement des gains faits du côté des biens de consommation (hausse de 1,0 milliard de dollars, à 6,6 milliards de dollars), des produits de l'automobile (hausse de 574 millions de dollars) et des biens industriels (hausse de 400 millions de dollars). Les hausses observées dans les importations provenant de l'Union européenne ont été effacées en grande partie par la baisse des importations de produits énergétiques (1,4 milliard de dollars) et de machines et matériel (264 millions de dollars).

Le Japon

Les exportations au Japon ont diminué de près de 44 millions de dollars en 2002, alors que la baisse des exportations de produits forestiers — principalement du bois d'œuvre (152 millions de dollars), de pâte (100 millions de dollars) et de papier et carton (58 millions de dollars) — a été compensée par de modestes gains dans la plupart des autres secteurs. Outre les produits forestiers, les exportations de produits énergétiques au Japon ont aussi fléchi, soit de 28 millions de dollars.

Les importations du Japon ont augmenté de plus de trois quarts de milliard de dollars en 2002, alors que les baisses des importations de machines et matériel (537 millions de dollars) et de biens de consommation (134 millions de dollars) ont été plus que compensées par les gains enregistrés dans les importations de produits industriels (220 millions de dollars) et de produits de l'automobile (1,2 milliard de dollars). Les baisses dans le secteur des machines et du matériel étaient concentrées dans les produits électriques et électroniques (382 millions de dollars), le matériel médical, scientifique et technique (277 millions de dollars), les machines et équipements mécaniques (125 millions de dollars) et les aéronefs (95 millions de dollars). Les gains enregistrés dans les autres sous-catégories ont contribué à limiter le recul.

Dans l'ensemble, en 2002, le déficit du commerce de marchandises avec le Japon a augmenté de 814 millions de dollars pour atteindre 7,1 milliards de dollars.

Le reste du monde

Les exportations de marchandises vers le reste du monde ont fléchi de 1,0 milliard de dollars, à 24,5 milliards de dollars en 2002, tandis que les importations augmentaient de 4,3 milliards de dollars pour atteindre 75,9 milliards de dollars. En conséquence, le déficit des échanges de marchandises du Canada avec le reste du monde s'est creusé de 5,3 milliards de dollars pour atteindre 51,4 milliards de dollars. Le ratio des importations aux exportations avec cette région a ainsi dépassé 3:1 pour la première fois.

La baisse des exportations de produits de l'agriculture et de la pêche (1,4 milliard de dollars) a été supérieure à celle des exportations totales vers cette région, ce recul s'explique surtout par une diminution des exportations

Outre les produits de l'automobile, les exportations accrues de produits et matériaux industriels, de biens de consommation et de produits de l'agriculture et de la pêche ont aussi contribué à limiter la baisse des exportations aux États-Unis. Ces trois secteurs ont vu leurs exportations sur le marché américain progresser, respectivement, de 1,7 milliard de dollars, de 1,1 milliard de dollars et de 1,0 milliard de dollars.

Les importations en provenance des États-Unis ont légèrement diminué en 2002, reculant de 0,1 p. 100, soit environ 133 millions de dollars. Ce sont les produits de l'automobile qui ont fait les gains les plus importants (6,4 milliards de dollars), suivis des biens de consommation (1,0 milliard de dollars) et des produits de l'agriculture et de la pêche (918 millions de dollars), lesquels ont toutefois été inférieurs aux pertes enregistrées dans les exportations de machines et matériel (6,8 milliards de dollars) et les exportations de produits et matériaux industriels (1,7 milliard de dollars). L'augmentation des exportations de produits de l'automobile traduit probablement le degré élevé d'intégration de la production et les pratiques de stockage juste-à-temps dans ce secteur. Les grandes composantes du secteur des machines et du matériel étaient toutes en baisse — les produits électroniques et les produits mécaniques, une perte de 1,8 milliard de dollars, le matériel de transport aérien, une perte de 800 millions de dollars et, enfin, le matériel médical, scientifique et technique, une perte de 642 millions de dollars.

L'Union européenne

Avec 4,3 p. 100 des exportations totales et 11,2 p. 100 des importations totales, l'Union européenne demeure un important partenaire commercial du Canada. Près des deux tiers des exportations canadiennes vers l'Union européenne entrent dans la catégorie des machines et du matériel (36,2 p. 100) ou celle des produits et matériaux industriels (29,1 p. 100). Les produits forestiers arrivent loin derrière en troisième place, avec une part de 15,6 p. 100 des exportations vers cette région, suivis par les produits de l'agriculture et de la pêche (8,6 p. 100) et les biens de consommation (4,0 p. 100). Le secteur des machines et du matériel (37,9 p. 100) et celui des produits industriels (19,9 p. 100) dominent également les importations au Canada en provenance de l'Union européenne, mais leur importance n'est pas aussi grande que du côté des exportations. Les biens de consommation (17,1 p. 100), les produits énergétiques (9,8 p. 100) et les produits de

de l'information (TI) qu'à la fin des années 90. En conséquence, les exportations canadiennes de machines et matériel aux États-Unis ont reculé de 4,9 milliards de dollars l'an dernier pour s'établir à 70,1 milliards de dollars. Parallèlement à la baisse globale des exportations de matériel de télévision et de télécommunications et de matériel connexe, et des exportations de matériel de bureau, mentionnées dans la section précédente, les exportations canadiennes aux États-Unis de machines et matériel mécaniques (non électriques) et de machines et matériel électriques (chapitres 84 et 85 du Système harmonisé) ont fléchi de 1,1 milliard de dollars et de 3,1 milliards de dollars, respectivement. Ailleurs dans le sous-groupe des machines et du matériel, les exportations canadiennes d'aéronefs aux États-Unis (chapitre 80 du SH) ont fléchi d'environ 1,2 milliard de dollars.

Les exportations de produits forestiers aux États-Unis étaient aussi en baisse par rapport à leur niveau de 2001. L'année 2002 a vu surgir à nouveau le différend opposant depuis longtemps les deux pays sur le marché du bois d'œuvre résineux. En mai 2002, les États-Unis ont imposé des droits anti-dumping et compensatoires s'élevant à environ 27,2 p. 100 sur les importations de bois d'œuvre résineux canadien. Mais en dépit de cet obstacle, les exportations de bois d'œuvre n'ont pas été à l'origine de la baisse des exportations canadiennes de produits forestiers; au contraire, ce sont les baisses enregistrées dans les exportations de pâte et de produits en papier et en carton (les chapitres 47 et 48 du SH) qui expliquent le recul des exportations de produits forestiers aux États-Unis. Les exportations de pâte au sud de la frontière ont diminué de 308 millions de dollars par rapport au niveau de 2001, tandis que les exportations de papier et de carton accusaient un repli de 785 millions de dollars pour l'année.

Les exportations de produits de l'automobile aux États-Unis ont compensé en partie ces pertes. Comme nous l'avons noté, la presque totalité des exportations canadiennes de produits de l'automobile est destinée au marché américain. Chacune de ces trois sous-catégories des produits de l'automobile — les voitures, les camions et les pièces d'automobiles — ont vu leurs exportations augmenter l'an dernier. Grâce à ces gains, les exportations de voitures et de camions ont presque retrouvé l'an passé leur sommet de 1999-2000, tandis que les exportations de pièces ont marqué un nouveau record.

Les importations de produits énergétiques ont aussi fléchi l'an dernier, de près de 1,3 milliard de dollars. Les importations de *pétrole brut* ont diminué de 1,1 milliard de dollars par rapport à leur niveau de 2001, tandis que pour l'ensemble des autres produits énergétiques, il y a eu une baisse des importations de 213 millions de dollars. Les prix moins élevés du gaz naturel et de l'électricité et les prix plus élevés du pétrole l'an dernier expliquent les mouvements observés dans les exportations.

Produits forestiers

Les exportations de produits forestiers ont reculé de 2,7 milliards de dollars en 2002. Près de la moitié de la baisse est attribuable au *papier journal*, dont les exportations ont fléchi de 1,3 milliard de dollars par rapport au niveau de 2001. Les baisses des exportations de *bois d'œuvre* (642 millions de dollars), des exportations d'*autres papiers et cartons* (602 millions de dollars) et des exportations de *pâte* (473 millions de dollars) ont aussi contribué aux pertes. Les produits forestiers représentaient près d'un huitième des exportations de marchandises en 2002 avec une part de 12,3 p. 100.

Le Canada n'importe pas beaucoup de produits forestiers et ceux-ci représentaient moins de 1 p. 100 des importations totales de produits. Cependant, les importations de produits forestiers ont augmenté en 2002 par rapport à 2001, d'un peu moins d'un quart de milliard de dollars. Cette hausse est attribuable aux *semi-produits en bois*.

Produits de l'agriculture et de la pêche

Les exportations de produits de l'agriculture et de la pêche représentaient 7,4 p. 100 des exportations totales de marchandises en 2002, soit le même niveau qu'en 2001. Les exportations de produits de l'agriculture et de la pêche ont diminué de 342 millions de dollars en 2002, alors que la baisse des exportations de *blé* (750 millions de dollars) a été supérieure aux gains enregistrés dans les autres *produits* (408 millions de dollars). La performance dans la composante des autres produits de l'agriculture et de la pêche a toutefois été mitigée. Les exportations de *colza* ont chuté de 305 millions de dollars et les exportations d'*orge* et de *boissons alcoolisées* étaient en baisse de 190 millions de dollars et de 161 millions de dollars, respectivement. Les exportations de *poisson* (hausse de 411 millions de dollars), d'*autres aliments, boissons et tabac* (hausse de 242 millions de dollars) et d'*autres préparations à base de céréales* (hausse de 242 millions de dollars) ont dominé du côté des gains.

Les États-Unis

Le commerce de marchandises par région

Passons maintenant à une analyse plus détaillée du commerce des marchandises par région. Nous avons employé à cet effet une base de données légèrement différente — les données des douanes — plutôt que celle de la balance des paiements utilisée jusqu'ici dans ce rapport. Ce changement s'explique par le fait que les valeurs calculées aux fins de la balance des paiements ne sont pas disponibles au niveau détaillé des produits. Par conséquent, les chiffres présentés dans la section suivante pourraient différer légèrement de qui précèdent.

Les importations de produits de l'agriculture et de la pêche ont augmenté de 1,4 milliard de dollars en 2002, alors que les deux composantes ont fait des gains : *fruits et légumes* (hausse de 629 millions de dollars) et *autres produits de l'agriculture et de la pêche* (hausse de 789 millions de dollars). Les importations de produits de l'agriculture et de la pêche représentaient 6,1 p. 100 des importations totales de biens en 2002, ce qui est supérieur au niveau de 5,8 p. 100 enregistré en 2001.

Avec une part de 87,4 p. 100 du total, les États-Unis sont, de loin, la plus importante destination des exportations de marchandises du Canada¹. Par conséquent, on ne devrait pas s'étonner que ce pays domine les quatre principales sous-catégories d'exportations canadiennes de marchandises : la part des États-Unis varie de 68,3 p. 100 pour les produits de l'agriculture et de la pêche à 97,4 p. 100 pour les produits de l'automobile.

En 2002, les exportations totales de marchandises du Canada aux États-Unis ont fléchi de 1,5 p. 100, soit 5,3 milliards de dollars, pour s'établir à 346,5 milliards de dollars. Le recul des exportations vers ce pays l'an dernier est attribuable à la baisse des exportations de produits énergétiques, qui ont dégringolé de 12,9 p. 100 (7,2 milliards de dollars), à 48,7 milliards de dollars, alors que la diminution des exportations de gaz naturel (7,1 milliards de dollars) et celle des exportations d'électricité (2,4 milliards de dollars) ont été supérieures aux hausses des exportations d'huiles de pétrole brut et de préparations connexes (2,3 milliards de dollars).

L'effondrement du secteur technologique en 2001 s'est poursuivi en 2002, alors que les entreprises américaines importaient toujours moins de matériel de technologie

machines et matériel de bureau ont baissé de 2,1 milliards de dollars l'an dernier, tandis que les importations d'*autres machines et équipements* ont diminué encore davantage, soit de 2,3 milliards de dollars, par suite d'une baisse de 2,8 milliards de dollars dans les importations d'*autre matériel de communications et matériel connexe*. Les importations d'*aéronefs et autre matériel de transport* ont fléchi de 1,5 milliard de dollars sous l'effet d'une baisse des importations d'*aéronefs, moteurs et pièces d'aéronefs et d'autre matériel de transport* d'environ trois quarts de milliards de dollars dans chaque cas. Enfin, les importations de *matériel industriel et agricole* ont reculé de 659 millions de dollars en raison d'une baisse des importations de la plupart des composantes des machines industrielles, alors que les importations de machines agricoles enregistraient une modeste hausse de 46 millions de dollars.

Produits et matériaux industriels

Les produits et matériaux industriels constituent une vaste catégorie de biens allant des divers minerais métalliques aux plastiques et des produits animaux bruts aux matières fabriquées de textile. Du côté des exportations, ces produits et matériaux sont ventilés en quatre grands groupes secondaires : *minéraux métalliques, produits chimiques, plastiques et engrais, métaux et alliages, et autres produits et matériaux industriels*. En 2002, les exportations de produits et matériaux industriels ont augmenté de 2,6 milliards de dollars par rapport au niveau de 2001. Les gains étaient généralisés, les quatre composantes des exportations ayant connu une progression pour l'année. Cette augmentation est largement attribuable à la composante *métaux et alliages, et feuilles d'acier* (860 millions de dollars) et les *métaux et alliages précieux* (665 millions de dollars) ont contribué à porter les gains dans cette sous-composante de produits et matériaux industriels à 1,9 milliard de dollars l'an dernier. La composante *produits chimiques, plastiques et engrais* est à l'origine de la plus grande partie du reste des gains observés dans les exportations de produits et matériaux industriels, avec des exportations en hausse de 490 millions de dollars sur l'année précédente. Seules les exportations de *produits chimiques organiques* ont accusé un léger repli (81 millions de dollars) dans cette composante. Dans l'ensemble, les produits et matériaux industriels ont représenté 16,9 p. 100 des exportations totales de marchandises en 2002. Du côté des importations, le secteur des produits et matériaux industriels ne compte que trois composantes : les *métaux et minerais métalliques*, les *produits chimiques et plastiques*,

et les *autres produits et matériaux industriels*. L'an dernier, l'augmentation de 1,2 milliard de dollars des importations de *métaux et minerais métalliques* a été entièrement effacée par une diminution de 1,4 milliard de dollars des importations d'*autres produits et matériaux industriels*. Alors que les importations de *produits chimiques et plastiques* augmentaient de 521 millions de dollars, les importations totales de produits et matériaux industriels ont progressé de 371 millions de dollars pour l'année. Les gains du côté des importations étaient assez généralisés, mais la baisse des importations était essentiellement limitée à la catégorie « divers » ou aux *autres matériaux fabriqués*, qui a subi une recul de 2,0 milliards de dollars par rapport à son niveau de 2001. Dans l'ensemble, les produits et matériaux industriels représentaient 19,3 p. 100 des importations totales de marchandises en 2002.

Biens de consommation

Les exportations de biens de consommation représentaient environ 4,2 p. 100 des exportations totales de biens en 2002, en hausse par rapport au niveau de 3,9 p. 100 enregistré en 2001. Cette part plus grande est attribuable à une augmentation de 1,4 milliard de dollars des exportations de biens de consommation de 2001 à 2002. Les importations de biens de consommation ont aussi augmenté l'an dernier, avec une hausse de 3,5 milliards de dollars. Des gains notables sur les niveaux de 2001 ont été enregistrés dans la catégorie des *produits finaux divers* (2,0 milliards de dollars), celle des *ustensiles et articles d'ameublement de maison* (572 millions de dollars) et celle des *montres et articles de sport* (414 millions de dollars). Le vêtement et la chaussure ont été responsable de la plus grande partie des gains restant. Les biens de consommation représentaient environ 13,0 p. 100 des importations totales de biens l'an dernier.

Produits énergétiques

Les produits énergétiques ont vu diminuer leur part relative des exportations canadiennes en 2002, celle-ci passant à 12,3 p. 100 des exportations totales alors qu'elle atteignait 13,2 p. 100 l'année précédente. Les exportations de ces produits ont diminué de 4,3 milliards de dollars en 2002, le gain de 3,6 milliards de dollars enregistré dans les exportations de *pétrole brut* n'ayant pas suffi à compenser la baisse de 6,4 milliards de dollars des exportations de *gaz naturel* et la baisse de 1,4 milliard de dollars des exportations d'*électricité*.



(1,0 p. 100) en 2002, alors que quatre des sept grandes catégories ont subi un recul pour l'année. Les baisses ont été de 5,0 milliards de dollars pour les exportations de machines et de matériel et de 4,3 milliards de dollars pour les exportations de produits énergétiques. Les produits forestiers (baisse de 2,4 milliards de dollars) et les produits de l'agriculture et de la pêche (baisse de 342 millions de dollars) ont aussi contribué à l'affaïssissement des niveaux d'exportation. Intervenant partiellement pour compenser ces pertes, des gains ont été enregistrés dans les exportations de produits de l'automobile (4,2 milliards de dollars), les exportations de produits et matériaux industriels (2,6 milliards de dollars) et les exportations de biens de consommation (1,1 milliard de dollars).

Les importations ont augmenté dans chacun des grands groupes de produits l'an dernier, sauf ceux des machines et du matériel et des produits énergétiques, qui ont enregistré une baisse de 6,6 milliards de dollars et de 1,3 milliard de dollars, respectivement. La hausse des importations a été dominée par le secteur des produits de l'automobile (gain de 8,9 milliards de dollars), celui des biens de consommation (gain de 3,5 milliards de dollars) et celui des produits de l'agriculture et de la pêche (gain de 1,4 milliard de dollars). Des hausses plus modestes ont été enregistrées dans les produits et matériaux industriels (371 millions de dollars) et les produits forestiers (248 millions de dollars).

Produits de l'automobile

Le secteur des produits de l'automobile a repris le premier rang des grandes catégories d'exportation en 2002 avec 23,6 p. 100 des exportations totales, baissant le secteur des machines et du matériel au second rang. C'est la quatrième fois au cours des cinq dernières années que ces deux catégories changent de rang à la tête du classement. Les exportations d'automobiles ont rebondi en 2002, avec une hausse de 4,5 p. 100, après avoir fléchi de 5,4 p. 100 en 2001. La progression globale a atteint 4,2 milliards de dollars. Des gains ont été enregistrés dans les trois composantes de ce secteur : les pièces d'automobiles (hausse de 2,3 milliards de dollars), les voitures (hausse de 1,3 milliard de dollars) et les camions (hausse de 632 millions de dollars).

Tel que mentionné plus haut, les importations de produits de l'automobile ont aussi augmenté en 2002, les trois composantes du secteur contribuant à l'augmentation. Pour l'année, les importations de ce secteur sont en hausse de 8,9 milliards de dollars, ce qui constitue l'augmentation

Machines et matériel

La plus importante des importations parmi les sept grandes groupes de produits. Un peu moins de la moitié du gain provient de la composante *voitures*, où les importations ont progressé de 4,0 milliards de dollars par rapport au niveau de 2001. La composante *pièces d'automobiles* a contribué un autre 30 p. 100 à l'augmentation, avec un gain de 2,7 milliards de dollars sur l'année précédente, tandis que les *camions* ont fourni environ le quart de l'augmentation globale, soit 2,1 milliards de dollars.

matériel industriel et agricole a vu ses exportations augmenter l'an dernier.

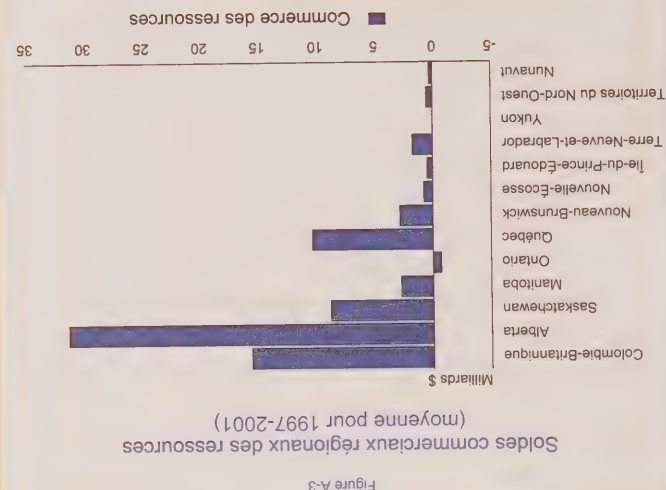
Les exportations de matériel de télévision et de télécommunications ont chuté pour la seconde année consécutive, entraînant une baisse de 2,6 milliards de dollars des exportations d'autres machines et équipements, après avoir enregistré une baisse de 9,7 milliards de dollars en 2001. À 12,4 milliards de dollars, les exportations de matériel de télévision et de télécommunications et matériel connexe représentaient maintenant près de la moitié de leur valeur en 2000, soit 24,7 milliards de dollars. Les exportations de machines et matériel de bureau ont aussi diminué en 2002, cédant un cinquième de leur valeur par rapport à l'année précédente, soit 1,8 milliard de dollars. Les exportations d'autre matériel et outillage sont demeurées inchangées au cours de l'année, tandis que les exportations d'autres produits finis ont augmenté de 880 millions de dollars, contribuant à éponger les pertes survenues dans la composante autres machines et équipements.

Les exportations d'aéronefs et autre matériel de transport ont aussi reculé en 2002, alors que les exportations d'aéronefs, moteurs et pièces d'aéronefs ont reculé de 1,4 milliard de dollars et les exportations d'autre matériel de transport ont fléchi de 348 millions de dollars sur l'année. Du côté des importations, les quatre composantes ont enregistré une baisse en 2002. Les importations de

Deux séries de statistiques font particulièrement bien ressortir le rôle des ressources au niveau des provinces. La première montre le ratio de la part provinciale des échanges de ressources à la part nationale du commerce total provenant des ressources — ce que les économistes appellent l'avantage comparatif révélé. Si cette statistique dépasse l'unité, cela signifie que les ressources occupent une place relativement importante dans l'ensemble des échanges de produits de la province. Par contre, si le ratio est inférieur à l'unité, cela veut dire que les ressources occupent une place moins importante dans l'ensemble du commerce provincial. La seconde série de statistiques correspond au ratio de dépendance plus traditionnel, qui montre la part des échanges totaux d'une province représentée par les ressources. Cette statistique indique simplement qu'un certain pourcentage du commerce total de la province est représenté par le commerce des ressources. Pour ces deux séries de statistiques, l'analyse qui suit est centrée sur les exportations.

Tableau A-1 : Le rôle des ressources dans les exportations provinciales : moyenne de la période 1997-2001

Avantage comparatif	Dépendance à l'égard	rôle	
		des exportations	révélé
Colombie-Britannique	75,87	1,87	1,87
Alberta	79,95	1,97	2,19
Saskatchewan	88,56	2,19	1,42
Manitoba	57,41	1,42	0,46
Ontario	18,60	0,46	0,99
Québec	39,99	0,99	2,24
Nouveau-Brunswick	90,60	2,24	1,59
Nouvelle-Écosse	64,30	1,59	1,94
Île-du-Prince-Édouard	78,76	1,94	2,38
Terre-Neuve et Labrador	96,48	2,38	2,13
Yukon	86,20	2,13	2,45
Territoires du Nord-Ouest	99,08	2,45	



Comme le montre le tableau A-1, dans toutes les provinces sauf l'Ontario et le Québec, les ressources comptent pour plus de la moitié des exportations totales. Au Québec, les ressources représentent 40 p. 100 des exportations totales, tandis qu'en Ontario, la proportion n'est que d'environ 18,6 p. 100. Les exportations des Territoires, de Terre-Neuve et du Labrador, du Nouveau-Brunswick et de la Saskatchewan sont toutes fortement tributaires des ressources. Dans l'ensemble du pays, les ressources représentaient en moyenne 40,5 p. 100 des exportations totales pour la période 1997-2001. Sur cette base, nous pouvons constater dans la colonne de l'avantage comparatif révélé que la part des ressources dans les exportations totales est supérieure à deux fois la moyenne nationale dans les Territoires, à Terre-Neuve et au Labrador, au Nouveau-Brunswick et en Saskatchewan, qu'elle est à peu près équivalente à la moyenne nationale au Québec, et qu'elle est inférieure à la moitié de la moyenne nationale en Ontario. Bref, les profils d'exportation de toutes les provinces et de tous les territoires, sauf l'Ontario, sont assez tributaires des ressources. En outre, comme les importations de ressources vont de façon prépondérante en Ontario alors que cette province est moins orientée vers les exportations de ressources, il ne faudrait pas s'étonner que toutes les provinces, sauf l'Ontario, enregistrent des excédents dans leurs échanges de ressources, comme il ressort assez clairement de la figure A-3.

En dépit d'une baisse graduelle de la part des ressources dans les échanges commerciaux du pays, celles-ci jouent toujours un rôle important dans la balance du commerce des marchandises du Canada et dans la performance des exportations et la balance du commerce des marchandises de la plupart des provinces et des territoires.

Les services connexes à l'agriculture, à l'exploitation forestière et à l'extraction de minéraux, les industries du cuir, des textiles et de l'ameublement, ainsi que les services publics ont été exclus de l'analyse.

produits non axés sur les ressources aient augmenté plus rapidement que les importations correspondantes (10,7 p. 100 contre 9,0 p. 100), l'écart entre les valeurs initiales des exportations et des importations sectorielles a fait en sorte que le niveau des hausses des importations de produits non axés sur les ressources soit légèrement supérieur à celui des exportations de produits correspondants. Par conséquent, les excédents enregistrés par le Canada dans ses échanges de marchandises durant la dernière décennie ont été essentiellement attribuables au secteur des ressources (figure A-2).

En examinant une ventilation sectorielle de l'excédent du secteur des ressources, nous constatons que l'excédent dans les industries manufacturières axées sur les ressources était environ le double de celui des industries de ressources primaires en 1990 (25,4 milliards de dollars contre 13,2 milliards de dollars). En raison de la croissance plus rapide des exportations et de l'augmentation plus lente des importations, l'excédent des échanges de produits des ressources primaires a grimpé à plus de 90 p. 100 de l'excédent des échanges de produits manufacturés axés sur les ressources en 2001 — 42,8 milliards de dollars contre 46,3 milliards de dollars. L'essentiel

de la hausse de 29,6 milliards de dollars de l'excédent des échanges de ressources primaires est imputable à l'industrie du pétrole brut et du gaz naturel, soit 24,8 milliards de dollars, ce qui représente près de 85 p. 100 de la progression observée de cet excédent. Les industries de l'agriculture (2,4 milliards de dollars) et de l'exploitation minière (2,0 milliards de dollars) sont à l'origine de la plus grande partie du reste de l'augmentation de l'excédent des échanges de ressources primaires. Pour les produits manufacturés axés sur les ressources, la hausse de l'excédent a été dominée par les industries du bois, du papier, des produits pétroliers raffinés et des aliments, tandis que les industries des métaux primaires et ouvrés et celles des boissons ont limité les gains.

Les ressources dominent les exportations provinciales hors du centre du pays

L'Ontario et le Québec ont fourni environ les deux tiers des exportations totales du Canada tout au long des années 90. Au début de la présente décennie, l'Ontario a fourni à elle seule au moins la moitié de l'ensemble des exportations. Étant donné que les deux provinces centrales abritent la base manufacturière du pays et que les exportations canadiennes renferment une proportion élevée d'importations (33,1 p. 100 en moyenne en 1999), on ne devrait pas s'étonner que ces deux provinces soient aussi fortement importatrices. De fait, à chaque année durant la dernière décennie, l'Ontario et le Québec ont reçu plus des trois quarts des importations canadiennes.

Un examen des échanges de ressources révèle clairement que l'Ontario et le Québec y jouent un rôle important : mais leur domination, notamment du côté des exportations, est moins prononcée que pour l'ensemble du commerce des produits. Durant la plus grande partie de la dernière décennie, ces deux provinces ont fourni environ 42-43 p. 100 des exportations de ressources, leur part fléchissant autour de 38 p. 100 à compter de 2000. L'Ontario, qui possède un dynamique secteur de la fabrication axée sur les ressources, a historiquement été la première province exportatrice de ressources, quoiqu'avec la hausse des prix de l'énergie depuis 2000 environ, l'Alberta a devancé l'Ontario comme principale province exportatrice de ressources. Du côté des importations, l'Ontario reçoit environ la moitié de toutes les importations de ressources, tandis que la part du Québec oscille habituellement entre un cinquième et un quart de l'ensemble des importations de ressources.

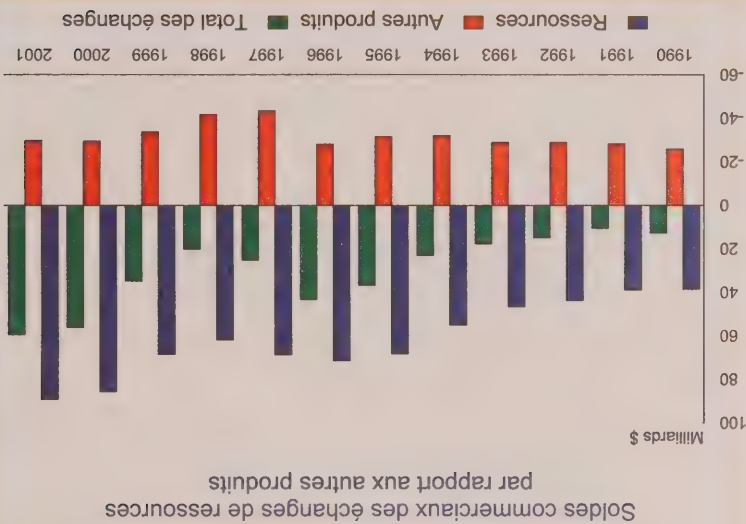


Figure A-2

Depuis le temps où il était une colonie jusqu'à aujourd'hui, les ressources ont joué un rôle clé dans le développement de ce pays, qui est devenu l'une des premières nations commerciales au monde. En cours de route, les exportations de pelletteries et de billots ont cédé la place aux minerais et au bois d'œuvre qui, à leur tour, ont été remplacés par les produits raffinés du pétrole, les aliments transformés et les papiers fins. Bien entendu, le Canada progressé au-delà des produits axés sur les ressources vers des produits manufacturés qui ne font pas appel aux ressources, par exemple les ordinateurs, les machines mécaniques, les voitures et les autres matériels de transport, ainsi que les services, pour ne nommer que ceux-là. Dans cet encadré, nous examinons le rôle du secteur des ressources dans le commerce canadien durant la dernière décennie, en s'intéressant plus particulièrement à deux éléments : son incidence sur le solde du commerce des marchandises et son rôle au niveau du commerce provincial.

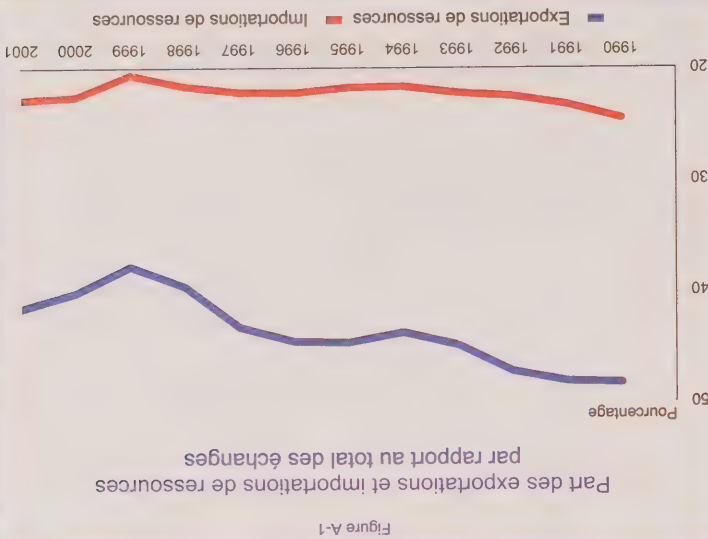
Pour les besoins de l'analyse, nous employons ici une classification par industrie au lieu d'une classification par produit. Le secteur des ressources est divisé en deux grands groupes : les industries de ressources primaires et les industries manufacturières axées sur les ressources. Le premier groupe englobe les industries de l'agriculture, de la pêche, de l'abattage, de l'extraction du pétrole brut et du gaz naturel, et de l'exploitation de mines et de carrières, tandis que le second englobe les industries des métaux primaires et ouvrés, des aliments, boissons et tabac, des produits du bois, des produits du papier, des minéraux non métalliques, du pétrole raffiné et des produits du charbon¹.

Le moteur des excédents du commerce des marchandises du Canada

Les exportations canadiennes de ressources ont plus que doublé entre 1990 et 2001, passant de 72,0 milliards de dollars à 167,5 milliards de dollars. Cette augmentation équivalait à un taux annuel de croissance d'un peu moins de 8,0 p. 100 sur la période. Cependant, ce taux de croissance fondé sur les ressources a été inférieur au taux annuel moyen de 10,7 p. 100 enregistré dans les exportations de produits autres que de ressources, qui sont passées de 76,9 milliards de dollars à 234,8 milliards de dollars. Ainsi, dans les années 90, la part des exportations totales détenue par ce secteur a diminué de façon plus ou moins constante, passant d'environ la moitié des exportations totales au début de la décennie à moins de 40 p. 100 à compter de 1998, avant de remonter légèrement pour s'établir autour de 40 p. 100 dans les années récentes.

De même, du côté des importations, le taux annuel moyen de croissance des importations de ressources a tiré de l'arrière sur celui des produits autres que les ressources, bien que l'écart entre les deux taux soit moins prononcé que du côté des exportations — 8,0 p. 100 contre 9,0 p. 100. En conséquence, la part des importations totales représentée par les importations de produits axés sur les ressources a diminué quelque peu avec le temps, pour se situer juste au-dessus de 20 p. 100 au cours de la dernière

décennie (figure A-1). Les importations canadiennes de ressources sont passées de 33,5 milliards de dollars en 1991 à 78,4 milliards de dollars en 2001, tandis que les importations de produits non axés sur les ressources sont passées de 102,8 milliards de dollars à 264,6 milliards de dollars sur la même période. En dépit du déclin relatif du rôle joué par les ressources dans les échanges du Canada, les données présentées ci-dessus montrent une hausse notable de l'excédent du commerce des marchandises attribuable au secteur des ressources. Par contre, les données sur le commerce montrent un déficit dans les échanges de produits non axés sur les ressources et une légère détérioration de ce déficit entre 1990 et 2001. Nonobstant le fait que les exportations de



Part des importations de marchandises par région principale, 2001 et 2002

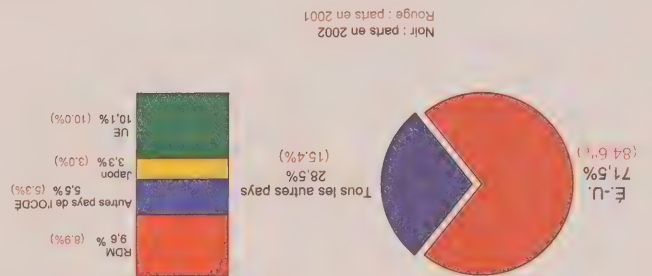


Figure 1-3

La baisse des exportations et la hausse des importations ont eu deux effets sur le commerce de marchandises du Canada l'an dernier. Premièrement, il y a eu diminution de l'excédent annuel du commerce de marchandises avec le reste du monde de 9,4 milliards de dollars à 54,6 milliards de dollars pour l'ensemble de 2002, le niveau le plus bas en trois ans. Par ailleurs, les exportations aux États-Unis ayant diminué davantage que les importations en provenance de ce pays, l'excédent du commerce bilatéral avec ce pays a fléchi, passant de 95,9 milliards de dollars en 2001 à 93,3 milliards de dollars en 2002, un recul d'un peu plus de 2,5 milliards de dollars. La baisse des exportations et la hausse des importations avec l'Union européenne et le groupe constitué de tous les autres pays ont contribué à creuser les déficits commerciaux du Canada avec ces régions. Dans le cas de l'Union européenne, le déficit du commerce de marchandises a augmenté de 2,1 milliards de dollars, à 14,9 milliards de dollars, tandis que le déficit avec tous les autres pays s'est creusé de 4,2 milliards de dollars pour atteindre 22,2 milliards de dollars. Enfin, l'augmentation des exportations au Japon n'a pas suffi à compenser la hausse des importations en provenance de ce pays;

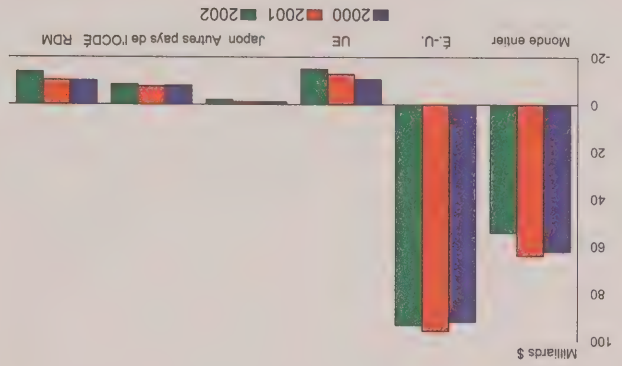


Figure 1-4

Solde commercial, par région principale, 2000-2002

Pour l'ensemble des produits, les exportations canadiennes ont diminué d'un peu moins de 4,0 milliards de dollars

Le commerce de marchandises par grand groupe de produit

Les États-Unis demeurent le principal partenaire commercial du Canada avec une part de 78,6 p. 100 des échanges totaux en 2002 (en baisse par rapport au niveau de 79,2 p. 100 enregistré en 2001). La part de l'Union européenne est demeurée inchangée à 7,5 p. 100 des échanges totaux, tandis que celle du Japon, à 2,8 p. 100, était légèrement en hausse par rapport au niveau de 2,6 p. 100 enregistré l'année précédente. Le commerce total du Canada avec le reste du monde a gagné 0,4 point de pourcentage pour s'établir à 11,1 p. 100 en 2002.

Le second effet des exportations légèrement plus basses et des importations plutôt plus élevées a été d'accroître le niveau global du commerce de marchandises du Canada. En d'autres termes, les échanges commerciaux du Canada dans les deux directions ont augmenté en 2002. Le commerce bilatéral de marchandises a progressé de 0,2 p. 100 l'an dernier (1,2 milliard de dollars pour atteindre 766,4 milliards de dollars. L'augmentation des flux de commerce de marchandises entre le Canada et le Japon (1,4 milliard de dollars) est largement responsable de cette hausse. L'augmentation des flux commerciaux entre le Canada et tous les autres pays (3,1 milliards de dollars) a été entièrement effacée par la baisse des flux commerciaux entre le Canada et les États-Unis (3,2 milliards de dollars). Enfin, les flux commerciaux entre le Canada et l'Union européenne ont diminué de 3,3 millions de dollars l'an dernier.

Le déficit bilatéral avec le Japon grimpé de 925 millions de dollars pour s'établir à un peu plus de 2,0 milliards de dollars.

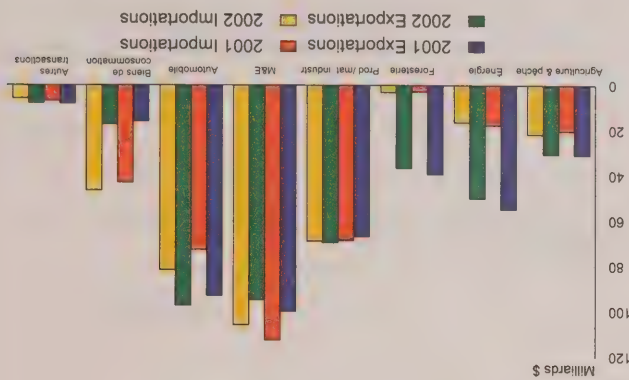


Figure 1-5

Échanges commerciaux par catégorie principale, 2001-2002

I. LE COMMERCE DES MARCHANDISES

Dans le cas du Canada, le commerce des marchandises est une composante très importante de la balance des paiements, qui comprend aussi le commerce des services ainsi que celui des investissements directs et de portefeuille.

Apercu

Au cours de la première moitié de 2002, les faiblesses sur les marchés financiers mondiaux et l'incertitude croissante suscité par des problèmes de gouvernance et de déclaration de certaines sociétés se sont conjuguées pour affaiblir la demande globale et renforcer les craintes quant à la capacité des grandes économies développées, notamment les États-Unis, de soutenir leurs taux d'expansion économique. Au cours de la seconde moitié de l'année, les menaces de guerre ont favorisé une hausse des primes sur les prix pétroliers; d'autres aspects des risques géopolitiques ont contribué à prolonger la reprise anémique. Ces conditions externes peu favorables ont eu un impact sur les exportations de marchandises du Canada, qui ont chuté pour la deuxième année consécutive, perdant 1,0 p. 100 (4,3 milliards de dollars) pour s'établir à 410,3 milliards de dollars. Le recul des exportations a été généralisé, mené par la baisse des exportations aux États-Unis (0,8 p. 100, ou 2,9 milliards de dollars), en Union européenne (4,9 p. 100, ou 1,1 milliard de dollars) et vers tous les autres pays (1,8 p. 100, ou 562 millions de dollars). Seules les exportations canadiennes au Japon ont augmenté l'an dernier (2,4 p. 100, ou 226 millions de dollars), mais cette hausse n'a pas suffi à

Échanges commerciaux, 1990-2002

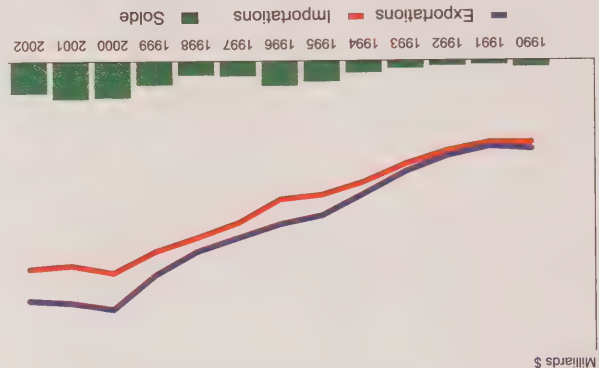


Figure 1-1

compenser les baisses enregistrées ailleurs. Nonobstant la baisse des exportations aux États-Unis, ce pays demeure le principal client du Canada avec 84,8 p. 100

Noir : parts en 2002
Rouge : parts en 2001

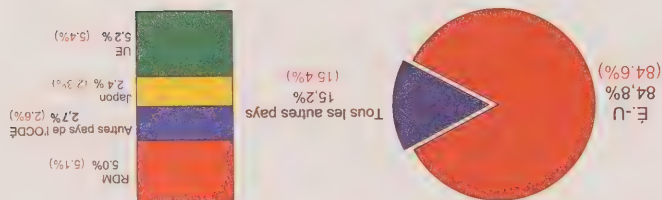


Figure 1-2

Part des exportations de marchandises par région principale, 2001 et 2002

La solide performance économique du Canada par rapport aux autres pays développés en 2002 s'est notamment reflétée dans les importations de marchandises au pays, qui ont enregistré une hausse de 1,6 p. 100 (5,5 milliards de dollars). À l'exception des États-Unis, toutes les autres grandes régions ont marqué des gains; en particulier, les importations en provenance de tous les autres pays ont bondi de 7,3 p. 100 (3,6 milliards de dollars), celles provenant du Japon ont grimpé de 10,9 p. 100 (1,2 milliard de dollars) et celles venant de l'Union européenne ont progressé de 3,0 p. 100 (1,1 milliard de dollars). Les importations de marchandises en provenance des États-Unis ont baissé de 340 millions de dollars pour s'établir à 254,7 milliards de dollars, une diminution de 0,1 p. 100.

Bien que les États-Unis demeurent nettement la principale source des importations de marchandises au Canada, l'effet conjugué d'une baisse des importations en provenance de ce pays et d'une hausse des importations provenant de toutes les autres sources l'an dernier s'est soldé par un recul de la part des importations canadiennes de marchandises détenue par les États-Unis, qui est passée de 72,7 p. 100 en 2001 à 71,5 p. 100 en 2002. La part des importations totales de marchandises au Canada détenue par l'Union européenne a augmenté de 0,1 p. 100 pour s'établir à 10,1 p. 100, tandis que la part du Japon atteignait 3,3 p. 100, en hausse par rapport au niveau de 3,0 p. 100 enregistré l'année précédente. La part du reste du monde est passée de 14,2 p. 100 à 15,0 p. 100 l'an dernier.

Commerce et investissement canadiens en millions de dollars, 2000-2002

	2000	2001	2002	2000	2001	2002	2000	2001	2002
Tous les pays	482 731	471 250	468 546	427 997	415 617	422 256	54 734	55 633	46 290
E.-U.	394 299	384 409	382 471	308 550	295 171	295 199	85 749	89 238	87 272
UE	32 355	31 943	31 119	43 696	45 790	46 707	-11 341	-13 847	-15 588
Japon	12 496	11 232	11 472	13 726	12 596	13 802	-1 230	-1 364	-2 330
RDM*	43 581	43 666	43 484	62 025	62 060	66 548	-18 444	-18 394	-23 064
Exportations de biens et services									
Tous les pays	425 587	414 638	410 330	363 432	350 623	356 109	62 155	64 015	54 221
E.-U.	359 672	350 908	348 027	267 754	255 028	254 688	91 918	95 880	93 339
UE	22 885	22 300	21 211	33 463	35 088	36 144	-10 578	-12 788	-14 933
Japon	10 701	9 481	9 707	11 729	10 585	11 736	-1 028	-1 104	-2 029
RDM	32 329	31 949	31 385	50 486	49 922	53 541	-18 157	-17 973	-22 156
Importations de biens									
Tous les pays	57 144	56 612	58 216	64 565	64 994	66 146	-7 421	-8 382	-7 930
E.-U.	34 628	33 501	34 443	40 796	40 143	40 510	-6 168	-6 642	-6 067
UE	9 470	9 643	9 909	10 233	10 701	10 563	-763	-1 058	-654
Japon	1 794	1 750	1 765	1 997	2 010	2 067	-203	-260	-302
RDM*	11 252	11 718	12 099	11 539	12 140	13 006	-287	-422	-907
Exportations de services									
Tous les pays	70 545	54 924	43 862	98 984	42 527	33 604	-28 439	12 397	10 258
E.-U.	38 987	33 717	15 456	16 484	38 686	25 086	22 503	-4 969	-9 630
UE	15 892	6 415	13 328	76 859	1 105	4 682	-60 967	5 310	8 646
Japon	3 675	1 434	1 575	373	825	1 128	3 302	609	447
RDM*	11 991	13 358	13 503	5 268	1 911	2 708	6 723	11 447	10 795
Position :									
Tous les pays	353 150	389 660	431 819	307 591	333 635	349 388	45 559	56 025	82 431
E.-U.	177 839	188 791	201 792	191 870	214 227	224 330	-14 031	-25 436	-22 538
UE	74 326	81 349	99 853	86 424	91 158	93 973	-12 098	-9 809	5 880
Japon	5664	7033	9203	8 126	7 909	8 600	-2 462	-876	603
RDM*	95 321	112 487	120 971	21 171	20 341	22 485	74 150	92 146	98 486
Flux :									
Tous les pays									
E.-U.									
UE									
Japon									
RDM*									
Investissements directs canadiens à l'étranger									
Tous les pays									
E.-U.									
UE									
Japon									
RDM*									
Investissements directs étrangers au Canada									
Tous les pays									
E.-U.									
UE									
Japon									
RDM*									
Investissement directs, flux nets									

* RDM représente le reste du monde

- destination de l'IDCE, avec une part de 5,5 p. 100 du total. L'Irlande, qui a vu son stock d'IDCE bondir de 87,6 p. 100 entre 2001 et 2002, est passée au quatrième rang avec une part de 3,8 p. 100, déplaçant les Pays-Bas (3,2 p. 100) qui occupent maintenant le cinquième rang des pays destinataires de l'investissement direct canadien à l'étranger.
- Les États-Unis représentaient par ailleurs 64,2 p. 100 des 349,4 milliards de dollars d'investissement étranger direct (IED) au Canada en 2002. La France (9,2 p. 100), le Royaume-Uni (7,5 p. 100), les Pays-Bas (3,9 p. 100) et le Japon (2,5 p. 100) occupaient les quatre places suivantes.
- L'IDCE dans l'Union européenne (UE) atteignait 99,9 milliards de dollars l'an dernier tandis que l'IED au Canada en provenance de l'UE s'établissait à 94,0 milliards de dollars. Cette région représente 23,1 p. 100 du stock total d'IED sortant et 26,9 p. 100 du stock d'IED entrant.

Tendances

- Durant la plus grande partie des années 90, tant les exportations que les importations de biens et services ont crû plus rapidement que le PIB; leurs ratios au PIB ont atteint un sommet en 2000, après être passés de 25,7 p. 100 en 1990 à 45,3 p. 100 dans le cas des exportations et de 25,6 p. 100 à 40,2 p. 100 dans le cas des importations. Depuis 2000, l'activité économique globale au Canada a poursuivi son expansion, tandis que le niveau des échanges commerciaux a légèrement fléchi, ce qui signifie que tant les exportations que les importations jouent un rôle relativement moins grand dans l'activité économique. Les exportations de biens et services ont vu leur part du PIB reculer de 43,2 p. 100 en 2001 à 41,0 p. 100 en 2002; les parts correspondantes pour les importations étaient de 38,1 p. 100 et de 37,0 p. 100, respectivement.
- Les exportations de biens et services aux États-Unis ont augmenté plus rapidement que les exportations totales du Canada durant les années 90 (11,9 p. 100 contre 10,3 p. 100) et le poids relatif des États-Unis dans les exportations canadiennes a ainsi grimpé de 71,2 p. 100 à 81,7 p. 100. Depuis 2000, les exportations de biens et services aux États-Unis ont fléchi un peu plus rapidement que les exportations totales (-1,48 p. 100); néanmoins, cela n'a pas été suffisant pour modifier sensiblement la part des exportations canadiennes détenue par les États-Unis, qui atteignait 81,6 p. 100 en 2002.
- Les importations de biens et services des États-Unis ont aussi progressé plus rapidement que les importations totales de biens et services au cours des années 90 (10,4 p. 100 contre 9,3 p. 100), alors que la part des importations totales détenue par les États-Unis est passée de 68,1 p. 100 en 1990 à 72,1 p. 100 en 2000. Depuis, les importations de biens et services en provenance des États-Unis ont fléchi plus rapidement que les importations canadiennes totales (-2,2 p. 100 contre -0,7 p. 100) et la part des importations totales détenue par les États-Unis a cédé 2,1 points de pourcentage, à 69,9 p. 100, ces deux dernières années.
- Les exportations ayant augmenté plus rapidement que les importations durant les années 90, le solde commercial du Canada est passé d'un déficit au début des années 90 à un excédent dans la dernière partie de la décennie; cependant, comme les exportations totales baissent plus rapidement que les importations depuis 2000, l'excédent commercial a commencé à se refermer.
- De même, les exportations aux États-Unis ont augmenté plus rapidement que les importations en provenance de ce pays et l'excédent du commerce bilatéral avec ce pays est passé de 1,1 milliard de dollars en 1991 à 85,7 milliards de dollars en 2000. Cependant, le montant plus élevé des exportations ayant diminué à un rythme plus lent que le montant moins élevé des importations après 2000, l'excédent des échanges bilatéraux en 2002 est demeuré près de son sommet historique, c'est-à-dire 2,0 milliards de dollars seulement sous le niveau record de 89,2 milliards de dollars enregistré en 2001.

Les importations de biens japonais au Canada ont bondi de 10,9 p. 100, à 11,7 milliards de dollars, représentant la presque totalité de la hausse de 1,2 milliard de dollars des importations totales de biens et services. Les importations de services en provenance du Japon ont augmenté de 2,8 p. 100 (57 millions de dollars), pour atteindre 2,1 milliards de dollars.

Le commerce par produit

- Les exportations de produits de l'automobile ont augmenté de 4,5 p. 100 à 97,1 milliards de dollars pour l'année. Elles représentaient 23,6 p. 100 des exportations totales, en hausse par rapport au niveau de 22,4 p. 100 enregistré l'année précédente.
- Les exportations de machines et de matériel ont chuté de 5,0 p. 100 à 94,7 milliards de dollars en 2002. Le secteur des machines et de matériel est aujourd'hui le deuxième plus important secteur d'exportation de biens avec une part de 23,1 p. 100 des exportations totales, ce qui est néanmoins en baisse par rapport au niveau de 24,1 p. 100 observé en 2001.
- Les exportations de produits et matériaux industriels ont fait un gain de 3,9 p. 100 de 2001 à 2002, pour atteindre 69,4 milliards de dollars. Elles représentaient 16,9 p. 100 de l'ensemble des exportations canadiennes, contre 16,1 p. 100 un an plus tôt.
- Les exportations de produits forestiers, de produits énergétiques et de la pêche ont toutes reculé en 2002 comparativement 2001. Les baisses ont été de 6,8 p. 100, 7,9 p. 100 et 1,1 p. 100, respectivement.
- Les importations de machines et de matériel ont fléchi de 5,9 p. 100, à 105,8 milliards de dollars en 2002. Elles représentaient 29,7 p. 100 des importations totales, en baisse par rapport au niveau de 32,1 p. 100 observé en 2001.

L'investissement étranger direct

- Les sorties d'investissement étranger direct du Canada et les entrées d'investissement étranger direct au pays ont enregistré une baisse d'environ 20 p. 100 au cours de 2002.
- Comme l'année précédente, les sorties d'investissement direct du Canada ont dépassé les entrées d'investissement étranger direct — 43,9 milliards de dollars contre 33,6 milliards de dollars.

Le stock cumulé d'investissement direct canadien à l'étranger (IDCE) a augmenté de 10,8 p. 100 pour atteindre 431,8 milliards de dollars en 2002. Les États-Unis détenaient 46,7 p. 100 de cet investissement l'an dernier, suivis du Royaume-Uni avec une part de 10,5 p. 100. La Barbade est la troisième plus importante



- Les exportations de biens et services au PIB canadien ont fléchi à 41,0 p. 100 en 2002, contre 43,1 p. 100 en 2001.
- Les **importations** de biens et services au Canada ont augmenté pour atteindre 422,3 milliards de dollars, soit un gain de 1,6 p. 100 comparativement à une baisse de 2,9 p. 100 en 2001. Les importations de biens et services en pourcentage du PIB ont également fléchi par rapport au niveau de 2001, s'établissant à 37,0 p. 100 contre 38,1 p. 100 l'année précédente.
- L'excédent du **compte courant** a diminué de 12,7 milliards de dollars en 2002, passant de 30,0 milliards de dollars à 17,3 milliards de dollars. La baisse de 9,8 milliards de dollars enregistrée dans le solde des échanges de marchandises et l'augmentation de 2,8 milliards de dollars du déficit du compte des revenus de placements expliquent la plus grande partie de la baisse observée dans cet important indicateur économique international.

Le commerce par région

- Les échanges commerciaux du Canada avec les **États-Unis** ont fléchi légèrement en 2002. Les exportations de biens et services ont reculé de 1,9 milliard de dollars (1,5 p. 100) à 382,5 milliards de dollars, tandis que les importations demeuraient pratiquement inchangées à 295,2 milliards de dollars (une modeste hausse de 28 millions de dollars). Les États-Unis reçoivent 81,6 p. 100 de l'ensemble des exportations canadiennes (part inchangée par rapport à 2001) et sont à l'origine de 69,9 p. 100 de toutes nos importations (en baisse par rapport au niveau de 71,0 p. 100 enregistré en 2001).
- Les exportations de biens aux États-Unis ont reculé de 0,8 p. 100, soit 2,9 milliards de dollars, à 348,0 milliards de dollars. Les exportations de services ont compensé en partie la diminution des exportations de biens avec un gain de 2,8 p. 100 (0,9 milliard de dollars), atteignant 34,4 milliards de dollars.
- Les importations de services en provenance des États-Unis ont augmenté de 0,9 p. 100 (367 millions de dollars), pour se situer à 40,5 milliards de dollars, tandis que les importations de marchandises étaient en baisse de 0,1 p. 100 (340 millions de dollars), à 254,7 milliards de dollars.

- Les exportations de biens et services vers l'**Union européenne** ont baissé de 2,6 p. 100 (0,8 milliard de dollars), pour atteindre 31,1 milliards de dollars, tandis que les importations totales en provenance de l'Union européenne augmentaient de 2,0 p. 100 (0,9 milliard de dollars), pour s'établir à 46,7 milliards de dollars.
- La baisse de 4,9 p. 100 (1,1 milliard de dollars) des exportations de marchandises a été plus forte que la hausse de 2,8 p. 100 (0,3 milliard de dollars) des exportations de services.
- Les gains enregistrés dans les importations de marchandises (3,0 p. 100, soit 1,1 milliard de dollars, à 36,1 milliards de dollars) ont plus que compensé la baisse des importations de services (1,3 p. 100, soit 0,1 à 10,6 milliards de dollars).

- Les exportations totales au **Japon** ont augmenté de 2,1 p. 100 (240 millions de dollars), à 11,5 milliards de dollars, un gain attribuable tant au secteur des biens qu'à celui des services. Les importations de biens et services du Japon étaient aussi en forte hausse en 2002, grimpant de 9,6 p. 100 (1,2 milliard de dollars), à 13,8 milliards de dollars.

- Les exportations de biens au Japon ont progressé de 2,4 p. 100 (226 millions de dollars), à 9,7 milliards de dollars, tandis que les exportations de services enregistraient une faible hausse de 0,9 p. 100 (15 millions de dollars) pour atteindre 1,8 milliard de dollars.

- ▶ Les **exportations** de biens et services ont diminué pour la deuxième année consécutive, affichant une baisse de 2,7 milliards de dollars, soit 0,6 p. 100, en 2002.

- Le gain de 1,2 milliard de dollars des exportations de services a effacé le recul de 0,5 milliard de dollars enregistré en 2001.

- Les exportations de biens ont fléchi en raison d'un recul des secteurs des machines et du matériel, des produits énergétiques et des produits forestiers, tandis que les secteurs des produits de l'automobile, des produits et matériaux industriels et des biens de consommation enregistraient des gains légèrement compensatoires.

- ▶ Les **importations** de biens et services ont augmenté de 6,6 milliards de dollars, soit 1,6 p. 100, en 2002; tant les services étaient en hausse par rapport aux niveaux de 2001. Cinq des sept grands secteurs de produits ont affiché des gains, sauf celui des machines et du matériel et celui de l'énergie.

- ▶ La **balance des paiements courants** a fléchi, alors que l'excédent commercial a diminué de 9,3 milliards de dollars et que le déficit du compte des revenus de placements a augmenté de 2,8 milliards de dollars.

- ▶ Le **produit intérieur brut** aux prix courants a atteint 1,14 billions de dollars en 2002, soit 36 357 dollars par habitant.

- ▶ Le **PIB réel**, c'est-à-dire le produit intérieur brut rajusté en fonction de l'inflation, a augmenté de 3,4 p. 100 en 2002, après un gain de 1,5 p. 100 l'année précédente.

- ▶ En 2002, 335 000 nouveaux **emplois** ont été créés, soit plus du double des 167 100 emplois créés en 2001; cependant, le taux de chômage a augmenté à 7,7 p. 100 pour l'année, alors que la population active a cru plus rapidement que l'emploi.

- ▶ Sur une base annuelle, la **hausse des prix à la consommation** a ralenti à 2,2 p. 100 en 2002, alors qu'elle avait été de 2,6 p. 100 en 2001. L'inflation de base, qui exclut les aliments et l'énergie, a augmenté jusqu'à 2,3 p. 100 l'an dernier, contre 2,1 p. 100 l'année précédente.

Ensemble du commerce

En 2002, le Canada a enregistré une solide performance, alors que l'activité économique a progressé à un rythme de 3,4 p. 100, marquant la onzième année consécutive de croissance économique. L'année qui s'est terminée n'a cependant pas été exempte de difficultés sur la scène mondiale puisque les principaux partenaires commerciaux du Canada ont enregistré une piètre performance économique. La bonne tenue du Canada par rapport aux autres pays ressort des statistiques du commerce international, qui montrent que les exportations de biens et services du Canada ont diminué tandis que ses importations augmentaient.

- Les **exportations** canadiennes de biens et services ont diminué de 0,6 p. 100 pour atteindre 468,5 milliards de dollars en 2002, mais le recul des exportations a ralenti par rapport à la baisse de 2,4 p. 100 observée l'année précédente. L'activité économique globale ayant augmenté alors que les exportations diminuaient,



MESSAGE DE L'HONORABLE PIERRE S. PETTIGREW MINISTRE DU COMMERCE INTERNATIONAL

Malgré la piètre performance économique de la plupart de ses partenaires commerciaux, le Canada a très bien tiré son épingle du jeu au chapitre du commerce et même de l'investissement international l'an dernier. Nos exportations n'ont baissé que légèrement sur l'ensemble de l'année tandis que nos importations ont augmenté, traduisant ainsi la vigueur de l'économie canadienne. Nous pouvons être fiers des Canadiens de toutes les régions du pays dont l'ardeur au travail a permis cette réussite.

Outre l'étonnante performance commerciale obtenue dans les circonstances difficiles auxquelles nous avons tous dû faire face l'an dernier, plusieurs points d'intérêt sont notés dans ce rapport annuel. L'un est la performance exceptionnelle des nos services commerciaux dans lesquels les connaissances et les compétences des Canadiens jouent un rôle si important. Ce sont des activités telles que les services d'architecture, d'ingénierie et d'autres services techniques, les autres services financiers, et les frais de redevance et de licence perçus sur les services fournis par les Canadiens. Un autre fait est le rôle important que continue de jouer le secteur des ressources naturelles dans notre performance commerciale. Malgré la relative diminution du rôle des ressources dans notre commerce, les excédents de la balance commerciale au cours de la dernière décennie continuent de provenir en grande partie de la force et du succès de ce secteur. Enfin, l'émergence de la Chine comme partenaire commercial de premier plan ressort clairement de l'analyse; ce pays est aujourd'hui notre deuxième plus importante source d'importations de marchandises.

Malgré l'incertitude qui prévaut dans l'économie mondiale et la menace actuelle à notre secteur du tourisme et des services connexes, j'entrevois une autre bonne année pour l'économie canadienne et espère que notre performance en matière de commerce international peut être soutenue. S'appuyant sur nos accords commerciaux négociés au cours des années et nos politiques économiques internes solides, le Canada a mis en place, notamment dans les années récentes, une économie innovatrice et concurrentielle. Je suis convaincu que les Canadiens connaîtront de nombreux autres succès commerciaux tout au long de l'année à venir, pavant ainsi la voie à la croissance et à la prospérité futures.



Tableau C-1. Coûts de transport moyens des exportations de marchandises du Canada par catégorie de produit (en pourcentage)	26
Tableau C-2. Coût moyen des services de gros dans les exportations de marchandises du Canada par catégorie de produit (en pourcentage)	27
Tableau C-3. Part des ventes directes à l'exportation dans les exportations totales des manufacturiers (en pourcentage)	27
Tableau C-4. Droits de douane <i>ad valorem</i> sur les importations de marchandises au Canada (en pourcentage)	28
Tableau C-5. Coût <i>ad valorem</i> du commerce de gros et du transport dans les exportations canadiennes et taux de droits de douane sur les importations totales canadiennes (en pourcentage)	28
Tableau C-6. Résultats d'estimation pour les exportations de produits différenciés	28
Figure 2-5. Commerce des services gouvernementaux, 2000-2002	29
Figure 2-6. Solde commercial des services, par région principale, 2000-2002	30
Le commerce des services par région	30
III. LE COMPTE COURANT	33
Figure 3-1. Balance des paiements courants et principaux éléments, 1990-2002	33
Analyse régionale	33
Tableau 3-1. Épargne et investissement intérieurs en pourcentage du PIB, 1981-2002	34
IV. LE COMPTE CAPITAL ET FINANCIER	37
L'investissement direct (flux)	37
Figure 4-1. Rentrées, sorties et solde des investissements directs, 1990-2002	37
Figure 4-2. Rentrées d'investissements directs, par secteur, 2000-2002	38
Figure 4-3. Sorties d'investissements directs, par secteur, 2000-2002	38
L'investissement de portefeuille	39
La position en matière d'investissement international	39
V. L'INVESTISSEMENT DIRECT (STOCK)	41
Figure 5-1. IDCE et IED au Canada, et position nette des investissements directs, 1990-2002	41
L'investissement direct sortant	41
Figure 5-2. Répartition des IDCE par région, 2002	41
Figure 5-3. Répartition des IDCE par secteur, 2002	42
L'investissement direct entrant	43
Figure 5-4. Répartition des IED au Canada, par région, 2002	43
Figure 5-5. Répartition des IED au Canada par secteur, 2002	44
VI. RÉCAPITULATION	45
ANNEXE STATISTIQUE	47

MESSAGE DU MINISTRE	1
POINTS SAILLANTS DE LA PERFORMANCE ÉCONOMIQUE ET COMMERCIALE DU CANADA, 2002	3
Ensemble du commerce	3
Le commerce par région	3
Le commerce par produit	4
L'investissement étranger direct	5
Tendances	5
Tableau. Commerce et investissement canadiens en millions de dollars, 2000-2002	7
I. LE COMMERCE DES MARCHANDISES	9
Aperçu	9
Figure 1-1. Échanges commerciaux, 1990-2002	9
Figure 1-2. Part des exportations de marchandises par région principale, 2001 et 2002	9
Figure 1-3. Part des importations de marchandises par région principale, 2001 et 2002	9
Figure 1-4. Solde commercial, par région principale, 2000-2002	10
Le commerce de marchandises par grand groupe de produit	10
Figure 1-5. Échanges commerciaux par catégorie principale, 2001-2002	10
Encadré A. Un instantané du secteur des ressources au Canada	11
Figure A-1. Part des exportations et importations de ressources par rapport au total des échanges	11
Figure A-2. Soldes commerciaux des échanges de ressources par rapport aux autres produits	12
Tableau A-1. Le rôle des ressources dans les exportations provinciales: moyenne de la période 1997-2001	13
Figure A-3. Soldes commerciaux régionaux des ressources (moyenne pour 1997-2001)	13
Le commerce de marchandises par grand région	16
Encadré B. Qui est numéro deux?	19
Figure B-1. Échanges bilatéraux Canada-Japon et Canada-Chine	19
Figure B-2. Importations canadiennes en provenance du Japon et de Chine	19
Figure B-3. Importations canadiennes en provenance d'Asie et d'Europe	20
Figure B-4. Exportations canadiennes vers l'Asie et l'Europe	20
Figure B-5. Comparaison entre le marché canadien et le marché d'exportation vers les États-Unis	20
II. LES SERVICES	23
Figure 2-1. Commerce des services, 1990-2002	23
Le commerce des services par grand groupe de services	23
Figure 2-2. Services commerciaux, 2002	23
Figure 2-3. Commerce des services de transport, 2002	24
Figure 2-4. Commerce des services de voyage, 2002	24
Encadré C. Coûts du commerce et évolution des profils d'échanges du Canada	25
Figure C-1. Déficits commerciaux du Canada en ce qui concerne les biens différenciés par rapport aux exportations	25

À PROPOS DE CE DOCUMENT

Le quatrième rapport annuel sur le commerce international du Canada a été produit par la Direction de l'analyse commerciale et économique (EET) du ministère des Affaires étrangères et du Commerce international, sous la direction de John M. Curtis, conseiller économique principal et coordonnateur de rédaction et la supervision des travaux ont été assurées par Rick Cameron, directeur adjoint et coordonnateur principal de la recherche, secondé par Suzanne Desjardins, Björn Johansson et Mira Patel pour les données statistiques. Shenjie Chen, Mingtao Chen et Samad Uddin ont rédigé les sections spéciales du rapport.

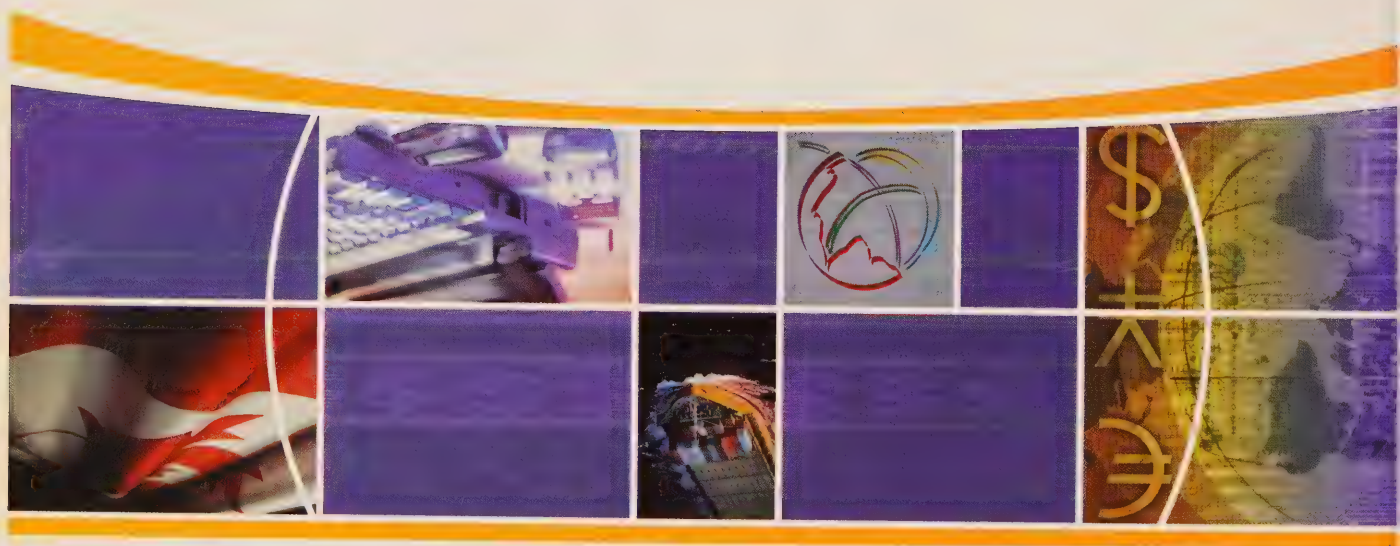
Vos commentaires et suggestions en vue de l'édition de l'an prochain seraient appréciés. Veuillez les transmettre à Rick Cameron, à l'adresse : richard.cameron@dfait-maeci.gc.ca

© Ministre des Travaux publics et Services gouvernementaux
Canada, 2003

ISBN 0-662-67344-1

Catalogue number: E2-202/2003





Quatrième rapport annuel sur le commerce international du Canada

Le point sur le commerce - 2003



3 1761 1150584 4